

Amsterdam, 23 sierpnia 2012 r.

New World Resources

Niezaudytowane śródroczne wyniki za pierwsze półrocze 2012 r.

New World Resources Plc („NWR” lub „Spółka”) ogłasza dziś swoje wyniki finansowe za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2012 r.

Najważniejsze informacje finansowe dotyczące pierwszej połowy 2012 r.

- Przychody w wysokości 694 milionów euro, spadek o 17%
- Jednostkowe koszty wydobycia na poziomie 80 euro na tonę, spadek o 2%
- EBITDA w wysokości 158 milionów euro, spadek o 37%
- Zysk netto w wysokości 35 milionów euro
- Podstawowy zysk na jedną akcję wyniósł 0,12 euro
- Dywidenda śródroczna w wysokości 0,06 euro za akcję serii A
- Zadłużenie netto w wysokości 472 milionów euro
- Brak istotnych zobowiązań krótkoterminowych

Najważniejsze informacje operacyjne dotyczące pierwszej połowy 2012 r.

- Produkcja węgla na poziomie 5,8Mt, a sprzedaż zewnętrzna na poziomie 4,8Mt (55% węgla koksującego)
- Produkcja koksu na poziomie 349kt, a sprzedaż zewnętrzna na poziomie 303kt
- Wskaźnik wypadkowości LTIFR¹ wyniósł 7,56, obniżył się o 1% w porównaniu z rokiem 2011
- Rozbudowa Kopalni Karvina w trakcie realizacji
- Przegląd projektu Dębieńsko w toku – rezultaty około końca roku

Perspektywy dla całego roku 2012

- Cel produkcyjny dla węgla nieznacznie wzrósł do 11,0-11,1Mt
- Cel produkcyjny dla koksu został utrzymany na poziomie 700kt
- Cele dla sprzedaży zewnętrznej dla węgla i koksu odpowiednio na poziomie 10,3-10,4Mt i 600kt

1 LTIFR (ang. Lost Time Injury Frequency Rate), czyli wskaźnik częstotliwości wypadków powodujących przerwy w pracy stanowi liczbę zgłoszonych wypadków w zakładach NWR, powodujących co najmniej trzy dni nieobecności w pracy na milion przepracowanych godzin. Liczba ta obejmuje podwykonawców.

- Oczekiwany podział sprzedaży zewnętrznej węgla to w 48% węgiel koksujący i w 52% węgiel energetyczny
- Ceny węgla koksującego i koksu na trzeci kwartał uzgodniono odpowiednio na poziomie 129 euro za tonę oraz 294 euro za tonę
- Oczekiwane niezmiennione jednostkowe koszty wydobycia rok do roku przy stałym kursie walutowym
- CAPEX oczekiwany na poziomie 210-220 milionów euro

Oświadczenie Prezesa

Pomimo obiecującego początku 2012 r. rynek regionalny stał się coraz bardziej wymagający w dalszej części roku. Dominujące problemy strukturalne w obszarze strefy euro nadal miały wpływ na koniunkturę, czego skutkiem było spowolnienie na regionalnym rynku stali. Cały świat boryka się z nadwyżką podaży na rynku węgla koksującego i spadkiem cen spotowych.

Na tym tle wyniki NWR za pierwsze sześć miesięcy roku były solidne, ponieważ byliśmy w stanie zrównoważyć trudne warunki cenowe lepszym asortymentem węgla, prężną produkcją i ścisłą kontrolą kosztów. W połowie roku raportujemy, że utrzymaliśmy koszty operacyjne na niezmiennym poziomie w walucie lokalnej, co jest dobrym wynikiem biorąc pod uwagę zarówno rosnące wyzwania kosztowe stojące przed przemysłem oraz zwiększenie średniej głębokości naszych kopalni.

