

Szanowni Akcjonariusze,

mam przyjemność przedstawić Państwu Raport Roczny podsumowujący działalność spółki Trans Polonia S.A. w 2010 roku.

Miniony rok stał pod znakiem umacniania pozycji rynkowej w zakresie logistyki ciekłych surowców chemicznych i asfaltów. W 2010 roku zanotowaliśmy znaczący wzrost przychodów z podstawowych obszarów prowadzonej działalności. Przychody ze sprzedaży wzrosły 76% r/r do wysokości 22.660 tys. zł. Wyższy niż zakładano wzrost sprzedaży jest pochodną wyraźnej poprawy koniunktury w branży chemicznej, a w konsekwencji wzrostu popytu na usługi transportowe jakie świadczy Trans Polonia. W omawianym okresie Spółka prowadziła aktywną politykę sprzedażową, w wyniku której nawiązano współpracę z nowymi Klientami. W 2010 roku spółka zanotowała 129% wzrost zysku netto do poziomu 1.146 tys. zł. Na koniec grudnia ubiegłego roku spółka dysponowała 2.745 tys. zł gotówki.

Znaczącym wydarzeniem, zarówno w minionym roku jak i dotychczasowej historii Spółki, był debiut na rynku głównym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie w listopadzie 2010 roku. Debiut poprzedziła publiczna emisja akcji skierowana do inwestorów indywidualnych oraz instytucjonalnych, z której spółka pozyskała 4,18 mln zł. Inwestorzy złożyli zapisy na wszystkie oferowane akcje a redukcja w transzy inwestorów indywidualnych wyniosła 24,2%. Spółka przeznaczyła pozyskane środki na zakup sprzętu transportowego. W marcu 2011 roku Trans Polonia podpisała umowy leasingowe, których przedmiotem jest zakup jedenastu naczep specjalnych LAG Trailers. W ciągu najbliższych miesięcy spółka planuje kolejną transzę zakupów sprzętu na podobnych zasadach.

W związku z dynamicznym rozwojem rynku usług transportowych chemii płynnej w Europie, została przygotowana strategia rozwoju w tym segmencie rynku na lata 2011-2013. Rynek chemii w Europie Zachodniej rozwija się bardzo dynamicznie. Mając na względzie dotychczasowe doświadczenie spółki w branży chemicznej a także jej możliwości dalszego rozwoju Zarząd zamierza optymalnie wykorzystać koniunkturę w branży. W tym celu planujemy zwiększenie taboru transportowego oraz rozbudowę infrastruktury technicznej spółki. Inwestycje w nowy specjalistyczny sprzęt, w tym zestawy do przewozu produktów niebezpiecznych, umożliwią powiększenie oferty usług dla dotychczasowych klientów, a także dotarcie do nowych perspektywicznych klientów. Zarząd widzi także możliwości rozwoju w obszarze transportu towarów chemii płynnej na rynkach wschodnich, szczególnie w Rosji, Białorusi i Ukrainie, skąd pojawia się zwiększone zainteresowanie takimi usługami. W ramach działań pro-sprzedażowych planuje się dalszą rozbudowę sieci sprzedaży w Europie, w tym otwarcie 3 kolejnych biur sprzedaży. Działania te pozwolą na dalsze umocnienie pozycji spółki, przyspieszenie tempa wzrostu przychodów, a także wyraźną poprawę efektywności biznesowej oraz osiąganych zysków.

W założeniach finansowych na 2011 rok spółka przewiduje wzrost przychodów do poziomu 33 mln zł oraz zysk netto w wysokości 1,6 mln zł. Zarząd szacuje, że rynek na którym działa spółka w obszarze mas bitumicznych wzrośnie o 34% r/r, zaś rynek chemii o ok. 65%. Prognoza Zarządu nie uwzględnia potencjału wynikającego z nowej strategii rozwoju w segmencie transportu chemii płynnej.

Zapraszam do zapoznania się z Raportem Rocznym za rok 2010, w którym znajdziecie Państwo informacje o wynikach finansowych Spółki.

Z poważaniem

Dariusz Cegielski