

EKO EXPORT S.A.
ul. Strażacka 81
PL 43-382 Bielsko-Biała
NIP: PL 5471865541
REGON: 072266443

tel.: +48 33 81 96 288
fax: +48 33 81 96 287
email: info@ekoexport.pl
www.ekoexport.pl



Pozostałe informacje do raportu za I kwartał 2012 r.

**Obejmujący sprawozdanie finansowe za okres
od 01 stycznia 2012r. do 31 marca 2012r.**

**Bielsko Biała
14.05.2012r**

Spis treści:

I. Wstęp

1. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących
2. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mający znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe
3. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w reprezentowanym okresie.
4. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych
5. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy łącznie w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.
6. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.

I. Wstęp

Informacje dodatkowe do kwartalnego sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2012 – 31.03.2012 sporządzone zostały na podstawie Rozporządzenia Ministra Finansów z 19 lutego 2009 w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa, nie będącego państwem członkowskim. Sprawozdanie finansowe przedstawia dane finansowe za I kwartał 2012 i dane porównawcze za I kwartał 2011.

W przedstawionych danych porównawczych zachowana jest zasada porównywalności. W przedstawionych w sprawozdaniu finansowym okresach Emitent nie dokonywał zmian zasad polityki rachunkowości.

Stosownie do wymagań Rozporządzenia Komisji (WE) nr 809/2004 z dnia 29 kwietnia 2004r. zamieszczone dane w raporcie za I kwartał 2012 zostały sporządzone w sposób zapewniający ich porównywalność przez zastosowanie jednolitych zasad (polityki) rachunkowości we wszystkich prezentowanych okresach, zgodnie z formą jaka zostanie przyjęta w kolejnym opublikowanym sprawozdaniu finansowym emitenta, z uwzględnieniem standardów i zasad rachunkowości oraz przepisów prawnych mających zastosowanie do takiego rocznego sprawozdania finansowego.

Informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych, w tym korektach z tytułów rezerw

W okresie I kwartału 2012r. nie wystąpiły zmiany.

Informacja o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Nie wystąpiła zmiana stanu aktywów i rezerw z tytułu podatku odroczonego.

Informacja o korekcie odpisów aktualizacyjnych

W I kwartale 2012 Spółka nie dokonała korekty odpisów aktualizacyjnych

1.Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących

Do ważnych umów podpisanych w I kwartale 2012 można zaliczyć:

- potwierdzenie zamówienia w dniu 13.02.2012 na dostawy mikrosfery z podwyższoną zawartością aluminium (frakcje 150 i 300 mikronów) od zachodnio-europejskiego koncernu działającego w branży wypełniaczy na kwotę 332 500 EUR tj ca 1 398 tys. PLN na miesiąc luty.
- potwierdzenie zamówienia w dniu 16.02.2012 na dostawy mikrosfery z podwyższoną zawartością aluminium (frakcja 150) od zachodnio-europejskiego koncernu działającego w branży wypełniaczy na kwotę 195 020 EUR tj ca 813 tys. PLN na miesiąc marzec
- w dniu 29.02.2012 r., Pan Jacek Dziedzic, Prezes Zarządu Emitenta, zakupił udziały spółki wydobywczej EKO Microspheres KZ w Kazachstanie, której przedmiotem działalności będzie pozyskiwanie na rzecz emitenta mikrosfery z tamtejszych złóż. Zakupione udziały stanowią większościowy pakiet - 51 % udziału w kapitale zakładowym, i 51 % głosów w spółce. Emitent jest uprawniony do swobodnego i nieograniczonego decydowania o działalności spółki wydobywczej, z uwagi na fakt, iż Pan Jacek Dziedzic udzielił Emitentowi nieodwołalnego pełnomocnictwa do wykonywania przysługujących mu praw względem spółki wydobywczej, w tym do uczestniczenia i wykonywania prawa głosu na zgromadzeniu wspólników spółki. Udziały zostały zakupione przez Pana Jacka Dziedzica jako osobę fizyczną, z uwagi na korzystniejszy sposób opodatkowania takiej spółki wg

prawa kazachskiego, jednakże zamierzonym celem zakupu ww. udziałów jest dalsze zaangażowanie Emitenta na rynku kazachskim.

