

Przedsiębiorstwo Produkcyjno Handlowe



SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

za okres

od 1 lipca 2011 do 30 września 2011

Wrocław, 14 listopada 2011r.

INFORMACJE O SPÓŁCE

Spółka została zarejestrowana w dniu 1 lutego 2007 roku przez Sąd Rejonowy dla Wrocławia – Fabrycznej we Wrocławiu, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego.

Nazwa (firma): Przedsiębiorstwo Produkcyjno Handlowe WADEX S.A.
Siedziba: 50-515 Wrocław, ul. Ks. Klimasa 45
Adres strony internetowej www.wadex.pl
Telefon +48 71 336 70 80
Fax + 48 71 336 70 87

Przedmiot działalności Spółki

Przedsiębiorstwo Produkcyjno Handlowe WADEX S.A. („Emitent” „Przedsiębiorstwo”, „Spółka”) jest przedsiębiorstwem zajmującym się produkcją systemów odprowadzania spalin (inaczej systemów kominowych) ze stali nierdzewnych i kwasoodpornych oraz akcesoriów związanych z tymi systemami. Oferowane systemy w znaczącej większości wytwarzane są na podstawie dokumentacji technicznej opracowanej przez dział technologiczny przedsiębiorstwa. Systemy kominowe wykorzystywane są w budownictwie mieszkaniowym, gdzie pełnią funkcję układów odprowadzających spaliny wytwarzane przez urządzenia grzewcze oraz jako elementy kominów przemysłowych. Oferta Emitenta obejmuje układy jedno i dwuścienne o przekroju rury spalinowej z przedziału od 60 do 1000 mm i grubości zastosowanych materiałów stalowych od 0,5 do 2 mm. Udział podstawowego segmentu działalności Spółki w przychodach ze sprzedaży w roku 2010 wynosił prawie 70%.

Drugim obszarem działalności Emitenta jest handel akcesoriami i elementami systemów odprowadzania spalin, których nie ma w ofercie produkcyjnej. Jest to związane z kompleksową obsługą klienta, który ma możliwość zakupu pełnego systemu w Spółce. Są to wyroby produkowane przez innych producentów na zlecenie Emitenta - stalowe i aluminiowe rury elastyczne, system odprowadzania spalin WK, systemy kominowe z tworzyw sztucznych oraz inne kompatybilne towary.

Trzecim obszarem działalności Spółki jest kooperacja. Wykorzystując posiadany park maszynowy oraz doświadczenie w przetwórstwie blach nierdzewnych i kwasoodpornych, Spółka wykonuje w ramach kooperacji podzespoły oraz gotowe produkty nie związane z systemami odprowadzania spalin. Ich produkcja odbywa się na podstawie dokumentacji dostarczonej przez zleceniodawcę bądź też w oparciu o opracowania działu technologicznego Emitenta. Dzięki ugruntowanej pozycji Emitenta na rynku podmiotów zajmujących się obróbką blach oraz pracy w terenie doświadczonych doradców technicznych, Emitent szybko rozwija tą część swojej działalności.

Strategia rozwoju Emitenta zakłada wzrost udziału tego obszaru działalności Spółki w strukturze przychodów ze sprzedaży.

Klasyfikacja działalności według PKD

25.99Z – Produkcja pozostałych gotowych wyrobów metalowych

25.62Z – Obróbka mechaniczna elementów metalowych

25.91Z – Produkcja pojemników metalowych

REGON: 005921041

NIP: 899-10-33-328

KRS: 0000273372

Organem uprawnionym do reprezentowania Spółki w okresie sprawozdawczym, tj. od 01.07.2011r. do 30.09.2011r. był Zarząd w składzie:

Zbigniew Piechociński - Prezes Zarządu

Ryszard Sebastian - Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej

W okresie sprawozdawczym, tj. 01.07.2011r. do 30.09.2011r. Rada Nadzorcza pracowała w następującym składzie:

Janusz Rybka - Przewodniczący Rady

Tomasz Skrzypczak - Z-ca Przewodniczącego Rady

Krystyna Piechocińska - Członek RN

Bożena Jarzyna - Członek RN

Ewa Pawelec - Członek RN

Na dzień przekazania raportu składy Zarządu oraz Rady Nadzorczej nie uległy zmianie.

