

EKO EXPORT S.A.
ul. Strażacka 81
PL 43-382 Bielsko-Biała
NIP: PL 5471865541
REGON: 072266443

tel.: +48 33 81 96 288
fax: +48 33 81 96 287
email: info@ekoexport.pl
www.ekoexport.pl



Dodatkowe informacje do raportu za I półrocze 2012 r.

Obejmujący sprawozdanie finansowe za okres
od 01 stycznia 2012r. do 30 czerwca 2012r.

**Bielsko Biała
23.08.2012r**

Spis treści:

1. Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu sprawozdania.
2. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących.
3. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczących wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.
4. Objasnienia dotyczące sezonowości i cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie.
5. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.
6. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy.
7. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.
8. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.



1. Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

EKO EXPORT SA prowadzi rachunkowość w oparciu o przepisy ustawy o rachunkowości i rozporządzeń wykonawczych, a przyjęte metody wyceny aktywów i pasywów, amortyzacji, pomiaru wyniku finansowego oraz sposobu sporządzania sprawozdania finansowego są następujące:

środki trwałe i wartości niematerialne i prawne – wycenia się wg cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się metodą liniową i rozpoczyna od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu, w którym przyjęto środek trwały / wartość niematerialną i prawną do używania. Stawki amortyzacyjne oparte są o przewidywany okres techniczno – ekonomicznej użyteczności.

Stosowane stawki amortyzacyjne: % umorzenia

Prawo wieczystego użytkowania gruntów nie amortyzuje się

Budynki 1,5%

Urządzenia techniczne i maszyny 4,5% - 5%

Środki transportu 20%

Dla środków trwałych o niskiej jednostkowej wartości początkowej nie przekraczającej 3.500,00 zł jednostka stosuje uproszczenie polegające na dokonaniu 100% odpisu amortyzacyjnego w momencie oddania środka trwałego do użytkowania.

środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, ewentualnie pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

rzeczowe składniki aktywów obrotowych – wg cen nabycia (materiały) lub kosztów wytworzenia (wyroby gotowe) nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Na dzień zakupu jednostka dokonuje odpisania w koszty wartości materiałów i dokonuje ustalenia stanu zapasów materiałów oraz ich wyceny wraz z korektą kosztów o wartość tego stanu na koniec każdego miesiąca.

Zapasy wyrobów gotowych na dzień ich wytworzenia ujmowane są w księgach rachunkowych w cenach przyjętych do ewidencji, z uwzględnieniem różnic między tymi cenami a kosztami wytworzenia. Ceny ewidencyjne ustalone są na poziomie cen sprzedaży netto. Rozliczenie odchyłeń na sprzedane wyroby gotowe następuje na podstawie obliczonego wskaźnika narzutu dotyczącego danego miesiąca. Na dzień bilansowy jednostka ustala średni wskaźnik narzutu odchyłeń z całego roku obrotowego i dokonuje korekty stanu zapasów wyrobów o wartość odchyłeń przypadających na zapasy wg wskaźnika średniego. Jednostka nie prowadzi kalkulacji kosztu wytworzenia wyrobów gotowych w związku z czym ustalony w / w sposób stan zapasów wyrobów gotowych nie może przekraczać wartości stanu wyrobów wycenionego wg cen sprzedaży pomniejszonych o przeciętnie osiągnięty przy sprzedaży zysk brutto ze sprzedaży.

należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem ostrożności. Należności wykazuje się w wartości netto (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące).

Wartość należności aktualizuje się sukcesywnie uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego, w odniesieniu do:

- a. należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub stan upadłości – do wysokości należności nie objętej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- b. należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego – w pełnej wysokości należności,
- c. należności kwestionowanych przez dłużników oraz, z których zapłatą dłużnik zalega, dłużej niż 12 miesięcy a wg oceny sytuacji majątkowej i finansowej dłużnika spłata należności w umownej kwocie nie jest prawdopodobna – do wysokości nie pokrytej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności,
- d. należności stanowiących równowartość kwot podwyższających należności, w stosunku do których uprzednio dokonano odpisu aktualizującego – w wysokości tych kwot, do czasu ich odpisania lub otrzymania

Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące ich wartość. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego wartość aktywów, w tym również odpisu z tytułu trwałej utraty wartości, równowartość całości lub odpowiadającej części dokonanego odpisu aktualizującego zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu do pozostałych przychodów operacyjnych.

pozostałe aktywa finansowe – w wartości godziwej.

rozliczenia międzyokresowe – rozliczenia międzyokresowe wycenia się w wartości nominalnej. Czynne rozliczenia międzyokresowe obejmują koszty rozliczane w czasie. Odpisy rozliczeń międzyokresowych następują stosownie do upływu czasu. Czas i sposób rozliczenia jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów, z zachowaniem zasady ostrożności. Rozliczenia międzyokresowe ujęte w pasywach obejmują równowartość otrzymanych środków pieniężnych z tytułu dotacji, podlegające rozliczeniu w czasie proporcjonalnie do kosztów amortyzacji środków trwałych i innych poniesionych kosztów sfinansowanych z otrzymanych środków.

kapitały własne – kapitał podstawowy wycenia się w wartości nominalnej. W pozycji zysk (strata) z lat ubiegłych wykazuje się również skutki zmian zasad rachunkowości oraz błędów lat poprzednich.

zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.

rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie określonej wartości. Rezerwy tworzy się na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w wiarygodny sposób oszacować, a w szczególności na straty z transakcji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego oraz na świadczenia pracownicze. Nie wykorzystane rezerwy, wobec zmniejszenia lub ustania ryzyka uzasadniającego ich utworzenie, zwiększają na dzień, na który okazały się zbędne, odpowiednio pozostałe przychody operacyjne, przychody finansowe lub zyski nadzwyczajne.

podatek dochodowy odroczony – wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Podstawą utworzenia aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego są przejściowe dodatnie i ujemne różnice pomiędzy wartością bilansową aktywów i pasywów a ich wartością podatkową.

leasing – leasing jest klasyfikowany jako finansowy, gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne ryzyko oraz korzyści wynikające z bycia właścicielem na leasingobiorcę. Wszystkie pozostałe rodzaje leasingu traktowane są jako leasing operacyjny.

uznawanie przychodu – przychody ze sprzedaży uznawane są w momencie dostarczenia towaru lub wykonania usługi. Sprzedaż wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględniania podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych składniki aktywów i pasywów – wg kursu średniego ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień.

operacje zapłaty należności lub zobowiązań w walutach obcych – ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z usług którego korzysta jednostka. Wyrażone w walutach obcych pozostałe operacje ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień.