Pozostałe udziały posiada partner z Kazachstanu, będący dysponentem złóż mikrosfery. Zakup przez Emitenta wspólnie z partnerem kazachskim, spółki wydobywczej stanowi element z szeroko zakrojonej strategii emitenta polegającej, na zwiększeniu dostaw mikrosfery, przy jednoczesnej dywersyfikacji źródeł jej pozyskiwania. Wobec rosnącego zapotrzebowania rynków światowych na dostawy mikrosfery i związanego z tym wzrostu cen tego produktu, w opinii Zarządu inwestycja w Kazachstanie wpłynie pozytywnie na wyniki finansowe emitenta w najbliższych latach.

- podpisanie w dniu 03.03.2012 kontraktu (z klauzulą wyłączności) na zakup mikrosfery szarej mokrej z Partnerem z Europy Wschodniej „G”. Wartość zakupu mikrosfery wraz z transportem to 1 080 000 EUR tj. ca 4 441,5 tys. PLN. Planowane rozpoczęcie dostaw – od kwietnia 2012.

- w dniu 29.03.2012 r., Pan Jacek Dziedzic, Prezes Zarządu Emitenta, zakupił udziały spółki wydobywczej EKO SPHERES KZ w Kazachstanie, której przedmiotem działalności będzie pozyskiwanie na rzecz emitenta mikrosfery z tamtejszych złóż. Zakupione udziały stanowią większościowy pakiet - 51 % udziału w kapitale zakładowym, i 51 % głosów w spółce. Emitent jest uprawniony do swobodnego i nieograniczonego decydowania o działalności spółki wydobywczej, z uwagi na fakt, iż Pan Jacek Dziedzic udzielił Emitentowi nieodwołalnego pełnomocnictwa do wykonywania przysługujących mu praw względem spółki wydobywczej, w tym do uczestniczenia i wykonywania prawa głosu na zgromadzeniu wspólników spółki. Udziały zostały zakupione przez Pana Jacka Dziedzica jako osobę fizyczną, z uwagi na korzystniejszy sposób opodatkowania takiej spółki wg prawa kazachskiego, jednakże zamierzonym celem zakupu ww. udziałów jest dalsze zaangażowanie Emitenta na rynku kazachskim.

Jednocześnie Zarząd informuje, że założone już Spółki w Kazachstanie jak i ewentualne następne nie będą powiązane z emisją akcji Emitenta dla Partnerów z Kazachstanu.

I kwartał to czas, w którym Zarząd kontynuował rozpoczęte działania w celu założenia i przejęcia 51% udziału w wybranych spółkach wydobywczych w Kazachstanie. Dzięki intensywnie prowadzonym rozmowom z partnerami Kazachskimi, jak również wyjazdom służbowym przedstawicieli Emitenta do Kazachstanu, w miesiącu lutym i marcu zostały założone dwie spółki wydobywcze. Cały czas trwają rozmowy nad dalszą współpracą między spółkami oraz trwa tworzenie struktur organizacyjnych tych spółek.

Ważnym wydarzeniem, które ma potencjalny duży wpływ dla działalności spółki w następnych latach, było spotkanie z naszym amerykańskim partnerem podczas, którego został ustalony zakres współpracy między partnerami. Opis wzajemnych ustaleń oraz otrzymanego zamówienia na I półrocze 2012 szerzej został opisany w punkcie 6 tego dokumentu. Nawiązanie ściślejszej współpracy z amerykańskim koncernem, obejmującej szerszy niż do tej pory zakres kooperacji, stanowi podstawy dla dalszego rozwoju Eko Export S.A., w tym również rozszerzenie dotychczasowej działalności Emitenta poza sprzedaż mikrosfery. Początkowa wielkość dostaw to ca 200 ton miesięcznie, z potencjalną możliwością zwiększenia dostaw w ilości do ca 1000 ton miesięcznie.

