



**INFORMACJA DODATKOWA
DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA III KWARTAŁ 2008 ROKU**

B3 System Spółka Akcyjna
ul. Taneczna 7, 02-829 Warszawa
tel : +48 22 331 41 31
fax: +48 22 331 41 30
www.b3system.pl
info@b3system.pl

Warszawa dnia 04.11.2008 r.

B3SYSTEM S.A. (zwana dalej Spółką) powstała w wyniku przekształcenia spółki B3 System M. Kaliński i W. Sędzielski Spółka Jawna na podstawie Uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników z dnia 6 czerwca 2006 r. w sprawie przekształcenia spółki jawnej w spółkę akcyjną B3SYSTEM S.A. zgodnie z aktem notarialnym sporządzonym w dniu 06.06.2006 r. w Kancelarii Notarialnej – Notariusz Joanny Gierszewskiej – Notariusz w Warszawie, Repertorium A nr 1455/2006. W dniu 22 czerwca 2006 r. postanowieniem Sądu Rejonowego dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego Spółka B3SYSTEM S.A. została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestru Przedsiębiorców pod numerem 0000259314.

Prezentowane sprawozdanie dotyczy okresu od 1 lipca 2008 r. do 30 września 2008 r. i sporządzone zostało wraz z danymi porównywalnymi.

1. Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu raportu.

Prezentowane sprawozdanie finansowe B3System S.A. za III kwartał roku obrotowego 2008 zostało sporządzone zgodnie z ustawą o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (Dz. U. Nr 121 poz. 591 z późn. zm.). Zasady wyceny aktywów i pasywów nie uległy zmianie w stosunku do zasad zastosowanych przy sporządzaniu sprawozdania finansowego za rok 2007.

2. Przeliczanie sprawozdań finansowych.

Przedstawione wybrane dane finansowe roku 2008 z bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływu środków pieniężnych zostały przeliczone z PLN na EUR według kursu z dnia 30.09.2008 tabela 191/A/NBP/2008 1 EUR= 3,40 natomiast dane za rok 2007 wg kursu z dnia 28.09.2007 tabela 189/A/NBP/2007 1 EUR= 3,77.

3. Istotne zmiany wielkości szacunkowych, w tym korekty z tytułu rezerw, rezerw i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, dokonane odpisy aktualizujące wartości składników aktywów.

W III kwartale roku obrotowego nie wystąpiły istotne zdarzenia mające wpływ na wielkości szacunkowe, a tym samym rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego i odpisów aktualizujących wartość składników aktywów.

4. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Spółki w okresie, którego dotyczy raport.

- ✓ Zarząd B3System S.A. informuje, iż w dniu 10 lipca 2008 r. podjął uchwałę o odstąpieniu od przeprowadzenia oferty publicznej akcji serii I. Powodem odstąpienia od oferty publicznej jest niekorzystna sytuacja utrzymująca się na rynku kapitałowym;
- ✓ W dniu 06 sierpnia 2008 roku podpisano Umowę z Bankiem Polska Kasa Opieki S.A., Centrala, z siedzibą w Warszawie przy ul. Grzybowskiej 53/57. Wartość Umowy wynosi 488 000 USD netto. Przedmiotem Umowy jest dostarczenie, instalacja i wdrożenie sprzętu informatycznego firmy IBM wraz z oprogramowaniem oraz wykonywanie serwisu gwarancyjnego. Spółka informowała o podpisaniu umowy w dniu 06.08.2008 roku przekazując raport bieżący nr 39/2008;
- ✓ W dniu 18 sierpnia 2008 roku Zarząd Spółki złożył do Komisji Nadzoru Finansowego zawiadomienie o zamiarze wprowadzenia do obrotu regulowanego na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. 1 054 870 akcji serii H Spółki. Spółka informowała o powyższym w raporcie bieżącym nr 40/2008 przekazanym w dniu 18.08.2008 roku. Akcje serii H zostały wprowadzone do obrotu regulowanego na GPW w dniu 21 października 2008 roku.

- ✓ W dniu 18 sierpnia 2008 roku Zarząd B3System S.A. podpisał umowę z firmą C.I. ZETO S.A. z siedzibą w Białymstoku, przy ulicy Skorupskiej, na dostawę sprzętu informatycznego firmy NTT System S.A., o wartości netto 2 435 512,50 zł. Spółka informowała o podpisaniu umowy w dniu 18.08.2008 roku przekazując raport bieżący nr 41/2008;
- ✓ W dniu 22 sierpnia 2008 roku Zarząd B3System S.A. podpisał umowę z firmą Progon System Paweł Musiał z siedzibą w Krakowie, przy ulicy Konopnickiej, na dostawę sprzętu informatycznego firmy NTT System S.A., o wartości netto 2 445 795,50 zł. Spółka informowała o podpisaniu umowy w dniu 22.08.2008 przekazując raport bieżący nr 42/2008.

5. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, które miały istotny wpływ na osiągnięcie wyników finansowych.

W III kwartale roku obrotowego zdarzenia o charakterze nietypowym nie wystąpiły. Wartości przychodów i zysków Spółki w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku obrotowego zdecydowanie wzrosły.

Wyniki Spółki za okres od 1 lipca 2008 roku do 30 września 2008 roku przedstawiały się w sposób następujący:

	w tys. zł	
	01.07.2008 - 30.09.2008	01.07.2007 – 30.09.2007
Przychody	12 509	7 266
Przychody ze sprzedaży	12 471	7 236
Zysk netto	278	12

Źródło: B3System S.A.

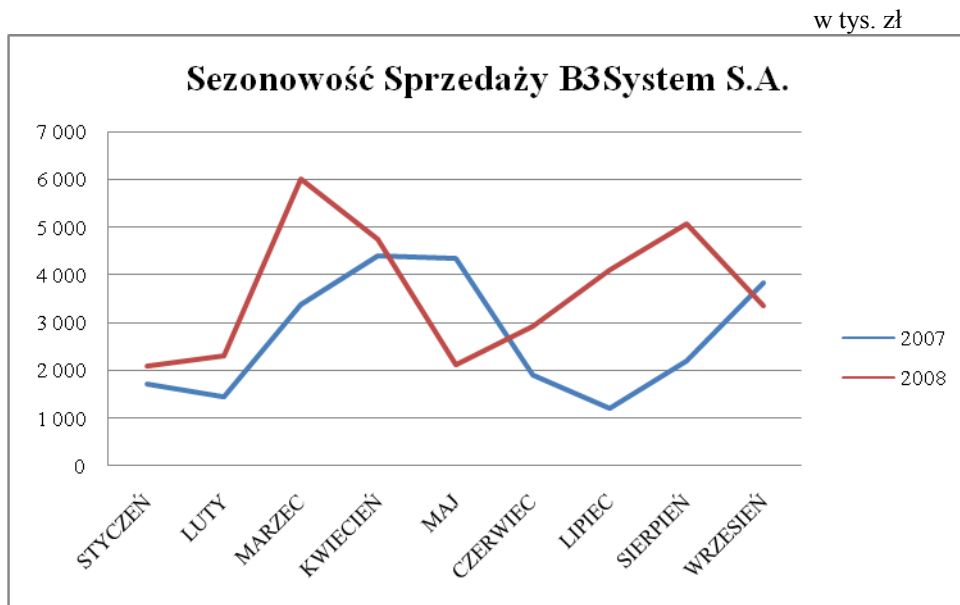
Przychody netto ze sprzedaży za III kwartał 2008 roku wzrosły o 72,34% w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Osiągnięty w III kwartale zysk netto, jest o 231,66 % większy od prezentowanego w analogicznym okresie roku 2007. Na osiągnięty w trzecim kwartale zysk wpływ miało zawarcie przez B3System S.A. umów z dotychczasowymi Klientami m.in. z Bankiem Polska Kasa Opieki S.A. oraz pozyskanie nowych kontraktów w wyniku wygranych przetargów publicznych m.in.: na dostawę sprzętu dla Ministerstwa Sprawiedliwości.

Struktura przychodów ze sprzedaży w III kwartale 2008 roku przedstawiała się następująco: sprzęt – 56,05 %, oprogramowanie – 34,00 %, usługi - 4,21 %, pozostałe – 5,71 %. Znaczący udział sprzedaży sprzętu komputerowego wynikiem polityki prowadzonej przez producentów oprogramowania, którzy na skutek stale rozwijających się technologii próbują w ten sposób zabezpieczyć się przed pojawiającymi się problemami w funkcjonowaniu ich produktów na sprzęcie o nieprawidłowej konfiguracji. Tym samym chcą uniknąć sytuacji w których produkty przez nich wytwarzane będą poddawane krytyce, szczególnie ze strony konkurencji. Kolejnym powodem trendu wzrostowego sprzedaży sprzętu komputerowego jest bardzo duże tempo rozbudowywania się systemów operacyjnych, które wymuszają upgrade, bądź wymianę dotychczasowo użytkowanego sprzętu komputerowego.

Znaczący wzrost zysku w stosunku do osiągniętego w roku 2007 wynika ze skutecznego wdrożenia strategii handlowej Spółki zakładającej m.in. wyrównywanie poziomu przychodów w poszczególnych miesiącach roku. Spółka w 2008 roku utworzyła dział Zamówień Publicznych, rozszerzyła swoją ofertę handlową o nowe konkurencyjne rozwiązania, zatrudniła wysoko wykwalifikowanych pracowników – działania te zaowocowały pozyskaniem nowej grupy klientów zwłaszcza z sektora administracji publicznej oraz zawarciem przez Spółkę kontraktów o wyższej rentowności.