Spółka prezentuje rachunek zysków i strat w wariantcie kalkulacyjnym a rachunek przepływów pieniężnych sporządza metodą pośrednią.

W okresie 01.01.2012-30.06.2012 nie wystąpiły zmiany zasad polityki rachunkowości.

Wybrane dane finansowe z bilansu Eko Export S.A. sporządzonego na dzień 30.06.2012 w odniesieniu do stanu na 30.06.2011 oraz danych porównawczych za 2011 rok

	Wybrane dane finansowe z bilansowe w PLN	01.01.2012 – 30.06.2012		01.01.2011 – 30.06.2011		Zmiana w procentach
		PLN	EUR	PLN	EUR	
1.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	9 595 873,73	2 251 865,33	5 229 400,76	1 318 125,87	83%
2.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej	1 596 110,30	374 559,48	740 734,05	186 709,87	115%
3.	Zysk(strata) brutto ze sprzedaży	2 862 149,55	671 661,12	1 684 125,85	424 501,76	70%
4.	Zysk (strata) brutto	1 270 103,15	298 055,32	713 474,85	179 838,90	78%
5.	Zysk (strata) netto	1 008 658,15	236 701,98	565 483,85	142 536,20	78%
6.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	4 627 367,41	1 085 905,10	-3 630 444,83	-915 092,09	-227%
7.	Przepływy pieniężne netto z działalności	-4 458 746,99	-1 046 334,92	- 1 124 917,90	-283 547,48	296%

	inwestycyjnej					
8.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-2 489 256,43	- 584 154,23	6 828 080,53	1 721 090,04	-136%
9.	Przepływy pieniężne netto, razem	-2 320 636,01	- 544 584,05	2 072 717,80	522 450,48	-212%
10	Aktywa trwałe	15 871 632,78	3 724 598,78	11 042 282,96	2 769 849,74	44%
11	Aktywa obrotowe	14 829 663,56	3480 079,69	14 029 751,91	3 519 227,39	6%
12	Aktywa razem	30 701 296,34	7 204 678,46	25 072 034,87	6 289 077,13	22%
13	Zobowiązania i rezerwy razem	3 322 668,36	779 731,15	2 651 086,21	664 999,30	25%
14	Zobowiązania krótkoterminowe	1 583 740,52	371 656,66	1 698 526,86	426 059,01	-7%
15	Zobowiązania długoterminowe	476 809,44	111 892,95	432 130,89	108 395,84	10%
16	Należności długoterminowe	733 440,35	172 116,57	0,00	0,00	
17	Należności krótkoterminowe	2 996 442,28	703 175,62	4 320 265,35	1 083 696,72	-31%
18	Kapitał własny	27 378 627,98	6 424 947,31	22 420 948,66	5 624 077,83	22%
19	Kapitał zakładowy	1 040 500,00	244 174,31	991 000,00	248 582,75	5%
20	Liczba akcji (w sztukach)	10 405 000	10 405 000	9 910 000	9 910 000	5%
21	Wartość księgowa na jedną akcję (zł/euro)	2,63	0,62	2,26	0,57	16%
22	Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	3 593 857,88	843 371,24	4 910 783,94	1 231 822,59	-27%
23	Zapasy (surowiec i wyroby gotowe)	5 523 357,31	1 296 167,21	4 617 218,00	1 158 184,42	20%

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym oraz w okresie porównywalnym notowania średnich kursów wymiany złotego w stosunku do euro , ustalone przez Narodowy Bank Polski przedstawiały się następująco:

a) do pozycji finansowych aktywów i pasywów – kurs obowiązujący na dzień ostatniego okresu:

- 30.06.2012 – 4,2613
- 30.06.2011 – 3,9866

b) dla danych finansowych dotyczących rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – kurs średni w okresie, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień miesiąca w danym okresie tj.:

- w okresie 01.01.2012 – 30.06.2012
- średni kurs euro narastająco do 30.06.2012 – 4,2246
- w okresie 01.01.2011 – 30.06.2011
- średni kurs euro narastająco do 30.06.2011 - 3,9673

Informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych, w tym o korektach.

	Stan na 01.01.2012	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2012
Pozostałe rezerwy	10 000,00 zł	10 000,00 zł	0,00 zł	0,00 zł

Informacje o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	Stan na 01.01.2012	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2012
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8 689,00 zł	8 689,00 zł	24 591,00 zł	24 591,00 zł

	Stan na 01.01.2012	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2012
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	85 262,00 zł	85 262,00 zł	85 628,00 zł	85 628,00 zł

Informacja o korekcie odpisów aktualizacyjnych.

	Stan na 01.01.2012	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2012
Odpis aktualizujący środków trwałych	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł

2. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących

Do istotnych dokonań Emitenta w minionym okresie należy zaliczyć zrealizowanie inwestycji w Kazachstanie. Założenie dwóch spółek, które już w I półroczu rozpoczęły dostawy surowca jest niezaprzeczalnym sukcesem w tym okresie. Przeprowadzenie tej inwestycji było niezwykle ważne dla działalności Spółki. Posiadanie dostępu do własnych źródeł surowca znacząco poprawi konkurencyjność Emitenta na rynku mikrosfer. Inwestycje przeprowadzone w I półroczu 2012r. związane z instalacją przenośnika łańcuchowo-rurowego produkcji amerykańskiej są kolejnym krokiem w realizacji strategii Zarządu modernizowania i obniżania kosztów produkcyjnych Spółki. Szczegóły realizacji projektu są opisane poniżej w zestawieniu znaczących umów.

Do innych istotnych wydarzeń i umów mających znaczenie do Spółki było:

- potwierdzenie zamówienia w dniu 13.02.2012 na dostawy mikrosfery z podwyższoną zawartością aluminium (frakcje 150 i 300 mikronów) od zachodnio-europejskiego koncernu działającego w branży wypełniaczy na kwotę 332 500 EUR tj. ca 1 398 tys. PLN na miesiąc luty.

