

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
Z DZIAŁALNOŚCI



Z SIEDZIBĄ W POZNANIU

W OKRESIE 01.01.2010 – 31.12.2010

I. Stan prawny i władze Spółki:

Pełna nazwa podmiotu: **PC Guard Spółka Akcyjna**

Adres siedziby: **ul. Jasielska 16, 60-476 Poznań**

Z dniem 04 czerwca 2007 roku Spółka prowadzi działalność pod adresem: 60-476 Poznań, ul. Jasielska 16. W dniu 18.06.2007 roku postanowieniem Sądu Rejonowego w Poznaniu XXI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego został dokonany wpis o zmianie adresu prowadzenia działalności.

Spółka została wpisana do Rejestru Przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy w Poznaniu XXI Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000137173 w dniu 31.10.2002 roku.

Spółka posiada dwa Biura Handlowe:

1. Warszawa przy ul. Kierbedzia 4,
2. Katowice przy ul. Czerwińskiego

Podstawowym przedmiotem działalności biur handlowych jest sprzedaż i wdrażanie oraz nadzór nad systemem Graffiti. Biura handlowe nie prowadzą działalności w zakresie sprzedaży i wdrażania systemów obcych jak również nie dokonują sprzedaży sprzętu komputerowego.

Spółka została zawiązana: 02.08.2000 r.

Podstawowy przedmiot działalności Spółki według EKD:

7220Z działalność w zakresie oprogramowania

Władze Spółki:

<i>Dariusz Grześkowiak</i>	- Prezes Zarządu,
<i>Mariusz Bławat</i>	- Członek Zarządu.

Rada Nadzorcza:

Łukasz Motała - Przewodniczący Rady Nadzorczej

Paweł Narkiewicz – Członek RN

Daria Motała - Członek RN

Tomasz Owczarzak - Członek RN

Wojciech Skiba - Członek RN

Rada Nadzorcza po WZA z dnia 18 czerwca 2010 roku:

Łukasz Motała – Przewodniczący Rady Nadzorczej,

Tomasz Opielewicz – Członek Rady Nadzorczej,

Tomasz Owczarzak - Członek Rady Nadzorczej,

Daria Motała – Członek Rady Nadzorczej,

Wojciech Skiba - Członek Rady Nadzorczej

II. Charakterystyka działalności Spółki (produkty, rynki zbytu i zaopatrzenia, umowy)

Przedmiotem działalności spółki jest dostarczanie i wdrażanie nowoczesnych i kompleksowych rozwiązań z zakresu zaawansowanych technologii informatycznych. Podstawowym produktem oferowanym przez spółkę jest zintegrowany system informatyczny do wspomagania zarządzania przedsiębiorstwem Graffiti.

Strategicznym segmentem rynkowym zainteresowań spółki jest przemysł. Wynika to z zakresu funkcjonalnego jaki oferowany jest przez system Graffiti, który stanowi główny produkt spółki. Nawiązanie współpracy z potencjalnymi odbiorcami wymaga znacznych nakładów marketingowych.

W roku obrotowym 2010 spółka poprzez własny Dział Handlowy oraz Biura Handlowe zawarła umowy sprzedaży licencji oraz wdrożenia systemu Graffiti z 26 podmiotami. Poprzez Dystrybutorów, z którymi zawarte zostały umowy dystrybucji, zostało sprzedanych 8 licencji wraz z usługą wdrożenia.

Spółka w ramach umów serwisowych systemu Graffiti obsługiwała na koniec roku obrotowego 2010 – 75 podmiotów. W trakcie roku zostało podpisane 12 nowych umów serwisowych po zamknięciu wdrożenia, a 1 umowa została rozwiązana.

Spółka w roku obrotowym 2010 korzystała z usług bankowych w:
ING Bank Śląski S.A. Oddział Regionalny w Poznaniu rachunek podstawowy i ZFŚS,
BZ WBK S.A. 2 Oddział w Poznaniu – rachunek pomocniczy,

Spółka w roku obrotowym 2010 kontynuowała następujące umowy ubezpieczenia:

Allianz S.A. - umowa ubezpieczenia majątku trwałego i wyposażenia spółki.
PZU S.A. - polisa pakietowa do samochodów służbowych
TUiR WARTA S.A. - ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej od prowadzonej działalności.