6. Informacja dotycząca sezonowości lub cykliczności działalności Spółki w prezentowanym okresie.

Roczna wielkość sprzedaży Spółki podlega zjawisku sezonowości, podobnie jak w przypadku innych podmiotów działających w branży IT, największe przychody ze sprzedaży odnotowywane są w IV kwartale roku. Na wyniki osiągnięte w III kwartale znaczący wpływ miały: realizacja w lipcu i sierpniu znaczących kontraktów m.in. z Bankiem Polska Kasa Opieki S.A. zawartych przez Spółkę oraz wahania kursu dolara.



Źródło: B3System S.A.

7. Informacja o emisji, wykupie i spłacie dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

Zgodnie z Uchwałą nr 2 z dnia 12 grudnia 2007 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie B3System S.A. podjęło uchwałę o podwyższeniu kapitału zakładowego z zachowaniem prawa poboru dla dotychczasowych akcjonariuszy w drodze emisji 1 170 059 Akcji zwykłych na okaziciela serii I. Za każdą jedną Akcję posiadaną na koniec 30 stycznia 2008 r. akcjonariuszowi przysługiwało jedno jednostkowe prawo poboru. W dniu 19 maja Komisja Nadzoru Finansowego zatwierdziła Prospekt Emisyjny B3System S.A. W dniu 10 lipca 2008 r. Zarząd B3System S.A., podjął uchwałę o odstąpieniu od przeprowadzenia oferty publicznej akcji serii I oraz o rezygnacji z dopuszczenia i wprowadzenia do obrotu na rynku regulowanym akcji serii I, praw do akcji serii I oraz praw poboru do akcji serii I.. Powodem odstąpienia od oferty publicznej była niekorzystna sytuacja utrzymująca się na rynku kapitałowym.

W dniu 16 maja 2008 roku odbyło się Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie B3System S.A., na podstawie Uchwały nr 2 wprowadzono w Spółce program motywacyjny dla pracowników Spółki oraz osób współpracujących ze Spółką na podstawie innych umów cywilnoprawnych dotyczący 300.000 akcji. Zmiana statutu została zarejestrowana przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy KRS w dniu 30 maja 2008 roku.

Upoważnienie Zarządu do podwyższania kapitału zakładowego oraz do emitowania nowych akcji w ramach kapitału docelowego do kwoty 30.000 zł wygasa z upływem trzech lat od dnia wpisania do rejestru przedsiębiorców zmiany Statutu Spółki. Zarząd Spółki nie uczestniczy w programie motywacyjnym.

Program motywacyjny oparty jest na emisji warrantów subskrypcyjnych, które będą uprawniały do objęcia akcji w podwyższonym, w granicach kapitału docelowego, kapitale zakładowym Spółki. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie spółki upoważniło Zarząd do dokonania wszelkich niezbędnych czynności związanych z dopuszczeniem i wprowadzeniem akcji wyemitowanych w ramach kapitału docelowego do obrotu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

W dniu 19 maja 2008 roku Rada Nadzorcza Spółki uchwaliła szczegółowe warunki realizacji Programu Motywacyjnego w postaci Regulaminu Programu Motywacyjnego.

Podstawowym celem Programu jest stworzenie skutecznego instrumentu motywacyjnego dla pracowników spółki oraz osób współpracujących ze spółką w oparciu o umowy cywilno prawne, który zapewni silniejsze związanie ich ze spółką, dzięki czemu możliwe będzie osiąganie przez Spółkę wyższych wyników finansowych, z korzyścią dla akcjonariuszy.

Koszty trzyletniego programu motywacyjnego szacowane są łącznie na kwotę w wysokości 30.000 zł. W dniu 12 czerwca 2008 roku otrzymał postanowienie Sądu Rejonowego dla m. st. Warszawy dotyczące rejestracji zmiany statutu B3System S.A. podjętej uchwałą nr 2/2008 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia B3System S.A. z dnia 16 maja 2008 r.,

Zarząd B3System S.A. w raporcie bieżącym nr 20/2008 podał do publicznej wiadomości treść tekstu jednolitego statutu zawierającą powyższe zmiany.

Spółka nie wyemitowała dłużnych papierów wartościowych.

8. Informacja o wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendzie.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie B3System S.A. w dniu 18 czerwca 2008 roku podjęło uchwałę nr 13/2008, na mocy której postanowiono zysk netto osiągnięty przez Spółkę w roku obrotowym 2007 w wysokości 1 254 tysięcy złotych przeznaczyć na kapitał zapasowy Spółki. Intencją Zarządu Spółki było przeznaczenie zysku na inwestycje, które zapewnią Spółce systematyczny rozwój. Ostateczna decyzja o wypłacie dywidendy w najbliższych latach uzależniona będzie od potrzeb inwestycyjnych Spółki i jej zapotrzebowania na środki finansowe.

9. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znacznym stopniu wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki.

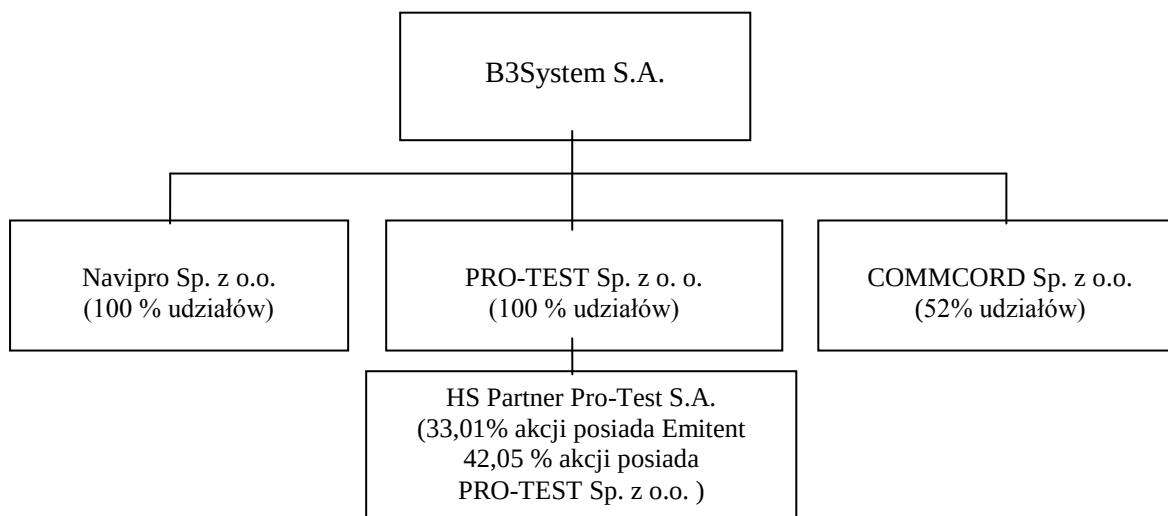
Zdaniem Zarządu B3System S.A. poza ujętymi w sprawozdaniu nie wystąpiły inne zdarzenia mogące w znacznym stopniu wpłynąć na wyniki finansowe Spółki.

10. Informacja o zmianie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zdarzenia mające wpływ na powstanie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

11. Opis organizacji grupy kapitałowej Spółki, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.

B3System S.A. jest podmiotem dominującym w stosunku do następujących podmiotów zależnych:



Navipro Spółka z o.o. z siedzibą w Warszawie (02-261), przy ul. Robotniczej 5, wpisana do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy XIX wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000145617.

Spółka oferuje szeroki zakres usług informatycznych między innymi:

- ✓ Doradztwo strategiczne – wyznaczanie kierunków informatyzacji przedsiębiorstw w oparciu o innowacyjne rozwiązania technologiczne;
- ✓ Analiza procesów biznesowych – określenie zasad działania danego przedsiębiorstwa w momencie przeprowadzenia analizy;
- ✓ Analiza przedwdrożeniowa – badanie potrzeb informatycznych w poszczególnych obszarach działalności klienta;
- ✓ Wdrażanie systemów IT – projektowanie i tworzenie systemu informatycznego w oparciu o wyznaczone kierunki rozwoju z uwzględnieniem sytuacji obecnej.
- ✓ Systemy HelpDesk niezbędne do utrzymania usług na wymaganym poziomie, wykorzystanie tych systemów, oprócz wsparcia dla rozwiązywania problemów z komputerami, zapewnia zaimplementowanie dowolnych procedur i procesów, które można sformalizować. Możliwe jest więc proste tworzenie „branżowych” help dysków np. do serwisowania maszyn czy likwidacji szkód ubezpieczeniowych.
- ✓ Szkolenia i usługi konsultingowe w dziedzinie budowy systemów opartych na metodologii ITIL. Metodologia ITIL jest w chwili obecnej niezwykle popularnym i de facto jedynym narzędziem pozwalającym budować nowoczesne systemy wsparcia technicznego, a także porządkować organizację pracy działów IT.

Spółka skoncentrowała swoje działania na wdrożeniach i usługach opartych na rozwiązaniach Microsoft Dynamics NAV oraz zamierza w 2008 roku poszerzyć swoją ofertę handlową o system Microsoft Dynamics CRM umożliwiający wprowadzenie do firmy całkowicie nowego systemu zarządzania relacjami z klientem. Główne zalety Microsoft Dynamics CRM to: uzyskanie pełnego obrazu klienta, połączenie i usprawnienie procesów biznesowych, możliwość szybkiej integracji z innymi systemami informatycznymi.