- potwierdzenie zamówienia w dniu 16.02.2012 na dostawy mikrosfery z podwyższoną zawartością aluminium (frakcja 150) od zachodnio-europejskiego koncernu działającego w branży wypełniaczy na kwotę 195 020 EUR tj. ca 813 tys. PLN na miesiąc marzec

- zakupienie przez Pana Jacka Dziedzica, Prezesa Zarządu Eko Export S.A. w dniu 29.02.2012r., udziałów spółki wydobywczej EKO Microspheres KZ w Kazachstanie, której przedmiotem działalności będzie pozyskiwanie na rzecz emitenta mikrosfery z tamtejszych złóż. Zakupione udziały stanowią większościowy pakiet - 51 % udziału w kapitale zakładowym, i 51 % głosów w spółce. Emitent jest uprawniony do swobodnego i nieograniczonego decydowania o działalności spółki wydobywczej, z uwagi na fakt, iż Pan Jacek Dziedzic udzielił Emitentowi nieodwołalnego pełnomocnictwa do wykonywania przysługujących mu praw względem spółki wydobywczej, w tym do uczestniczenia i wykonywania prawa głosu na zgromadzeniu wspólników spółki. Udziały zostały zakupione przez Pana Jacka Dziedzica jako osobę fizyczną, z uwagi na korzystniejszy sposób opodatkowania takiej spółki wg prawa kazachskiego, jednakże zamierzonym celem zakupu ww. udziałów jest dalsze zaangażowanie Emitenta na rynku kazachskim.

Pozostałe udziały posiada partner z Kazachstanu, będący dysponentem złóż mikrosfery. Zakup przez Emitenta wspólnie z partnerem kazachskim, spółki wydobywczej stanowi element z szeroko zakrojonej strategii emitenta polegającej, na zwiększeniu dostaw mikrosfery, przy jednoczesnej dywersyfikacji źródeł jej pozyskiwania. Wobec rosnącego zapotrzebowania rynków światowych na dostawy mikrosfery i związanego z tym wzrostu cen tego produktu, w opinii Zarządu inwestycja w Kazachstanie wpłynie pozytywnie na wyniki finansowe emitenta w najbliższych latach.

- podpisanie w dniu 03.03.2012 kontraktu (z klauzulą wyłączności) na zakup mikrosfery szarej mokrej z Partnerem z Europy Wschodniej „G” .Wartość zakupu mikrosfery wraz z transportem to 1 080 000 EUR tj. ca 4 441,5 tys. PLN. Planowane rozpoczęcie dostaw – od kwietnia 2012.

- zakupienie przez Pana Jacka Dziedzica, Prezesa Zarządu Emitenta w dniu 29.03.2012 r., udziałów spółki wydobywczej EKO SPHERE KZ w Kazachstanie, której przedmiotem działalności jest pozyskiwanie na rzecz emitenta mikrosfery z tamtejszych złóż. Zakupione udziały stanowią większościowy pakiet - 51 % udziału w kapitale zakładowym, i 51 % głosów w spółce. Emitent jest uprawniony do swobodnego i nieograniczonego decydowania o działalności spółki wydobywczej, z uwagi na fakt, iż Pan Jacek Dziedzic udzielił Emitentowi nieodwołalnego pełnomocnictwa do wykonywania przysługujących mu praw względem spółki wydobywczej, w tym do uczestniczenia i wykonywania prawa głosu na zgromadzeniu wspólników spółki. Udziały zostały zakupione przez Pana Jacka Dziedzica jako osobę fizyczną, z uwagi na korzystniejszy sposób opodatkowania takiej spółki wg prawa kazachskiego, jednakże zamierzonym celem zakupu ww. udziałów jest dalsze zaangażowanie Emitenta na rynku kazachskim.

- w dniach 3-4 kwietnia 2012 roku odbyło się spotkanie z naszym wieloletnim Partnerem z USA, podczas którego podsumowano dotychczasowy okres współpracy między przedsiębiorstwami. Dotychczasowa wspólna kooperacja została oceniona obustronnie jako bardzo korzystna pod wszystkimi względami. Obie Strony ustaliły, iż nawiążą zdecydowanie szerszą i bardziej efektywną współpracę z uwagi na pozycję naszego partnera na rynku mikrosfer w USA, jego możliwości finansowe, magazynowe, logistyczne i organizacyjne jak też możliwości Eko Export wynikające ze zdecydowanie zwiększonych mocy produkcyjnych (od II półrocza 2012), w związku z uruchomieniem

nowej linii produkcyjnej i dostępu do nowych źródeł pozyskiwania mikrosfer (o różnych właściwościach fizycznych i chemicznych). Następnym spotkaniem było podpisanie w kwietniu 2012 roku przez Strony listu intencyjnego, w którym ustalono co następuje:

- wykorzystując wieloletnie doświadczenie Partnera amerykańskiego w procesach wydobywczych ropy naftowej i gazu łupkowego Strony postanawiają nawiązać współpracę przy wydobywaniu gazu łupkowego w Europie a szczególnie w Polsce na zastosowanie w tych procesach mikrosfery produkowanej przez Eko Export.
- Eko Export będzie pomagać Partnerowi amerykańskiemu w uplasowaniu jego produktu, piasku ceramicznego w procesach wydobywczych gazu łupkowego w Polsce.
- Partner amerykański będzie wyłącznym przedstawicielem Eko Export w sprzedaży mikrosfery w Ameryce Północnej
- Eko Export i Partner amerykański będą współpracować na bazie długoterminowej umowy i stale zwiększających się ilości w sprzedaży mikrosfery na całym świecie.

Jednocześnie Spółka otrzymała od Partnera Amerykańskiego zamówienia na dostawy w I półroczu 2012 mikrosfery 500 mikronów.

Kwota ww. zamówienia to 188 000 EUR tj. ca 786.216 PLN. a termin rozpoczęcia dostaw to czerwiec 2012.

-otrzymanie komunikatu Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych z dnia 10 maja 2012r. w sprawie umieszczenia od dnia 15 czerwca 2012r. Eko Export SA na liście sWIG80

- złożenie w dniu 14.05.2012 wniosku do Śląskiego Centrum Przedsiębiorczości o dofinansowanie projektu „Zakup innowacyjnej linii do rozładunku mikrosfery wraz z układem przesiewania i pakowania przez firmę Eko Export SA” w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Śląskiego na lata 2007-2013, Poddziałanie 1.2.3 Innowacje w mikroprzedsiębiorstwach i MSP.

Całkowita wartość projektu wynosi 1 537 500,00 zł a wnioskowana kwota dofinansowania to 699 000,00 zł co stanowi 60% wydatków kwalifikowanych projektu.

- zakończenie w dniu 20.06.2012r. prac związanych z projektem, który polegał na instalacji przenośnika tańcuchowo-talerzowego produkcji amerykańskiej.