Z uwagi na określone ramy współpracy między partnerami, w/w dynamika dostaw jest w opinii Zarządu oczywista i początkowa wielkość 200 ton miesięcznie to pierwszy krok we wzajemnej współpracy.

Niestety w I kwartale 2012 spółce nie udało się zwieźć wystarczająco dużo surowca z innego źródła, aby móc go wymieszać z innym, tak aby spełniał wymogi jakościowe niektórych naszych klientów. W związku z tym sprzedaż w tym okresie jest zdecydowanie niższa niż w poprzednich, ale taką sytuację zakładaliśmy w naszych planach produkcyjnych.

Sukcesem było jednak rozpoczęcie produkcji i sprzedaży białej mikrosfery zakupionej w Rosji w IV kwartale 2011r. Pozwoliło to Spółce zaistnieć na rynku białej mikrosfery już od początku 2012r. i mimo bardzo wysokiej ceny zakupu surowca uzyskać dobry wynik finansowy. Biała mikrosfera, którą od maja powinniśmy zacząć otrzymywać z Kazachstanu będzie o ca 50% tańsza, co przełoży się na wyniki finansowe w II półroczu 2012r.

Zarząd czyni ciągle starania w celu rozszerzania kręgu dostawców mikrosfery dla spółki a jednocześnie tworzy rozwiązania dzięki którym dotychczasowi dostawcy byli bardziej związani ze spółką poprzez inwestycje związane z akcjami Emitenta.

Sytuacja ekonomiczno-finansowa za I kw. 2012 w stosunku do I kw. 2011 roku

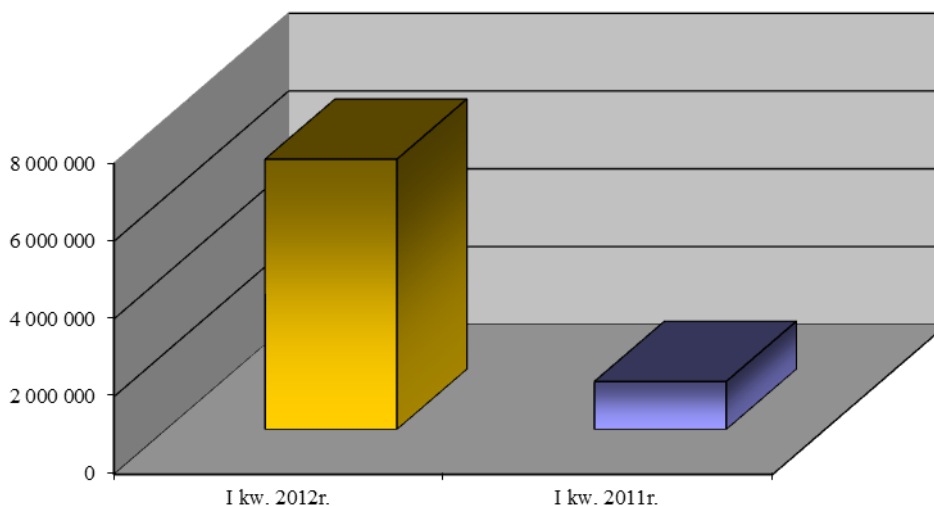
Działalność operacyjna

W całym okresie 3 miesięcy 2012 spółka na bieżąco realizowała założenia przyjętego planu finansowego, osiągając wyniki zbliżone do założonych w planie.

Większość przychodów wypracowanych przez Spółkę pochodzi ze sprzedaży produktów i usług towarów i materiałów.

Uzyskiwane przychody pochodzą przede wszystkim z sprzedaży przeznaczonej na eksport. Należy zauważyć, że dobre wyniki uzyskane zostały przy 47% udziale w sprzedaży białej mikrosfery. Zakupiona została ona w IV kwartale 2011 stosunkowo drogo w celu szybkiego wejścia na rynek w 2012r. w którym to roku Spółka będzie pozyskiwała ten typ mikrosfery z Kazachstanu w cenie o ca 50% mniejszą.