W związku z pojawiającym się zainteresowaniem na rynku zaawansowanymi narzędziami do integracji podjęto decyzję o rozbudowaniu oferty handlowej Navipro. Oferta spółki została poszerzona o usługi zapoczątkowane przez B3System, w tym: systemy HelpDesk niezbędne do utrzymania usług

na wymaganym poziomie, wykorzystanie tych systemów, oprócz wsparcia dla rozwiązywania problemów z komputerami, zapewnia zaimplementowanie dowolnych procedur i procesów, które można sformalizować. Możliwe jest więc proste tworzenie „branżowych” help dysków np. do serwisowania maszyn czy likwidacji szkód ubezpieczeniowych, oraz o szkolenia i usługi konsultingowe w dziedzinie budowy systemów opartych na metodologii ITIL. Metodologia ITIL jest w chwili obecnej niezwykle popularnym i de facto jedynym narzędziem pozwalającym budować nowoczesne systemy wsparcia technicznego, a także porządkować organizację pracy działów IT.

HS Partner Pro-Test S.A. z siedzibą w Warszawie (02-170) przy ul. Słowiczej 62, wpisaną do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy XIII (dawny XX) Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000041061.

Spółka oferuje zintegrowane systemy wspomagające zarządzanie obiektami hotelowymi i gastronomicznymi. Dostarcza autorskie programy komputerowe służące do zarządzania określonymi obszarami działalności:

- ✓ Działalnością hotelową: ProHOTT, ProBANN, ProNETT;
- ✓ Działalnością gastronomiczną – ProRESS, ProGASS;
- ✓ Działalnością księgową i finansami – ProFINN;
- ✓ Obrotu towarami – ProMAGG.

Najnowszą propozycją jest oferta Lock – zawierająca produkty dla hoteli firmy Messerschmitt Systems AG:

- ✓ Zamki hotelowe na karty zbliżeniowe oraz magnetyczne;
- ✓ Czytniki naścienne;
- ✓ Systemy zarządzania energią;
- ✓ Sejfy hotelowe;
- ✓ Minibary.

Spółka świadczy również usługi związane z oferowanymi produktami, oferta zawiera kilka wariantów opieki serwisowej po okresie wdrożenia.

PRO-TEST Spółka z o.o. z siedzibą w Warszawie (02-170) przy ulicy Słowiczej 62, wpisaną do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000174026.

PRO-TEST Sp. z o.o. nie prowadzi obecnie działalności gospodarczej. Działalność spółki ogranicza się do posiadania akcji HS Partner Pro – Test S.A.. PRO-TEST Sp. z o.o. osiąga dochody z tytułu dywidendy wypłacanej przez spółkę HS Partner Pro – Test S.A.

COMMCORD Spółka z o.o. z siedzibą w Rzeszowie przy ulicy Hoffmanowej 19, wpisanej do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Rzeszowie XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000267788.

COMMCORD skupia się na obszarze świadczenia usług związanych z bezpieczeństwem teleinformatycznym oraz integracją urządzeń, systemów i sieci IT na rynku finansowym, bankowym, w sektorze administracji publicznej, jak również dla przedsiębiorstw prywatnych i państwowych.

W zakresie bezpieczeństwa IT COMMCORD oferuje:

Audyt- konsulting - tworzenie koncepcji rozwiązań- doradztwo projektowe- usługi wdrożeniowe IT oraz bezpieczeństwa informacji- integracja platform systemowych- opiekę serwisową- szkolenia. Wśród zrealizowanych przez spółkę projektów znajdują się między innymi:

- ✓ Systemy SSL VPN w sektorze publicznym oraz banków komercyjnych.
- ✓ Uaktualnienia i modernizacje systemów Juniper ISG dla Międzynarodowego Banku.
- ✓ Szkolenia i uaktualnienia systemów Juniper (FW, IPS), CheckPoint, eSafe, etc. dla banków komercyjnych, spółdzielczych i przedsiębiorstw.
- ✓ Audyt w sektorze publicznym.
- ✓ Wdrożenie Juniper IPS w sektorze publicznym.

Poza rozwiązaniami zabezpieczeń IT COMMCORD oferuje również tworzenie systemów proceduralnej ochrony informacji m.in. w zakresie:

- ✓ Ochrony informacji stanowiących tajemnicę przedsiębiorstwa ochrony danych osobowych;
- ✓ Ochronę informacji stanowiących przedsiębiorstwa;
- ✓ Ochrona danych osobowych;
- ✓ Ochrona informacji niejawnych.

12. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Spółki, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

B3System S.A. jest podmiotem dominującym w stosunku do następujących istotnych podmiotów zależnych:

- a) Navipro Sp. z o.o.;
- b) HS Partner Pro-Test S.A.;
- c) PRO-TEST Sp. z o.o.;
- d) COMMCORD Sp. z o.o.

Nabycie aktywów w postaci udziałów i akcji w wymienionych spółkach B3System S.A. traktuje jako inwestycję długoterminową. Budowanie grupy kapitałowej, w oparciu o podmioty z branży IT, ma na celu wzmocnienie pozycji spółki, rozszerzenie oferty handlowej w oparciu o rozwiązania oferowane przez spółki wchodzące w skład grupy kapitałowej, oraz pozyskiwanie nowych rynków.

Członkowie Zarządu B3System S.A. sprawują bezpośredni nadzór na działalnością spółek zależnych poprzez objęcie funkcji w Radach Nadzorczych.

HS Partner Pro-Test S.A.

1	Mirosław Kaliński	Sekretarza Rady Nadzorczej HS Partner Pro-Test S.A.	Prezes Zarządu B3System S.A.
2	Władysław Sędzielski	Przewodniczący Rady Nadzorczej HS Partner Pro-Test S.A.	Wiceprezes Zarządu B3System S.A.
3	Izabella Pobudkiewicz	Członek Zarządu HS Partner Pro-Test S.A.	Główna Księgowa B3System S.A.

PRO-TEST Sp. z o.o.

1	Władysław Sędzielski	Prezes Zarządu PRO-TEST Sp. z o.o.	Wiceprezes Zarządu B3System S.A.
---	----------------------	------------------------------------	----------------------------------

Navipro Sp. z o.o.

1	Władysław Sędzielski	Przewodniczący Rady Nadzorczej	Wiceprezes Zarządu B3System S.A.
2	Mirosław Kaliński	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	Prezes Zarządu B3System S.A.
3	Piotr Jurzysta	Członek Rady Nadzorczej	Wiceprezes Zarządu B3System S.A.

13. Stanowisko Zarządu dotyczące możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Zarząd, nie publikował prognoz finansowych na 2008 rok dla Spółki B3System S.A.

W dniu 11.03.2008 roku, Zarząd B3System S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 10/2008, o sporządzeniu prognoz finansowych dla Grupy Kapitałowej B3System na 2008 rok.

Zgodnie z opublikowaną prognozą Grupa Kapitałowa B3System wypracuje w 2008 roku, następujące wyniki:

Przychody ze sprzedaży: 56 732 tys. zł.

Zysk netto: 2 395 tys. zł.

Zarząd na bieżąco monitoruje wykonanie opublikowanych prognoz i o ewentualnych korektach informować będzie w formie raportów bieżących.

Zarząd podtrzymuje prognozy wyników finansowych zawartych w raporcie bieżącym z dnia 11.03.2008r..

14. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

Na dzień przekazania raportu następujący akcjonariusze posiadają, co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki:

Akcyonariusz	Ilość akcji [szt.]	Udział w kapitale zakładowym [%]	Liczba głosów na WZ [szt.]	Udział w liczbie głosów na WZ [%]
Mirosław Kaliński	2 038 500	21,78	2 488 500	24,02
Władysław Sędzielski	1 541 882	16,47	1 991 882	19,22
B3System Security Sp. z o.o.	1 080 000	11,54	1 080 000	10,42
Jurzysta Piotr	453 000	4,84	553 000	5,34

Źródło: B3System S.A.

Znaczącym akcjonariuszem Spółki jest spółka B3System–Security Sp. z o.o. posiadająca 1 080 000 akcji Spółki stanowiących 11,54% akcji w kapitale zakładowym i uprawniających do 10,42% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Kapitał zakładowy B3System–Security Sp. z o.o. wynosi 54.000 zł i dzieli się na 108 udziałowo wartości nominalnej 500 zł.

Pan Mirosław Kaliński jest właścicielem 40 udziałów B3System–Security Sp. z o.o., o łącznej wartości 20.000 zł. oraz jest właścicielem 200 000 akcji HS Partner Protest o wartości nominalnej 50.000 zł,

Pan Władysław Sędzielski jest właścicielem 40 udziałów B3System–Security Sp. z o.o., o łącznej wartości 20.000 zł., oraz jest właścicielem 200 000 akcji HS Partner Protest o wartości nominalnej 50.000 zł,

Pan Piotr Jurzysta jest właścicielem 80 000 akcji HS Partner Protest o wartości nominalnej 20.000 zł,

15. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji spółki lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące Spółki na dzień przekazania raportu kwartalnego, zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami, w okresie od przekazania ostatniego raportu kwartalnego, odrębnie dla każdej z osób.