Od momentu ustalenia międzynarodowej benchmarkowej ceny najwyższej jakości węgla koksującego w czerwcu 2012 r., światowe spotowe ceny węgla koksującego obrały tendencję spadkową. Trend ten został zapoczątkowany w naszym regionie przez nadwyżkę półmiękkiego węgla koksowego na tym obszarze. Zatem różnica pomiędzy benchmarkiem węgla kamiennego najwyższej jakości, a kierunkiem zmian ceny spotowej węgla gorszego gatunku uległa pogłębieniu, częściowo niwelując odniesienie regionalnych cen do kwartalnego międzynarodowego benchmarku dla twardego węgla koksującego najwyższej jakości. Oraz w konsekwencji, ogłoszona ostatnio uśredniona cena węgla koksującego w wysokości 129 euro za tonę ustalona na trzeci kwartał była nieznacznie wyższa od średniej ceny zrealizowanej w drugim kwartale, która wynosiła 127 euro za tonę.

Nasze ceny węgla energetycznego są ustalone dla całego roku w wysokości średniej uśrednionej ceny 74 euro za tonę, co oznacza 11-procentowy wzrost w stosunku do poprzedniego roku i spodziewamy się zwiększenia sprzedaży węgla energetycznego pod koniec roku, zgodnie z typowymi trendami sezonowymi.

Nasze uzgodnione ceny koksu na trzeci kwartał pozostają całkowicie bez zmian w porównaniu z poprzednim kwartałem, na poziomie 294 euro za tonę. Wysoki udział koksu odlewniczego w asortymencie sprzedaży zostanie utrzymany. To dobry wynik dla takiego producenta koksu jak NWR, biorąc pod uwagę utrzymującą się stagnację na europejskim rynku koksu.

Nasze portfele zamówień na drugie półrocze 2012 r. pozostają pełne i w całym roku 2012 spodziewamy się, że wyprodukujemy 11,0 – 11,1Mt i sprzedamy na zewnątrz 10,3 – 10,4Mt węgla, obniżając zapasy na koniec roku do poziomu 500-600kt. Jesteśmy też na dobrej drodze do zapewnienia lepszego asortymentu węgla, który oczekuje się, że w całym roku 2012 stanowić będzie w 48% zewnętrzna sprzedaż węgla koksującego w porównaniu z 44% w ubiegłym roku.

Główny przegląd projektu Dębieńsko jest w toku, a zakończenie procesu potrwa kilka miesięcy. Jak ogłoszono w maju, decyzja o przeglądzie została podjęta ze względu na zmianę warunków zarządzania zasobami wodnymi oraz presję inflacyjną dotyczącą rozwoju kopalni w Polsce. Ponieważ przegląd jest procesem złożonym, nie możemy komentować wyników częściowych i szacujemy, że poinformujemy rynek o wynikach pod koniec tego roku.

W naszych bieżących działaniach, projekty rozwojowe w Kopalni Karvina, mające umożliwić dostęp do kolejnych 30Mt twardego węgla koksującego do 2017 r. postępują zgodnie z harmonogramem.

W ciągu roku wydaliśmy nasz pierwszy Raport Zrównoważonego Rozwoju, podkreślając nasze nieustające zaangażowanie w kierunku dostarczenia węgla i koksu w bezpiecznych warunkach i w zrównoważony sposób, pomimo wielu wyzwań stawianych przez trwające spowolnienie gospodarcze.

Nasz wskaźnik częstotliwości wypadków powodujących utratę czasu pracy (LTIFR) obniżył się i obecnie wynosi 7,56 szkód wywołujących utratę czasu pracy na milion przepracowanych godzin, a naszym celem jest obniżenie wskaźnika poniżej pięciu punktów do 2015 r. Mimo naszej nieustannej czujności, wypadki związane z głębokim górnictwem podziemnym, które wydarzyły się od początku roku, niestety pozbawiły życia trzech naszych kolegów. Takie sytuacje pokazują, dlaczego bezpieczeństwo jest dla nas najważniejsze.