III. Osiągnięcia Spółki

PC Guard S.A. w okresie sprawozdawczym uzyskał 1 439 000 zł zysku wobec 40 000 zysku w roku 2009 oraz 7 579 000 przychodów wobec 4 789 000 przychodów w roku 2009. Szczególnie znaczący jest wzrost przychodów w stosunku do roku poprzedzającego: w roku 2010 zanotowano wzrost o blisko 58 %.

Rok 2010 był dla Spółki okresem wyjątkowej działalności operacyjnej, co przełożyło się na największy przychód oraz wynik w historii PC Guard S.A..

W okresie sprawozdawczym Spółka dysponowała silnym, szerokim i rozwojowym zespołem konsultantów, dzięki czemu Emitent zrealizował kilkanaście zaawansowanych projektów wdrożenia systemów informatycznych. W tym okresie nie Spółka nie rezygnowała ze szkoleń oraz rozwoju wiedzy swoich pracowników wierząc, że jest to jeden z zasadniczych powodów sukcesu rynkowego.

Spółka dokonała znaczącego postępu w rozwoju swoich produktów:

- systemu ERP GRAFFITI
- systemu workflow ASCENT

Dla oprogramowania ERP wykonano szczególnie wiele rozszerzeń w zakresie modułów produkcyjnych oraz logistycznych.

System ASCENT powiększył się o kilka nowych modułów - znacznie zwiększając zasięg wpływu i wspomagania oprogramowania na życie korporacyjne potencjalnego użytkownika.

Zakładamy, że niemal wszystkie rozszerzenia wprowadzane do naszych produktów w ciągu roku sprawozdawczego poszerzyły atrakcyjność oferty produktowej PC Guard S.A. , co może mieć wpływ na wartość sprzedaży Spółki także w przyszłości.

Emitent prowadził sprzedaż systemów przez Centralę w Poznaniu oraz przez biura handlowe w Warszawie i Katowicach

(dane w tys. zł)

<i>źródła przychodów Biura Handlowego Warszawa</i>	<i>2010</i>	<i>2009</i>	<i>zmiana %</i>
sprzedaż licencji	875	388	+ 125,5
usługi wdrożenia	657	929	- 41,4
usługi serwisowe	441	274	+ 60,9

(dane w tys. zł)

<i>źródła przychodów Biura Handlowego Katowice</i>	<i>2010</i>	<i>2009</i>	<i>zmiana %</i>
sprzedaż licencji	775	182	+ 325,8
usługi wdrożenia (realizowane z biura Warszawa oraz z Centrali w Poznaniu)	0	0	

W obszarze sprzedaży należy odnotować zmiany mające na celu rozszerzenie oferty spółki. Przeprowadzono również kolejne wdrożenia nowego rozwiązania jakim jest Portal Korporacyjny - Ascent.

Bazując na dotychczasowych doświadczeniach oraz uzyskanej pozycji rynkowej jaką spółka wypracowała w minionych latach widzimy szansę na dalszy rozwój. Pragniemy dodać, iż zarówno firma spółki jak i nazwa produktu rozpoznawane są wśród naszej konkurencji.

IV. Aktualny i przewidywany stan majątkowy i sytuacja finansowa Spółki

W rozpatrywanym okresie spółka uzyskała przychody netto ze sprzedaży w kwocie 7.579 tys. zł. Jest to wzrost o 58,3% w stosunku do roku ubiegłego. Na działalności operacyjnej spółka wypracowała zysk w wysokości 1.648 tys. zł, przy stracie w wysokości 49 tys. zł w roku ubiegłym.

Zysk netto spółki za rok 2010 wyniósł 1.436 tys. zł.

