

**Śródroczne sprawozdanie finansowe „ATLANTA POLAND” S.A.
za I kwartał 2010 roku
sporządzone zgodnie
z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej**

1. Wstęp

Niniejszy raport kwartalny „ATLANTA POLAND” S.A. sporządzony za I kwartał 2010 roku zawiera:

- skrócone sprawozdanie finansowe „ATLANTA POLAND” S.A. sporządzone za okres od dnia 01.01.2010 roku do dnia 31.03.2010 roku w tym: sprawozdanie z sytuacji finansowej, sprawozdanie z całkowitych dochodów, sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym oraz sprawozdanie z przepływów pieniężnych wraz z danymi porównawczymi,
- informacje dodatkowe zgodnie z Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 19.02.2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim,

Oświadczenie o zgodności

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) oraz MSSF zatwierdzonymi przez Unię Europejską (UE). MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego, za wyjątkiem wyceny niektórych aktywów trwałych oraz aktywów finansowych, które zgodnie z MSSF wyceniane są według wartości godziwej.

Sporządzenie sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga dokonania szacunków i założeń przez Zarząd, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Mimo iż, przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu, rzeczywiste wyniki mogą różnić się od przewidywanych.

2. Informacje ogólne, wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych

Podstawowym przedmiotem działalności „ATLANTA POLAND” S.A., zgodnie ze Statutem jest:

- produkcja artykułów spożywczych i napojów (PKD 1533)
- handel hurtowy i komisowy, z wyjątkiem handlu pojazdami mechanicznymi i motocyklami, oraz
- handel detaliczny, z wyjątkiem sprzedaży pojazdów mechanicznych i motocykli

ATLANTA POLAND” S.A. jest spółką akcyjną zarejestrowaną w Sądzie Rejonowym w Gdańsku, pod numerem KRS 0000162799 przez VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego (wpis dnia 26 maja 2003 roku), posługującą się numerem identyfikacji podatkowej NIP : 583-00-13-129 nadanym przez Pierwszy Urząd Skarbowy w Gdańsku.

Spółka posiada numer statystyczny REGON 190297892.

Siedziba Spółki mieści się na ul. Załogowej 17, 80-557 Gdańsk

Kapitał akcyjny jednostki wynosi: 6.091.904,00 zł

„ATLANTA POLAND” S.A. powstała na skutek przekształcenia „ATLANTA POLAND” Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Gdańsku w spółkę akcyjną. „ATLANTA POLAND” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością została zawiązana aktem założycielskim z dnia 25 października 1993r. przez Dariusza Mazura. Przekształcenie „ATLANTA POLAND” Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w spółkę akcyjną nastąpiło 1 lipca 1999 roku.

W styczniu 2005 roku „ATLANTA POLAND” S.A. zadebiutowała na Warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych, stając się spółką publiczną. Według klasyfikacji Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie Spółka działa w sektorze handlowym.

„ATLANTA POLAND” S.A. zajmuje się handlem surowcami do produkcji cukierniczej i piekarniczej, a od 1998 roku również przetwórstwem orzechów, które polega na ich oczyszczaniu, prażeniu w wysokiej temperaturze lub smażeniu w oleju, blanszowaniu, sortowaniu, krojeniu i pakowaniu próżniowym. Ponadto Spółka wytwarza masy: marcepanową i arachipanową oraz miazgę z orzechów ziemnych, laskowych i sezamu. W swojej ofercie Spółka posiada pełną gamę bakalii, które stanowią około 25 pozycji, jednakże liczba asortymentu wzrasta ponad trzykrotnie biorąc pod uwagę kalibraż i kraje pochodzenia towarów. Główną pozycję

w ofercie Spółki stanowią orzechy, które łącznie – nieprzetworzone oraz przetworzone mają 40% udział w sprzedaży.

W dniu 14 sierpnia 2009r. Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego dokonał rejestracji połączenia „ATLANTA POLAND” S.A. (spółka przejmująca) z jej spółką zależną tj. Bakal Center Sp. z o.o. z siedzibą w Dąbrowie Górniczej (spółka przejmowana).

W związku z powyższym, począwszy od 14 sierpnia 2009r., działalność „ATLANTA POLAND” S.A. obejmuje również konfekcjonowanie bakalii, owoców suszonych oraz orzechów a także sprzedaż realizowaną na rynku detalicznym, w tym w szczególności do sieci super i hipermarketów, sieci dyskontowych oraz placówek handlowych typu cash&carry. Działalność detaliczna prowadzona jest w Zakładzie Produkcyjnym Bakalii Konfekcjonowanych w Dąbrowie Górniczej.

3. Część finansowa raportu

3.1. Wybrane dane finansowe

Wybrane dane finansowe	I kwartał	I kwartał	I kwartał	I kwartał
	2010	2009	2010	2009
	w tys. PLN		w tys. EURO	
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów towarów i materiałów	39 922	34 375	10 064	7 474
II. Zysk (strata) na działalności operacyjnej	1 718	3 695	433	803
III. Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 637	3 565	413	775
IV. Zysk (strata) netto	1 307	2 938	330	639
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 390	4 259	-350	926
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	1 480	-33	373	-7
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	10	885	2	192
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	100	5 111	25	1 111
IX. Aktywa razem	98 565	96 967	25 520	20 626
X. Zobowiązania długoterminowe	51 463	48 764	13 325	10 372
XI. Zobowiązania krótkoterminowe	11 373	9 547	2 945	2 031
XII. Kapitał własny	35 729	38 656	9 251	8 222
XIII. Kapitał podstawowy	6 092	6 092	1 577	1 296
XIV. Liczba akcji	6 091 904	6 091 904	6 091 904	6 091 904
XV. Podstawowy i rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	0,21	0,48	0,05	0,10
XVI. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	5,87	6,35	1,52	1,35

3.2. Sprawozdanie finansowe „ATLANTA POLAND” S.A.

3.2.1. Sprawozdanie z sytuacji finansowej

tys. zł

	Stan na 31marca 2010 r.	Stan na 31 grudnia 2009 r.	Stan na 31marca 2009 r.	Stan na 31grudnia 2008 r.
AKTYWA				
<i>I. Aktywa trwałe</i>	26 116	28 638	28 164	28 523
1. Rzeczowe aktywa trwałe	23 754	24 282	17 712	17 994
2. Wartości niematerialne	1 506	3 709	34	37
3. Inwestycje długoterminowe	132	132	286	132
4. Należności długoterminowe	0	0	132	10 000
5. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	724	515	10 000	360
<i>II. Aktywa obrotowe</i>	72 449	70 221	68 803	64 815
1. Zapasy	28 791	21 602	16 177	17 953
2. Należności handlowe	38 410	42 257	39 023	42 008
- w tym należności od jednostek powiązanych	0	0	20 007	16 215
3. Należności z tytułu podatku dochodowego	490	490		29
4. Należności krótkoterminowe pozostałe	1 170	660	1 937	743
- w tym należności od jednostek powiązanych	0	0	333	192
5. Aktywa finansowe	247	1 962	3 658	1 185
6. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 341	3 250	8 008	2 897
A k t y w a r a z e m	98 565	98 859	96 967	93 338
PASYWA				
<i>I. Kapitał własny</i>	35 729	37 183	38 656	35 715
1. Kapitał podstawowy	6 092	6 092	6 092	6 092
2. Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	12 929	12 929	12 929	12 929
3. Kapitał zapasowy	22 685	22 685	17 316	17 316
4. Kapitał z aktualizacji wyceny	6 022	6 022	6 022	6 022
5. Kapitał z emisji opcji dla kadry zarządzającej	495	495	282	282
6. Pozostały kapitał rezerwowy	8 590	8 590	8 590	8 590
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-22 391	-24 402	-15 514	-20 883
8. Zysk (strata) netto	1 307	4 772	2 938	5 367
<i>II. Zobowiązania długoterminowe</i>	51 463	50 645	48 765	47 777
1. Kredyty i pożyczki	48 603	48 042	46 290	45 303
2. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 442	2 390	2 164	2 104
3. Zobowiązania długoterminowe inne	401	196	295	354
4. Rezerwa na świadczenia pracownicze	17	17	16	16
<i>III. Zobowiązania krótkoterminowe</i>	11 373	11 031	9 546	9 846
1. Kredyty i pożyczki	1 026	1 026	1 026	1 026
2. Zobowiązania handlowe	5 925	4 833	2 485	6 458
3. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	242	0	67	0
4. Zobowiązania krótkoterminowe pozostałe	4 177	5 169	5 966	2 360
5. Rezerwa na świadczenia pracownicze	3	3	2	2
P a s y w a r a z e m	98 565	98 859	96 967	93 338