Przychody ze sprzedaży w I kw. 2012 rok oraz za I kw. 2011 roku



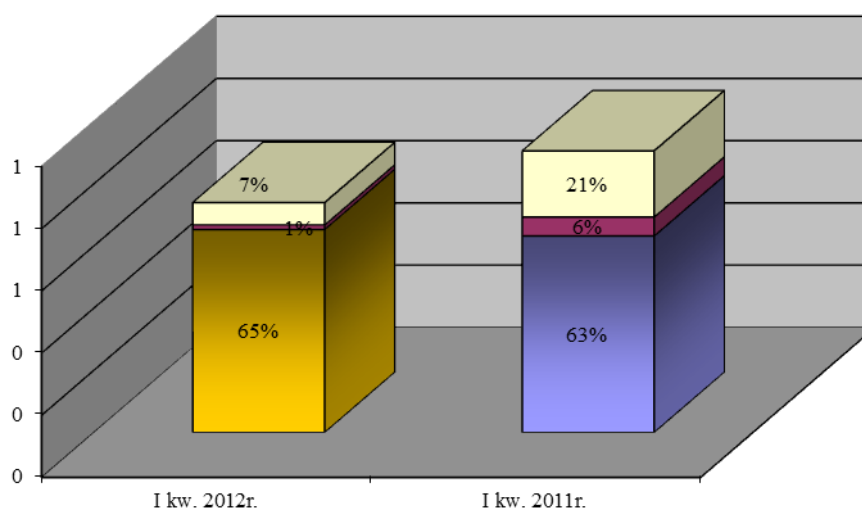
Koszty bieżące

Pochodną przychodów są koszty bieżące Spółki, nad którymi sprawowana jest okresowa kontrola - miesięczne weryfikowanie poniesionych kosztów, które są następnie porównywane z

planem wraz z konsultacją Zarządu. Działanie to pozwala na unikanie zbędnych kosztów, a zarazem ponoszenie jedynie uzasadnionych, bez których nie można prowadzić działalności.

Wynikiem prowadzenia głównie działalności produkcyjnej jest wysoki udział wartości kosztu wytworzenia sprzedanych wyrobów, który w ogólnej wartości kosztów działalności wynosi 65% w 2012 oraz nieznacznie mniej – 63% w 2011 roku. W pozostałej części kosztów działalności podstawowej spółki należy podkreślić znaczny spadek udziału kosztów sprzedaży i zarządu w uzyskanych przychodach. W I kw. 2012 roku koszty sprzedaży wyniosły 1% sprzedaży a w analogicznym okresie 2011 roku koszty te były na poziomie 6 % uzyskanych przychodów. Natomiast udział kosztów ogólnego zarządu w przychodach w 2012 roku zmalał do poziomu 7% przychodów w stosunku do 21% w 2011 roku. W I kw. 2012 roku nastąpił znaczny spadek ogólnego poziomu kosztów działalności spółki w stosunku do osiągniętych przychodów. W I kw. 2012 roku udział kosztów działalności podstawowej w uzyskiwanych przychodach stanowił tylko 79%, natomiast w I kw. 2011 roku wskaźnik ten kształtował się na poziomie aż 91% co znacznie obniżało rentowność sprzedaży. Zmniejszenie poziomu kosztów działalności jest związane z bieżącą kontrolą kosztów oraz wynikiem negocjacji z dostawcami. W 2011 roku odbywały się bieżące kontakty z dostawcami surowców i materiałów wykorzystywanych w produkcji, na których przedstawiona została obecna strategia Spółki, założenia działalności i perspektywy dalszej współpracy. Efektem spotkań jest poprawa zaufania do firmy, i co najważniejsze udało się istotnie wydłużyć terminy płatności oraz obniżyć ceny.

Udział kosztów działalności w przychodach w I kw. 2012 rok oraz za I kw. 2011 roku



Wyniki

Należy podkreślić, że w I kw. Br. nastąpiło znaczne zwiększenie przychodów (465%), które umożliwiły Spółce wypracować większy niż w analogicznym okresie roku poprzedniego zysk netto, która na koniec I kw. 2012 roku wyniósł 664 tys zł (przy 116 tys zł w 2011 roku). Przyrost zysku netto wyniósł w tym okresie 473%.