Zarząd spółki planuje przeznaczyć wypracowany zysk netto na pokrycie straty z roku 2009. Propozycja takiej uchwały zostanie przedstawiona Radzie Nadzorczej jak również Walnemu Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

Suma bilansowa na koniec 2010 roku wyniosła 15 844 tys. zł i uległa zwiększeniu w stosunku do ubiegłego roku o 12,2 %.

Aktywa trwałe stanowiły 38% wartości majątku spółki, z tego:

rzeczowy majątek trwały 3,6%,

wartości niematerialne i prawne 0,7%.

Spółka posiadała na koniec 2010 roku majątek finansowy w postaci akcji MTS Notebook S.A. wykazany według:

- ceny nabycia w łącznej kwocie 7 575 tys. zł. (z uwzględnieniem przeszacowania wartości na dzień 31.12.2010 o kwotę – 3 047 tys. zł).

Spółka nie posiadała żadnych należności długoterminowych.

Spółka posiada powiązania kapitałowe i organizacyjne z następującymi podmiotami:

MTS Notebook S.A. z siedzibą w Poznaniu.

Spółka posiada następujące ilości papierów wartościowych w poszczególnych podmiotach:

<i>Nazwa podmiotu</i>	<i>Ilość posiadanych papierów wartościowych</i>	<i>% udział w kapitale zakładowym</i>	<i>% głosów na walnym zgromadzeniu</i>
Notebooki.pl S.A. (dawne:MTS Notebook S.A.)	52.500 akcji	35,0	35,0

W dniu 7 grudnia 2010 roku Zarząd Spółki podjął decyzję o przeznaczeniu do sprzedaży akcji spółki zależnej DIVICOM S.A. W dniu 9 grudnia 2010 roku członkowie Rady Nadzorczej DIVICOM S.A. wskazani przez PC GUARD S.A. złożyli rezygnację z pełnionych funkcji. Z tym dniem PC GUARD stracił kontrolę nad DIVICOM S.A.

Spółka w roku obrotowym 2010 nie posiadała zobowiązań kredytowych wobec żadnego podmiotu.

Spółka nie udzieliła w roku 2010 żadnych gwarancji i poręczeń na rzecz osób fizycznych lub osób prawnych.

Spółka finansuje swoją działalność z kapitałów własnych i zobowiązań. Stan zobowiązań na koniec 2010 roku przedstawiał się następująco:

- Zobowiązania i rezerwy: 1.352 tys. zł – na tę pozycję składają się m.in. zobowiązania z tytułu wynagrodzeń oraz zobowiązań budżetowych – obsługiwane na bieżąco.

V. Ocena uzyskanych efektów (w tym analiza wskaźnikowa)

A. Ocena struktury majątku:

Wskaźnik	2010	2009
wskaźnik udziału majątku trwałego w majątku całkowitym	38,0 %	60,0 %
wskaźnik udziału majątku obrotowego w majątku całkowitym	62,0 %	40,0 %
wskaźnik struktury majątku	61,2 %	149,9 %

- wskaźnik udziału majątku trwałego w majątku całkowitym (majątek trwały / majątek całkowity)
- wskaźnik udziału majątku obrotowego w majątku całkowitym (majątek obrotowy / majątek całkowity)
- wskaźnik struktury majątku (majątek trwały / majątek obrotowy)

Poziom majątku trwałego w majątku całkowitym należy uznać za optymalny. Spadek udziału majątku trwałego wynika ze spadku wartości nakładów inwestycyjnych w porównaniu z rokiem ubiegłym oraz przeklasyfikowaniem akcji Divicom do aktywów obrotowych.

Zwiększeniu uległ wskaźnik udziału majątku obrotowego w majątku całkowitym. Wynika to głównie ze wzrostu poziomu należności i przeklasyfikowania akcji spółki Divicom do aktywów krótkoterminowych.

B. Ocena struktury środków obrotowych

Wskaźnik	2010	2009
wskaźnik obrotowości zapasów	26	17
wskaźnik obrotowości należności	3	2

- wskaźnik obrotowości zapasów (przychody ze sprzedaży / stan zapasów)
- wskaźnik obrotowości należności (przychody ze sprzedaży / należności z tytułu dostaw i usług)

Emitent jako spółka z działalnością o charakterze usługowym, nie posiada dużej ilości zapasów. Znacznemu wzrostowi uległ wskaźnik obrotowości należności. Jest to wynikiem poprawy spływu należności w spółce.