3.2.2. Pozycje pozabilansowe

tys. zł

	stan na 31 marca 2010 r.	stan na 31 grudnia 2009 r.	stan na 31 marca 2009 r.	stan na 31 grudnia 2008 r.
1. Należności warunkowe	13 130	10 101	8 504	9 612
1.1. Od jednostek powiązanych (z tytułu)	0	0	0	0
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	0	0	0	0
1.2. Od pozostałych jednostek (z tytułu)	13 130	10 101	8 504	9 612
- otrzymanych gwarancji i poręczeń	0	0	0	0
- zastaw na towarach	8 094	4 051	4 051	4 051
- cesja wierzytelności	3 731	4 745	3 148	4 256
- umowa przewłaszczenia na zabezpieczenie	1 305	1 305	1 305	1 305
2. Zobowiązania warunkowe	152 905	153 000	165 644	188 503
2.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)	0	0	0	2 000
- udzielonych gwarancji i poręczeń	0	0	0	2 000
- hipoteki na majątku własnym jako zabezpieczenie zaciągniętych zobowiązań przez jedn. powiązaną	0	0	0	0
2.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)	152 905	153 000	165 644	186 503
- udzielonych gwarancji i poręczeń	300	300	300	250
- hipoteki na nieruchomościach	64 210	64 210	60 050	80 563
- zastaw towarów	24 000	24 000	24 000	24 000
- zastaw rzeczowych aktywów trwałych	6 644	6 644	6 644	6 644
- cesja praw z polis ubezpieczeniowych	53 678	53 678	49 978	46 544
- cesja należności handlowych	4 073	4 168	19 239	23 069
- zastaw na udziałach Bakal Center Sp. z o.o.	-	-	5 433	5 433
- zastaw rejestrowy na aktywie finansowym	-	-	-	-
Pozycje pozabilansowe, razem	166 035	163 101	174 148	196 115

3.2.3. Sprawozdanie z całkowitych dochodów

tys. zł

	za 3 miesiące kończące się 31 marca 2010 r.	za 3 miesiące kończące się 31 marca 2009 r.
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	39 922	34 375
- od jednostek powiązanych	0	2 612
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	16 075	12 386
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	23 847	21 989
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	31 817	27 661
- od jednostek powiązanych	0	2 393
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	12 348	8 668
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	19 468	18 993
III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I-II)	8 105	6 714
1. Pozostałe przychody operacyjne	347	700
2. Koszty sprzedaży	4 551	2 390
3. Koszty ogólnego zarządu	1 338	1 002
4. Pozostałe koszty operacyjne	846	327
IV. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	1 718	3 695
1. Przychody finansowe	1 204	1 012
2. Koszty finansowe	1 285	1 142
V. Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 637	3 565
VI. Podatek dochodowy	330	626
a) część bieżąca	375	493
b) część odroczone	-46	133
VII. Zysk (strata) netto	1 307	2 938
Średnia ważona liczba akcji zwykłych (w szt.)	6 091 904	6 091 904
Podstawowy i rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)Średnia ważona liczba akcji zwykłych	0,21	0,48

VIII. Zysk (strata) netto	1 307	2 938
IX. Inne całkowite dochody za okres	0	0
1. Zmiany z tytułu przeszacowania środków trwałych	0	0
2. Zyski i straty aktuarialne	0	0
3. Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej	0	0
4. Zyski/straty z tytułu przeszacowania aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży	0	0
5. Efektywna część zysków i strat związana z zabezpieczeniem przepływów pieniężnych	0	0
6. Podatek dochodowy dotyczący składników innych całkowitych dochodów	0	0
Inne całkowite dochody ogółem za dany rok po opodatkowaniu	0	0
X. Całkowite dochody ogółem	1 307	2 938

3.2.4. Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

tys. zł

	<i>Kapitał podstawowy</i>	<i>Pozostałe</i>					<i>Zyski zatrzymane</i>	<i>Zysk/strata netto okresu</i>	<i>Kapitały ogółem</i>
	<i>Kapitał podstawowy</i>	<i>Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej</i>	<i>kapitał zapasowy</i>	<i>Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny aktywów</i>	<i>kapitał z emisji opcji dla kadry zarządzającej</i>	<i>Pozostały kapitał rezerwowy</i>	<i>Zysk/Strata z lat ubiegłych</i>	<i>Zysk/strata netto okresu</i>	<i>Kapitały ogółem</i>
Stan na 01 stycznia 2010 r.	6 092	12 929	22 685	6 022	495	8 590	-22 391	0	34 422
Zysk/strata netto okresu								1 307	4 772
Na dzień 31 marca 2010r.	6 092	12 929	22 685	6 022	495	8 590	-22 391	1 307	35 729
Stan na 01 stycznia 2009 r.	6 092	12 929	17 316	6 022	282	8 590	-15 514	0	35 715
Zysk/strata netto okresu								2 938	2 165
Na dzień 31 marca 2009 r.	6 092	12 929	17 316	6 022	282	8 590	15 514	2 938	38 656
Na dzień 01 stycznia 2009 r.	6 092	12 929	17 316	6 022	282	8 590	-20 883	5 367	35 715
Zysk/strata netto za rok obrotowy								4 840	4 840
Podział zysku za rok 2008			5 367					-5 367	0
Przydział akcji					213				213
Spisanie wartości firmy							-6 348		-6 348
Na dzień 31 grudnia 2009 r.	6 092	12 929	22 685	6 022	495	8 590	-27 231	4 840	34 422

3.2.5. Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	tys. zł	
	za 3 miesiące kończące się 31 marca 2010r	za 3 miesiące kończące się 31 marca 2009r
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej (metoda pośrednia)		
I. Zysk (strata) netto przed opodatkowaniem	1 637	2 938
II. Korekty razem	-3 027	1 321
1. Amortyzacja	364	314
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych		
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	500	102
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej		5
5. Zmiana stanu rezerw	-30	60
6. Zmiana stanu zapasów	-7 181	1 776
7. Zmiana stanu należności	3 053	-653
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	489	-751
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-89	74
10. Podatek zapłacony	-133	392
11. Inne korekty z działalności operacyjnej		2
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 390	4 259
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	1 715	17
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		17
2. Z aktywów finansowych	1 715	
II. Wydatki	235	50
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	235	50
2. Z aktywów finansowych		
IV. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	1 480	
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	827	1 244
1. Kredyty i pożyczki	827	1 244
2. Inne wpływy finansowe		
II. Wydatki	818	359
1. Spłaty kredytów i pożyczek	257	257
2. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	61	102
3. Odsetki	500	
V. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I - II)	10	885
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III +/- B.III +/- C.III)	100	5 111
F. Środki pieniężne na początek okresu	3 241	2 897
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F +/- D)	3 341	8 008

3.2.6. Sprawozdawczość dotycząca segmentów działalności

Od dnia 01.01.2009 roku MSSF 8 zastępuje MSR 14 "Sprawozdawczość segmentów działalności" i wymaga „podejścia zarządczego” do sprawozdawczości segmentów, zgodnie z którym informacje o segmencie są przedstawiane na tej samej podstawie, co zastosowana do celów sprawozdawczości wewnętrznej.