Zarząd Spółki	Ilość akcji na dzień 01.07.2008 r.	Ilość akcji na 30.09.2008 r.
Mirosław Kaliński	2 038 500	2 038 500
Władysław Sędzielski	2 038 500	1 541 882*
Piotr Jurzysta	453 000	453 000

Źródło B3System S.A.

* W dniu 15 lipca 2008 roku Pan Władysław Sędzielski – Wiceprezes Zarządu Spółki zbył 400.000 sztuk akcji zwykłych na okaziciela B3System S.A. po średniej cenie 2,05 zł za jedną akcję., oraz w dniu 22 sierpnia 2008 roku zbył 96 618 sztuk akcji zwykłych na okaziciela B3System S.A. po średniej cenie 2,07 zł za jedną akcję.

W wyniku sprzedaży akcji Pan Władysław Sędzielski posiada 1 541 882 akcji Spółki odpowiadających 16,4 % udziałowi w kapitale zakładowym Spółki i dający 19,22 % udział w głosach na Walnym Zgromadzeniu.

Rada Nadzorcza	Ilość akcji na dzień 01.07.2008 r.	Ilość akcji na 30.09.2008 r.
Tadeusz Kuranowski	-	-
Mariola Dobosz	-	-
Mirosław Hejduk	2 500*	2 500
Waldemar Nowak	-	-
Jacek Grochowina	-	-
Krzysztof Przyłucki	-	-

Źródło: B3System S.A.

* Zgodnie z wiedzą Zarządu B3System S.A. Pan Mirosław Hejduk posiada ze współmałżonką, w ramach współwłasności majątkowej 2.500 akcji Spółki serii D, o wartości nominalnej 0,10 zł (dziesięć groszy) każda.

16. Wskazanie postępowań toczących się przez sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Wobec Emitenta nie toczą się postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych spółki, ani też nie toczą się postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności, których łączna wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych spółki

- 17. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli wartość tych transakcji (łączna wartość wszystkich transakcji zawartych w okresie od początku roku obrotowego) przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro – jeżeli nie są one transakcjami typowymi i rutynowymi zawieranymi na warunkach rynkowych pomiędzy jednostkami powiązanymi a ich charakter i warunki wynikają z bieżącej działalności operacyjnej, prowadzonej przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną.**

Spółka oraz podmioty od niej zależne nie zawarły jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, których wartość od początku roku, przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro.

- 18. Informacje o udzieleniu przez Spółkę lub jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeśli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość, co najmniej 10 % kapitałów własnych Spółki.**

Spółka ani podmiot od niej zależny nie udzielały poręczeń kredytu lub pożyczki ani gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, których łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowiłaby równowartość 10% kapitałów własnych B3System.

- 19. Inne informacje, które zdaniem Spółki są istotne dla oceny jej sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę.**

W prezentowanym okresie spółka zatrudniała 30 osób. Emitent stale podnosi kwalifikacje zawodowe pracowników, wydatki na szkolenia w III kwartale 2008 roku zamknęły się kwotą 8 tys. zł.

Rozszerzono ofertę handlową Spółki, nowością w ofercie będą produkty firmy F5 Networks a w szczególności firewalle aplikacyjne pozwalające odpowiednio wcześniej wykryć i ochronić komputer przed włamaniami. Firewall aplikacyjny, w przeciwieństwie do tradycyjnych rozwiązań, które bazują na zdefiniowanych wcześniej regułach, uczy się specyfiki ruchu i aplikacji i odrzuca wszystkie próby niespełniające przyjętych polityk bezpieczeństwa. Dzięki temu jest w stanie chronić przed atakami typu „zero Day”, przed którymi bezbronne są klasyczne rozwiązania. Proponowane system znajduje zastosowanie np. do ochrony serwerów WWW w sektorze bankowym.

Kolejną nowością są akceleratory sieciowe, czyli urządzenia potrafiące skompresować ruch sieciowy w taki sposób, by zbędna stała się inwestycja w łącza o bardzo dużej przepustowości. Zaoszczędza to nie tylko budżet Klienta, ale także niweluje wiele problemów logistycznych związanych z rozwojem sieci.

B3System rozwija ofertę także na polu archiwizacji poczty elektronicznej. Nowym produktem jest EMC EmailXtender – centralny serwer realizujący funkcje przechwytywania korespondencji przychodzącej, wychodzącej, a także składowanej na serwerze. Daje on możliwość sięgania do dawnych przesyłek pocztowych, a także zapewnia długoterminowe gromadzenie przez firmy wszelkiej aktywności pracowników, związanych z pocztą elektroniczną.

Firma podpisała umowę partnerską z VMware oferującą sprawdzone rozwiązania pozwalające wirtualizować serwery, pamięć masową, oraz urządzenia sieciowe, dając możliwość działania kilku niezależnych od siebie wirtualnych serwerów, fizycznie wykorzystując wspólną platformę sprzętową.