C. Ocena struktury kapitału

Wskaźnik	2010	2009
wskaźnik zadłużenia	9,3%	8,1%
wskaźnik struktury finansowania majątku kapitałem własnym	91,5%	92,5%
wskaźnik struktury finansowania majątku zobowiązaniami	5,9%	5,6%

- wskaźnik zadłużenia (kapitał obcy / kapitał własny)
- wskaźnik struktury finansowania majątku kapitałem własnym (kapitał własny / kapitał całkowity)

- wskaźnik struktury finansowania majątku zobowiązaniami (zobowiązania wobec dostawców / kapitał całkowity)

Spółka prawie w całości finansuje posiadany majątek z kapitałów własnych. Z jednej strony finansowanie działalności jedynie z kapitałów własnych jest niekorzystne dla Spółki z uwagi na konieczność zamrażania kapitałów własnych w prowadzoną działalność. Z drugiej jednak strony należy zaznaczyć, iż Spółka poprzez taką formę finansowania zdobyła dużą wiarygodność u swoich dostawców jak również w instytucjach finansowych.

D. Analiza płynności finansowej

Wskaźnik	2010	2009
wskaźnik płynności bieżącej	7,3	5,3
wskaźnik płynności szybkiej	7,1	5,1

- wskaźnik płynności bieżącej (majątek obrotowy / zobowiązania krótkoterminowe)
- wskaźnik płynności szybkiej (majątek obrotowy – zapasy / zobowiązania krótkoterminowe)

Poziomy poszczególnych wskaźników świadczą o bardzo dobrej sytuacji finansowej i bezproblemowej możliwości wywiązywania się spółki z bieżących zobowiązań.

VI. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki

W 2010 roku Spółka nie odnotowała zdarzeń o charakterze incydentalnym, które miałyby istotne znaczenie na działalność jednostki.

VII. Opis czynników ryzyka i zagrożeń

Do najistotniejszych czynników ryzyka zewnętrznego w prowadzonej działalności należy zaliczyć:

- spadek koniunktury na rozwiązania ERP.
- Zmniejszenie dofinansowań ze środków unijnych na projekty informatyczne

Z uwagi na prowadzoną działalność tylko na terenie kraju i z podmiotami działającymi na terytorium RP nie występuje ryzyko kursu walutowego.

Do czynników wewnętrznych należy zaliczyć:

- zdolność objętościowa i kompetencyjna spółki do realizacji wielu projektów wdrożeniowych jednocześnie – zdolność jest ograniczona liczbą zatrudnionych konsultantów oraz liderów projektów.

Zagrożenia:

- wystąpienie zjawiska szybkiej inflacji – z uwagi na zawarte umowy serwisowe,
- zwiększenie konkurencyjności ze strony firm zagranicznych i podmiotów z nimi powiązanych po wejściu do UE,

- potencjalne kłopoty kadrowe spowodowane odpływem wykształconej kadry do krajów Unii Europejskiej.
- Brak zdolności inwestycyjnych potencjalnych klientów

VIII. Przewidywany rozwój spółki

W kolejnym roku funkcjonowania za najistotniejsze kierunki rozwoju spółki Zarząd uważa:

1. poszerzenie kanałów dystrybucji dla produktów własnych,
2. polepszanie technik sprzedaży dla produktu ERP
3. dalsze zwiększenie aktywności na uczelniach i placówkach szkoleniowych w celu poszerzenia rozpoznawalności marki i loga systemu Graffiti na szczeblach kadry zarządzającej,
4. dalsze poszerzenie zakresu funkcjonalnego produktu w celu zwiększenia przewag nad konkurencją,
5. rozszerzanie zakresu funkcjonalnego produktów własnych oraz dostosowanie jego do bieżących potrzeb rynku.