Instalacja ta w znacznym stopniu usprawni proces transportu surowca.

Przystosowana ona jest do transportu mikrosfery mokrej z magazynu oddalonego o ok. 100m do linii produkcyjnej. Urządzenie jest zaprojektowane do transportu mokrego surowca o wilgotności 25%-30% przy wydajności 4 tony/godz. Przenośnik charakteryzuje łatwa jednoosobowa obsługa i niskie koszty eksploatacji. Nowa linia jest układem zamkniętym, zapobiegającym stratom surowca, jak też przyjazna dla środowiska.

Pozwoli ona w pełni wykorzystać możliwości produkcyjne przedsiębiorstwa i obniżyć koszty produkcji. Wykonanie tej instalacji to kolejny krok Spółki w kierunku uzyskania przewagi technologicznej nad konkurentami w Europie i Azji.

-podpisanie w dniu 19.06.2012 aneksu do umowy linii kredytowej wielozadaniowej (o której Zarząd informował w raporcie bieżącym 18/2009 i 68/2012), w ramach której został udzielony kredyt obrotowy nieodnawialny w wysokości 1.000.000 EUR.

Poprzednia wartość umowy wielozadaniowej to 6.490.000 zł, w ramach której został spłacony kredyt w rachunku bieżącym w wysokości 500.000,00 PLN i 1.297.297,30 kredytu obrotowego nieodnawialnego .

Aktualna linia wielozadaniowa została przewalutowana na EUR i jej aktualna wartość to 2.070.000 EUR i jest ona zabezpieczona:

- standardowym pełnomocnictwem do dysponowania przez Bank rachunkami bieżącymi i oświadczeniem o poddaniu się egzekucji na podstawie art. 96-98 Ustawy z dnia 29.08.2002r Prawo Bankowe
- wekslem własnym in blanco wystawionym przez Spółkę wraz z deklaracją wekslową
- hipoteką umowną kaucyjną do kwoty 3.105.000 EUR na nieruchomości będącej w wieczystym użytkowaniu Eko Export S.A. położonej w Bielsku-Białej przy ulicy Strażackiej
- cesją praw na rzecz banku z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości stanowiącej przedmiot Zabezpieczenia Kredytu na kwotę nie niższą niż 6.700.000,00 zł.

Sytuacja ekonomiczno-finansowa za I półrocze 2012 w stosunku do I półrocza 2011 roku

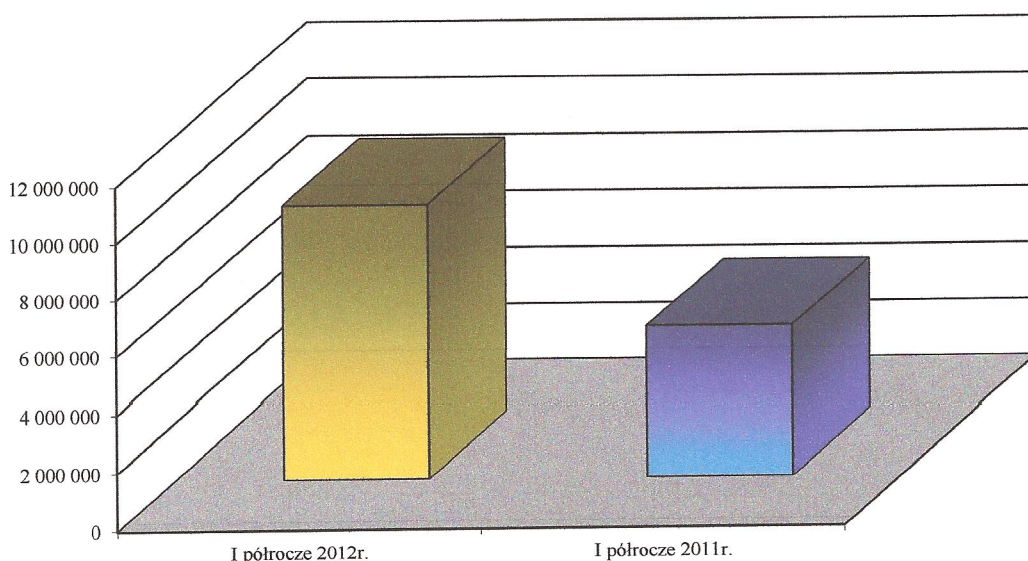
Działalność operacyjna

W całym okresie 6 miesięcy 2012 spółka na bieżąco realizowała założenia przyjętego planu finansowego, osiągając wyniki zbliżone do założonych w planie.

Większość przychodów wypracowanych przez Spółkę pochodzi ze sprzedaży produktów i usług towarów i materiałów.

Uzyskiwane przychody pochodzą przede wszystkim z sprzedaży przeznaczonej na eksport.

Przychody ze sprzedaży w I półroczu 2012 rok oraz za I półrocze 2011 roku

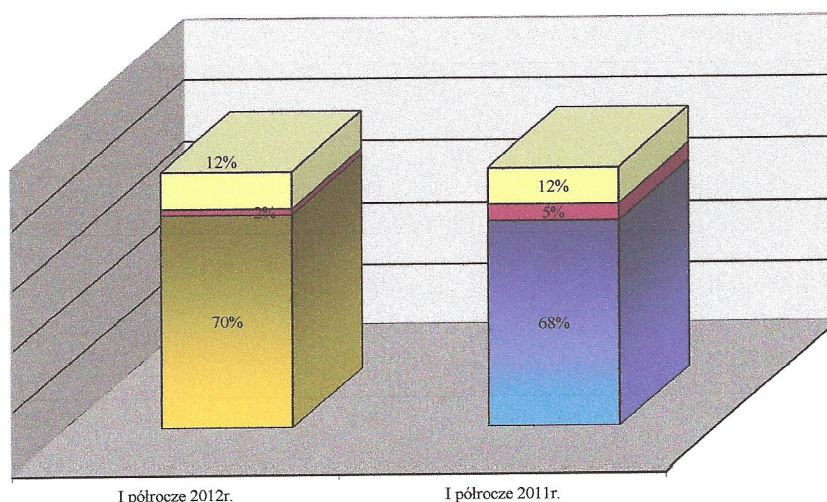


Koszty bieżące

Pochodną przychodów są koszty bieżące Spółki, nad którymi sprawowana jest okresowa kontrola - miesięczne weryfikowanie poniesionych kosztów, które są następnie porównywane z planem wraz z konsultacją Zarządu. Działanie to pozwala na unikanie zbędnych kosztów, a zarazem ponoszenie jedynie uzasadnionych, bez których nie można prowadzić działalności.