Działalność „ATLANTA POLAND” kwalifikuje się do wydzielania segmentów operacyjnych zgodnie z MSSF 8.

„ATLANTA POLAND” S.A. prowadzi działalność w trzech podstawowych obszarach:

- I – sprzedaż hurtowa surowców – dotyczy hurtowej sprzedaży bakalii nieprzetworzonych,
- II – sprzedaż hurtowa produktów przetworzonych – dotyczy hurtowej sprzedaży masy marcepanowej, arachipanowej, past z orzechów oraz bakalii (w tym przede wszystkim orzechów ziemnych, laskowych, migdałów i fistaszków) przetworzonych, a więc poddanych procesom prażenia w wysokiej temperaturze lub smażenia w oleju, blanszowania, sortowania i krojenia,
- III – sprzedaż detaliczna surowców-dotyczy detalicznej sprzedaży bakalii, owoców suszonych, orzechów oraz owoców w puszkach.

Dla celów zarządczych wyniki „ATLANTA POLAND” S.A. prezentowane są w podziale na segmenty, które pokrywają się z obszarami działalności w ramach branży produkcja i handel artykułami spożywczymi. Istnieją zatem następujące sprawozdawcze segmenty operacyjne:

- sprzedaż hurtowa,
- sprzedaż detaliczna,

Podział ten odpowiada strukturze zarządczej Spółki. Zarząd monitoruje oddzielnie wyniki operacyjne segmentów w celu podejmowania decyzji dotyczących alokacji zasobów, oceny skutków tej alokacji oraz wyników działalności. Podstawą oceny wyników działalności jest wynik brutto na sprzedaży segmentów pomniejszony o koszty sprzedaży segmentów. Koszty ogólnego zarządu, pozostałe przychody i koszty operacyjne, przychody i koszty finansowe oraz podatek dochodowy są monitorowane na poziomie Spółki i nie ma miejsca ich alokacja do poszczególnych segmentów.

Spółka prowadzi działalność wyłącznie na terytorium Polski, gdzie znajdują się wszystkie jej aktywa, nie wydziela się segmentów operacyjnych związanych ze sprzedażą wg kryterium geograficznego.

Poniższa tabela przedstawia informacje na temat przychodów oraz zysku / (straty) w odniesieniu do segmentów operacyjnych „ATLANTA POLAND” S.A. za okres trzech miesięcy zakończony odpowiednio 31 marca 2010 i 31 marca 2009 roku.

	za 3 miesiące kończące się 31 marca 2010r		za 3 miesiące kończące się 31 marca 2009r	
	segment hurtowy	segment detaliczny	segment hurtowy	segment detaliczny
Przychody netto ze sprzedaży	32 427	7 495	31 763	6 409
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	26 612	5 204	24 996	5 128
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	5 815	2 291	6 767	1 281
Koszty sprzedaży	2 799	1 752	2 390	1 714
Zysk (strata) wg segmentów działalności	3 016	539	4 377	-433

4. Zasady przyjęte przy sporządzeniu raportu kwartalnego

4.1. Zasady rachunkowości

Wartości niematerialne

Wartości niematerialne są rozpoznawane, jeśli jest prawdopodobne, że w przyszłości spowodują one wpływ do Spółki korzyści ekonomicznych, które mogą być bezpośrednio powiązane z tymi aktywami.

Początkowe ujęcie wartości niematerialnych następuje według cen nabycia lub kosztu wytworzenia.

Po początkowym ujęciu wartości niematerialne wyceniane są według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o dokonane skumulowane umorzenie (z wyjątkiem prawa wieczystego użytkowania gruntów) oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

a) wartość firmy

Na dzień przejścia wartość firmy ujmuje się jako składnik aktywów oraz początkowo wycenia według jej ceny nabycia, stanowiącej nadwyżkę kosztu przejścia nad wartością godziwą udziału Spółki w możliwych do zidentyfikowania aktywach netto, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej ujętych w wartości godziwej na ten dzień, z wyjątkiem aktywów trwałych (lub grup aktywów przeznaczonych do zbycia) sklasyfikowanych jako „przeznaczone do sprzedaży” zgodnie z MSSF 5 – Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana, które ujmuje się w wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy wycenia się według ceny nabycia pomniejszonej o łączne dotychczasowe odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Wartości firmy nie amortyzuje się.

Wartość firmy przynajmniej raz w roku poddawana jest testowi na utratę wartości a skutki utraty wartości odnoszone są w ciężar rachunku zysków i strat i nie podlegają odwróceniu w kolejnych okresach.

Wartość firmy z przejścia jednostki zależnej ujmuje się w ramach wartości niematerialnych.

b) znaki towarowe i licencje

Znaki towarowe i licencje posiadają ograniczone (skończone) okresy ekonomicznej użyteczności i wykazywane są w bilansie według kosztu historycznego pomniejszonego o dotychczasowe umorzenie.

Spółka wykazuje w sprawozdaniu w wartościach niematerialnych znak towarowy Bakal Center Sp. z o.o., który amortyzowany jest metodą liniową a szacowany okres użytkowania wynosi 20 lat.

Z uwagi na charakter działalności jednostki, dużej konkurencji na rynku sprzedaży bakalii oraz analizie różnych czynników ekonomicznych jednostka uważa, iż jest to maksymalny, bezpieczny okres wykorzystania znaku towarowego, który będzie wypracowywać przyszłe wpływy środków pieniężnych.

c) oprogramowania komputerowe

Zakupione licencje na oprogramowania komputerowe aktywuje się w wysokości kosztów poniesionych na zakup i przygotowanie do używania konkretnego oprogramowania komputerowego.

Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

Amortyzację nalicza się metodą liniową a przewidywany okres ekonomicznej użyteczności wynosi 5 lat.

Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych są weryfikowane na koniec każdego roku obrotowego a ewentualne zmiany w okresie użytkowania lub oczekiwanych korzyściach ekonomicznych są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji z efektem od początku następnego roku obrotowego.

Spółka dokonała weryfikacji stosowanych stawek umorzeniowych na dzień przekształcenia sprawozdania finansowego na zasady zgodne z MSSF i dokonała zmian tych stawek zgodnie z okresem ekonomicznej użyteczności.

Utrata wartości aktywów

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania nie podlegają amortyzacji, lecz corocznie powinny być testowane pod kątem możliwej utraty wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej.

Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną.

Wartość odzyskiwalna to wyższa z dwóch kwot: wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży i wartości użytkowej.

Aktywa, inne niż wartość firmy, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień bilansowy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe są wyceniane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszone o odpisy umorzeniowe (amortyzację) oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Na dzień przekształcenia sprawozdania finansowego na zasady zgodne z MSR rzeczowe aktywa trwałe zostały wycenione do wartości godziwej, bazując na przeprowadzonych wycenach dokonywanych przez niezależnych rzeczoznawców majątkowych.

Na dzień aktualizacji wyceny umorzenie jest eliminowane poprzez pomniejszenie wartości bilansowej brutto danego składnika aktywów, natomiast jego wartość netto jest przeszacowywana do poziomu wynikającego z aktualizacji wyceny.

Wartość początkowa rzeczowych aktywów trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększoną o koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania.

Zgodnie z zasadą ujmowania, nie zwiększa się wartości bilansowej pozycji rzeczowych aktywów trwałych o koszty bieżącego utrzymania. Koszty te ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia i wpływają na wynik finansowy okresu, którego dotyczą.

W stosunku do gruntów, budynków i budowli oraz środków transportu zastosowano wartość godziwą jako kosztu zakładanego (domniemanego) na dzień przejścia na MSSF.

Pozostałe rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie.

Koszt historyczny uwzględnia wydatki bezpośrednio związane z nabyciem danych aktywów.