Czas trwania Spółki zgodnie ze statutem jest nieograniczony.

Spółka przekazuje sprawozdanie Zarządu zgodnie z § 87 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. nr 33, poz.259 z późn. zm.).

1. Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego.

Czynniki ryzyka związane z pozostałymi miesiącami roku obrotowego można podzielić na grupy:

a) ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną Polski, krajów obszaru Unii Europejskiej:

Wyniki uzyskiwane przez Emitenta uzależnione są od sytuacji makroekonomicznej i tempa wzrostu gospodarczego na rynkach, na których prowadzona jest jego działalność – w Skandynawii, Niemczech, Czechach, Austrii i republikach nadbałtyckich. Na wyniki finansowe oraz kształtowanie i realizację planów rozwojowych wpływają m.in. polityka gospodarcza i fiskalna Unii Europejskiej i poszczególnych rządów oraz decyzje w sprawie poziomu stóp procentowych. Niekorzystne zmiany zachodzące w otoczeniu gospodarczym, w tym w szczególności spadek tempa wzrostu gospodarczego jak też ostatnie decyzje, dotyczące w szczególności krajów tzw. „Eurolandu” mogą negatywnie wpłynąć na poziom nakładów inwestycyjnych w gospodarce, doprowadzić do pogorszenia koniunktury w budownictwie i spowodować spowolnienie rozwoju i pogorszenie rentowności Emitenta.

b) ryzyko uzależnienia od najważniejszych odbiorców:

W przypadku wzrostu znaczenia kluczowych odbiorców w strukturze przychodów Emitenta, istnieje ryzyko uzyskania silniejszej pozycji negocjacyjnej i presji na ceny produktów Emitenta. Istnieje także ryzyko utraty znaczącej części przychodów ze sprzedaży w przypadku rezygnacji z dalszej współpracy przez któregoś z kluczowych odbiorców. Emitent minimalizuje to ryzyko poprzez stałe monitorowanie sytuacji na rynku jak też stosowanie efektywnego systemu rabatowego i premiewego dla swoich odbiorców.

c) ryzyko wzrostu cen surowców:

Istnieje ryzyko, że w przypadku nagłych i dynamicznych wzrostów cen podstawowych surowców Emitentowi nie uda się szybko przenieść wzrostu kosztów na klientów. Może to spowodować spadek realizowanych marż i rentowności Emitenta. Rynek stali jest rynkiem o charakterze globalnym, ściśle powiązany z sytuacją gospodarczą głównych światowych gospodarek. Należy więc wziąć pod uwagę, że wszystkie prognozy dotyczące kształtowania się cen na tym rynku obarczone są dużym ryzykiem. Emitent, poprzez aktywne negocjacje z czołowymi światowymi dystrybutorami stali oraz dywersyfikację zakupów uwzględniającą aktualne trendy cenowe, zmniejsza ryzyko związane ze wzrostem cen surowców. Takie działania Emitenta mają istotny wpływ na negocjowaną z dystrybutorami tzw. cenę bazową, stanowiącą ok. 30% ceny zakupu surowca. Ma natomiast niewielki wpływ na pozostałą część ceny zakupu tego surowca (tzw. dodatek stopowy). Sytuację na rynku surowcowym dodatkowo komplikuje dynamika zmian kursu walut. Wpływ cen pozostałych surowców, używanych do produkcji, na osiągnięte przez Emitenta marże jest niewielki.

d) ryzyko pogorszenia kondycji płatniczej odbiorców:

Sytuacja gospodarcza i finansowa na rynku krajowym jak i dynamika zmian na rynku europejskim może mieć wpływ na kondycję płatniczą klientów Spółki, co może skutkować koniecznością zaangażowania kredytu obrotowego do finansowania majątku obrotowego celem utrzymania płynności finansowej.

2. Opis organizacji grupy kapitałowej Emitenta, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.

Spółka nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego, ponieważ nie tworzy grupy kapitałowej. Spółka nie jest jednostką dominującą, współnikiem jednostki współzależnej lub znaczącym inwestorem w podmiotach trzecich.

3. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

W raportowanym okresie nie miały miejsca zmiany w strukturze Emitenta.

4. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniejszych publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Ze względu na przesunięcie do 30 maja 2012 roku terminu zawarcia umowy przyrzeczonej z dnia 10 czerwca 2010 roku (aneksem z dnia 7 września 2011 roku), prognozowany wynik za rok 2011, opublikowany w prospekcie emisyjnym z dnia 8 grudnia 2010 roku będzie niższy o zysk oczekiwany z zawarcia w/w umowy. Korektę wyniku uwzględniono w zestawieniu oraz tablicy poniżej i skomentowano w rozdziale III Informacji dodatkowych do niniejszego sprawozdania finansowego.

- przychody ze sprzedaży: 27.597 tys. zł
- zysk operacyjny: 6.010 tys. zł
- zysk brutto: 5.710 tys. zł
- zysk netto: 4.625 tys. zł

dane w tys. PLN	prognoza na 2011 rok	wykonanie za 3Q 2011	realizacja prognozy [%]
przychody ze sprzedaży	27.597	15.303	55,5%
zysk operacyjny	6.010	2.396	39,9%
zysk brutto	5.710	2.453	42,9%
zysk netto	4.625	1.930	41,7%

Wynik sprzedaży za 9 miesięcy 2011 roku jest praktycznie na tym samym poziomie (różnica poniżej 1%) jak to było w analogicznym okresie roku 2010. O ile w przypadku sprzedaży systemów kominowych w kraju jest on porównywalny z rokiem ubiegłym, to w przypadku towarów handlowych i eksportu jest on zdecydowanie korzystniejszy (wzrost odpowiednio o 16,9% i 24,6%).

Słaby wynik sprzedaży kooperacyjnej (spadek o 16,9%) jest spowodowany przesunięciem realizacji kontraktów naszego największego klienta z kluczowymi odbiorcami na końcowe miesiące roku (aktualnie są finalizowane), jak też faktem opóźnienia szeregu realizacji inwestycji krajowych, a w szczególności związanych z Euro 2012.

Porównanie wyników sprzedaży za 3 kwartały z planami zamyka się zaawansowaniem na poziomie 55%. Spowolnienie inwestycji spowodowane dłuższym okresem zimowym jak też przesunięciem zakończenia inwestycji przewidzianych do zamknięcia w pierwszym półroczu na końcowe miesiące roku to główne przyczyny stosunkowo niskiego zaawansowania planu rocznego.

W przypadku sprzedaży systemów kominowych w kraju jak i w działalności handlowej poziom rozbieżności planu i jego realizacji za trzy kwartały, biorąc pod uwagę dobre wyniki sprzedaży w październiku i podobne oczekiwania na dwa ostatnie miesiące roku pozwala mówić o dużym prawdopodobieństwie zbliżenia się do planowanej wartości.

Sprzedaż eksportowa, po bardzo dobrym wyniku w pierwszym półroczu, straciła trochę na dynamice w trzecim kwartale. Jednak wyniki października wskazują, że ostatni kwartał zamknie się dobrym wynikiem.

Decydujący wpływ na realizację planu sprzedaży będzie miał dział kooperacji. Już w październiku będą finalizowane inwestycje, przesunięte z pierwszego półroczu. W końcowych dwóch miesiącach zostaną zamknięte kolejne. Pozwoli to zmniejszyć rozbieżność w stosunku do przyjętego planu.

Jeżeli chodzi o poziom zysku to powstałe tu rozbieżności wynikają w pierwszej kolejności z niższego niż zakładano rozłożenia sprzedaży w analizowanych trzech kwartałach roku. Istotny wpływ na poziom zysku w pierwszym półroczu miały również ceny surowców (głównie w obszarze produkcji kominowej). Decyzje podjęte przez Zarząd Spółki związane z zastosowaniem alternatywnych surowców i materiałów pozwoliły jednak ograniczyć ich wpływ co jest już widoczne w końcowym okresie roku.

Jeśli chodzi o rentowność aktywności kooperacyjnej to finalizacja przesuniętych z pierwszego półroczu inwestycji powinna wpłynąć na podwyższenie poziomu generowanej marży. Dodatkowo w końcowych miesiącach roku Spółka planuje uruchomienie produkcji dla nowego znaczącego odbiorcy.

