



List Prezesa Zarządu **ABM SOLID S.A.**

Tarnów, 22 marca 2010 r.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Spółki ABM SOLID S.A. mam zaszczyt przedstawić Państwu wyniki finansowe Grupy Kapitałowej ABM SOLID za 2009 rok.

Ubiegły rok był dla budownictwa okresem trudnym. Zawirowania na rynkach finansowych zapoczątkowane jeszcze w 2007 roku przełożyły się także na problemy w budownictwie. Znacząco zmniejszyła się liczba zleceń od prywatnych inwestorów, a środki unijne na projekty infrastrukturalne w programie dotacji na lata 2007-2013 dopiero teraz zaczynają być absorbowane przez samorządy lokalne.

Mimo trudności na rynku budowlanym, widocznych szczególnie w segmencie budownictwa przemysłowego, Spółka Dominująca Grupy – ABM SOLID S.A. poprawiła swoje wyniki finansowe w porównaniu z rokiem 2008. Sukcesem zakończyły się zarówno starania o przejęcie Wągrowieckiego Przedsiębiorstwa Robót Mostowych, jak i utworzenie na bazie grupy doświadczonych menedżerów, inżynierów oraz specjalistów spółki ABM Śląsk. Mimo podejmowanych w 2009 roku starań do Grupy Kapitałowa nie dołączyła duża Spółka, która uzupełniłaby profil działalności ABM SOLID. Jesteśmy jednak optymistami, ponieważ negocjacje z innymi podmiotami, potencjalnymi celami akwizycji, zostały przeniesione na 2010 rok.

Działalność Grupy Kapitałowej w 2009 roku pozwoliła wypracować przychody na poziomie 377 162 tys. PLN oraz zysk netto w wysokości 9 665 tys. PLN.

Pomimo lepszych wyników jednostkowych, nie udało się poprawić wyników skonsolidowanych ABM SOLID. Głównym powodem są stosunkowo słabe wyniki Grupy Resbud. Jednakże trudny proces restrukturyzacji, trwający w rzeszowskiej firmie już od kilku lat, a także współpraca przy zdobywaniu i realizacji kontraktów z innymi Spółkami Grupy Kapitałowej ABM SOLID zaczynają przynosić pożądane efekty. Zarząd Resbud został ustabilizowany i wzmocniony własnym potencjałem, doświadczoną kadrą menedżerską wywodzącą się z ABM SOLID. W konsekwencji Resbud systematycznie nadrabia zaległości i rozpoczyna 2010 rok podpisaniem kolejnych nowych kontraktów.

W roku 2009 przeanalizowaliśmy najważniejsze procesy zachodzących w Grupie Kapitałowej zaczynając od momentu składania oferty, poprzez realizację inwestycji i ocenę kontraktów, na zamknięciu okresu gwarancji kończąc. Wnioski płynące z tej analizy wykorzystaliśmy przy opracowaniu nowej struktury wewnętrznej ABM SOLID oraz wyznaczeniu celów strategicznych Zarządu.

Najistotniejszymi elementami strategii rozwoju na kolejne lata są wzrost organiczny Grupy Kapitałowej oraz akwizycje, realizowane poprzez zdobywanie nowych rynków zarówno pod względem branżowym, jak i geograficznym. W kolejnych latach zamierzamy położyć nacisk przede wszystkim na rozwój naszej kadry, zarówno poprzez inwestycje w doskonalenie umiejętności pracowników, jak i pozyskiwanie doświadczonych menedżerów, którzy wzmocnią nasz zespół. Nadrzędnym celem strategicznym ABM SOLID jest stworzenie świadczącej komplementarne usługi grupy budowlanej, która będzie się składała z jednostek biznesowych zdolnych do samodzielnego pozyskiwania i realizacji złożonych kontraktów budowlanych.

Podsumowując, chciałbym Państwa zapewnić, że dołożymy wszelkich starań aby w czasach zawirowań na rynkach finansowych jak najlepiej wykorzystać koniunkturę w budownictwie i duży potencjał wzrostu jaki posiada Grupa Kapitałowa ABM SOLID.

Z poważaniem,

Marek Pawlik
Prezes Zarządu