



Pismo Prezesa Zarządu

ABM SOLID S.A.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Spółki ABM SOLID S.A. mam zaszczyt przedstawić Państwu raport roczny podsumowujący działalność Spółki za 2008 rok.

W ubiegłym roku Spółka ABM SOLID S.A. starała się jak najlepiej wykorzystać sprzyjającą koniunkturę w branży budowlanej, co pozwoliło wzmocnić jej pozycję na rynku budowlanym oraz przyczyniło się do poprawy jej wyników. Metody zarządzania firmą i biznesowe rozwiązania w niej stosowane - elastyczne w zależności od kształtującej się sytuacji na rynku budowlanym, pozwoliły firmie w 2008 r. ABM SOLID S.A. uzyskać największą z dotychczasowych wielkość przychodów ze sprzedaży, które wyniosły 328 094 tys. PLN.

W 2008 roku Spółka wypracowała zysk netto na poziomie 8 853 tys. PLN., który podobnie jak przychody ze sprzedaży, był najwyższym z dotychczasowych.

ABM SOLID S.A. zdecydowanie poprawił wyniki na wszystkich poziomach rachunku wyników. Było to możliwe głównie poprzez wzrost skali działalności. Zwiększyła się średnia wartość realizowanych kontraktów – z ok. 12 do ok. 18 milionów. Mocno zwiększyło się również zatrudnienie do 712 osób to prawie o ok. 60 % więcej w stosunku do poprzedniego roku. .

Doświadczenia przy przejmowaniu i łączeniu Spółek pozwoliły na sprawne włączenie wraz z końcem 2008 r. spółki RES-ALMET w struktury ABM SOLID. Dzięki temu w ABM SOLID S.A. skoncentrowany został cały potencjał wytwórczy Grupy Kapitałowej dla konstrukcji stalowych pozwalający wytwarzać na obecną chwilę ok. 7 tys. ton konstrukcji stalowych rocznie.

Nadrzędnym celem strategicznym Spółki na 2009 rok jest stabilny i trwały wzrost wartości firmy realizowany poprzez wzrost wartości przychodów i rentowności. Planowany rozwój spółki obejmuje: inwestycje w środki trwałe, inwestycje kapitałowe, rozwój zasobów kadrowych, organizację i zarządzanie, rozwój technologiczny i techniczny oraz zintensyfikowane działania marketingowe, zmierzające do wzmocnienia pozycji Spółki na rynku budowlanym.

Najistotniejszym elementem strategii na kolejne okresy jest rozwój spółki oparty na wzroście organicznym i akwizycjach, który będzie realizowany poprzez zdobywanie nowych rynków zarówno pod względem branżowym jak i geograficznym. Spółka zamierza zwiększyć zakres swojej działalności w regionie północnej i zachodniej Polski oraz wzmocnić prowadzone działania na rynkach zagranicznych, w tym przed wszystkim na rynkach wschodnich, rozpoczynając ważny kontrakt na terenie Ukrainy. W ramach rozwoju zasobów kadrowych spółka zamierza pozyskiwać kolejnych pracowników oraz kontynuować doskonalenie umiejętności dotychczasowych pracowników poprzez szkolenia.

Podsumowując, Zarząd uważa rok 2008 za udany, który poprzez przeprowadzone istotnych zmian organizacyjnych dał dobre podstawy do dynamicznego wzrostu w kolejnych latach.

Na zakończenie chciałbym podziękować za wsparcie i zaufanie wszystkim akcjonariuszom, klientom oraz partnerom naszej spółki jednocześnie deklarując, że dołożymy wszelkich starań aby w czasach zawirowań na rynkach finansowych, jak najlepiej wykorzystać koniunkturę na rynku budowlanym oraz duży potencjał wzrostu jaki posiada Spółka.

Z poważaniem

Marek Pawlik

Prezes Zarządu