Środki trwałe, w tym ich komponenty, są amortyzowane liniowo w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności, który przedstawia się następująco:

▪ grunty własne	40 lat*
▪ budynki i budowle	45-50 lat
▪ urządzenia techniczne i maszyny	6-30 %
▪ środki transportu	14-40%
▪ pozostałe środki trwałe	10-20%

* Przyjęty okres ekonomicznej użyteczności dla gruntów własnych poprzedzony został konsultacjami przeprowadzonymi z rzeczoznawcą majątkowym i uznany przez jednostkę jako zasadny i właściwy.

Środki o wartości równej lub niższej niż 1.000 PLN odpisuje się w całości z chwilą oddania do używania.

Zwiększenia wartości bilansowej rzeczowych aktywów trwałych z tytułu aktualizacji wyceny, dokonanej na dzień przejścia na MSSF, powiększają pozostałe kapitały w ramach kapitału własnego. Zmniejszenia kompensujące wcześniejsze zwiększenia dotyczące tego samego środka trwałego pomniejszają kapitał powstały z wyceny w wartości godziwej.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie dokonania takiego usunięcia. W przypadku zbycia przeszacowanych środków trwałych kwotę aktualizacji ujętą w pozostałych kapitałach odnosi się na niepodzielony wynik finansowy.

Wartość końcową okres użytkowania oraz metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się i w razie konieczności koryguje od początku następnego roku.

Prawo wieczystego użytkowania

Spółka aktywnie i wykazuje jako składnik rzeczowych aktywów trwałych prawo wieczystego użytkowania gruntów. Korzystając z zapisów paragrafów 16-19 MSSF 1 na moment przejścia prawo wieczystego użytkowania gruntów wykazane jest w kwocie wynikającej z wyceny składnika aktywów do jego wartości godziwej. Wycena do wartości godziwej dokonana jest przez rzeczoznawcę.

Przyjęta wartość godziwa, na dzień przejścia, stała się zakładanym kosztem ustalonym na ten dzień.

Prawo wieczystego użytkowania gruntów nie podlega amortyzacji.

Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana

Aktywa trwałe, co do których podjęta zostanie decyzja o ich przeznaczeniu do sprzedaży, wykazywane są w miesiącu w którym zostały spełnione wszystkie warunki określone w MSSF 5 w oddzielnej pozycji bilansu. Aktywa te wyceniane są według niższej z wartości bilansowej oraz wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży.

Środki trwałe w budowie

Środki trwałe w budowie dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania do używania.

Nakłady poniesione w terminie późniejszym na rzeczowe aktywa trwałe podlegają aktywowaniu tylko wtedy, gdy spełnione są kryteria ujmowania zgodne z MSR 16 par.7. Koszty bieżącego utrzymania tych aktywów ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia. Na koszty bieżącego utrzymania składają się koszty robocizny i koszty zużycia materiałów i mogą obejmować koszty niewielkich części zamiennych. Takie

koszty są zazwyczaj ponoszone w celu wykonania remontów i konserwacji poszczególnych pozycji rzeczowych aktywów trwałych.

Leasing

Na dzień zawarcia umowy leasingowej następuje klasyfikacja zgodnie z MSR 17.

Umowy leasingu, które przenoszą na Spółkę zasadniczo ryzyko i korzyści z tytułu posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu. Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w ciężar rachunku zysków i strat.

W/w środki trwałe są amortyzowane przez okres trwania umowy leasingowej.

Zapasy

Zapasy są to aktywa:

- a) przeznaczone do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej;
- b) będące w trakcie produkcji przeznaczonej na taką sprzedaż lub
- c) mające postać materiałów lub dostaw surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług.

Zapasy materiałów, surowców wycenia się w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub też według wartości netto możliwej do uzyskania, w zależności od tego, która z kwot jest niższa.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest to różnica między szacowaną ceną sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej a szacowanymi kosztami wykończenia i kosztami niezbędnymi do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Z dniem 1 stycznia 2008r. „ATLANTA POLAND” S. A. poszerzyła katalog kosztów rodzajowych związanych z produkcją wyrobów własnych w ramach kosztu wytworzenia.

Wyroby gotowe wyceniane są według kosztu wytworzenia, natomiast produkty uboczne w cenie sprzedaży netto. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży pomniejszonej o wszelkie koszty niezbędne do zakończenia produkcji oraz koszty doprowadzenia zapasów do sprzedaży lub znalezienia nabywcy (tj. koszty sprzedaży). Na koszty wytworzenia wyrobów gotowych składają się koszty materiałów, tj. surowców, opakowań, koszty pozostałych materiałów bezpośrednio wykorzystywanych do produkcji (tj. energia, gaz, materiały pomocnicze), koszty robocizny bezpośredniej oraz część kosztów stałych o charakterze pośrednio produkcyjnym, odpowiadających poziomowi tych kosztów przy normalnym wykorzystaniu zdolności produkcyjnych.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia zapasów powinny składać się ze wszystkich kosztów zakupu, kosztów przetworzenia oraz innych kosztów poniesionych w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Koszty zakupu zapasów materiałów i surowców składają się z ceny zakupu, ceł importowych i pozostałych podatków (innych niż te możliwe do odzyskania w okresie późniejszym przez jednostkę gospodarczą od urzędów skarbowych) oraz kosztów transportu, załadunku i wyładunku oraz innych kosztów dających się bezpośrednio przyporządkować do pozyskania wyrobów gotowych, materiałów i usług. Przy określaniu kosztów zakupu odejmuje się opusty, rabaty handlowe i inne podobne pozycje.

W momencie sprzedaży zapasów wartość bilansowa tych zapasów zostaje ujęta jako koszt okresu, w którym ujmowane są odnośne przychody. Kwota wszelkich odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz wszystkie straty w zapasach ujmowana jest jako koszt okresu, w którym odpis lub straty miały miejsce. Odwrócenie odpisu wartości zapasów, wynikające ze zwiększenia ich wartości netto możliwej do uzyskania, ujmowane jest jako zmniejszenie kwoty zapasów ujętych jako koszt okresu, w którym odwrócenie odpisu wartości miało miejsce.

Proces ujmowania wartości bilansowej sprzedanych zapasów jako kosztów w rachunku zysków i strat zapewnia współmierne ujęcie przychodów i kosztów.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się z zastosowaniem metody średniej ważonej.

Według metody średniej ważonej cenę nabycia lub koszt wytworzenia każdej pozycji oblicza się na podstawie średniej ważonej cen nabycia i/lub kosztów wytworzenia podobnych pozycji zapasów na początku okresu oraz cen nabycia i/lub kosztów wytworzenia podobnych pozycji zapasów zakupionych bądź wyprodukowanych w ciągu okresu. Średnia może być wyliczana okresowo lub za każdym razem po otrzymaniu nowej dostawy, w zależności od okoliczności występujących w jednostce gospodarczej.

Należności handlowe oraz pozostałe

Należności i pożyczki to nie zaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nie notowane na aktywnym rynku. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Należności i pożyczki są ujmowane w bilansie jako „należności z tyt. dostaw i usług” oraz „pozostałe należności”.

Należności handlowe ujmuje się według wartości godziwej, pomniejszanej o ew. odpis z tytułu utraty wartości.

Odpis z tytułu utraty wartości należności handlowych tworzy się, gdy istnieją obiektywne dowody na to, że Spółka nie będzie w stanie otrzymać wszystkich należnych kwot wynikających z pierwotnych warunków należności.

Odpis na należności wątpliwe jest zaliczany w ciężar rachunku zysków i strat w momencie stwierdzenia nieściągalności, odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych w zależności od rodzaju należności, której dotyczy odpis.

Do pozostałych należności Spółka zalicza udzielone pożyczki, które na dzień bilansowy wyceniane są w wartości godziwej.

Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Transakcje wyrażone w walucie obcej są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji, tj. odpowiednio po kursie:

- kupna/sprzedaży walut stosowanym przez bank, za pośrednictwem którego następuje transakcja kupna/sprzedaży walut oraz regulowanie zapłaty należności i zobowiązań
- średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień chyba, że w innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach obcych są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów i kosztów finansowych.