Jeżeli chodzi o koniunkturę w branży przetwórstwa stali nierdzewnej przewidywaną na drugie półrocze i końcówkę roku to jest ona umiarkowanie optymistyczna. Stabilizacja na rynku strategicznego surowca – stali nierdzewnej jak też, po ostatnich zawirowaniach w strefie „Eurolandu”, uspokojenie się sytuacji na rynkach walutowych stanowią dobry fundament do zamknięcia roku korzystnym wynikiem mimo, że prognozy dla gospodarki światowej na najbliższy okres nie są zbyt optymistyczne.

Spółka, podsumowując trzy kwartały 2011 roku i analizując możliwości do osiągnięcia wyniku, na koniec 2011 roku uwzględniła przesunięcie terminu zawarcia umowy przyrzeczonej z dnia 10 czerwca 2010 roku, jak również możliwe zagrożenia zewnętrzne, a w szczególności: dynamicznie zmieniającą się sytuację w strefie krajów Unii Europejskiej, ostatnio podjęte decyzje mające ustabilizować sytuację na rynkach surowcowych i walutowych, jak też analizy przebiegu sprzedaży z lat ubiegłych oraz uaktualnione prognozy sprzedaży grupy kluczowych klientów, mających największy wpływ na wynik końcowy Spółki.

5. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji w okresie od przekazania ostatniego raportu.

W dniu 22 sierpnia 2011r. IPOPEMA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych SA (IPOPEMA TFI) z siedzibą w Warszawie przysłało do Emitenta w trybie art. 69 Ustawy z dnia 29 lipca 2005r. o ofercie zawiadomienie, iż w dniu 18 sierpnia 2011r. zarządzany przez IPOPEMA TFI ALIOR Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty (ALIOR SFIO) zbył akcje spółki pod firmą WADEX SA, które to zbycie nastąpiło w transakcjach przeprowadzonych na rynku regulowanym. Przed zbyciem akcji ALIOR SFIO posiadał 269 828 akcji Spółki, stanowiących 8,16% kapitału zakładowego Spółki dających 269 828 głosów, co stanowiło 5,73% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Po zbyciu akcji ALIOR SFIO posiada 193 232 akcje Spółki, co stanowi 5,84% kapitału zakładowego Spółki, dających 193 232 głosów, co stanowi 4,10% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Wykaz akcjonariuszy na dzień publikacji ostatniego raportu okresowego tj. 31.08.2011r

akcjonariusz	liczba akcji	% akcji	liczba głosów	% głosów
Zbigniew Piechociński	1 302 078	39,37	2 002 078	42,53
Tomasz Skrzypczak	1 290 000	39,00	1 990 000	42,27
IPOPEMA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych SA	364 400	11,02	364 400	7,74

W dniu 12 października 2011r. Prezes Zarządu Emitenta poinformował, iż w następujących dniach dokonał zakupu akcji na okaziciela Emitenta:

10 października 2011r. – 1412 szt. po średniej cenie 7,13 zł

11 października 2011r. – 2308 szt. po średniej cenie 7,64 zł

Zakup akcji nastąpił na Giełdzie Papierów Wartościowych w ramach sesji zwykłych.

Wykaz akcjonariuszy wg stanu na dzień przekazania raportu tj. 14 listopada 2011 roku.

akcjonariusz	liczba akcji	% akcji	liczba głosów	% głosów
Zbigniew Piechociński	1 305 798	39,37	2 005 798	42,53
Tomasz Skrzypczak	1 290 000	39,00	1 990 000	42,27

6. Zestawienie stanu posiadania akcji Spółki lub uprawnień do nich poprzez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego, wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od przekazania ostatniego raportu okresowego, odrębnie dla każdej z osób.

