

Katowice 09.04.2009r.

List Prezesa Zarządu MOJ S.A. w Katowicach

Szanowni Akcjonariusze, Klienci ,

W imieniu Zarządu MOJ S.A. w Katowicach przedstawiam raport roczny Spółki za rok 2008 , który kierujemy do akcjonariuszy , inwestorów , organów nadzorczych Spółki , uczestników rynku , analityków, organów regulacyjnych rynku kapitałowego , do naszych klientów i opinii publicznej.

Rok 2008 upłynął pod znakiem wielu spektakularnych wydarzeń. Okazało się , że kryzys na amerykańskim rynku kredytów hipotecznych z 2007 roku , stał się zarzewiem najgłębszego globalnego kryzysu finansowego i gospodarczego od czasów wielkiego kryzysu z lat trzydziestych XX wieku. Pierwsza połowa 2008 roku przyniosła historyczne umocnienie polskiego złotego w stosunku do dolara i euro. Kontynuacja wysokiego tempa rozwoju przekładała się na wzrost kosztów produkcji spowodowany wzrostem kosztów surowców i kosztów pracy. Druga połowa roku to gwałtowne odwrócenie się trendów – stopniowe hamowanie gospodarki, wzrost kosztów finansowych , problemy z pozyskaniem środków pieniężnych, spadek zamówień głównie na rynkach zagranicznych , wzrost konkurencji na rynku wewnętrznym , zahamowanie wzrostu cen na wyroby przemysłowe.

Niestety odbiło się to również na poziomie notowań giełdowych spółek na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie , w tym również notowań MOJ S.A. Wartość akcji na Giełdzie spadła od 4,59 zł w miesiącu styczniu do 1,60 zł w listopadzie pomimo osiągnięcia wysokich wyników działalności gospodarczej. Pozytywnym elementem dla naszych akcjonariuszy była wypłata w sierpniu dywidendy w kwocie 0,12 zł za akcję.

Rok 2008 to pierwszy pełny rok działalności MOJ S.A. po jej upublicznieniu, to rok realizacji celów ze środków pozyskanych z emisji akcji serii E. Spółka przystąpiła do modernizacji parku maszynowego , wyremontowała hale

produkcyjne, zintensyfikowała prace nad opracowaniem nowych wyrobów i ich wdrożeniem do produkcji, poprawiła płynność finansową a co za tym idzie swoją wiarygodność dla dostawców i odbiorców. MOJ S.A. stała się znaczącym partnerem dla światowych producentów sprzętów takich jak REXNORD, Maina, Transfluid i ESCO.

Rok 2008 to również rok ugruntowania pozycji firmy na rynku krajowym. Realizowany program dywersyfikacji rynku na obszar pozagórnictwa pozwolił na pozyskanie szeregu nowych odbiorców w obszarze energetyki, cementownictwa i przemysłu maszynowego. Kontynuowano dostawy napędów pomocniczych wg. własnego projektu i wykonawstwa. Nie zapomniano również o odbiorcach tradycyjnych – górnictwie- wprowadzając nowe typy wiertarek i poszerzając ofertę produktów o stojaki ciernie podporowe typu Valent.. Wspomniane wyżej działania zaowocowały osiągnięciem wzrostu wartości sprzedaży w 2008 roku do poziomu 17 721 tys. zł. (wzrost o 2 249 tys. zł. w stosunku do 2007 roku).

Zbudowany trwały i silny fundament dzięki zaangażowaniu i wysiłkowi pracowników MOJ S.A. pozwala ze spokojem patrzeć w przyszłość pomimo globalnego kryzysu. Podpisane umowy na rok 2009 na dostawy tradycyjnych wyrobów do segmentu górnictwa węgla kamiennego w wyniku wygranych przetargów publicznych (w tym umowa znacząca z KW S.A. – rap. bieżący nr 5/2009) oraz kontrakt na dostawy stojaków ciernych podporowych typu VALENT (umowa znacząca – rap. bieżący nr.6/2009) wskazują na możliwości utrzymania przychodów Spółki na poziomie co najmniej zbliżonym do roku ubiegłego. Szczególnie ten ostatni produkt pozwoli na pełną rekompensatę spodziewanego spadku zamówień w 2009 roku.

Zapraszam Państwa do zapoznania się ze szczegółami raportu S.A.-R 2008.

Łączę pozdrowienia,

Andrzej Kosecki

Prezes Zarządu.