Różnice kursowe z tytułu wyceny niepieniężnych aktywów i zobowiązań finansowych wykazuje się w ramach zysków i strat z tytułu zmian wartości godziwej.

Spółka nie posiada zagranicznych jednostek zależnych, w związku z tym walutą funkcjonalną dla niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne w banku i kasie oraz lokaty krótkoterminowe przechowywane do terminu zapadalności wykazywane w bilansie wyceniane są według wartości nominalnej.

Wykazana w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych pozycja środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych składa się z gotówki w kasie, na rachunku bieżącym oraz lokat bankowych z terminem zapadalności nie dłuższym niż 3 miesiące, pomniejszonych o niespłacone kredyty w rachunkach bieżących.

Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych, zalicza się do nich m.in. koszty ubezpieczenia majątku.

Bierne rozliczenia okresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

Kapitały własne

Kapitały własne ujmuje się w wartości nominalnej, wg rodzajów i zasad określonych przepisami prawa i statutu.

Kapitał zakładowy - wykazuje się w wysokości określonej w statucie i wpisanej w Krajowym Rejestrze Sądowym.

Kapitał zapasowy - tworzy się z podziału zysku, przeniesienia z kapitału rezerwowego

Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej – powstaje w wyniku różnicy między wartością godziwą uzyskanej zapłaty i wartością nominalną akcji, pomniejszonej o koszty emisji.

Kapitał z emisji opcji dla kadry zarządzającej – kapitał z emisji opcji dla kadry zarządzającej odzwierciedla wartość godziwą przyznanych opcji.

Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny - kapitał powstały w wyniku przeszacowania środków trwałych. W przypadku zbycia składnika majątku objętego aktualizacją odpowiednią część kapitału rezerwowego przenosi się na kapitał zapasowy.

Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe- tworzy się z podziału zysku.

Kapitał mniejszości – tworzy się w oparciu o posiadane udziały udziałowców mniejszościowych w kapitale zakładowym jednostki zależnej.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług - w ciągu roku wycenia się wg wartości nominalnej (z dnia ich powstania), a na dzień bilansowy wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty. Zobowiązania wyrażone w walutach obcych ujmuje się w trakcie roku po kursie wynikającym z dokumentów SAD (dotyczy transakcji pozaunijnych) oraz po średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez NBP (dotyczy transakcji wewnątrzunijnych).

Zobowiązania finansowe, z tytułu kredytów krótko i długoterminowych, w tym w rachunku bieżącym i odnawialnych, na dzień bilansowy zaprezentowane w kwocie wymagającej zapłaty.

Na dzień bilansowy zobowiązania wyrażone w walutach obcych wyceniane są po średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Różnice kursowe powstałe na dzień wyceny ujmują się odpowiednio w kosztach lub przychodach finansowych.

Świadczenia pracownicze

** Zobowiązania emerytalne*

Rezerwa na świadczenia pracownicze została utworzona i ujęta w sprawozdaniu finansowym za 2008 rok. Odprawy emerytalne wypłacane są pracownikom uprawnionym w momencie przejścia na emeryturę lub rentę i wynikają z odrębnych ustaw. Zobowiązanie bilansowe z tytułu świadczeń emerytalnych wyliczone jest przez aktuarusza. Wyceny dokonuje się poprzez określenie salda początkowego zobowiązań na dzień bilansowy z tytułu przewidywanych przyszłych wypłat świadczeń, zgodnie z wytycznymi MSR nr 19 „Świadczenia pracownicze”. Obliczeń dokonuje się w sposób aktuarialny przy zastosowaniu metody prognozowanych uprawnień jednostkowych

Do kalkulacji rezerw przyjęto założenia :

- długookresową roczną stopę wzrostu wynagrodzeń na poziomie 5%, co stanowi realną stopę wzrostu wynagrodzeń w wysokości 2,5 % oraz długookresową roczną stopę inflacji na poziomie 2,5 % (cel inflacyjny NBP).
- do dyskontowania przyszłych wypłat świadczeń przyjęto stopę dyskontową w wysokości 5,5% tj. na poziomie rentowności najbezpieczniejszych długoterminowych papierów wartościowych notowanych na rynku kapitałowym wg. stanu na dzień bilansowy
- uwzględniono normalny tryb przejścia na emeryturę oraz umieralność i prawdopodobieństwo dożycia (zgodnie z tablicami życia 2007)

Rezerwa na świadczenia pracownicze kształtowała się na poziomie 17 tys. zł.

Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

Koszty dotyczące danej rezerwy są wykazywane w rachunku zysków i strat po pomniejszeniu o wszelkie zwroty i rozpoznawane w kosztach finansowych lub kosztach operacyjnych.

Kwota, na którą tworzona jest rezerwa powinna być najbardziej właściwym szacunkiem nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku na dzień bilansowy. Stan rezerw weryfikuje się na każdy dzień bilansowy i jest korygowany w celu odzwierciedlenia bieżącego, najbardziej właściwego szacunku. Jeśli przestało być prawdopodobne, że wystąpienie wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne będzie niezbędne do wypełnienia obowiązku, to należy rozwiązać rezerwę. Rezerwę tworzy się również, jeśli jednostka jest stroną umowy rodzącej obciążenia. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe.

Rezerwy tworzy się na: wartość niewykorzystanych urlopów, koszty usług obcych, pozostałe.

Przychody

Przychody ze sprzedaży są ujmowane w wartości godziwej otrzymanej lub należnej zapłaty z tytułu sprzedaży towarów i usług w zwykłym toku działalności Spółki. Przychody prezentowane są po pomniejszeniu o podatek od towarów i usług, zwroty, rabaty i upusty.

Przychody ujmują się w następujący sposób:

a) sprzedaż towarów

przychody ze sprzedaży towarów ujmują się jeśli jednostka przekazała nabywcy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do towarów oraz gdy nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli, kwotę przychodów można oszacować w wiarygodny sposób, istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji oraz koszty poniesione i te, które zostaną poniesione przez jednostkę w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody i koszty, które dotyczą tej samej transakcji ujmowane są równolegle (współmierność przychodów i kosztów).

b) świadczenie usług

przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane tylko wówczas, gdy istnieje prawdopodobieństwo uzyskania przez jednostkę gospodarczą korzyści ekonomicznych z tytułu przeprowadzonej transakcji, kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody ujmują się w okresie, w którym świadczone usługi w oparciu o stopień zaawansowania konkretnej transakcji, określony na podstawie stosunku faktycznie wykonanych prac.

c) odsetki, tantiemy i dywidendy

przychody z tytułu odsetek ujmowane są tylko wówczas, gdy istnieje prawdopodobieństwo uzyskania przez jednostkę gospodarczą korzyści ekonomicznych z tytułu przeprowadzonej transakcji, kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody z tytułu odsetek ujmuje się proporcjonalnie do upływu czasu metoda efektywnej stopy procentowej. Tantiemy, jeśli występują, ujmuje się według zasady memoriałowej, zgodnie z treścią ekonomiczną stosownej umowy.

Dywidendy, jeśli występują, ujmuje się w momencie ustalenia praw udziałowców do ich otrzymania.

Koszty prowadzone są w układzie rodzajowym.

Koszty sprzedanych towarów i materiałów dotyczą kosztów bezpośrednio z nimi związanych .

Na wynik finansowy wpływ mają także: pozostałe przychody i koszty finansowe z tytułu odsetek, nadwyżki dodatnich lub ujemnych różnic kursowych ; pozostałe przychody i koszty operacyjne z tytułu zysku lub straty ze zbycia nie finansowych aktywów trwałych, dotacji, kar, grzywien, odszkodowań, darowizn, ustalonych rzeczywistych różnic remanentowych, utworzenia lub rozwiązania rezerw.

Podatek dochodowy

Podatek bieżący

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się – podatek bieżący oraz podatek odroczony.