Uważamy, iż dalsze prowadzenie działalności nie jest zagrożone.

IX. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, z uwzględnieniem informacji w zakresie:

a) postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności emitenta lub jednostki od niego zależnej, których wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych emitenta, z określeniem: przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta

Nie toczą się postępowania w stosunku do Spółki, którego przedmiotem byłoby zobowiązanie lub wierzytelność, której wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

b) dwu lub więcej postępowań dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności, których łączna wartość stanowi odpowiednio co najmniej 10 % kapitałów własnych emitenta, z określeniem łącznej wartości postępowań odrębnie w grupie zobowiązań oraz wierzytelności wraz ze stanowiskiem emitenta w tej sprawie oraz, w odniesieniu do największych postępowań w grupie zobowiązań i grupie wierzytelności – ze wskazaniem ich przedmiotu, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania oraz stron wszczętego postępowania

Nie toczą się również postępowania w stosunku do Spółki, którego przedmiotem byłyby zobowiązania lub wierzytelności, których łączna wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

X. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z ich określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych

produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym

Informacja została przedstawiona w pkt. II.

Poniżej struktura sprzedaży wg produktów (w tys. zł):

	2009	%	2008	%
Sprzedaż oprogramowania	7.140	94%	4.705	98%
Sprzedaż sprzętu komputerowego	439	6%	84	2%
Razem	7.579	100%	4.789	100%

XI. Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne, oraz informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10 % przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwy (firmy) dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z emitentem

Informacja została przedstawiona w pkt. II

XII. Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji

Spółce nie są znane żadne umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami), umowy ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

XIII. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania

Informacja została przedstawiona w pkt. I

XIV. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązanymi na innych warunkach

niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji – obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca zamieszczenia informacji w sprawozdaniu finansowym

Informacja została przedstawiona w pkt. 20.7 sprawozdania finansowego.

XV. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku obrotowym umowach dotyczących kredytów i pożyczek, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności

Kredyty i pożyczki nie były w okresie sprawozdawczym zaciągane ani wypowiedziane.

XVI. Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym emitenta, z podaniem co najmniej ich kwoty, rodzaju i wysokości stopy procentowej, waluty i terminu wymagalności

W okresie sprawozdawczym Spółka udzieliła następujących pożyczek:

Podmiot	Wartość pożyczki	Oprocentowanie	Waluta	Termin wymagalności
Pracownicy	45.500		PLN	
DIVICOM S.A.	1.200.000	5 %	PLN	31.03.2011
STAR FITNES	150.000	8 %	PLN	31.03.2010
STAR FITNES	150.000	8 %	PLN	30.05.2010
STAR FITNES	100.000	12 %	PLN	31.12.2010
SYMTEC	150.000	12 %	PLN	31.03.2011
SYMTEC	100.000	12 %	PLN	31.05.2011

XVII. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym emitenta

Nie były udzielane poręczenia lub gwarancje przez Spółkę, jak również Spółka nie otrzymała żadnych poręczeń i gwarancji.

XVIII. W przypadku emisji papierów wartościowych w okresie objętym raportem – opis wykorzystania przez emitenta wpływów z emisji do chwili sporządzenia sprawozdania z działalności

W okresie objętym sprawozdaniem Spółka nie dokonała emisji akcji.

XIX. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok

Nie były publikowane prognozy wyników.

XX. Ocena, wraz z jej uzasadnieniem, dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom

Zarząd Spółki PC GUARD S.A. dobrze ocenia sytuację finansową spółki biorąc pod uwagę kształtowanie się wskaźników płynności, rotacji oraz zadłużenia. Wartości wskaźników nie wskazują na możliwość wystąpienia zagrożeń w bieżącym regulowaniu zobowiązań.

XXI. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności

Posiadane przez Spółkę kapitały własne umożliwiają realizować bieżące zadania inwestycyjne w roku 2011 bez wprowadzania istotnych zmian w strukturze finansowania działalności.

XXII. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie wystąpiły pojedyncze zdarzenia mające wpływ na wynik z działalności Spółki.

