

SZACUNKOWE WYNIKI SKONSOLIDOWANE GRUPY KAPITAŁOWEJ PRAGMA INKASO SA ZA OKRES 01.01.2010-31.12.2010

I. Szacunkowe skonsolidowane wyniki finansowe za okres 2010 roku:

SZACUNKOWE WYNIKI SKONSOLIDOWANE GRUPY KAPITAŁOWEJ PRAGMA INKASO SA			
	Wartość [tys. zł]	Stosunek r/r	Wykonanie prognozy
przychody ze sprzedaży brutto	124.228	141%	113%
przychody ze sprzedaży netto	15.964	130%	103%
zysk ze sprzedaży	6.125	114%	-
wynik netto	4.211	110%	89%

Strategicznym celem Grupy Kapitałowej PRAGMA INKASO SA w 2010 roku było zwiększenie skali działania i udziału w rynku obrotu wierzytelnościami. Skokowy wzrost wartości przychodów brutto (o 41%) jest bezpośrednim odzwierciedleniem realizacji tej strategii. W tym zakresie Grupa przekroczyła poziom prognozowany. Prognozy zostały zrealizowane także na poziomie przychodów ze sprzedaży netto, które wzrosły w porównaniu do roku poprzedniego o 30%.

Dynamiczny wzrost osiąganych wyników finansowych, w szczególności poziomu przychodów, jest w przypadku Grupy PRAGMA INKASO procesem zaplanowanym i stabilnym. Dwucyfrowa dynamika wzrostu przychodów ze sprzedaży brutto i netto jest notowana poczynając od 2007 roku. Obecny wzrost sprzedaży wynika z równoległego rozwoju dwóch głównych grup produktów, tj. obsługi wierzytelności wymagalnych w ramach ich zakupu i windykacji oraz faktoringu.

Osiągnięty w 2010 r. **wynik netto został obciążony kosztami kluczowej do dalszego rozwoju Grupy inwestycji, tj. przejęcia pakietu kontrolnego spółki Grupa Finansowa Premium SA** z siedzibą w Katowicach. W grudniu wynik Grupy Kapitałowej PRAGMA INKASO SA został obciążony kosztami związanymi z przejęciem (m.in. koszty wezwania do sprzedaży akcji, koszty transakcyjne, odsetki od obligacji pozyskanych dla sfinansowania wezwania) w wysokości ok. 400 tys. zł.

Inwestycja przyczyni się do skokowego przychodów i zysku Grupy w przyszłych okresach dzięki licznym **efektom synergii**:

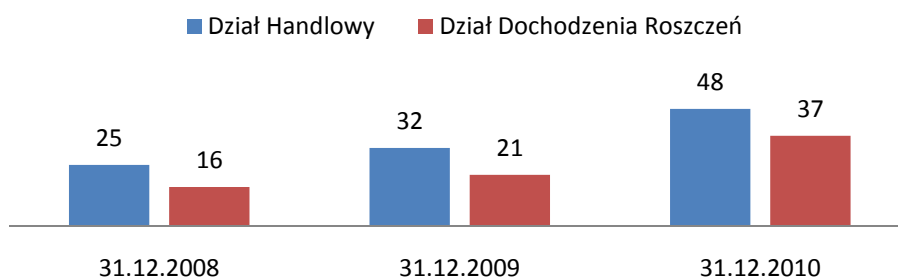
- a) przejęcie będącego w obrocie portfela wierzytelności o wartości przeszło 40 mln zł i potrojenie łącznej wartości portfela faktoringowego GK PRAGMA INKASO,
- b) podwojenie przychodów GK PRAGMA INKASO,
- c) nabycie nowych kompetencji i włączenie do oferty usług faktoringu klasycznego, w tym pełnego,
- d) wdrożenie do zespołu doświadczonych pracowników o ugruntowanej wiedzy, sprawdzonych procedur faktoringu klasycznego oraz zaimplementowanie do Grupy uznanej przez klientów marki,
- e) cross selling dla klientów GF Premium; faktoranci będą mogli skorzystać z przygotowanej dla nich oferty dotyczącej obsługi wierzytelności wymagalnych,
- f) odciążenie struktur PRAGMA INKASO SA od obsługi transakcji faktoringowych; zespół PRAGMA INKASO SA dysponuje know-how pozwalającym realizować obsługę mniej standardowych, a przez to wysokomarżowych transakcji.

PRAGMA INKASO SA zamierza przenieść swój portfel faktoringowy do obsługi w ramach Grupy Finansowej Premium. Na dzień 14 marca br. zwołane jest NWZA, które ma zmienić nazwę przejętej spółki na Pragma Faktoring SA.

