

PISMO PREZESA ZARZĄDU PHS „HYDROTOR” S.A.
do AKCJONARIUSZY

Szanowni Państwo

W imieniu Zarządu Przedsiębiorstwa Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A. w Tucholi, przedstawiam raport z działalności Spółki Hydrotor S.A. i Grupy Kapitałowej Hydrotor w 2008 r., mając nadzieję, że pozwoli on Państwu prawidłowo ocenić obecną sytuację i perspektywę działalności naszej Spółki i Grupy Kapitałowej.

Rok 2008 po czterech latach szybkiego wzrostu przychodów i zysków był okresem stabilizacji wyników. Z tym, że I półrocze było okresem wzrostowym, natomiast II półrocze było słabsze od osiągnięć poprzedniego okresu. W sumie w całym 2008 roku zdołaliśmy przekroczyć tylko nieznacznie najwyższe w historii Spółki i Grupy przychody z roku ubiegłego. Zysk netto na całokształcie działalności ukształtował się na niewiele niższym poziomie niż w rekordowym ubiegłym roku. Jednak bardzo dobre wyniki finansowe dotyczą pierwszego półrocza 2008 roku, w II półroczu mieliśmy do czynienia ze spowolnieniem gospodarczym, co także odbiło się na wynikach naszych Spółek. Mimo zachowania pozycji i udziałów w rynku, z powodu kurczenia się jego wielkości pogorszyły się także możliwości wzrostu naszej sprzedaży, szczególnie na krajowym rynku. Niepokojącym jest to, że rynek stał się mało przewidywalny i coraz trudniej wypowiedzieć się o skali osłabienia koniunktury rynków, na których działają Hydrotor i Spółki należące do Grupy Kapitałowej.

Pod względem nakładów inwestycyjnych związanych z rozwojem środków produkcji, w 2008 roku na podstawie prognoz z I półrocza, spółki Agromet i Hydrotor powiększyły nakłady na zakup maszyn CNC pozwalające znacznie zwiększyć moce produkcyjne. Jednak zmiana sytuacji w II półroczu nie pozwoliła w pełni je wykorzystać. Tym niemniej powstała baza, która pozwala przy pozyskaniu nowych rynków, powiększyć bezinwestycyjnie sprzedaż w granicach 20 %.

W 2008 roku spadł poziom sprzedaży elementów hydrauliki siłowej do finalnych wytwórców na krajowym rynku. Natomiast rosły znacznie we wszystkich Spółkach dostawy na rynki zagraniczne. Wzrost sprzedaży eksportowej wyniósł ponad 12 %. Największy udział w tym miały Spółki Hydrotor i Hydrotorbis, które uzyskały prawie 16% wzrost kooperacyjnej sprzedaży eksportowej. Zwiększyliśmy też eksport elementów hydrauliki bezpośrednio

wytwarzanych w PHS „Hydrotor” S.A. Razem w Grupie Kapitałowej udział sprzedaży eksportowej w sprzedaży ogółem wzrósł w ciągu roku z 30% do ponad 33%.

Niezależnie od działań w zakresie utrzymania rynków, spółki Hydrotor, Agromet i WPH realizowały programy związane z systemem jakości ISO. Wszystkie te Spółki przeszły pozytywnie audit sprawdzający na utrzymanie systemu ISO 9001.

Na przestrzeni 2008 roku prowadzono nadal scentralizowaną działalność logistyczną w PHS „Hydrotor” dla całej Grupy Kapitałowej. Powodowało to dalszy znaczny wzrost działalności handlowej i przysparzało dodatkowych efektów finansowych, tak dla „Hydrotor” S.A. jak i spółek zależnych, wynikających głównie ze skali zaopatrzenia i prowadzenia wspólnej polityki cenowej.

Spółka Hydrotor S.A. od kilku lat konsekwentnie realizuje strategię rozwoju opartą na budowaniu silnej Grupy Kapitałowej działającej w branży hydrauliki siłowej. W 2008 roku mimo daleko posuniętych rozmów z powodu pogorszenia koniunktury i zwiększenia ryzyka inwestycji kapitałowych zawieszono działania związane z przyłączeniem do Grupy Kapitałowej spółki branżowej z Ukrainy i Niemiec.

Uważamy, że działania Zarządu skierowane na rozwijanie wysokiej pozycji rynkowej we wszystkich opisanych wyżej kierunkach sprzedaży niezależnie od wyników procesów konsolidacyjnych, przyniosły w 2008 roku wymierne efekty w postaci osiągnięcia wysokiego wyniku finansowego. Jednak zdajemy sobie sprawę, że utrzymanie tego poziomu efektywności będzie w obliczu pogłębiającej się dekonunktury, coraz trudniejsze. Dlatego najważniejsze na najbliższy okres staje się dostosowanie sił wytwórczych do aktualnej sytuacji rynkowej i szukanie nowych rynków, szczególnie w zakresie innowacyjnych technologii które pozwolą w perspektywie średniookresowej powrócić do wzrostowych tendencji osiąganych wyników.

Przy sprzyjających warunkach rynkowych, pozostajemy też nadal otwarci na dalszą konsolidację branży, która w dłuższej perspektywie może stworzyć największy przyrost wartości i najkorzystniejsze warunki rozwojowe dla PHS „Hydrotor” S.A. jak i wszystkich spółek Grupy Kapitałowej.

Przedstawiając sytuację i główne dokonania PHS „Hydrotor” S.A. w 2008 roku, uważamy, że był to kolejny niezły okres. Trzeba mieć jednak na uwadze postępujące spowolnienie koniunktury w ostatnich miesiącach roku, co tworzy nowe problemy i trudności do pokonania w najbliższym okresie. Końcówka roku pokazała, że zbliża się okres globalnej recesji, która z powodu coraz większej współpracy z rynkami zagranicznymi, wpłynie także na działalność Spółek Grupy Kapitałowej. Stąd potrzeba szybkich działań celem

dostosowania Spółek do nowej sytuacji rynkowej i to zarówno w zakresie sił wytwórczych jak też znalezienia nowych rynków i produktów, pozwalająca przejść okres spowolnienia z jak najmniejszymi kosztami i wzmocnić się w średniookresowej perspektywie.

Spółka Hydrotor jak dotąd dobrze radzi sobie z nowymi wyzwaniami otoczenia gospodarczego. Niestety z powodu ogólnej słabości Giełdy w 2008 roku, jej sytuacja ekonomiczna nie miała odniesienia w trendzie kształtowania się kursu akcji. Wierzimy, że nasze obecne działania pozwolą bez zbędnych dodatkowych kosztów przejść okres dekonunktury i wyjść na drogę dalszego rozwoju.

Pragnę zapewnić, że Grupa Kapitałowa Hydrotor nadal główną uwagę będzie zwracać na wzrost wartości firmy i mam nadzieję, że w tym trudnym najbliższym okresie, uda się ten cel realizować, co przy poprawie koniunktury giełdowej powinno wpłynąć na wzrost wartości akcji, czego wszystkim Akcjonariuszom życzę.

Pismo moje jest częścią raportu rocznego, który kieruję do Akcjonariuszy, Komisji Nadzoru Finansowego w Warszawie, Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie oraz poprzez Polską Agencję Prasową, do wszystkich zainteresowanych sytuacją Spółki.

PREZES ZARZĄDU

Wacław Kropiński