Zobowiązania i należności z tytułu bieżącego podatku za okres bieżący i okresy poprzednie wycenia się w wysokości kwot przewidywanej zapłaty na rzecz organów podatkowych (lub podlegający zwrotowi od organów podatkowych) z zastosowaniem stawek podatkowych i przepisów podatkowych, które obowiązywały na dzień bilansowy.

Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów nie podlegających opodatkowaniu oraz kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów.

Odroczony podatek dochodowy

Na potrzeby sprawozdawczości finansowej, podatek odroczony jest obliczany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Aktywa tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi .

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi .

Wykazana w rachunku zysków i strat część podatku odroczonego stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczony wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe obowiązujące na dzień bilansowy lub takie, których obowiązywanie w przyszłości jest pewne na dzień bilansowy.

Zysk na akcje

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe w momencie wprowadzenia do ksiąg rachunkowych są wyceniane według kosztu (ceny nabycia), stanowiącego wartość godziwą uiszczonej zapłaty. Instrumenty finansowe ujmuje się na dzień zawarcia transakcji. Użyta metoda jest stosowana konsekwentnie dla wszystkich transakcji kupna i sprzedaży aktywów finansowych należących do tej samej kategorii aktywów finansowych. Dniem zawarcia transakcji jest dzień, w którym jednostka zobowiązuje się do zakupu lub sprzedaży składnika aktywów. Rachunkowość na dzień zawarcia transakcji odnosi się do ujęcia składnika aktywów, który jednostka ma otrzymać, jak też ujęcia zobowiązania do zapłaty za ten składnik na dzień zawarcia transakcji, oraz usunięcia z bilansu sprzedanego składnika aktywów , jak też ujęcia zysku lub straty na transakcji oraz rozpoznanie należności od nabywcy z tytułu płatności w dniu zawarcia transakcji.

Wartość godziwa środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, krótkoterminowych depozytów bankowych oraz krótkoterminowych kredytów bankowych jest zbliżona do ich wartości bilansowych ze względu na szybką zapadalność tych instrumentów.

Wartość godziwa należności handlowych, pozostałych należności, zobowiązań handlowych oraz rozliczeń międzyokresowych kosztów jest zbliżona do wartości bilansowych z uwagi na krótkoterminowy charakter.

Długoterminowe kredyty bankowe są zbliżone do wartości bilansowych z uwagi na zmienny charakter ich oprocentowania.

Instrumenty pochodne, z których korzysta Spółka w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym ze zmianami stóp procentowych i kursów wymiany walut, to przede wszystkim walutowe kontrakty terminowe typu forward.

Na dzień bilansowy nie rozliczone, zawarte transakcje terminowe wycenia się po średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Różnice kursowe powstałe na dzień wyceny ujmuje się odpowiednio w kosztach lub przychodach finansowych.

Na dzień **31 grudnia** 2009 roku Spółka posiadała otwarte kontrakty typu forward.

Data zawarcia kontraktu	data wykupu	kurs z dnia zawarcia umowy	kwota	waluta	wartość w zł	kurs z dnia 31/12/2009	różnica kursów	wartość godziwa
2009-12-29	2010-01-04	2,8720	100 000,00	USD	287 200,00	2,8503	-2 170,00	285 030,00
2009-12-28	2010-01-07	4,1625	100 000,00	EUR	416 250,00	4,1082	-5 430,00	410 820,00
2009-12-30	2010-01-08	4,1360	100 000,00	EUR	413 600,00	4,1082	-2 780,00	410 820,00
2009-12-29	2010-01-04	2,8705	100 000,00	USD	287 050,00	2,8503	-2 020,00	285 030,00
2009-12-29	2010-01-05	2,8708	100 000,00	USD	287 080,00	2,8503	-2 050,00	285 030,00
2009-12-29	2010-01-06	2,8710	100 000,00	USD	287 100,00	2,8503	-2 070,00	285 030,00
Ogółem					1 978 280			1 961 760

tabela NBP 255/A/12/2009 z dnia 31/12/2009,

Łączny zysk osiągnięty w 2009 roku na zamkniętych i rozliczonych transakcjach terminowych wyniósł 1.115 tys. zł.

Na dzień **31 marca** 2010 roku Spółka posiadała otwarte kontrakty typu forward.

Data zawarcia kontraktu	data wykupu	kurs z dnia zawarcia umowy	kwota	waluta	wartość w zł	kurs z dnia 31/03/2010	różnica kursów	wartość godziwa
2010-03-17	2010-04-06	2,8155	100 000,00	USD	281 550,00	2,8720	5 650,00	287 020,00
Ogółem					281 550			287 020

Tabela NBP nr 063/A/NBP/2010 z dnia 2010-03-31,

Wynik zrealizowany na transakcjach typu forward w okresie I kwartału 2010 roku to zysk w wysokości 313 tys. zł.

4.3. Kursy EURO użyte do przeliczenia wybranych danych finansowych

Do przeliczeń wartości wybranych pozycji aktywów i pasywów bilansu przyjęto średni kurs EURO ogłoszony przez Prezesa NBP na dzień 31.03.2010 roku równy 3,8622 PLN i na dzień 31.03.2009 roku równy 4,7013 PLN, a do przeliczeń pozycji rachunku zysków i strat oraz przepływów pieniężnych przyjęto: za 2009 rok - kurs stanowiący średnią arytmetyczną średnich kursów EURO ogłoszonych przez Prezesa NBP na ostatni dzień każdego miesiąca I kwartału 2010 roku równy 3,9669 PLN oraz za 2009 rok - kurs stanowiący średnią arytmetyczną średnich kursów EURO ogłoszonych przez Prezesa NBP na ostatni dzień każdego miesiąca I kwartału 2009 roku równy 4,5994 PLN

4.4. Informacje o rezerwach i odpisach aktualizujących

Na dzień 31 marca 2010 roku rezerwa oraz aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego kształtowały się następująco:

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

dane w tys. zł

Tytuł	Stan na 31.12.2009	Zmiany w I kwartale	Stan na 31.03.2010
1. podatek od niezrealizowanych dodatnich różnic kursowych	6	6	12
2. z tytułu wyceny środków trwałych, nieruchomości	2 330	19	2 349
3. inne tytuły	40	41	81
Razem rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 376	66	2 442

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:

dane w tys. zł

Tytuł	Stan na 31.12.2009	Zmiany w I kwartale	Stan na 31.03.2010
1. podatek od utworzonych rezerw	298	133	431
2. podatek od niezrealizowanych ujemnych różnic kursowych	17	8	25
3. inne tytuły	297	-29	268
Razem aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	612	112	724

Przy tworzeniu aktywów oraz rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego uwzględniono stawkę 19%. W bilansie rezerwę i aktywo z tytułu podatku odroczonego zaprezentowano w szyku rozwartym.

Zmiany stanu odpisów aktualizujących wartość aktywów Spółki w okresie I-go kwartału 2010 roku przedstawiały się następująco:

dane w tys. zł

Tytuł	Stan na 31.12.2009	Zmiany w I kwartale	Stan na 31.03.2010
1. aktualizacja wartości należności	348	0	348
2. aktualizacja wartości zapasów	1 038	0	1 038
Razem stan odpisów aktualizujących wartość aktywów	1 386	0	1 386

5. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń „ATLANTA POLAND” S.A. w I kwartale 2010r. wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.

W okresie od 1 stycznia 2010r. do 31 marca 2010 roku „ATLANTA POLAND” S.A. uzyskała:

- przychody ze sprzedaży w wysokości 39.922 tys. zł,
- zysk brutto ze sprzedaży w wysokości 8.105 tys. zł,
- zysk na działalności operacyjnej na poziomie 1.718 tys. zł oraz
- zysk netto w wysokości 1.307 tys. zł.