XXIII. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności emitenta co najmniej do końca roku obrotowego następującego po roku obrotowym, za który sporządzono sprawozdanie finansowe zamieszczone w raporcie rocznym, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej

Informacja została przedstawiona w pkt. VIII.

XXIV. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i jego grupą kapitałową

W okresie objętym sprawozdaniem nie zaszły znaczące zmiany w zasadach zarządzania Spółką PC GUARD S.A.

XXV. Wszelkie umowy zawarte między emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie

Zarząd Spółki jest zatrudniony na podstawie umów o pracę, regulowanych przez Kodeks Pracy.

XXVI. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta, bez względu na to, czy odpowiednio były one zaliczane w koszty, czy też wynikały z podziału zysku; w przypadku gdy emitentem jest jednostka dominująca, wspólnik jednostki współzależnej lub znaczący inwestor – oddzielnie informacje o wartości wynagrodzeń i nagród otrzymanych z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek podporządkowanych; jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w sprawozdaniu finansowym – obowiązek uznaje się za spełniony poprzez wskazanie miejsca ich zamieszczenia w sprawozdaniu finansowym

Informacja została przedstawiona w pkt. 20.10 sprawozdania finansowego.

XXVII. W przypadku spółek kapitałowych – określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych emitenta, będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących emitenta (dla każdej osoby oddzielnie)

Kapitał Spółki PC GUARD S.A. wynosi 11.000.000,00 i dzieli się na 11.000.000 akcji zwykłych na okaziciela, każda o wartości nominalnej 1 zł. Wykaz osób zarządzających i nadzorujących posiadających akcje PC GUARD S.A:

Akcjonariusz	Funkcja pełniona w Zarządzie/ Nadzorczej Radzie	Liczba akcji (w szt.)	Liczba głosów na WZA (w szt.)
Dariusz Grześkowiak	Prezes Zarządu	225.500	225.500
Tomasz Opielewicz	Członek Rady Nadzorczej	185 000	185 000

Według wiedzy Zarządu Spółki żadna z osób zarządzających i nadzorujących spółkę nie posiada akcji i udziałów w spółkach zależnych i stowarzyszonych grupy PC GUARD S.A.

XXVIII. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Spółce nie są znane takie umowy.

XXIX. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

W Spółce PC GUARD S.A. nie ma programu akcji pracowniczych.

XXX. Informacje o:

a) dacie zawarcia przez emitenta umowy, z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, o dokonanie badania lub przeglądu sprawozdania finansowego lub skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz okresie, na jaki została zawarta ta umowa

Umowa z DGA Audyt Spółka z o.o. z siedzibą w Poznaniu na badanie sprawozdania jednostkowego i skonsolidowanego za rok obrotowy 2010 oraz przegląd sprawozdania jednostkowego i skonsolidowanego PC GUARD S.A. za I półrocze 2010 roku została zawarta w dniu 6 maja 2010 roku.

b) wynagrodzeniu podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, wypłaconym lub należnym za rok obrotowy odrębnie za:

– badanie rocznego sprawozdania finansowego,

Łączne wynagrodzenie za badanie jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2010 wyniosło 21.000 zł.

– inne usługi poświadczające, w tym przegląd sprawozdania finansowego,

Łączne wynagrodzenie za przegląd jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2010 wyniosło 13.000 zł.

– usługi doradztwa podatkowego,

Nie dotyczy.

– pozostałe usługi

Nie dotyczy.

c) informacje dla poprzedniego roku obrotowego,

– badanie rocznego sprawozdania finansowego,

Łączne wynagrodzenie za badanie jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2009 wyniosło 20.000 zł.

– inne usługi poświadczające, w tym przegląd sprawozdania finansowego,

Łączne wynagrodzenie za przegląd jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2009 wyniosło 6.000 zł.

– usługi doradztwa podatkowego,

Nie dotyczy.

– pozostałe usługi

Nie dotyczy.

Zarząd PC Guard S.A.

Poznań, dnia 25 kwietnia 2011 rok