

Kraków, 15 kwiecień 2009 r.

Szanowni Państwo,

przedstawiam Państwu raport roczny Quantum software S.A., który podsumowuje działalność Spółki oraz najważniejsze zdarzenia, które miały miejsce w 2008 roku.

Ubiegły rok był trudny dla gospodarki na całym świecie. Kryzys, który został zapoczątkowany w Stanach Zjednoczonych uderzył także w wiele krajów europejskich. Chociaż sytuacja Polski jest relatywnie dobra, widzimy, że i u nas osłabienie koniunktury dotyka różne obszary gospodarki. Jednak branża informatyczna, w której działa Quantum, odczuwa wahania rynkowe w stosunkowo mniejszym stopniu.

Rok 2008 był rokiem ważnych zmian dla naszej Spółki. Quantum realizowała przyjętą strategię rozwoju poprzez tworzenie Grupy Kapitałowej, w której skład obecnie wchodzi Quantum East Sp. z o.o. oraz Quantum International Sp. z o.o. z siedzibą w Kijowie. Quantum software przejęła w dniu 15 lutego 2008 r. 66,7 % udziałów Quantum East stając się pośrednio udziałowcem Quantum International (Quantum East posiada 100 % udziałów), której działalność oparta jest na sprzedaży i wdrożeniu rozwiązań informatycznych oferowanych przez Quantum software S.A. na Ukrainie i w krajach rosyjskojęzycznych. Po trzech kwartałach działalności spółka ta wypracowała zyski i pozyskała szereg ważnych klientów, takich jak: "Zhitomirskiy Maslozavod" S.A.; Versen Plus" Sp. z o.o., Prommash Brovary czy dwie spółki należące do Grupy Carlsberg. Plany rozwoju tej spółki są ambitne a rynek ukraiński pomimo aktualnego załamania jest obiecujący w segmentach do których skierowano ofertę.

Ważnym osiągnięciem minionego roku było pozyskanie pierwszych klientów na trudnym lecz potężnym rynku rosyjskim.

Marka Quantum jest w swojej niszy dobrze rozpoznawana w kilku krajach europejskich. Jest kojarzona z zaawansowanymi technologicznie systemami informatycznymi, wysoką jakością usług i profesjonalnym podejściem do potrzeb klientów. System Qguar obsługuje klientów z różnych branż w krajach zarówno Europy Zachodniej jak i Europy Środkowowschodniej. W 2008 roku Spółka zintensyfikowała swoje działania marketingowe pozyskując nowych partnerów na Węgrzech (Ident Kit) oraz Słowacji i w Czechach (Bartech).

Do istotnych kontraktów pozyskanych w minionym roku w Polsce należą umowy zawarte z Strauss Cafe Poland Sp. z o.o., Big Star Ltd. Sp. z o.o., Mondi Świecie SA czy Żabka Polska S.A..

Quantum software jako jedna z niewielu firm w Polsce, uzyskała dofinansowanie konkursie pilotażowym z Programu Innowacyjna Gospodarka Działanie 1.4.-4.1 Wsparcie na prace badawcze i rozwojowe oraz wdrożenie wyników tych prac. Obecnie realizujemy dwa projekty: „Badania nad nowymi produktami informatycznymi z zakresu ekologicznej logistyki” oraz "System informatyczny do optymalizacji produkcji w zintegrowanym łańcuchu dostaw ". Maksymalna kwota dofinansowania wynosi ok. 2 mln zł.

W 2008 roku Quantum software SA odnotowała przychody z działalności podstawowej w wysokości 17.629 tys. zł, a na poziomie Grupy w wysokości 18.260 tys. zł. W porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego dynamika przychodów w Grupie wyniosła 108,3 %. Sprzedaż produktów i usług stanowiła w 2008 roku 82 % sprzedaży ogółem. Dynamika tej grupy sprzedaży wyniosła 121 % dla Spółki dominującej oraz 125,8 % dla Grupy. Wzrost przychodów ze sprzedaży ogółem jest zasługą znaczącego wzrostu sprzedaży usług i oprogramowania Qguar, przy jednoczesnym spadku sprzedaży sprzętu komputerowego, ale ta sprzedaż ma charakter uzupełniający i mniejsze znaczenie dla dalszego rozwoju. Poziomowi przychodów wynikającemu z tych dwóch tendencji towarzyszyły zwiększone koszty będące efektem przyspieszonego rozwoju (oferty produktowej, potencjału ludzkiego, działań marketingowych, tworzenia Grupy Kapitałowej), co spowodowało spadek rentowności.

Spółka zakończyła rok z wynikiem netto w wysokości 1 044 tys. zł, natomiast Grupa Kapitałowa z wynikiem netto w wysokości 1 152 tys. zł

Biorąc pod uwagę nowo podpisane kontrakty, wieloletnią współpracę i długoterminowe umowy z dużą grupą dotychczasowych klientów (centra dystrybucji, sieci sklepów i producenci) spokojnie spoglądamy w przyszłość pracując równocześnie nad rozwojem oferowanych produktów.

W 2009 roku będziemy prowadzić intensywne prace rozwojowe związane z kolejnymi własnymi rozwiązaniami opartymi o technologie naszych strategicznych partnerów. Chociaż nasza pozycja na rynku IT (zwłaszcza w sektorze logistyki) jest już ugruntowana, chcemy pogłębiać relacje z dotychczasowymi klientami poprzez oferowanie im szerszego zakresu usług. Doskonałe referencje wystawiane nam przez obecnych klientów otwierają drogę do pozyskania nowych rynków zbytu na nasze produkty i usługi.

Jestem przekonany, że wyteżona praca ostatnich lat w połączeniu ze środkami pozyskanymi z rynku publicznego w 2007 roku oraz dofinansowaniem Unii Europejskiej, pozwolą nam budować wartość Quantum software i jej pozycję rynkową. Poza wszystkim utwierdza mnie w tym przekonaniu doborowy zespół zaangażowanych i dynamicznych ludzi, z którymi jako Zarząd mamy przyjemność pracować.

Z poważaniem,

Tomasz Hatala

Prezes Zarządu