Kolejną nowością w ofercie B3System S.A. są usługi związane z wdrożeniami urządzeń BlackBerry – kieszonkowych terminali obsługujących e-mail, rozmowy głosowe, SMS, fax przez Internet, przeglądarkę WWW, oraz inne bezprzewodowe usługi informacyjne. Dodatkiem do usług związanych

są moduły softwarowych tokenów firmy RSA, moduły kryptograficzne PGP oraz terminale firmy Citrix, które mogą współpracować z urządzeniami BlackBerry.

Do oferty firmy trafiły również ObserveIT czyli narzędzie pozwalające na nagrywanie i odtwarzanie wszelkich aktywności wykonywanych na serwerach (w tym również przez administratorów) oraz Opalis RendezVous, czyli zaawansowane narzędzie do automatyzacji najczęściej wykonywanych, powtarzalnych czynności administracyjnych.

Kolejną nowością jest CA Wily Introscope, rozwiązanie opracowane przez CA Wily Technology Division, służy do zarządzania wydajnością aplikacji. Dzięki niemu można monitorować złożone aplikacje webowe w środowisku produkcyjnym 24 godziny na dobę, przez siedem dni w tygodniu oraz przewidywać pojawienie się problemów zanim wpłyną one na pracę klientów i w razie potrzeby szybko je usuwać. W efekcie możliwe staje się monitorowanie integralności transakcji i wpływanie na wzrost satysfakcji klienta. Wykorzystując opatentowaną, niewymagającą znacznych zasobów technologię, Introscope zapewnia wszechstronną przejrzystość operacji w infrastrukturze IT—włączając w to aplikacje, serwery aplikacji, serwery webowe, middleware, bazy danych i serwery transakcyjne. Jednocześnie zachowana zostaje pełna wydajność infrastruktury.

20. Wskazanie czynników, które w ocenie spółki będą miały wpływ na osiągnięte przez nią wyniki w perspektywie, co najmniej kolejnego kwartału.

Agencja badawcza DiS ocenia, że w 2007 r. rynek informatyki w Polsce urósł z 18,1 mld zł w 2006 r. do 22,8 mld zł. Wart zauważenia jest też rozwój niszy bezpieczeństwa IT, która w minionym roku, w przebadanych firmach-specjalistach z tej dziedziny osiągnęła dynamikę prawie 38%. Przystąpienie Polski do Unii Europejskiej z jednej strony umożliwiło wielu firmom dostęp do nowych rynków a jednocześnie spowodowało wzrost konkurencji na polskim rynku. Wśród czynników mogących w przyszłości wpłynąć na osiągnięty przez Spółkę wynik finansowy wymienić należy:

- ✓ Dostosowywanie do międzynarodowych standardów zarządzania wymusza na firmach potrzebę inwestowania w systemy pozwalające na wymianę danych księgowych, informacji logistycznych, ujednolicanie systemów zamówień, produkcji czy marketingu.
- ✓ Rozwój nowych produktów z zakresu bezpieczeństwa IT, wywołany rosnącą liczbą użytkowników Internetu i zwiększającymi się zagrożeniami dla użytkowników systemów informatycznych.
- ✓ Akwizycja innych podmiotów gospodarczych, mająca na celu poszerzenie oferty produktowej, bazy klientów oraz pełniejsze wykorzystanie możliwości Spółki.
- ✓ Wzrost popytu na zaawansowane narzędzia informatyczne dla sektora MSP, charakteryzujących się między innymi specyficznymi rozwiązaniami technologicznymi, modelami licencjonowania i polityką cenową.
- ✓ Stosowanie przez duże korporacje redundantnych systemów zabezpieczeń, np. systemów antywirusowych, antyspamowych czy zapór ogniowych pochodzących od różnych producentów, co podnosi skuteczność ochrony.
- ✓ Dążenie do zwiększenia sprzedaży rozwiązań z zakresu zabezpieczania i archiwizacji danych oraz rozwiązań zapewniających kompleksową ochronę systemów i usług na styku sieci chronionej z siecią zewnętrzną.
- ✓ Dążenie do zwiększenia ilości prowadzonych projektów wdrożeniowych Buisness Intelligence i Microsoft Dynamics CRM, usług wsparcia technicznego oraz usług outsourcingowych dla produktów firmy Microsoft.
- ✓ Powołanie zespołu ds. zamówień publicznych i zdecydowane zwiększenie uczestnictwa w przetargach publicznych, ze szczególnym naciskiem na sektor administracji państwowej.
- ✓ Zwiększenie liczby pracowników zatrudnionych na stanowiskach handlowców o wysokich kwalifikacjach.
- ✓ Wzrost sprzedaży w IV kwartale roku obrotowego związany z sezonowością przychodów branży IT.