

Szanowni Państwo;

Mam przyjemność przekazać Państwu Raport Roczny za 2010 dla spółek Grupy kapitałowej Seco/Warwick.

Ostatnie trzy lata nie były łatwe dla spółek naszej Grupy. Kryzys finansowy, zapoczątkowany w 2008 roku w Stanach Zjednoczonych, w sposób dotkliwy przeniósł się na główne rynki, do których skierowana jest oferta spółek Grupy. Branże motoryzacyjna, lotnicza, przemysł aluminiowy, narzędziowy i wiele, wiele innych odnotowały prawie na wszystkich rynkach świata spadek produkcji i spowolnienie inwestycji. Rok 2009 był wyjątkowo trudny dla Spółek Grupy, gdyż w celu zminimalizowania strat zdecydowanie zredukowaliśmy zatrudnienie i koszty.

W roku 2010 pomimo stałej poprawie warunków działania Grupa nadal odczuwała efekty kryzysu. Dopiero czwarty kwartał tego roku skutkowało wypracowaniem pozytywnego wyniku na działalności operacyjnej Spółek (za 3 kwartały 2010: -3.401 tys. zł; za cały rok 2010: 781 tys. zł). Wzrost poziomu zamówień oraz portfel aktywnych zamówień spółek Grupy na koniec roku 2010 (224 miliony zł, w porównaniu do 55 mln zł na koniec 2009 roku) dają podstawy do optymistycznej oceny przyszłości Grupy.

W roku 2010 skutecznie realizowaliśmy globalną strategię wzrostu, a także realizowaliśmy szereg projektów związanych z poprawą rentowności oraz szerzeniem najlepszych praktyk i standardów działalności.

W spółkach grupy najbardziej dotkniętych kryzysem tj. w Seco/Warwick Corporation i w Eltermie wprowadziliśmy projekty naprawcze mające na celu lepszą kontrolę realizacji kontraktów, obniżanie kosztów zakupów, wykorzystanie modułowego systemu kalkulacji projektów, a także wypracowanie nowej strategii produktowej. W Eltermie dokonaliśmy zmiany zarządu a także dokonaliśmy zmiany nazwy spółki z LTZ Elterma na Seco/Warwick Thermal, co powinno wzmocnić pozycję spółki na strategicznie ważnych rynkach Europy zachodniej.

Dla potrzeb realizacji powyższych projektów dokonaliśmy ujednolicenia standardu modułowej kalkulacji projektowej dla wszystkich grup produktowych i dzięki temu we wszystkich spółkach grupy i we wszystkich technologiach będziemy posługiwać się takim samym standardem kalkulacji, co przyczyni się do obniżenia kosztów produkcji i większego wykorzystania synergii wynikających z wewnętrznej kooperacji w Grupie.

Powołaliśmy Globalną Grupę Zakupową, której celem jest obniżenie kosztów zakupu i standaryzacja komponentów w całej Grupie SW oraz rozpoczęliśmy pracę nad projektem IT umożliwiającym stworzenie zintegrowanej bazy materiałów strategicznych wykorzystywanych w produkcji.

Dzięki podpisanej przez spółki Grupy SW umowie o współpracy w realizacji strategii globalnej w 2010 roku nowego tempa nabrały dotychczasowe działania Globalnych Liderów Produktu (GPL). Znalazło to m.in. wyraz w zawartych przez SecoWarwick Allied pierwszych kontraktach na piece rolkowe oraz na dostawę urządzeń AP o wartości ok. 7,5 milionów dolarów, a także kilku kontraktach na piece do lutowania aluminiowych wymienników ciepła w Chinach.

Intensywnie pracowaliśmy nad rozwojem nowoczesnych produktów. Zarówno samodzielnie prowadząc prace R&D np. kontynuując pracę nad piecami próżniowymi w technologii PreNit, jak również, kupując najlepsze i sprawdzone technologie. W lipcu kupiliśmy know how na piece „drop bottom” i homogenizatory od szwedzkiej firmy IUT. Zakup ten przyczynia się do

poprawy naszej konkurencyjności w segmencie przetwórstwa aluminium, o czym świadczą złożone liczne oferty na te produkty z dużym prawdopodobieństwem zawarcia kontraktów w 2011 roku.

Dodatkowo w roku 2010 poczyniliśmy poważne inwestycje, mające na celu zwiększenie technologicznego jak i produkcyjnego potencjału Grupy. W maju 2010 roku założona została w Chinach spółka SECO/WARWICK Retech, której oferta produkcyjna skierowana jest głównie na rynek chiński. Obejmuje ona piece próżniowe i CAB, a w najbliższej w przyszłości także piece topialne oraz do obróbki aluminium. W 2010 roku Spółka ta sprzedawała pierwsze urządzenia oraz była w trakcie realizacji kolejnych kilku kontraktów. W grudniu 2010 Grupa SECO/WARWICK wykupiła pozostałe 50% udziałów w spółce Retech Systems i została jej jedynym właścicielem. Ogromną wartość dodaną z pozyskania tej spółki stanowią unikalne technologie związane z metalurgią tytanu i stopów metali wysokogatunkowych, próżniowego odlewania detali ze stopów specjalnych oraz grzania plazmowego w procesach topienia i utylizacji odpadów trudnych. O wysokiej wartości zakupionej spółki świadczy również powstały w wyniku rozliczenia transakcji jednorazowy zysk w wysokości 10.472 tys. zł.

Kontynuując rozwój nowoczesnej bazy produkcyjnej na szybko wzrastających rynkach, SW Allied otworzyła pod Bombajem w czerwcu 2010 nowy zakład o powierzchni 4 tys. mkw, a nowa spółka w Chinach w lipcu rozpoczęła produkcję w nowoczesnych halach o powierzchni 4,8 tys. mkw w Tianjin.

Zwiększony portfel zamówień w 2010 roku oraz zwiększanie potencjału produkcyjnego Grupy, przełożyły się bezpośrednio na wyniki finansowe. Przychody ze sprzedaży wzrosły o 59% (do 195 mln. zł), o 27% wzrosła wartość zysku brutto na sprzedaży. Z drugiej strony spółki musiały pokryć wyższe koszty sprzedaży, ogólnego zarządu i operacyjne. W efekcie wynik na działalności operacyjnej wyniósł 781 tys. zł. Największy pozytywny wpływ na kształtowanie wyników Grupy na poziomie zysku z działalności operacyjnej miała spółka SECO/WARWICK SA., której zysk operacyjny wyniósł 8.273 tys. zł

Pozytywny wpływ na wynik netto Grupy miały wyniki spółek wycenianych metodą praw własności (Retech +1.405 tys. zł oraz Indie +1.297 tys. zł). Ostatecznie wynik netto Grupy za 2010 rok wyniósł 15.165 tys. zł.

Rok 2010 zakończyliśmy silniejsi i bardziej przygotowani do wzrostu i sukcesów w 2011. Nie jest to stan przypadkowy, a wynikający z realizacji strategii Grupy SW oraz przede wszystkim z zaangażowania, inwencji i ciężkiej pracy wielu pracowników SecoWarwick. Korzystając z okazji chciałbym im wszystkim za to serdecznie podziękować.

Jestem przekonany, że dzięki rozpoczętym projektom strategicznym, poczynionym inwestycjom, a także polepszającej się koniunkturze na większości rynków, wzrost sprzedaży i rentowności spółek Grupy, a także skala wzrostu wartości Grupy kapitałowej będą rekordowe w 2011 roku.

Z poważaniem
Prezes Zarządu
SECO/WARWICK S.A.

Leszek Przybysz