

Warszawa, dn. 14.04.2010

Pismo Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo

Miniony rok przejdzie do historii naszej Spółki jako rok wyjątkowy. Był to rok wzmózonych wysiłków i wyzwań. Pomimo niesprzyjających warunków rynkowych Spółka zanotowała dalszy wzrost sprzedaży. Niełatwa sytuacja zewnętrzna, niska koniunktura w gospodarce, pogarszanie się kondycji podmiotów gospodarczych oraz rosnąca konkurencja na rynku IT nie pozwoliły Spółce osiągnąć zakładanych wcześniej wyników finansowych. Zarząd Spółki świadom zagrożeń oraz posiadanych atutów dostosowywał kierunki działania do sytuacji rynkowej. Spółka umocniła współpracę z najważniejszymi dostawcami oraz zawarła umowy partnerskie z firmą Wheel Systems Sp. z o.o., oraz z firmą Riverbed Technology Ltd. W 2010 roku Spółka zamierza kontynuować rozszerzanie swojej oferty handlowej o nowe produkty, wspierać doskonalenie umiejętności pracowników poprzez organizowanie szkoleń umożliwiających pozyskanie kolejnych certyfikatów.

W roku 2009 uporządkowano strukturę organizacyjną Grupy Kapitałowej B3System poprzez połączenie B3SystemS.A. i Protest Sp. z o.o. Powodem podjęcia przez Zarząd B3System S.A. zamiaru połączenia spółek był fakt, że PRO-TEST Sp. z o.o. od 1 stycznia 1998 roku nie prowadziła działalności gospodarczej. Jej działalność ograniczała się do obsługi majątku spółki, na który składały się przede wszystkim 3 280 000 akcji serii „A” PROKONEKT S.A. (dawniej HS Partner Pro-Test S.A.), o cenie nominalnej 25 groszy każda, co stanowi 42,05% w kapitale zakładowym HS Partner Pro-Test S.A.. Po połączeniu B3System S.A. stał się właścicielem 3 280 000 akcji serii A PROKONEKT S.A..

W minionym roku Spółka rozpoczęła działania zmierzające do realizacji kolejnej inwestycji kapitałowej. W dniu 24 listopada 2009 roku Zarząd B3System S.A. podpisał Umowę

Inwestycyjną ze spółką Copi S.A. z siedzibą w Warszawie oraz głównymi akcjonariuszami spółek B3System S.A. i Copi S.A.. Przedmiotem Umowy Inwestycyjnej jest realizacja inwestycji, której celem jest nabycie przez B3System S.A. w formie aportu 100 % akcji Copi S.A.. Wzmocnienie Grupy Kapitałowej B3System o spółkę Copi S.A. ma kluczowe znaczenie dla dalszego dynamicznego rozwoju wszystkich stron tego przedsięwzięcia kapitałowego, oraz ma w konsekwencji służyć dalszemu trwałemu wzrostowi wartości Spółki dla akcjonariuszy.

Dotychczasowa działalność Spółki B3System S.A. została doceniona zarówno poprzez partnerów biznesowych jak i pisma branżowe i finansowe. Spółka otrzymała w 2009 roku tytuł Tytana Sprzedaży 2009, a tym samym znalazła się w gronie najlepszych Partnerów Handlowych firmy ESET. Tytan Sprzedaży 2009 jest nagrodą przyznawaną dziesięciu najlepszym Partnerom Handlowym firmy ESET, którzy osiągnęli najlepsze wyniki sprzedażowe.

B3System S.A. zajęła 81 miejsce w rankingu najbardziej wartościowych przedsiębiorstw „Perły Polskiej Giełdy 2009”, oraz otrzymała po raz kolejny tytuł Gazeli Biznesu.

Pomimo trudnego otoczenia rynkowego i niesprzyjających warunków zewnętrznych świadomi swoich atutów i możliwości, mamy nadzieję nie zawieść okazywanego nam zaufania przez dotychczasowych i nowych akcjonariuszy w 2010 roku.

Mirosław Kaliński

Prezes Zarządu