Mimo, że jesteśmy świadomi przeciwności stojących przed regionem w najbliższym czasie, to zasadnicze średnio i długookresowe podstawy dla naszego rynku docelowego pozostają nienaruszone, a my jesteśmy nadal pewni naszego modelu biznesowego. Długoletnie relacje z klientami NWR w regionie będą wsparciem dla naszej pozycji na rynku. Dodatkowo, wzrasta orientacja naszych klientów na wysoką wartość dodaną, specjalistyczne wyroby stalowe takie jak te używane w przemyśle samochodowym, do budowy szybkich kolei i specjalistycznej inżynierii mechanicznej, co poprawia konkurencyjność regionalnego sektora stalowego, naszego głównego rynku klienta.

Biorąc pod uwagę nasze dobre wyniki w pierwszym półroczu i rozsądne krótkoterminowe perspektywy mam przyjemność w imieniu Zarządu ogłosić śródroczną dywidendę w wysokości 6 eurocentów na akcję, zgodnie z polityką dywidendową NWR przewidującą wypłatę 50 procent dochodu netto w ciągu cyklu koniunkturalnego.

W poprzednim ogłoszeniu informowaliśmy, że Gareth Penny dołączy do NWR jako prezes wykonawczy w październiku, a my z przyjemnością powitamy go w zespole

zarządzającym. Z niecierpliwością czekam na współpracę z nim w najbliższych tygodniach, aby zapewnić płynną zmianę na stanowisku. W ciągu ostatnich pięciu lat Spółka przekształciła się w światowej klasy lidera podziemnego górnictwa węglowego i jest gotowa, aby przejść do następnego etapu jej rozwoju pod przewodnictwem Garetha.

Mike Salamon, Prezes NWR

Wybrane dane finansowe i operacyjne

(w milionach euro o ile nie zaznaczono inaczej)	I poł. 2012	I poł. 2011	Zm.
Przychody	694	840	(17%)
EBITDA	158	250	(37%)
Zysk operacyjny	71	161	(56%)
Zysk za okres sprawozdawczy	35	87	(60%)
Podstawowy zysk na akcję serii A (w euro)	0,12	0,32	(62%)
Aktywa łącznie	2.333	2.296	2%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	452	443	2%
Zadłużenie netto	472	401	18%
Kapitał obrotowy netto	131	112	17%
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	60	121	(50%)
CAPEX	123	105	17%
Całkowita liczba pracowników włącznie z podwykonawcami	17.899	18.046	(1%)
LTIFR	7,56	7,20	5%

Przychody NWR były o 146 milionów euro niższe w pierwszym półroczu 2012 r. w porównaniu z pierwszym półroczem 2011 r. głównie ze względu na niższe ceny węgla koksującego. Mniejszy wolumen sprzedaży zewnętrznej węgla został zrównoważony lepszym asortymentem węgla (większy udział węgla koksującego w asortymencie sprzedażowym).

Niższe koszty oraz wzrost zapasów w pierwszym półroczu 2012 r. częściowo zrównoważyły wpływ cen węgla i koksu na wskaźnik EBITDA Spółki, który wyniósł 158 milionów euro w pierwszym półroczu 2012 r., czyli był o 92 miliony euro niższy w porównaniu z pierwszym półroczem 2011 r. Koszt deprecjacji i amortyzacji pozostał niezmienny na bazie korony czeskiej rok do roku, pozostawiając zysk operacyjny za okres sprawozdawczy na poziomie 71 milionów euro.

Wydatki finansowe netto obniżyły się ze względu na niższą stratę netto związaną z wymianą walut oraz wyższym zyskiem netto z rewaloryzacji instrumentów pochodnych w porównaniu z pierwszym półroczem 2011 r. Zysk przed opodatkowaniem wyniósł 48 milionów euro, o 72 miliony euro mniej w porównaniu z pierwszym półroczem 2011 r.

Efektywna stopa podatkowa Spółki pozostała stabilna na poziomie 29%, a skonsolidowany zysk po opodatkowaniu za okres sprawozdawczy wyniósł 35 milionów euro, o 52 miliony euro mniej w porównaniu do pierwszego półrocza 2011 r.