Realizacja przyjętej przez Spółkę racjonalnej polityki kosztowej oraz agresywnej działalności rynkowej dała pozytywny efekt w postaci wypracowanego na wysokim poziomie, dodatniego wyniku na sprzedaży. Przy 465% wzroście przychodów ze sprzedaży (w stosunku do roku poprzedniego), przy jednocześnie realizowanej przez Zarząd restrukturyzacji kosztów bieżącej działalności na działalności podstawowej Spółka uzyskała dodatni wynik na sprzedaży, który na koniec I kw. 2012 roku wyniósł **1.428.481,67 zł.** przy zysku na sprzedaży w 2011 roku na poziomie 116 tys zł. **(przyrost 1.127%).**

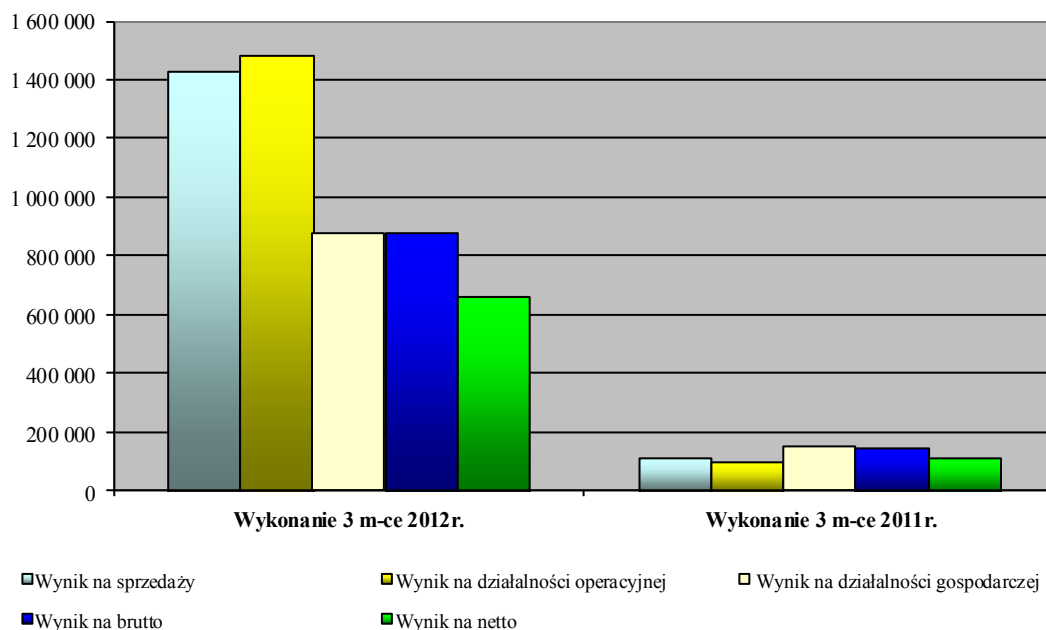
Wyniki uzyskiwane na poszczególnych etapach rachunku wyników przedstawione w ujęciu syntetycznym przedstawia tabela poniżej.

Przychody ze sprzedaży produktów – nastąpił wzrost w stosunku do 2011 roku o 465% . Wzrost sprzedaży jest efektem agresywnej działalności spółki w dziedzinie handlu i marketingu w całej Europie i USA. W wyniku tych działań w ostatnich miesiącach już są znaczne efekty stopniowego zwiększenia ilości klientów oraz zapotrzebowania na mikrosferę. Osiągnięty wynik był możliwy dzięki kontynuowaniu działalności restrukturyzacyjnej skierowanej głównie na odzyskiwaniu rynku utraconego przez Eko Export S.A oraz znajdowaniu nowych rynków zbytu.