„ATLANTA POLAND” S.A. zwraca uwagę, że w związku z połączeniem „ATLANTA POLAND” S.A. z Bakal Center Sp. z o.o. dane za I kwartał 2010 roku prezentują wartości skonsolidowane. Z tego powodu poniżej prezentujemy skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za 3 miesiące kończące się 31 marca 2009r w porównaniu ze sprawozdaniem z całkowitych dochodów za 3 miesiące kończące się 31 marca 2010 roku.

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	tys. zł	
	za 3 miesiące kończące się 31 marca 2010r	za 3 miesiące kończące się 31 marca 2009r
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	39 922	38 171
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	16 075	18 692
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	23 847	19 479
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	31 817	30 314
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	12 348	13 695
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	19 468	16 429
III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	8 105	8 047
IV. Pozostałe przychody operacyjne	347	806
V. Koszty sprzedaży	4 551	4 104
VI. Koszty ogólnego zarządu	1 338	1 818
VII. Pozostałe koszty operacyjne	846	539
VIII. Zysk (strata) na działalności operacyjnej	1 718	2 392
IX. Przychody finansowe	1 204	945
X. Koszty finansowe	1 285	1 226
XI. Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 637	2 111
XII. Podatek dochodowy	330	545
XIII. Zyski (straty) mniejszości	0	0
XIV. Zysk (strata) netto	1 307	1 566
XV. Inne całkowite dochody za okres	0	0
1. Zmiany z tytułu przeszacowania środków trwałych	0	0
2. Zyski i straty aktuarialne	0	0
3. Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej	0	0
4. Zyski/straty z tytułu przeszacowania aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży	0	0
5. Efektywna część zysków i strat związana z zabezpieczeniem przepływów pieniężnych	0	0
6. Podatek dochodowy dotyczący składników innych całkowitych dochodów	0	0
Inne całkowite dochody ogółem za dany rok po opodatkowaniu	0	0
XVI. Całkowite dochody ogółem	1 307	1 566

6. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Nie wystąpiły.

7. Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności „ATLANTA POLAND” S.A. w prezentowanym okresie.

Sprzedaż „ATLANTA POLAND” S.A. podlega zjawisku sezonowości. Sezonowość sprzedaży Spółki pokrywa się z sezonowością rynków zbytu. Okresami wzmożonej sprzedaży bakalii są święta Bożego Narodzenia i Wielkanoc. Latem występuje spadek sprzedaży ze względu na dostępność tanich, świeżych owoców, które są towarem konkurencyjnym dla bakalii.

W związku z powyższym największy wolumen sprzedaży Spółka notuje w czwartym kwartale, natomiast najniższy w miesiącach letnich tj. od czerwca do sierpnia.

8. Istotne wydarzenia po 31 marca 2010 roku

W dniu 4 maja 2010 roku „ATLANTA POLAND” S.A. otrzymała postanowienie Sądu Rejonowego Gdańsk-Północ w Gdańsku Wydział IX Gospodarczy Rejestru Zastawów informujące o dokonaniu w dniu 23 kwietnia 2010 roku zastawu rejestrowego na zapasach Atlanta Poland w wysokości 5.000.000,00 zł na rzecz PKO BP S.A. jako jedno z zabezpieczeń posiadanych przez Spółkę w ww. banku kredytów.

9. Zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji spółki „ATLANTA POLAND” S.A.

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Emitenta, akcjonariuszami posiadającymi bezpośrednio lub pośrednio na dzień przekazania raportu co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu „ATLANTA POLAND” S.A. są:

Akcjonariusz	Ilość objętych akcji	Procentowy udział w kapitale akcyjnym	Liczba głosów na WZ	Procentowy udział w głosach na WZ
Rockfield Trading Ltd. z siedzibą w Nicolau Pentadromos Centre Limassol, Cypr*	3.581.860	58,80%	3.581.860	58,80%
Generali Otarty Fundusz Emerytalny (Polska)	560.000	9,19%	560.000	9,19%
AIG Asset Management (Polska) S.A.	373.910	6,14%	373.910	6,14%

* - Rockfield Trading Ltd. posiada: bezpośrednio 3.473.860 akcji „ATLANTA POLAND” S.A. co stanowi 57,02% udziału w kapitale Spółki oraz uprawnia do wykonywania 3.473.860 głosów, co stanowi 57,02% ogółu głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz pośrednio tj. poprzez Rockfield Jurata Sp. z o.o. 108.000 akcji „ATLANTA POLAND” S.A. co stanowi 1,78% udziału w kapitale Spółki oraz uprawnia do wykonywania 108.000 głosów co stanowi 1,78% ogółu głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki

Dariusz Mazur – Prezes Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A. posiada 39.175 udziałów w kapitale spółki Rockfield Trading Ltd., z siedzibą w Nicolau Pentadromos Centre Limassol, Cypr, stanowiących 100% w kapitale tej spółki oraz jest udziałowcem Rockfield Jurata Sp. z o.o. i posiada 10% udziałów tego podmiotu. W związku z powyższym posiada pośrednio tj. poprzez Rockfield Trading Ltd. oraz Rockfiled Jurata Sp. z o.o. 3.581.860 akcji zwykłych na okaziciela „ATLANTA POLAND” S.A. stanowiących 58,80% w kapitale zakładowym Spółki oraz w ogólnej liczbie głosów na jej Walnym Zgromadzeniu.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego tj. za IV kwartał 2009r. do dnia przekazania niniejszego raportu, Spółka nie uzyskała informacji o zaistnieniu zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji „ATLANTA POLAND” S.A.

10. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji przez osoby zarządzające spółki „ATLANTA POLAND” S.A.

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Zarząd „ATLANTA POLAND” S.A., na dzień przekazania niniejszego raportu kwartalnego, stan posiadania akcji Spółki przez osoby zarządzające kształtował się następująco:

- Dariusz Mazur – Prezes Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A., posiada 39.175 udziałów w kapitale Rockfield Trading Ltd., z siedzibą w Nicolau Pentadromos Centre Limassol, Cypr, stanowiących 100% w kapitale tej spółki oraz 10% udziałów w kapitale zakładowym Rockfield Jurata Sp. z o.o. z siedzibą w Gdańsku. W związku z powyższym posiada pośrednio tj. poprzez ww. podmioty 3.581.860 akcji zwykłych na okaziciela „ATLANTY POLAND” S.A., które stanowią 58,80% kapitału zakładowego Spółki oraz dają prawo do 58,80% głosów w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.
- Maciej Nienartowicz – Wiceprezes Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A., posiada 24.500 akcji zwykłych na okaziciela serii G „ATLANTY POLAND” S.A. o wartości nominalnej 1,00 zł każda, nabytych od subemitenta usługowego BDM PKO BP S.A. w ramach realizacji programu motywacyjnego.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego tj. za IV kwartał 2009r., stan posiadania akcji przez osoby zarządzające nie zmienił się.

11. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji przez osoby nadzorujące spółki „ATLANTA POLAND” S.A.

Zgodnie z informacjami posiadanymi przez Emitenta, na dzień przekazania niniejszego raportu kwartalnego, stan posiadania akcji przez osoby nadzorujące kształtował się następująco:

Jolanta Tomalka – Przewodnicząca Rady Nadzorczej Spółki, posiada 761 akcji zwykłych na okaziciela serii G „ATLANTY POLAND” S.A. o wartości nominalnej 1,00 zł każda, nabytych od subemitenta usługowego BDM PKO BP S.A. w ramach realizacji programu motywacyjnego.

Piotr Mazur – Członek Rady Nadzorczej, posiada 50 akcji zwykłych na okaziciela serii B „ATLANTY POLAND” S.A. o wartości nominalnej 1,00 zł każda, stanowiących 0,0008% kapitału zakładowego Spółki oraz dających prawo do 0,0008% głosów w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

Pozostali członkowie Rady Nadzorczej:

- Roman Zalewski
 - Maciej Możejko
 - Janusz Niechwiedowicz
- nie posiadają akcji Spółki.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego tj. za IV kwartał 2009r., stan posiadania akcji przez osoby nadzorujące zmienił się następująco:

- w dniu 22 lutego 2010r. Spółka otrzymała zawiadomienie w trybie art. 160 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o obrocie instrumentami finansowymi, od Przewodniczącej Rady Nadzorczej Spółki Pani Jolanty Tomalki, o zbyciu przez Panią Jolantę Tomalkę w dniach: 18.01.2010 r., 16.02.2010 r., oraz 17.02.2010 r. 9.239 sztuk akcji Spółki.