Podstawowy zysk na akcję serii A za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2012 r. wyniósł 0,12 euro.

Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej przed zmianami w kapitale obrotowym wyniosły 161 milionów euro, czyli były o 67 milionów euro niższe, niż w pierwszym półroczu 2011 r., co jest głównie odzwierciedleniem niższych przychodów. Zmiany w kapitale obrotowym były ujemne na poziomie 32 mln EUR, głównie z powodu wzrostu zapasów. Przepływy środków pieniężnych przed opodatkowaniem i odsetkami wyniosły 129 milionów euro. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej netto po uwzględnieniu odsetek (32 miliony euro) i podatku dochodowego (37 milionów euro) za pierwsze półrocze 2012 r. wynosiły 60 milionów euro, czyli były o 61 milionów euro niższe, niż w pierwszym półroczu 2011 r.

Łączne wydatki kapitałowe w pierwszym półroczu 2012 r. wyniosły 123 miliony euro. Kwota ta zawierała wydatki inwestycyjne CAPEX związane z konserwacją i bezpieczeństwem dla sektora górniczego i koksowniczego, odnową sprzętu górniczego, horyzontalnym i wertykalnym rozwojem kopalni oraz 5 milionów euro wydanych na projekt Dębieńsko. Nie planuje się kolejnych nakładów inwestycyjnych CAPEX na Dębieńsko w ciągu kolejnych miesięcy 2012 r. z uwagi na trwający przegląd projektu. Na wydatki kapitałowe na rok 2012 przeznaczaliśmy 210 - 220 milionów euro.

Spółka wypłaciła końcową dywidendę w wysokości 19 milionów euro swoim akcjonariuszom, posiadającym akcje serii A w maju 2012 r., a także spłaciła kredyt eksportowy w wysokości 7 milionów euro. Wartość gotówki i ekwiwalentów pieniężnych wyniosła 452 miliony euro na dzień 30 czerwca 2012 r., łącznie ze 100 milionami euro wpływów z kredytu odnawialnego.

Na dzień 30 czerwca 2012 r. zadłużenie netto Spółki wyniosło 472 miliony euro. NWR nie ma znaczących zobowiązań do 2015 r. W ciągu 2012 r. będziemy nadal uważnie obserwować rynki, tak by wykorzystać, gdy tylko takowe się pojawią, możliwości zarówno przeprowadzenia nowego finansowania, jak i zrefinansowania naszego długu.

Dywidenda

Polityka dywidendowa NWR ma na celu dystrybucję około 50% skonsolidowanego rocznego zysku Pionu Górniczego w trakcie cyklu koniunkturalnego. Zgodnie z tą polityką Zarząd zaproponował dywidendę śródroczną za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2012 r. w wysokości 0,06 euro na akcję, która będzie wypłacona właścicielom akcji serii A 19 września 2012 r.

Z zastrzeżeniem różnych wyjątków i zwolnień, akcjonariusze na ogół podlegają holenderskiemu obowiązkowi podatkowemu od dywidend w wysokości 15% od wypłaconych dywidend, które Spółka ma obowiązek potrącić i przekazać holenderskiemu urzędowi podatkowemu. Akcjonariusze powinni skonsultować się ze swoimi doradcami podatkowymi w kwestii ich indywidualnych konsekwencji podatkowych związanych z otrzymywaniem dywidendy od NWR.

Dywidenda NWR jest określana w euro. Akcjonariusze mogą zdecydować się na otrzymywanie dywidendy w funtach szterlingach lub euro. Za domyślny wybór uważa się euro, jeśli akcjonariusz nie dokona innego wyboru. Kwota do zapłaty w funtach szterlingach zostanie określona przez odniesienie do kursu wymiany na euro na dzień 11 września 2012 r.