Wynikiem prowadzenia głównie działalności produkcyjnej jest wysoki udział wartości kosztu wytworzenia sprzedanych wyrobów, który w ogólnej wartości kosztów działalności wynosi 70% w 2012 oraz nieznacznie mniej – 68% w 2011 roku. W pozostałej części kosztów działalności podstawowej spółki należy podkreślić znaczny spadek udziału kosztów sprzedaży i zarządu w uzyskanych przychodach. W I półroczu 2012 roku koszty sprzedaży wyniosły 2% sprzedaży a w analogicznym okresie 2011 roku koszty te były na poziomie 5 % uzyskanych przychodów. Natomiast udział kosztów ogólnego zarządu w przychodach w 2012 roku utrzymał się na poziomie 12% przychodów w stosunku do 2011 roku. W I półroczu 2012 roku nastąpił spadek ogólnego poziomu kosztów działalności spółki w stosunku do osiągniętych przychodów. Po I półroczu 2012 roku udział kosztów działalności podstawowej w uzyskiwanych przychodach stanowił 84%, natomiast po I półroczu 2011 roku wskaźnik ten kształtował się na poziomie aż 85% co znacznie obniżało rentowność sprzedaży. Zmniejszenie poziomu kosztów działalności jest związane z bieżącą kontrolą kosztów oraz wynikiem negocjacji z dostawcami. W 2011 roku odbywały się bieżące kontakty z dostawcami surowców i materiałów wykorzystywanych w produkcji, na których przedstawiona została obecna strategia Spółki, założenia działalności i perspektywy dalszej współpracy. Efektem spotkań jest poprawa zaufania do firmy, i co najważniejsze udało się istotnie wydłużyć terminy płatności oraz obniżyć ceny.

Udział kosztów działalności w przychodach po I półroczu 2012 rok oraz za I półroczu 2011 roku



Wyniki

Należy podkreślić, że w I półroczu br. nastąpiło znaczne zwiększenie przychodów (83%), które umożliwiły Spółce wypracować większy niż w analogicznym okresie roku poprzedniego zysk netto, która na koniec I półrocza 2012 roku wyniósł 1.008,6 tys. zł (przy 565 tys. zł w 2011 roku). Przyrost zysku netto wyniósł w tym okresie 78%.

Realizacja przyjętej przez Spółkę racjonalnej polityki kosztowej oraz agresywnej działalności rynkowej dała pozytywny efekt w postaci wypracowanego na wysokim poziomie, dodatniego wyniku na sprzedaży. Przy 83% wzroście przychodów ze sprzedaży (w stosunku do roku poprzedniego), przy jednocześnie realizowanej przez Zarząd restrukturyzacji kosztów bieżącej działalności na działalności podstawowej Spółka uzyskała dodatni wynik na sprzedaży, który na koniec I półrocza 2012 roku wyniósł **1 531 989,47zł.** przy zysku na sprzedaży w 2011 roku na poziomie 790 tys. zł. **(przyrost 94%).**

Wyniki uzyskiwane na poszczególnych etapach rachunku wyników przedstawione w ujęciu syntetycznym przedstawia tabela poniżej.

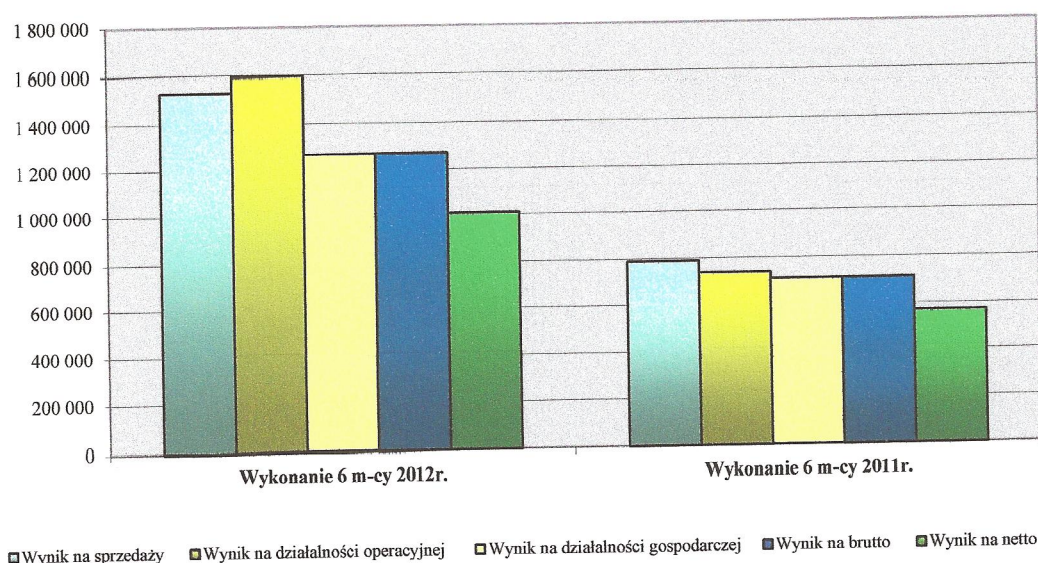
Przychody ze sprzedaży produktów – nastąpił wzrost w stosunku do 2011 roku o 83% . Wzrost sprzedaży jest efektem agresywnej działalności spółki w dziedzinie handlu i marketingu w całej Europie i USA. W wyniku tych działań w ostatnich miesiącach już są znaczne efekty stopniowego zwiększenia ilości klientów oraz zapotrzebowania na mikrosferę. Osiągnięty wynik był możliwy dzięki kontynuowaniu działalności restrukturyzacyjnej skierowanej głównie na odzyskiwaniu rynku utraconego przez Eko Export S.A oraz znajdowaniu nowych rynków zbytu.

Dodatkowy wpływ na powstanie tak wysokiego zysku na sprzedaży w okresie I półrocza 2012 roku ma znacznie zmniejszenie kosztów działalności operacyjnej, które są już na wystarczającym poziomie aby przy określonej marży wypracować zysk o wysokim poziomie rentowności. Aktywne działania prowadzone przez Zarząd mające na celu minimalizację kosztów bieżącej działalności dały pozytywny efekt.