Dane osobowe	funkcja	Stan na 31.08.2011	Stan na 14.11.2011
Zbigniew Piechociński	Prezes Zarządu	1 302 078	1 305 798
Ryszard Sebastian	Członek Zarządu	0	0
Janusz Rybka	Przewodniczący RN	5 000	5 000
Tomasz Skrzypczak	Z-ca Przewodniczącego RN	1 290 000	1 290 000
Krystyna Piechocińska	Członek RN	0	0
Bożena Jarzyna	Członek RN	0	0
Ewa Pawelec	Członek RN	0	0

W dniu 12 października 2011r. Prezes Zarządu Emitenta poinformował, iż w następujących dniach dokonał zakupu akcji na okaziciela Emitenta:

10 października 2011r. – 1412 szt. po średniej cenie 7,13 zł

11 października 2011r. – 2308 szt. po średniej cenie 7,64 zł

Zakup akcji nastąpił na Giełdzie Papierów Wartościowych w ramach sesji zwykłych.

7. Opis wykorzystania środków pozyskanych z emisji papierów wartościowych wraz z przedstawieniem stanu środków pozostałych do wykorzystania.

W dniu 26 stycznia 2011 roku Zarząd Spółki podjął uchwałę w sprawie dokonania przydziału Akcji serii C o wartości nominalnej 0,20 zł i cenie emisyjnej 11,60 zł, oferowanych w ramach oferty publicznej. Oferta publiczna doszła do skutku, a w jej wyniku przydzielonych zostało inwestorom, zgodnie ze złożonym i zapisami, łącznie 307.282 Akcje serii C o łącznej wartości 3.564.471,20 złotych.

Zgodnie z celami emisji określonymi w Prospekcie emisyjnym z dnia 8 grudnia 2010 roku, środki pieniężne pozyskane z emisji miały posłużyć na rozwój działalności Spółki. Do końca 2011 roku część środków (ok. 20% sumy pozyskanej z emisji) zostanie przeznaczona na zakup nowych maszyn i urządzeń oraz sprzętu komputerowego i oprogramowania.

Z uwagi na fakt, że pozwolenie na budowę Spółka uzyskała z dużym opóźnieniem w stosunku do planowanego terminu, konieczne będzie wprowadzenie istotnych korekt w harmonogramie budowy obiektu produkcyjno-biurowego położonego we Wrocławiu przy ulicy Jerzmanowskiej. Do czasu opracowania nowego planu realizacji inwestycji pozostała część środków z emisji została złożona na lokacie bankowej.

8. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

W okresie objętym raportem nie toczyły się postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

9. Informacje o zawarciu przez Spółkę jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe, wraz ze wskazaniem ich wartości, przy czym informacje dotyczące poszczególnych transakcji mogą być zgrupowane według rodzaju, z wyjątkiem przypadku, gdy informacje na temat poszczególnych transakcji są niezbędne dla zrozumienia ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy Emitenta.

Spółka nie zawarła istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

10. Informacje o udzieleniu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

W okresie objętym raportem Spółka nie udzielała jakichkolwiek poręczeń kredytu lub pożyczki oraz nie udzielała gwarancji.

11. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

W związku z realizacją umowy ramowej zawartej w dniu 02.01.2010r. pomiędzy Emitentem a Grupą Kapitałową BIMS PLUS z siedzibą w Poznaniu, w okresie od dnia dopuszczenia na Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie SA do obrotu do dnia 7 lipca 2011 roku, Emitent uzyskał szereg kolejnych zamówień, których łączna wartość wyniosła 2.347.000,38 PLN netto. Największe zamówienie Emitent zrealizował dnia 29.04.2011r. na kwotę 36.013,20 PLN netto za sprzedaż wkładów kominowych.

Umowa, w ramach której zrealizowane zostało powyższe zamówienie, nie zawiera zapisów dotyczących kar umownych, których maksymalna wysokość może przekroczyć równowartość co najmniej 10% wartości tej umowy lub co najmniej wyrażoną w złotych równowartość kwoty 200.000 euro, według średniego kursu ogłoszonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień zawarcia tej umowy. Umowa nie zastrzega także warunków lub terminów, które stanowią o rozwiązaniu czy zawieszeniu umowy. Pozostałe ustalenia umowne nie odbiegają od warunków powszechnie obowiązujących.

W związku z realizacją umowy zawartej w dniu 05.11.2010r. pomiędzy Emitentem a APERAM sp. z o.o. z siedzibą w Siemianowicach Śląskich, w okresie od dnia dopuszczenia do obrotu giełdowego do dnia 2 września 2011 roku, Emitent osiągnął obroty, których łączna wartość wyniosła 2.627.968,49 PLN netto.