Harmonogram w odniesieniu do dywidendy śródrocznej będzie następujący:

Ex-dividend

Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, Londynie i Pradze	5 września 2012 r.
Dzień ustalenia prawa do dywidendy (zamknięcie giełdy)	7 września 2012 r.
Ostateczny termin wyboru waluty	10 września 2012 r.
Kurs wymiany euro ustalony i ogłoszony	11 września 2012 r.
Data wypłaty	19 września 2012 r.

Dalsze szczegóły dotyczące wypłaty dywidendy, łącznie z wyborem waluty i formularzami uprawniającymi do dywidendy, są dostępne na stronie internetowej NWR (www.newworldresources.eu) lub u rejestratorów Spółki.

Segment wydobywania węgla

	I poł. 2012	I poł. 2011	Zm.	Ex-FX
P&L (w mln euro)				
Przychody	625	767	(19%)	(17%)
EBITDA	158	259	(39%)	(40%)
Zysk z działalności operacyjnej	75	175	(57%)	(60%)
Produkcja i sprzedaż (kt)				
Produkcja węgla	5.779	5.832	(1%)	
Sprzedaż do segmentu koksowniczego	273	302	(10%)	
Sprzedaż zewnętrzna	4.823	5.403	(11%)	
Węgiel koksujący	2.671	2.394	12%	
Węgiel energetyczny	2.152	3.009	(28%)	
Zapasy na koniec okresu	996	374	166%	
Średnie zrealizowane ceny² (euro/tona)				
Węgiel koksujący	134	180	(26%)	(24%)
Węgiel energetyczny	73	65	12%	14%
Koszty (euro/tona)				
Jednostkowe koszty wydobycia ³	80	82	(2%)	1%

2 Końcowe zrealizowane ceny mogą ulec wpływom szeregu czynników, włączając w to, ale nie ograniczając się do zmian kursu walutowego, zmian jakości, terminowości dostaw oraz elastycznych przepisów w poszczególnych umowach. Zatem rzeczywista cena zrealizowana w tym okresie może różnić się od średnich ogłoszonych cen. Wszystkie przyszłe wskazane ceny na 2012 r. oparte są na kursie wymiany 25,00 korony czeskiej za euro. Ceny są wyrażone jako uśrednione przeciętne ceny dla węgla różnej jakości i są cenami loco.

3 Koszty wydobycia na tonę odzwierciedlają koszty operacyjne poniesione w górnictwie zarówno węgla koksującego, jak i węgla energetycznego. Nie zawierają one kosztów transportu, deprecjacji i amortyzacji.

Całkowita produkcja węgla w pierwszym półroczu 2012 r. była o 1% niższa niż w pierwszym półroczu 2011 r., a sprzedaż zewnętrzna węgla była o 11% niższa w stosunku rocznym, co było spowodowane zmniejszonymi wolumenami węgla energetycznego. Sprzedaż zewnętrzna węgla koksującego wzrosła w stosunku rocznym o 12%. Całkowite przychody z segmentu wydobywania węgla spadły o 19%, głównie z powodu niższych cen węgla koksującego oraz niższych wolumenów sprzedaży węgla energetycznego.

Zewnętrzna sprzedaż węgla koksującego w pierwszym półroczu 2012 r. składała się w przybliżeniu w 49% z twardego węgla koksującego (o średniej lotności), w 44% z półmiękkiego węgla koksującego i 7% węgla koksującego typu PCI. Sprzedaż węgla energetycznego w tym okresie stanowił w przybliżeniu w 78% węgiel energetyczny, a w 22% miał.

Jednostkowe koszty wydobywania na warunkach korony czeskiej pozostają niezmienione w pierwszych sześciu miesiącach 2012 r. w porównaniu do pierwszego półrocza 2011 r., co jest zgodne z wytycznymi Spółki. Wszystkie główne kategorie kosztów pozostają pod kontrolą.

Segment wydobywania węgla wygenerował EBITDA w wysokości 158 milionów euro, co stanowi spadek o 39% w porównaniu z pierwszym półroczem 2011 r. z uwagi na niższe przychody.