Tabela: Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat po I półroczu 2012 i 2011 roku

Pozycja	Wykonanie 6 m-cy 2012r.	Wykonanie 6 m-cy 2011r.
Wynik na sprzedaży	1 531 989,47	790 224,34
Wynik na działalności operacyjnej	1 596 110,30	740 734,05
Wynik na działalności gospodarczej	1 270 103,15	713 474,85
Wynik na brutto	1 270 103,15	713 474,85
Wynik na netto	1 008 658,15	565 483,85

Rysunek: Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat po I półroczu 2012 i 2011 roku



Bilans

Obecnie zgromadzone aktywa Spółki wynoszą **30.701 tys. zł**, a ich struktura jest typowa do spółek produkcyjnych, do których na dzień dzisiejszy także się zalicza.

W porównaniu do stanu z końca ubiegłego roku suma bilansowa zwiększyła się aż o **5.629 tys. zł tj. o 22%**.

Podstawowym czynnikiem wpływającym na wzrost wartości majątku jest znaczne zwiększenie kapitałów własnych Spółki (emisja akcji na 7 mln zł oraz zysk netto za rok 2011 w wysokości 6,9 mln zł) oraz majątku obrotowego - poziomu zapasów i rzeczowych aktywów trwałych.

Wartość majątku zapasów poważnie wzrosła tj. o **1.003 tys. zł (22%)** w wyniku znacznego zwiększenia poziomu zapasów materiałów. Dodatkowo znaczne wahania nastąpiły w strukturze wewnętrznej majątku obrotowego, wzrosła wartość zapasów i stanu środków pieniężnych, natomiast stan należności spadł o **1.323 tys. zł**.

Stan zapasów na koniec I półrocza 2012 roku wynosił **5.523 tys. zł**. Nastąpiło więc znaczne zwiększenie stanu zapasów, co zmniejszyło nadpłynność finansową. Jednak wysoki stan magazynowy związany jest z realizacją zamówień, którego celem było zabezpieczenie poziomu stanu magazynowego wobec realnego zagrożenia dotyczącego ciągłości produkcji oraz sezonowości dostaw materiałów. W trakcie roku Zarząd stopniowo uwalnia gotówkę zablokowaną w zapasach poprzez bieżące zmniejszanie ich stanu.

Istotną pozycję w bilansie stanowią należności z tytułu dostaw i usług, których na 30.06.2012r. było **2.996 tys. zł**. Należności te wynikają głównie z tytułu sprzedaży produktów. Aktualnie Zarząd Spółki planuje stopniowe odzyskanie tych środków, w celu zwiększenia płynności finansowej i możliwości zakupu większej ilości surowca na okres zimowy.

Majątek trwały spółki będący w posiadaniu Spółki jest znaczny i stanowi aż 52% ogólnego poziomu aktywów, tj. **15.872 tys. zł**. Na majątek trwały składają się głównie budynki, maszyny oraz grunty które zapewniają zdolności produkcyjne spółki. W 2012 roku nastąpił znaczny przyrost wartości niematerialnych i prawnych (wzrost o 1,1 mln zł tj. o 5.3 %) oraz wartości posiadanego rzeczowego majątku (wzrost o 2,5 mln zł tj. o 26%).

W przypadku źródeł finansowania posiadanego majątku, czyli pasywów, na dzień 30.06.2012r. wartość kapitału własnego wynosi **27.378 tys. zł**, co stanowi aż **89%** ogólnego poziomu pasywów. Pozostałą część pasywów tj. **11%** - stanowią zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

W strukturze zobowiązań główne to zobowiązania handlowe wobec dostawców, pozostała część to zobowiązania wobec banków i pożyczkodawców, które dostarczają środki w ramach kredytu obrotowego i pożyczek oraz z tytułu podatków i ubezpieczeń.

Wskaźniki

Wskaźniki	Jedn. miary	I półrocze 2012	I półrocze 2011	Wartości rekomendowane
- Wskaźniki rentowności				
ROE (wynik netto/średni stan kapitału własnego*)	%	3,68%	2,52%	15-25%
ROA (wynik netto/średni stan aktywów ogółem*)	%	3,29%	3,26%	5-8%
Rentowność sprzedaży (ROS) (wynik ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi)	%	15,97%	15,11%	3-8%
Rentowność netto	%	10,51%	10,81%	5-15%

(wynik netto/przychody ogółem)				
- Wskaźniki płynności				
Wskaźnik bieżącej płynności I (aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe)	wsk	9,4	8,3	1,2-2
Wskaźnik szybkiej płynności II (aktywa obrotowe-zapasy-rozl. międzyokresowe/zobowiązania krótkoterminowe)	wsk	5,8	5,5	≥ 1
Wskaźnik szybkiej natychmiastowej III (śr. pieniężne + krótkoter.pap.wartość /zobowiązania krótkoterminowej))	wsk	4,0	3,0	0,1-0,2
- Wskaźniki zadłużenia				
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (kapitał obcy/aktywa ogółem)	wsk	11%	11%	55-65%
- Wskaźniki rotacji i produktywności				
Wskaźnik obrotu należnościami (średni stan należności *365/przychody ogółem)	w dniach	54	149	
Wskaźnik obrotu zobowiązaniami (średni stan zobowiązań krótkoterm. *365/koszty ogółem)	w dniach	35	69	
Wskaźnik obrotu zapasami (średni stan zapasów *365/koszty działalności operacyjnej)	w dniach	125	187	
Przychodowość pracownika (przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi/śr. liczba zatrudnionych)	wsk	417 212	237 700	wskaźnik rosnący
- Wskaźniki poziomu kosztów				
Wskaźnik poziomu kosztów (koszty ogółem/przychody ogółem)	%	84%	85%	poniżej 100%

Wnioski

Należy podkreślić, że w I półroczu 2012 roku:

1. Plan sprzedaży został wykonany w 100%
2. Poziom przychodów ze sprzedaży za I półrocze br. jest najwyższy w całej historii spółki
3. Uzyskano przyrost przychodów ze sprzedaży na poziomie 83% w stosunku do roku poprzedniego
4. Uzyskano wysoki zysk na sprzedaży (wartość 1.532 tys. zł)
5. Rentowność na sprzedaży za 2012 r. osiągnięto na poziomie 16 %,
6. Rentowność netto w 2012 roku wyniosła 10,51% . Rentowność netto w 2012 roku została znacznie obniżona przez czynniki pozaoperacyjne (ujemne różnice kursowe w kwocie 400 tys zł)
7. Rentowność majątku ROA i rentowność kapitałów własnych w 2012 roku wzrosła o 50% pomimo znacznego przyrostu majątku i kapitałów własnych (emisja akcji)
8. W 2012 roku znacznie poprawiono płynność finansową na każdym poziomie (np. wskaźnik bieżącej płynności wynosi w 2012 roku 9,4 przy 8,3 w 2011 roku.),