Dodatkowy wpływ na powstanie tak wysokiego zysku na sprzedaży w okresie I kw. 2012 roku ma znacznie zmniejszenie kosztów działalności operacyjnej, które są już na wystarczającym poziomie aby przy określonej marży wypracować zysk o wysokim poziomie rentowności. Aktywne działania prowadzone przez Zarząd mające na celu minimalizację kosztów bieżącej działalności dały pozytywny efekt.

Tabela: Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat w I kw 2012 i 2011 roku

Pozycja	Wykonanie 3 m-ce 2012r.	Wykonanie 3 m-ce 2011r.
Wynik na sprzedaży	1 428 481,67	116 425,94
Wynik na działalności operacyjnej	1 486 598,53	101 591,99
Wynik na działalności gospodarczej	877 571,84	147 834,12
Wynik na brutto	877 571,84	147 834,12
Wynik na netto	664 088,84	115 827,12



Rysunek: Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat w I kw 2012 i 2011 roku

Bilans

Obecnie zgromadzone aktywa Spółki wynoszą **32.512 tys zł**, a ich struktura jest typowa do spółek produkcyjnych, do których na dzień dzisiejszy także się zalicza.

W porównaniu do stanu z końca ubiegłego roku suma bilansowa zwiększyła się aż o **15.647 tys zł tj. o 93%**.

Podstawowym czynnikiem wpływającym na wzrost wartości majątku jest znaczne zwiększenie kapitałów własnych Spółki (emisja akcji na 7 mln zł oraz zysk netto za rok 2011 w wysokości 6,9 mln zł) oraz majątku obrotowego - poziomu zapasów i środków finansowych.

Wartość majątku obrotowego poważnie wzrosła tj. o **10.752 tys zł (143%)** w wyniku znacznego zwiększenia poziomu zapasów materiałów oraz stanu gotówki. Dodatkowo znaczne wahania nastąpiły w strukturze wewnętrznej majątku obrotowego, wzrosła wartość zapasów i stanu środków pieniężnych, natomiast stan należności spadł o **783 tys zł**.

Stan zapasów na koniec I kw. 2012 roku wynosił **6.623 tys zł**. Nastąpiło więc znaczne zwiększenie stanu zapasów, co zmniejszyło nadpłynność finansową. Jednak wysoki stan magazynowy związany jest z realizacją zamówień, którego celem było zabezpieczenie poziomu stanu magazynowego wobec realnego zagrożenia dotyczącego ciągłości produkcji oraz sezonowością dostaw materiałów. W trakcie roku Zarząd stopniowo uwalnia gotówkę zablokowaną w zapasach poprzez bieżące zmniejszanie ich stanu.

Istotną pozycję w bilansie stanowią należności z tytułu dostaw i usług, których na 31.12.2011r. było **2.873 tys zł**. Należności te wynikają głównie z tytułu sprzedaży produktów. Aktualnie Zarząd Spółki planuje stopniowe odzyskanie tych środków, w celu zwiększenia płynności finansowej.

Majątek trwały spółki będący w posiadaniu Spółki jest znaczny i stanowi aż 44% ogólnego poziomu aktywów, tj. **14.254 tys zł**. Na majątek trwały składają się głównie budynki, maszyny oraz grunty które zapewniają zdolności produkcyjne spółki. W 2012 roku nastąpił znaczny przyrost wartości niematerialnych i prawnych (wzrost o 1,1 mln zł tj. o 5.300%) oraz wartości posiadanych maszyn i urządzeń (wzrost o 1,1 mln zł tj. o 100%)

W przypadku źródeł finansowania posiadanego majątku, czyli pasywów, na dzień 31.03.2012r. wartość kapitału własnego wynosi **29.115 tys zł**, co stanowi aż **90%** ogólnego poziomu pasywów. Pozostałą część pasywów tj. **10%** - stanowią zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

W strukturze zobowiązań 18% to zobowiązania handlowe wobec dostawców, pozostała część to zobowiązania wobec banków i pożyczkodawców, które dostarczają środki w ramach kredytu obrotowego i pożyczek oraz z tytułu podatków i ubezpieczeń.