Perspektywy dla segmentu wydobywania węgla

Zgodnie z wcześniejszym ogłoszeniem, średnia uzgodniona cena dla węgla koksującego, który ma zostać dostarczony w trzecim kwartale kalendarzowym 2012 r., wynosi 129 euro za tonę i jest o 2% wyższa od ceny zrealizowanej w drugim kwartale. Ta średnia cena opiera się na założeniu, że sprzedaż węgla koksującego w trzecim kwartale 2012 r. będzie stanowić w około 48% twardego węgla koksującego (o średniej lotności), w 46% półmiękkiego węgla koksującego i w 7% węgla koksującego typu PCI. Średnia uzgodniona cena sprzedaży węgla energetycznego na kalendarzowy rok 2012 wynosi 74 euro za tonę, czyli jest o 11% wyższa niż średnia zrealizowana cena w 2011 roku. Ta średnia cena opiera się na założeniu, że asortyment w roku 2012 będzie stanowić w 82% węgiel energetyczny, a w 18% miał.

NWR oczekuje poziomu produkcji w 2012 r. na poziomie 11,0 - 11,1Mt, oraz sprzedaży zewnętrznej na poziomie 10,3 - 10,4Mt. Jak ogłoszono wcześniej oczekuje się, że sprzedaż zewnętrzną w 2012 roku stanowić będzie w 48% węgiel koksujący, a w 52% węgiel energetyczny.

NWR nadal oczekuje, że jednostkowe koszty wydobywania nie zmienią się zasadniczo w 2012 r., wyłączając wszelki wpływ wahań kursów walut.

Segment koksowniczy

	I poł. 2012	I poł. 2011	Zm.	Ex-FX
P&L (w mln euro)				
Przychody	109	135	(19%)	(19%)
EBITDA	6	9	(28%)	(51%)
Zysk z działalności operacyjnej	3	4	(27%)	(84%)
Produkcja i sprzedaż (kt)				
Produkcja koksu	349	400	(13%)	
Sprzedaż koksu	303	321	(6%)	
Zapasy na koniec okresu	166	78	113%	
Średnie zrealizowane ceny⁴ (euro/tona)				
Koks	304	361	(16%)	(15%)
Koszty				
Jednostkowe koszty konwersji ⁵ (euro/tona)	64	63	2%	5%
Koszty zakupu węgla ⁶ (w mln euro)	65	95	(32%)	(30%)

Przychody w segmencie koksowniczym spadły o 19%, ze względu na obniżenie zarówno wolumenów sprzedaży, jak i cen w pierwszym półroczu 2012 r. Sprzedaż koksu w pierwszym półroczu 2012 r. stanowiła w przybliżeniu w 69% koks odlewniczy, w 19% koks wielkopiecowy, a w 12% inne rodzaje koksu.

Jednostkowy koszt konwersji koksu wzrósł o 5% na stałej podstawie walutowej, jako efekt spadku produkcji o 13%. Łącznie z niższymi zewnętrznymi i wewnętrznymi kosztami węgla zużywanego do produkcji, wpływ niższych przychodów na wynik operacyjny został złagodzony, a EBITDA wyniosła 6 milionów euro w pierwszym półroczu 2012 r., czyli była tylko o 3 miliony euro niższa, niż EBITDA w porównywalnym okresie 2011 r.

Perspektywy dla segmentu koksowniczego

Zgodnie z poprzednim ogłoszeniem, średnia uzgodniona cena sprzedaży koksu na trzeci kwartał kalendarzowy 2012 r. wynosi 294 euro za tonę, a więc jest o 1 procent niższa w porównaniu do ceny zrealizowanej w drugim kwartale. Ta średnia cena opiera się na założeniu, że sprzedaż w trzecim kwartale 2012 r. będzie się składać w przybliżeniu w 67% z koksu odlewniczego, w 13% z koksu wielkopiecowego i w 20% z innych typów koksu.