II. Wzrost zatrudnienia

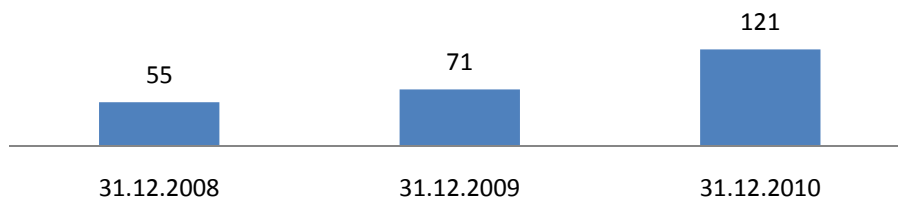
W 2010 roku Grupa odnotowała znaczący wzrost kosztów stałych. Jest to efekt zakładanej w ramach strategii intensywnej rozbudowy struktur operacyjnych. Obecnie zespół jest przygotowany do obsługi kilkakrotnie większego portfela wierzytelności bez konieczności zwiększania kosztów stałych, co wobec dalszego zwiększania przychodów doprowadzi do znaczącego wzrostu rentowności Grupy.

Zatrudnienie w działach operacyjnych



Zatrudnienie ogółem

(umowy o pracę, współpracę, zlecenie)



III. Rozwój sieci sprzedaży

Wyniki finansowe oddziału PRAGMA INKASO SA w Bydgoszczy za okres 2010 roku kształtują się następująco:

SZACUNKOWE WYNIKI ODDZIAŁU PRAGMA INKASO SA W BYDGOSZCZY			
	Wartość [tys. zł]	Stosunek r/r	Udział w wyniku ogółem
przychody ze sprzedaży brutto	21.842	482%	17,6%
przychody ze sprzedaży netto	1.734	216%	10,9%

Po początkowym okresie wdrożenia bardzo dobre wyniki osiąga utworzony w 2008 r. oddział Spółki Dominującej w Bydgoszczy. Skokowo zwiększa generowane przychody. W 2010 r. ich udział w przychodach ogółem osiągnął ponad 17% w przypadku przychodów brutto i 11% przychodów netto.

We wrześniu 2010 r. działalność rozpoczął drugi oddział PRAGMA INKASO SA - w Poznaniu. Jego powstanie obciążyło wynik finansowy Spółki w 2010 r., ale w przyszłości przyczyni się do wzrostu jej

przychodów. Doświadczenia Grupy w zakresie tworzenia, wdrażania i prowadzenia placówek zamiejscowych wskazują, że oddział w Poznaniu osiągnie rentowność działalności zdecydowanie szybciej. Grupa planuje powołanie kolejnych oddziałów.

SZACUNKOWE WYNIKI ODDZIAŁU PRAGMA INKASO SA W POZNANIU			
	Wartość [tys. zł]	Stosunek r/r	Udział w wyniku ogółem
przychody ze sprzedaży brutto	499	-	0,004%
przychody ze sprzedaży netto	74	-	0,005%

IV. Rozwój spółki zależnej Pragma Collect Sp. z o.o.

W II półroczu 2010 r. odrębną wobec Spółki Dominującej działalność operacyjną rozpoczęła spółka zależna, wyspecjalizowana w zakresie obsługi wierzytelności b2b o nominałach jednostkowych pon. 10 tys. zł. Sprofilowana oferta spółki została dobrze przyjęta przez rynek. Do końca 2010 r. Pragma Collect pozyskała 229 Klientów. Utworzone struktury operacyjne pozwalają spółce zależnej na akwizycję w segmencie nabywania rozbudowanych pakietów wierzytelności niskonominałowych i ich windykowania na własny rachunek. W grudniu spółka zależna nabyła pakiet 1839 wierzytelności o łącznym nominale 10.950 tys. zł, co pozwoli znacząco zwiększyć przychody Pragma Collect w najbliższych miesiącach.

V. Sytuacja finansowa

Zarząd deklaruje dalszy dynamiczny rozwój działalności i osiąganych wyników.

Grupa wycenia nabywane należności maksymalnie wg ceny nabycia i nie dokonuje przeszacowywania ich wartości w kierunku jej zwiększenia przez uwzględnienie zakładanych przyszłych przepływów, przychody mają więc głównie charakter kasowy i powstają w chwili wpływu gotówki.

Łączne zadłużenie Grupy nie przekracza 80% wartości kapitałów własnych z uwzględnieniem środków z emisji akcji serii E zarejestrowanej w styczniu 2011 r.