9. Cykl obrotu należnościami został skrócony z 149 dni w 2011 roku do 54 dni w roku bieżącym
10. Cykl obrotu zobowiązań spadł w roku 2012 do 35 dni (przy 69 dniach w roku poprzednim)
11. Cykl obrotu zapasów został skrócony z 187 dni w 2011 roku do 125 dni w roku bieżącym (jest to działalnie zamierzone i uwarunkowane sezonowością dostaw surowców).
12. Nastąpiła znaczny przyrost przychodów uzyskiwanych na jednego zatrudnionego pracownika spółki. Po I półroczu 2012 roku uzyskano przychód na zatrudnionego na poziomie 417 tys. zł przy 237 tys. zł w I półroczu 2011 roku (wzrost o 76%).
13. Spółka aktualnie posiada znaczny pakiet zamówień na najbliższy rok

3. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Przeprowadzone inwestycje miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe w I półroczu 2012r. Przestoje związane z montażem poszczególnych części linii transportu obniżyły zaplanowane przychody w I półroczu 2012r. W wyniku realizacji innowacyjnych projektów modernizacyjnych, produkcja miała przestoje związane z montażem oraz testowaniem poszczególnych aplikacji. Podjęte działania w zakresie rozwinięcia funkcji obu linii w znaczący sposób zwiększą wydajność linii do suszenia mikrosfery.

4. Objaśnienia dotyczące sezonowości i cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie

Specyfika procesu pozyskiwania surowca powoduje, że w okresach zimowych, gdy stawy osadowe zamarzają pozyskanie surowca jest niemożliwe. Okres wiosenno-letni jest najlepszym czasem na jak największe zmagazynowanie surowca, w związku z tym Zarząd czynił starania o zakontraktowanie jak największych ilości możliwych do zwiezenia. Niestety w związku z przedłużającymi się ustaleniami z jednym z dostawców, spółka w I półroczu 2012r. nie podpisała kontraktu na dostawy z tym kontrahentem. Dostawca w nowym roku chciał znacząco podnieść cenę surowca na co Spółka nie mogła się zgodzić. W związku z tym negocjacje z tym Partnerem przedłużyły się do końca czerwca. Zarząd czyni starania, aby ostateczną cenę obniżyć tak, aby były one opłacalne dla Spółki. W związku z ograniczonymi dostawami surowca od tego dostawcy, Spółka doświadczyła problemów ze zrealizowaniem wszystkich zamówień w I półroczu. Uruchomienie w II półroczu 2012r. nowej linii produkcyjnej spowoduje zmniejszenie efektu sezonowości poprzez zakup surowca suchego.

5. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W omawianym okresie nie miało to miejsca.

6. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy

W dniu 22.06.2012r. została wypłacona dywidenda za rok 2011r. w wysokości 0,20 zł na jedną akcję. Spółka przeznaczyła na dywidendę 2.081.000,00 zł

7. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.

- w dniu 09.07.2012r. została uruchomiona linia do rozładunku, frakcjonowania i pakowania. Zostały dotrzymane wszystkie warunki techniczne dostaw poszczególnych urządzeń wchodzących w skład linii polegające m.in. na tym, że urządzenia czy elementy linii były ustawione i podłączone przez serwis producentów.

Próby potwierdziły zakładane przez projektantów wydajności linii tj. minimum 6 ton/godz. w trzech frakcjach mikrosfery produkowanych równocześnie. Dzięki zastosowaniu najnowocześniejszego urządzenia przesiewającego, linia będzie produkować mikrosferę o unikalnych parametrach co pozwoli na jeszcze lepsze dostosowanie produktów EKO EXPORT SA do potrzeb końcowego odbiorcy. Nowa linia jest w stanie w ciągu jednego dnia roboczego (3 zmiany) wyprodukować ca 126 ton gotowego produktu z pobraniem próbek do badań z każdego 20kg „zrzutu”.

Przy średnio 22 dniach produkcyjnych w miesiącu będziemy w stanie wyprodukować 2700 ton w trzech frakcjach o powtarzalnych parametrach jeśli chodzi o krzywą ziarnową.

Uruchomienie nowej linii produkcyjnej w połączeniu z zakupem dużej ilości „podsuszanej” mikrosfery powinno w zasadniczy sposób wpłynąć na zyskowność Spółki i uzyskanie praktycznie od razu dużych zdolności produkcyjnych. Produkcja 5000 ton miesięcznie (na linii „starej” i nowej) jest już od lipca absolutnie realna.

- w dniu 16.07.2012 Eko Export zakupiła 51% udziałów spółki wydobywczej EKO MICROSPHERES ALMATY w Kazachstanie.

Pozostałe udziały posiada Partner z Kazachstanu, mający dostęp do złóż mikrosfery w tym rejonie kraju.

Zakup kolejnej spółki wydobywczej jest elementem wieloletniej strategii emitenta polegającej na zwiększeniu dostaw mikrosfery, przy równoczesnej dywersyfikacji źródeł jej pozyskiwania.

Przy rosnącym zapotrzebowaniu rynku na dostawy tego surowca i związanego z tym wzrostu cen, w opinii Zarządu kolejna inwestycja w Kazachstanie wpłynie pozytywnie na wynik finansowy Spółki w najbliższych latach.

- w dniu 19.07.2012 r., Emitent nabył od Pana Jacka Dziedzica, Prezesa Zarządu Emitenta, udziały spółki wydobywczej EKO SPHERE KZ w Kazachstanie, oraz w dniu 20.07.2012r. Emitent nabył od Pana Jacka Dziedzica, Prezesa Zarządu Emitenta, udziały spółki wydobywczej EKO Microspheres KZ w Kazachstanie, której przedmiotem działalności będzie pozyskiwanie na rzecz emitenta mikrosfery z tamtejszych złóż. Nabyte udziały stanowią większościowy pakiet - 51 % udziału w kapitale zakładowym, i 51 % głosów w spółce. Przeniesienie własności udziałów zostało dokonane z uwagi na zamiar uporządkowania struktury własnościowej w spółce.