4 Szereg czynników, włącznie, ale nie ograniczając się do: wahań kursu walutowego, zmian jakości, terminowości dostaw oraz elastycznych przepisów w poszczególnych umowach może wpłynąć na końcowe zrealizowane ceny. Zatem rzeczywista cena zrealizowana w tym okresie może różnić się od średniej ogłoszonej ceny. Wszystkie wskazane przyszłe ceny na 2012 r. oparte są na kursie wymiany 25,00 korony czeskiej za euro. Ceny są wyrażone jako uśrednione przeciętne ceny koksu różnej jakości i są cenami loco

5 Koszty konwersji koksu na tonę odzwierciedlają koszty operacyjne poniesione przy produkcji wszystkich rodzajów koksu i nie obejmują kosztu węgla zużytego do produkcji, kosztów transportu oraz kosztu deprecjacji i amortyzacji.

6 Zarówno wewnętrzne zakupy węgla, jak i zakupy od pośredników.

NWR oczekuje, że wyprodukuje 700kt, a sprzeda 600kt koksu w całym roku 2012.

Szacuje się, że koszty konwersji koksu na stałej podstawie walutowej wzrosną, zgodnie z oczekiwanym spadkiem produkcji w roku 2012.

Telekonferencja inwestorów i analityków w związku z wynikami za pierwsze półrocze 2012 r.

Kierownictwo NWR poprowadzi telekonferencję dla analityków oraz inwestorów 23 sierpnia 2012 r. o godzinie 11:00 czasu środkowoeuropejskiego (10:00 czasu Greenwich), aby omówić wyniki finansowe za ten okres. Telekonferencja odbędzie się w budynku Londyńskiej Giełdy Papierów Wartościowych, Paternoster Square 10.

Prezentacja będzie również dostępna poprzez transmisję audio na żywo pod adresem: www.newworldresources.eu, a nagranie będzie potem zarchiwizowane na stronie internetowej Spółki.

Szczegóły dotyczące infolinii:

Wielka Brytania i reszta Europy	+44 (0) 3364 5381
USA	+1 646 254 3360
Republika Czeska (bezpłatny)	800 701 229
Polska (bezpłatny)	00 800 121 4330
Holandia	+31 (0) 20 713 2789

Kod weryfikacyjny	4072730
-------------------	---------

Nagranie konferencji będzie dostępne przez tydzień, po wybraniu numeru:
+44 (0) 20 3427 0598 (kod weryfikacyjny: 4072730)

W celu uzyskania dalszych informacji:

Relacje Inwestorskie	Komunikacja Korporacyjna
Radek Nemecek	Petra Masinova
Tel: +31 20 570 2244	Tel: +31 20 570 2229
Email: rnemecek@nwrgroup.eu	Email: pmasinova@nwrgroup.eu

Strona internetowa: www.newworldresources.eu

O NWR

New World Resources Plc jest jednym z wiodących producentów węgla kamiennego i koksu w Europie Środkowej. NWR produkuje wysokiej jakości węgiel koksujący i energetyczny na potrzeby sektora hutniczego i energetycznego w Europie Środkowej poprzez swoją spółkę zależną OKD, największego producenta węgla kamiennego w Republice Czeskiej. OKK, koksownicza spółka zależna NWR, jest największym producentem koksu odlewniczego w Europie. NWR realizuje obecnie kilka projektów rozwojowych w Polsce i Republice Czeskiej, które stanowią część regionalnej strategii wzrostu Spółki. NWR należy do indeksu FTSE 250 i jest notowana na giełdach papierów wartościowych w Warszawie, Pradze i Londynie.