Wskaźniki

Wskaźniki	Jedn. miary	I kw. 2012	I kw. 2011	Wartości rekomendowane
- Wskaźniki rentowności				
ROE (wynik netto/średni stan kapitału własnego*)	%	2,28%	0,78%	15-25%
ROA (wynik netto/średni stan aktywów ogółem*)	%	2,04%	0,69%	5-8%
Rentowność sprzedaży (ROS) (wynik ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi)	%	20,55%	9,46%	3-8%
Rentowność netto (wynik netto/przychody ogółem)	%	9,56%	9,41%	5-15%
- Wskaźniki płynności				
Wskaźnik bieżącej płynności I (aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe)	wsk	12,4	7,9	1,2-2

Wskaźnik szybkiej płynności II (aktywa obrotowe-zapasy-rozl. międzyokresowe/zobowiązania krótkoterminowe)	wsk	7,9	6,6	≥ 1
Wskaźnik szybkiej natychmiastowej III (śr. pieniężne + krótkoter.pap.wartość/zobowiązania krótkoterminowej))	wsk	5,9	2,7	0,1-0,2
- Wskaźniki zadłużenia				
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (kapitał obcy/aktywa ogółem)	wsk	10%	11%	55-65%
- Wskaźniki rotacji i produktywności				
Wskaźnik obrotu należnościami (średni stan należności *365/przychody ogółem)	w dniach	37	267	
Wskaźnik obrotu zobowiązaniami (średni stan zobowiązań krótkoterm. *365/koszty ogółem)	w dniach	24	76	
Wskaźnik obrotu zapasami (średni stan zapasów *365/koszty działalności operacyjnej)	w dniach	108	99	
Przychodowość pracownika (przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi/śr. liczba zatrudnionych)	wsk	302 158	55 959	wskaźnik rosnący
- Wskaźniki poziomu kosztów				
Wskaźnik poziomu kosztów (koszty ogółem/przychody ogółem)	%	79%	91%	poniżej 100%

Wnioski

Należy podkreślić, że w I kw. 2012 roku:

1. Plan sprzedaży został wykonany w 100%
2. Poziom przychodów ze sprzedaży za I kwartał roku jest najwyższy w całej historii spółki
3. Uzyskano przyrost przychodów ze sprzedaży na poziomie 465% w stosunku do roku poprzedniego
4. Uzyskano wysoki zysk na sprzedaży (wartość 1.428.481 zł)
5. Rentowność na sprzedaży za 2012 r. osiągnięto na poziomie 21 %, przy 9% w 2011 roku
6. Rentowność netto w 2012 roku wyniosła 9,6% przy 9,4% w 2011 roku. Rentowność netto w 2012 roku została znacznie obniżona przez czynniki pozaoperacyjne (ujemne różnice kursowe w kwocie 600 tys zł)
7. Rentowność majątku ROA i rentowność kapitałów własnych w 2012 roku wzrosła o 200% pomimo znacznego przyrostu majątku i kapitałów własnych (emisja akcji)
8. W 2012 roku znacznie poprawiono płynność finansową na każdym poziomie (np. wskaźnik bieżącej płynności wynosi w 2012 roku 12,4 przy 7,9 w 2011 roku.),
9. Cykl obrotu należnościami został skrócony z 267 dni w 2011 roku do 37 dni w roku bieżącym
10. Cykl obrotu zobowiązań spadł w roku 2012 do 24 dni (przy 76 dniach w roku poprzednim)
11. Cykl obrotu zapasów utrzymano na poziomie ok. 100 dni (jest to działalnie zamierzone i uwarunkowane sezonowością dostaw surowców).

12. Nastąpiła znaczny przyrost przychodów uzyskiwanych na jednego zatrudnionego pracownika spółki. W I kw. 2012 roku uzyskano przychód na zatrudnionego na poziomie 302 tys zł przy 56 tys zł w I kw. 2011 roku. (wzrost o 440%)
13. Spółka aktualnie posiada znaczny pakiet zamówień na najbliższy rok

2. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mający znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Nie wystąpiły żadne zdarzenia o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

3. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w reprezentowanym okresie.