Pozostałe udziały posiada partner z Kazachstanu, będący dysponentem złóż mikrosfery. Zakup Spółek przez Emitenta wspólnie z partnerem kazachskim, spółki wydobywczej stanowi element z szeroko zakrojonej strategii emitenta polegającej, na zwiększeniu dostaw mikrosfery, przy jednoczesnej dywersyfikacji źródeł jej pozyskiwania. Wobec rosnącego zapotrzebowania rynków światowych na dostawy mikrosfery i związanego z tym wzrostu cen tego produktu, w opinii Zarządu inwestycja w Kazachstanie wpłynie pozytywnie na wyniki finansowe emitenta w najbliższych latach.

- w dniu 20.07.2012r. została podpisana umowa z Profesorem z Wyższej Uczelni w Kazachstanie (Zleceniobiorcą) a Emitentem dotycząca stworzenia linii technologicznej służącej pozyskiwaniu mikrosfery w Kazachstanie, zwanej dalej Projektem technologicznym urządzenia stacjonarnego.

Na podstawie umowy Emitent zleca :

- wykonanie Projektu Technicznego urządzenia stacjonarnego.
- wykonanie Projektu Technologicznego urządzenia stacjonarnego.

- wykonanie Projektu Roboczego urządzenia stacjonarnego.
- Umowa przewiduje ponadto przekazanie Praw Autorskich projektu na Eko Export, jak również zapewnia konsultację podczas budowy urządzenia stacjonarnego.

Czas wykonania wyżej wymienionych projektów - 60 dni.

Łączny koszt wykonania projektów wraz z przekazaniem praw autorskich - ca.100 000 Euro, tj. 416 290 zł.

Zleceniobiorca ma wieloletnie doświadczenie związane z przemysłowym wykorzystaniem odpadów powstających w elektrowniach (w tym w pozyskiwaniu mikrosfery przy pomocy urządzeń stacjonarnych) i jest uznanym ekspertem w tej dziedzinie.

Podpisanie w/w umowy zmierzającej do budowy urządzeń stacjonarnych na terytorium Republiki Kazachstanu jest szalenie ważnym elementem strategii Spółki polegającym na znaczącym zwiększeniu pozyskiwaniu surowca o doskonałych parametrach fizyko-chemicznych.

Linia produkcyjna będzie mogła pracować przez cały rok, niezależnie od zmiany pór roku, czy pogody. Urządzenia te będą pozwalały pozyskiwać do 95% powstającej w elektrowniach mikrosfery (przy tradycyjnych połowach jest to ca 40 - 50%). Mikrosfera będzie odwirowywana do wilgotności ca.20%, doprowadzając dzięki temu do zdecydowanej poprawy ochrony środowiska naturalnego.

Instalacja, którą Spółka zamierza wybudować w Kazachstanie będzie pierwszym tego typu urządzeniem na świecie.

Pozyskiwane w ten sposób mikrosfery wraz z poławianymi ilościami metodami tradycyjnymi w połączeniu z naszymi nowo zainstalowanymi liniami produkcyjnymi pozwolą na wieloletnia dominację Eko Export S.A. na światowym rynku mikrosfer.

- w dniu 02.08.2012r została podpisana Wieloletnia Umowa o Współpracy pomiędzy Partnerem z Europy a Emitentem oraz akcjonariuszami założycielami. Jej zasadnicze postanowienia gwarantują Eko Export stały dostęp do lagun z mikrosferą znajdujących się w posiadaniu Partnera, który będzie dokonywał suszenia mikrosfery we własnym zakładzie i sprzedawał Eko Export mikrosferę suchą. Eko Export będzie następnie uszlachetniała mikrosferę i modyfikowała ją pod względem składu chemicznego i krzywej ziarnowej na swojej nowej linii technologicznej wg. wymogów końcowych odbiorców.

Równocześnie w celu powiązania kapitałowego partnerów i zagwarantowania stabilności współpracy i wspólności interesów w toku wykonywania umowy będzie sukcesywnie realizowana (w miarę postępu dostaw mikrosfery) wzajemna " krzyżowa" wymiana akcji pomiędzy właścicielami Partnera z Europy i akcjonariuszami założycielami Eko Export.

Wymiana będzie opierała się na zasadzie ,że Eko Export zakupi akcje u Partnera z Europy, jego akcjonariusze zakupią akcje Eko Export od akcjonariuszy założycieli.

Łączna ilość mikrosfery, która ma zostać dostarczona w okresie ważności kontraktu to 28000 ton.

Kontrakt przewiduje możliwość zwiększenia ilości dostarczanej mikrosfery, a także dodatkowe zaangażowania kapitałowe obu Stron.
Pozostałe szczegóły transakcji są objęte klauzulą poufności.

Podpisanie tej umowy to kluczowy element strategii gospodarczej Spółki. Pozwala on zmienić strukturę zakupu surowca w ten sposób, że kupowana będzie mikrosfera sucha, co pozwoli na pełne wykorzystanie nowo uruchomionej linii technologicznej zaprojektowanej właśnie pod taki surowiec. W rezultacie pozwoli to na uzyskanie dużych oszczędności związanych z dalekim transportem (mikrosfera sucha jest lżejsza od dotychczas sprowadzanego mokrego surowca), a najprostsza mikrosfera 500 mikronów zostanie zamieniona w poszukiwany przez końcowych odbiorców wyrafinowany produkt o zdecydowanie wyższej wartości, niż jest obecnie w stanie zaoferować

konkurencja. Dodatkowo Eko Export uzyskuje wyłączność w dostępie do dużego źródła surowca mikrosfery. Zmniejszy też zapotrzebowanie Spółki na powierzchnie magazynowe.

- w dniu 08.08.2012r. Emitent otrzymał zamówienie w ramach kontraktu z raportu bieżącego nr 59/2011, które realizujemy w cenach obowiązujących w II półroczu 2012 r. od koncernu z branży budowlanej z Europy Zachodniej. Szacunkowa wielkość zamówienia na II półrocze to 199 200 EUR.

- w dniu 09.08.2012r. Eko Export S.A. poinformowało, że zostało potwierdzone zamówienie na dostawę mikrosfery z podwyższoną zawartością aluminium frakcji 300 i 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy na II półrocze 2012r.

Minimalna wartość zamówienia to 472 650 EUR tj. ca 1 933 989 zł, zaś maksymalna to 578 450 EUR tj. ca 2 366 901 zł. Jest to pierwsze bezpośrednie zamówienie ze Skandynawii, jak też pierwsze duże zamówienie na mikrosferę pozyskiwaną z Kazachstanu przez Spółkę.

8. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Nie dotyczy.


Prezes Zarządu
Jacek Dziędzic