Zastrzeżenia prawne, stwierdzenia dotyczące przyszłości oraz zastrzeżenia dotyczące kilku innych kwestii

Niektóre stwierdzenia zawarte w niniejszym dokumencie nie dotyczą faktów historycznych, lecz przyszłości. Stwierdzenia dotyczące perspektyw, planów, sytuacji finansowej oraz strategii biznesowej Spółki, jak też stwierdzenia odnoszące się do zasobów kapitałowych, przyszłych nakładów na projekty rozwojowe oraz wyników działalności mogą stanowić stwierdzenia dotyczące przyszłości. Ponadto stwierdzenia dotyczące przyszłości można zwykle rozpoznać po użyciu słów wybiegających w przyszłość takich jak „być może”, „oczekiwać”, „zamierzać”, „szacować”, „przewidywać”, „planować”, „prognozować”, „będzie”, „może”, „mógłby”, „możliwe”, „sądzić” lub „kontynuować” oraz ich zaprzeczeń czy wariantów lub podobnych wyrażen. Mimo, że w opinii Spółki oczekiwania zawarte w powyższych stwierdzeniach dotyczących przyszłości są rozsądne, Spółka nie może zagwarantować, że wspomniane oczekiwania sprawdzą się. Powyższe stwierdzenia dotyczące przyszłości wiążą się z pewnymi ryzykami, niepewnościami oraz innymi faktami, które mogą spowodować znaczącą różnicę między wynikami rzeczywistymi a wynikami wskazywanymi lub sugerowanymi we wspomnianych stwierdzeniach dotyczących przyszłości. Stwierdzenia dotyczące przyszłości nie stanowią gwarancji przyszłych wyników.

Do czynników, ryzyk oraz elementów niepewności, które mogą spowodować znaczącą różnicę między wynikami rzeczywistymi a przewidywanymi, należy zaliczyć w szczególności: ryzyka związane ze zmianami sytuacji politycznej, gospodarczej i społecznej w Republice Czeskiej, Polsce oraz regionie Europy Środkowo-Wschodniej; przyszłe ceny i popyt na produkty Spółki oraz popyt na produkty klientów Spółki; rezerwy kopalń węgla; pozostały czas eksploatacji kopalń Spółki; produkcję węgla; tendencje w branży węglowej oraz warunki na krajowych i międzynarodowych rynkach węgla; ryzyka związane z wydobyciem węgla; przyszłe plany ekspansji i nakłady inwestycyjne; relacje Spółki z klientami oraz warunki wpływające na działalność klientów Spółki; konkurencję; funkcjonowanie oraz koszty transportu kolejowego i innych form transportu; dostępność specjalistów i wykwalifikowanej siły roboczej; warunki pogodowe lub zniszczenia powstałe wskutek katastrof żywiołowych; ryzyka związane z prawem czeskim lub polskim, regulacjami i opodatkowaniem, w tym również przepisami, regulacjami, rozporządzeniami oraz decyzjami dotyczącymi branży wydobycia węgla, przepisami środowiskowymi oraz walutowymi dotyczącymi podmiotów czeskich i polskich oraz ich oficjalną interpretacją przez instytucje rządowe, inne organy regulacyjne oraz sądy; oraz ryzyka związane ze światową sytuacją gospodarczą i światowym otoczeniem ekonomicznym. Dodatkowe czynniki ryzyka zostaną opisane w raporcie rocznym Spółki.

Stwierdzenia dotyczące przyszłości odnoszą się jedynie do sytuacji istniejącej w dniu publikacji niniejszego dokumentu. Spółka jest zwolniona z obowiązku aktualizacji lub rewizji, poprzez publikację lub w inny sposób, jakichkolwiek stwierdzeń dotyczących przyszłości zawartych w niniejszym raporcie w celu odzwierciedlenia jakichkolwiek zmian przewidywań lub jakichkolwiek zmian dotyczących zdarzeń, warunków, założeń lub okoliczności, na których opiera się takie stwierdzenie, chyba że jest to wymagane na podstawie obowiązujących przepisów prawa.

Niniejszy dokument nie zawiera ani nie stanowi oferty sprzedaży ani próby pozyskania oferty kupna lub objęcia jakichkolwiek papierów wartościowych w Stanach Zjednoczonych lub jakiegokolwiek innej jurysdykcji.