Specyfika procesu pozyskiwania surowca powoduje, że w okresach zimowych, gdy stawy osadowe zamarzają pozyskanie surowca jest niemożliwe. Zwyczajowo czas ten jest okresem, w którym zwożenie materiału jest znikome. Ale spółka dzięki kontraktom na zwożenie suchej mikrosfery miała stały choć zmniejszone przywozy mikrosfery.

I kwartał 2012 to okres, w którym Spółka otrzymywała surowiec z jednego źródła a nie jak dotychczas z kilku. W związku z tym miała ograniczone pole manewru sprzedaży gotowego produktu dla niektórych klientów. Zwyczajowo czas ten jest okresem, w którym zwożenie materiału jest znikome.

Dlatego tak ważnym dla Spółki są kontrakty w Kazachstanie gdzie planujemy uruchomienie urządzeń stacjonarnych zapewniających całoroczne dostawy. Wstępnie zakładamy wzniesienie dwóch ww. urządzeń o wydajności 10 tys. ton rocznie każda. W 2013r. rozpoczniemy starania na uruchomienie kolejnych tego typu instalacji. Ponadto Spółka pracuje nad kompleksowym programem budowy stacjonarnych urządzeń w największych elektrowniach istniejących i nowobudowanych jak też założeniem następnych spółek wydobywczych na terenie Republiki Kazachstanu.

4. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W I kwartale nie miała miejsca żadna emisja akcji.

5. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy łącznie w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

W omawianym okresie nie została wypłacona dywidenda.

6. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.

W dniach 3-4 kwietnia 2012 roku odbyło się spotkanie z naszym wieloletnim Partnerem z USA, podczas którego podsumowano dotychczasowy okres współpracy między przedsiębiorstwami. Dotychczasowa wspólna kooperacja została oceniona obustronnie jako bardzo korzystna pod wszystkimi względami. Obie Strony ustaliły, iż nawiążą zdecydowanie szerszą i bardziej efektywną współpracę z uwagi na pozycję naszego partnera na rynku mikrosfer w USA, jego możliwości finansowe, magazynowe, logistyczne i organizacyjne jak

też możliwości Eko Export wynikające ze zdecydowanie zwiększonych mocy produkcyjnych (od II półrocza 2012), w związku z uruchomieniem nowej linii produkcyjnej i dostępu do nowych źródeł pozyskiwania mikrosfer (o różnych właściwościach fizycznych i chemicznych). Następnym spotkaniem było podpisanie w kwietniu 2012 roku przez Strony listu intencyjnego, w którym ustalono co następuje:

- wykorzystując wieloletnie doświadczenie Partnera amerykańskiego w procesach wydobywczych ropy naftowej i gazu łupkowego Strony postanawiają nawiązać współpracę przy wydobyciu gazu łupkowego w Europie a szczególnie w Polsce na zastosowanie w tych procesach mikrosfery produkowanej przez Eko Export.

- Eko Export będzie pomagać Partnerowi amerykańskiemu w uplasowaniu jego produktu, piasku ceramicznego w procesach wydobywczych gazu łupkowego w Polsce.

- Partner amerykański będzie wyłącznym przedstawicielem Eko Export w sprzedaży mikrosfery w Ameryce Północnej

- Eko Export i Partner amerykański będą współpracować na bazie długoterminowej umowy i stale zwiększających się ilości w sprzedaży mikrosfery na całym świecie

- Jednocześnie Spółka otrzymała od Partnera Amerykańskiego zamówienia na dostawy w I półroczu 2012 mikrosfery 500 mikronów.

Kwota ww. zamówienia to 188 000 EUR tj ca 786.216 PLN. a termin rozpoczęcia dostaw to czerwiec 2012.

Poza wyżej wymienionymi sytuacjami, nie wystąpiły inne zdarzenia które miałyby wpłynąć na wyniki finansowe.

7. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

W omawianym okresie nie wystąpiły zobowiązania warunkowe.

Prezes Zarządu
Jacek Dziedzic