12. Informacja o toczących się postępowaniach, dotyczących zobowiązań lub wierzytelności spółki „ATLANTA POLAND” S.A. lub jednostki od niej zależnej

- a) **postępowania dotyczącego zobowiązań albo wierzytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta, z określeniem: przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta**

Ww. postępowania nie wystąpiły w I kwartale 2010 roku.

W dniu 26 września 2008 roku, w imieniu „ATLANTA POLAND” S.A. jako powoda, został złożony do Sądu pozew przeciwko pozwanym Arkadiuszowi Mikłaszowi, Adamowi Horemowskiemu, Robertowi Koperczakowi, Michałowi Matujewiczowi, "Secus Asset Management" S.A. w Katowicach, Monice Wojtysiak - Trendel i Annie Czarniawskiej o zapłatę kwoty 8.600.000,00 zł wraz z odsetkami ustawowymi i kosztami procesu. Przedmiotem ww. postępowania sądowego jest odszkodowanie w kwocie 8.600.000,00

zł, stanowiącej wartość przedmiotu sporu, za szkodę wyrządzoną „ATLANTA POLAND” S.A. w związku z transakcją nabycia przez „ATLANTA POLAND” S.A. od Arkadiusza Miklasza łącznie 5.866 (pięć tysięcy osiemset sześćdziesiąt sześć) udziałów w kapitale zakładowym „Bakal Center” Sp. z o.o. z siedzibą w Zabrze (aktualnie: z siedzibą w Dąbrowie Górniczej) w szczególności na podstawie umowy sprzedaży i przeniesienia udziałów z dnia 3 lipca 2006 roku oraz na podstawie umowy objęcia akcji z dnia 7 września 2006r. Zdaniem Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A. powództwo w sprawie, o której mowa powyżej, jest uzasadnione w stosunku do wszystkich pozwanych.

- b) dwu lub więcej postępowań dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności, których łączna wartość stanowi odpowiednio co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta, z określeniem łącznej wartości postępowań odrębnie w grupie zobowiązań oraz wierzytelności wraz ze stanowiskiem emitenta w tej sprawie oraz, w odniesieniu do największych postępowań w grupie zobowiązań i grupie wierzytelności – ze wskazaniem ich przedmiotu, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania oraz stron wszczętego postępowania**

Ww. postępowania nie wystąpiły w I kwartale 2010 roku.

c) inne

W dniu 28 października 2008 roku powód Roman Górny wniósł pozew przeciwko ATLANTA POLAND S.A. o zapłatę w postępowaniu upominawczym kwoty 599.727 zł plus ustawowe odsetki od dnia 20 lipca 2007 roku tytułem kary umownej zgodnie z par 15 ust. 2 umowy o zarządzanie z dnia 15 maja 2007 roku. Postępowanie jest prowadzone przez Sąd Okręgowy w Gdańsku jako Sąd I instancji pod sygn. Akt IX GC 25/09. W imieniu ATLANTA POLAND S.A. został złożony wniosek o oddalenie powództwa w całości. W dniu 6 maja 2010 roku ATLANTA POLAND S.A. otrzymała wyrok sądu, który nałożył na nią obowiązek zapłaty w/w kwoty wraz z odsetkami i kosztami procesowymi.

13. Informacje o transakcjach zawartych z podmiotami powiązanymi o łącznej wartości przekraczającej wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro

W pierwszym kwartale 2010 roku nie wystąpiły transakcje zawarte z podmiotami powiązanymi o łącznej wartości przekraczającej wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 euro.

14. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

W okresie, którego dotyczy niniejszy raport, w Spółce „ATLANTA POLAND” S. A. nie przeprowadzono żadnych operacji związanych z emisją, wykupem i spłatą dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

15. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

W omawianym okresie Spółka nie wypłaciła ani nie zadeklarowała wypłaty dywidendy.

16. Informacje o udzieleniu przez jednostkę dominującą lub przez jednostkę od niej zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji - łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość, co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta

W omawianym okresie „ATLANTA POLAND” S.A. nie udzieliła żadnych poręczeń kredytu ani pożyczki oraz nie udzieliła gwarancji.

17. Inne informacje, istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań

Zdaniem „ATLANTA POLAND” S.A. w I kwartale 2010 roku nie wystąpiły istotne zdarzenia mające wpływ na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego oraz możliwości realizacji zobowiązań Spółki..

18. Stanowisko Zarządu jednostki dominującej odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

„ATLANTA POLAND” nie publikowała prognozy wyników finansowych na 2010 rok.

19. Zobowiązania i należności warunkowe

Informacje dotyczące zobowiązań lub aktywów warunkowych „ATLANTA POLAND” S.A. istniejących na dzień 31 marca 2010r. ujęte zostały w tabeli: Pozycje pozabilansowe Spółki w punkcie 3.2.2 niniejszego śródrocznego sprawozdania finansowego.

W porównaniu do stanu zobowiązań i aktywów warunkowych istniejących na dzień 31.12.2009 roku do dnia 31.03.2010 roku wystąpiły następujące zmiany:

W zakresie należności warunkowych:

a) cesja wierzytelności handlowych:

- cesja wierzytelności: – 3.731 tys. zł – pozycja dotyczy zabezpieczenia należności handlowych „ATLANTY POLAND” S.A.,

b) zastaw rejestrowy na zapasach

- w dniu 18 marca 2010 roku „ATLANTA POLAND” S.A. otrzymała postanowienie Sądu Rejonowego Gdańsk-Północ w Gdańsku Wydział IX Gospodarczy Rejestru Zastawów informujące o dokonaniu w dniu 3 marca 2010 roku zastawu rejestrowego na zapasach Kujawianka Sp. z o.o. w wysokości 8.093.996,91 zł na rzecz „ATLANTA POLAND” S.A. jako zabezpieczenie wierzytelności,

W zakresie zobowiązań warunkowych:

a) cesja należności handlowych:

- pozycja ta dotyczy cesji należności od wybranych klientów „ATLANTA POLAND” S.A. ustanowionej na rzecz PKO BP S.A. jako jedno z zabezpieczeń posiadanych przez Spółkę w ww. banku kredytów. Łączna kwota ww. cesji należności na dzień 31 marca 2010 roku wynosiła 4.073 tys. zł.

Dodatkowym zabezpieczeniem zawartych przez Spółkę umów kredytowych, umów leasingu oraz gwarancji są weksle własne in blanco wystawione przez Spółkę.

20. Wskazanie czynników, które w ocenie Zarządu „ATLANTA POLAND” S.A. będą miały wpływ na osiągnięte wyniki „ATLANTA POLAND” w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Zarząd „ATLANTA POLAND” S.A. ocenia, iż kluczowym elementem dla osiągnięcia pozytywnych wyników finansowych w kolejnych kwartałach, będzie utrzymanie poziomu rentowności w postaci marży brutto, który był uzyskany przez Spółkę w okresie IV kwartałów 2009 roku.

Ponadto, Zarząd „ATLANTA POLAND” S.A. ocenia, iż w II kwartale 2010 roku, zdarzeniem, które wpłynie na wyniki finansowe Spółki będą czynniki zewnętrzne wpływające na poziom kursów walut wymienialnych, którymi Spółka na co dzień operuje, tj. waluta amerykańska USD i waluta europejska EUR.

Dariusz Mazur
(Prezes Zarządu)

Maciej Nienartowicz
(Wiceprezes Zarządu)

Gdańsk 14 maja 2010 r.