Największego zamówienia Emitent dokonał w dniu 08.02.2011r. na kwotę 127.861,62 PLN netto na zakup stali nierdzewnej. Umowa, w ramach której dokonano powyższego zakupu, nie zawiera zapisów dotyczących kar umownych, których maksymalna wysokość może przekroczyć równowartość co najmniej 10% wartości tej umowy lub

co najmniej wyrażoną w złotych równowartość kwoty 200 000 euro, według średniego kursu ogłoszonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień zawarcia tej umowy. Umowa nie zastrzega także warunków lub terminów, które stanowią o rozwiązaniu czy zawieszeniu umowy. Pozostałe ustalenia umowne nie odbiegają od warunków powszechnie obowiązujących.

IPOPEMA Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych zawiadomiło Emitenta, że w dniu 18.08.2011r. nastąpiło zbycie akcji Spółki w transakcjach przeprowadzonych na rynku regulowanym będących w posiadaniu ALIOR SFIO.

W dniu 12 października 2011r. Prezes Zarządu Emitenta poinformował, iż w następujących dniach dokonał zakupu akcji na okaziciela Emitenta:

10 października 2011r. – 1412 szt. po średniej cenie 7,13 zł

11 października 2011r. – 2308 szt. po średniej cenie 7,64 zł

Zakup akcji nastąpił na Giełdzie Papierów Wartościowych w ramach sesji zwykłych.

Emitent podpisał w dniu 7 września 2011 roku ze spółką powiazaną S&P Logistic Sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu, aneks do zawartej dnia 10 czerwca 2010r. przedwstępnej umowy sprzedaży przysługujących mu praw użytkowania wieczystego działek gruntu nr 2/9, 2/10 i 2/18, AM-8 obręb Tarnogaj, położonych we Wrocławiu przy ul. Czesława Klimasa oraz własności posadowionych na tym gruncie budynków i budowli.

Cenę sprzedaży wyżej opisanych praw do nieruchomości ustalono na kwotę brutto 5.124.000 zł, a strony zobowiązały się zawrzeć przyrzeczoną umowę sprzedaży w terminie do 30 września 2011r. Umowa, o której mowa została szczegółowo opisana w punkcie 22.2.1.2 Prospektu Emisyjnego Spółki.

Pierwotny termin nie może zostać dotrzymany, dlatego aneksem do wymienionej umowy strony zmieniły termin zawarcia przyrzeczonej umowy sprzedaży określając datę jej zawarcia najpóźniej do 30 maja 2012r.

12. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

1. Koniunktura na rynku produkcji budowlano-montażowej w Polsce i krajach Unii Europejskiej - około połowy przychodów w obszarze systemów odprowadzania spalin związanych jest z rynkiem nowych inwestycji (zarówno związanych z infrastrukturą mieszkaniową jak i w coraz szerszym zakresie inwestycjami przemysłowymi). Spowolnienie wzrostu produkcji budowlano – montażowej, które mogłoby mieć miejsce, skutkowałoby zmniejszeniem sprzedaży.
2. Kondycja finansowa oraz zdolność płatnicza kluczowych odbiorców produktów Spółki - zauważalna jest pogarszająca się zdolnością płatniczą odbiorców. Wydłużający się okres po którym realizowane są spłaty zobowiązań, skutkuje zwiększeniem poziomu należności oraz może powodować zwiększenie zapotrzebowania na kapitał obrotowy.
3. Ceny metali szlachetnych (nikiel, molibden, chrom) oraz stali surowej na rynkach światowych, ze względu na niestabilność gospodarczą, szczególnie w strefie krajów Unii Europejskiej, mogą ulegać nieprzewidywalnym zmianom.
4. Kurs wymiany EUR w stosunku do PLN wpływa na ceny zakupu stali jak też opłacalność eksportu. Mimo, że osłabienie złotego wpływa na poprawę opłacalności eksportu to z punktu widzenia całej Spółki jest to tendencja niekorzystna, pogarszająca rentowność sprzedaży ze względu na wyższą cenę zakupu stali.