



QUALITY OF CREATIVE MEDIA

GRUPA KAPITAŁOWA

SKRÓCONE KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY DNIA 30 WRZEŚNIA 2012 ROKU

Warszawa 14 listopada 2012 roku

1
\$ DM WP

SPIS TREŚCI

1.	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z DOCHODÓW CAŁKOWITYCH.....	3
2.	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW CIĄG DALSZY	4
3.	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	4
4.	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	5
5.	SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	6
	DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA	7
6.	ZATWIERDZENIE SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	7
7.	PODSTAWA SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	7
7.1.	OŚWIADCZENIE O ZGODNOŚCI	7
7.2.	WALUTA POMIARU I WALUTA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH	9
8.	ZMIANY STOSOWANYCH ZASAD RACHUNKOWOŚCI	9
9.	NOWE STANDARDY I INTERPRETACJE	12
10.	KOREKTA BŁĘDU	13
11.	SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ	13
12.	INFORMACJA O ISTOTNYCH ZMIANACH WIELKOŚCI SZACUNKOWYCH	15
12.1.	REZERWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO	15
13.	ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ SKŁADNIKÓW AKTYWÓW	15
14.	POZOSTAŁE REZERWY	16
15.	INFORMACJE DOTYCZĄCE ZMIAN ZOBOWIĄZAŃ WARUNKOWYCH	16
16.	ZWIĘŻŁY OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA	17
17.	OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE	17
18.	INFORMACJA DOTYCZĄCA EMISJI, WYKUPU I SPŁATY NIEUDZIAŁOWYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH	17
19.	WSKAZANIE ZDARZEŃ, KTÓRE WYSTĄPIŁY PO DNIU, NA KTÓRY SPORZĄDZONO KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	17
20.	CYKLICZNOŚĆ, SEZONOWOŚĆ DZIAŁALNOŚCI	17
21.	INFORMACJE DOTYCZĄCE WYPŁACONEJ (LUB ZADEKLAROWANEJ) DYWIDENDY	17
22.	WYBRANE DANE FINANSOWE	18
23.	INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW OPERACYJNYCH GRUPY KAPITAŁOWEJ	19
24.	WSKAZANIE ZMIAN W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ, W TYM W WYNIKU POŁĄCZENIA JEDNOSTEK GOSPODARCZYCH	20
25.	STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ	20
26.	WSKAZANIE AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH BEZPOŚREDNIO LUB POŚREDNIO PRZEZ PODMIOTY ZALEŻNE CO NAJMNIEJ 5% OGÓLNEJ LICZBY GŁOSÓW	21
27.	ZESTAWIENIE STANU POSIADANIA AKCJI EMITENTA LUB UPRAWNIEŃ DO NICH PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE	21
28.	WSKAZANIE POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM	21
29.	INFORMACJE O ZAWARCIU PRZEZ EMITENTA LUB JEDNOSTKĘ ZALEŻNĄ TRANSAKCJI	21
30.	INFORMACJA O UDZIELENIU PRZEZ EMITENTA LUB JEDNOSTKI ZALEŻNE PORĘCZEŃ KREDYTU	23
31.	INNE INFORMACJE ZDANIEM EMITENTA SĄ ISTOTNE DLA OCENY JEGO SYTUACJI KADROWEJ	23
32.	WSKAZANIE CZYNNIKÓW, KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO KWARTAŁU	23
33.	Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	23

1. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z DOCHODÓW CAŁKOWITYCH

Skonsolidowane sprawozdanie z dochodów całkowitych za okres zakończony dnia 30 września 2012 roku jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony dnia 30 września 2011 (w złotych)

	01.07.2012- 30.09.2012	01.01.2012- 30.09.2012	01.07.2011- 30.09.2011	01.01.2011 - 30.09.2011
Działalność kontynuowana				
Przychody ze sprzedaży produktów	12 807 630,96	43 707 989,27	16 454 468,61	41 049 336,00
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów		-		-
Przychody ze sprzedaży	12 807 630,96	43 707 989,27	16 454 468,61	41 049 336,00
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	(10 084 621,53)	(33 183 056,04)	(12 751 840,24)	(33 304 422,38)
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		-		-
Koszt własny sprzedaży	(10 084 621,53)	(33 183 056,04)	(12 751 840,24)	(33 304 422,38)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	2 723 009,43	10 524 933,23	3 702 628,37	7 744 913,62
Koszty sprzedaży		-		-
Koszty ogólnego zarządu	(3 120 113,91)	(9 931 143,70)	(3 153 516,00)	(9 737 294,68)
Pozostałe przychody operacyjne	21 512,65	58 559,51	60 636,95	77 486,65
Pozostałe koszty operacyjne	(2,70)	(565 462,29)	(19 577,72)	(19 585,55)
Przychody i koszty finansowe netto	9 584,24	(27 343,88)	(17 866,37)	(42 060,69)
Udział w wyniku finansowym jednostek stowarzyszonych	(19 080,34)	(43 820,68)		
Zysk (strata) brutto	(385 090,63)	15 722,19	572 305,23	(1 976 540,65)
Podatek dochodowy	215 358,58	(267 364,41)	(152 751,08)	(201 999,89)
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	(169 732,05)	(251 642,22)	419 554,15	(2 178 540,54)
Działalność zaniechana				
(Strata) za okres z działalności zaniechanej				
Zysk /(strata) netto za okres	(169 732,05)	(251 642,22)	419 554,15	(2 178 540,54)
Inne całkowite dochody:				
zagranicznych				
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży				
Zabezpieczenia przepływów pieniężnych	-	-		
Podatek dochodowy dotyczący składników				
Innych całkowitych dochodów	0,00	0,00	0,00	0,00
Inne całkowite dochody netto	-	-	-	-
CAŁKOWITY DOCHÓD ZA OKRES OBROTOWY	(169 732,05)	(251 642,22)	419 554,15	(2 178 540,54)

2. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów c.d.

- udziały nie dające kontroli	(43 398,76)	(61 214,89)	107 210,96	(7 094,17)
	(169 732,05)	(251 642,22)	419 554,15	(2 178 540,54)

Łączne całkowite dochody

przypadające na

- akcjonariuszy jednostki

dominującej

	(126 333,29)	(190 427,33)	312 343,19	(2 171 446,37)
- udziały nie dające kontroli	(43 398,76)	(61 214,89)	107 210,96	(7 094,17)
	(169 732,05)	(251 642,22)	419 554,15	(2 178 540,54)

Zysk/(strata) netto na jedną akcję

- podstawowy z zysku za okres	(0,02)	(0,03)	0,06	(0,30)
- podstawowy z zysku z działalności kontynuowanej	(0,02)	(0,03)	0,06	(0,30)
- rozwodniony z zysku za okres	(0,02)	(0,03)	0,06	(0,30)
- rozwodniony z zysku z działalności kontynuowanej	(0,02)	(0,03)	0,06	(0,30)

3. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

Skonsolidowane Sprawozdanie z sytuacji finansowej za okres zakończony 30 września 2012 roku i 31 grudnia 2011 roku jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony 30 września 2011 r.

AKTYWA	30.09.2012	30.06.2012	31.12.2011	30.09.2011
Aktywa trwałe (dlugoterminowe)	17 941 028,42	17 063 370,05	15 538 446,07	15 574 139,85
Rzeczowe aktywa trwałe	11 710 711,14	11 059 908,86	9 883 743,65	9 877 767,06
Nieruchomości inwestycyjne	0,00			
Wartość firmy	3 246 730,82	3 246 730,82	3 246 730,82	3 329 310,82
Wartości niematerialne i prawne	899 037,81	921 640,28	947 107,12	871 324,78
Inwestycje w jednostkach współzależnych i stowarzyszonych	285 434,32	304 514,66		
Udziały i akcje	215 769,86	218 518,00	390 273,00	216 858,00
Należności handlowe i pozostałe	39 614,00	39 592,00	39 570,00	39 570,00
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	420 740,81	190 567,23	0,00	236 648,19
Pozostałe aktywa finansowe	1 122 989,66	1 081 898,20	1 031 021,48	1 002 661,00
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	32 980 410,98	36 968 941,36	36 391 257,08	33 499 291,78
Zapasy		0,00	0,00	0,00
Pochodne Instrumenty finansowe				
Należności handlowe i pozostałe	18 341 235,08	26 643 519,92	23 514 535,72	20 187 563,66
rozliczenie międzyokresowe - kwoty od odbiorców	10 657 803,38	6 822 791,05	8 564 465,26	9 661 840,76
	258 268,00	0,00	119 467,00	191 190,46
Bieżące aktywa podatkowe				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 723 104,52	3 502 630,39	3 792 789,10	3 058 696,90
Pochodne Instrumenty finansowe				
Pozostałe aktywa finansowe	0,00	0,00	400 000,00	400 000,00
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży	0,00			
SUMA AKTYWÓW	50 921 439,40	54 032 311,41	51 929 703,15	49 073 431,63
PASYWA				
Kapitał własny	31 149 200,86	31 312 925,77	31 398 387,94	30 030 111,26
Kapitał zakładowy	728 450,00	728 450,00	728 450,00	728 450,00
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	18 063 513,88	18 063 513,88	18 063 513,88	18 063 513,88
Pozostałe kapitały	121 962,15	121 962,15	121 962,15	121 962,15
Kapitały rezerwowe z wyceny opcji	0,00		0,00	0,00
Zyski zatrzymane	11 953 417,66	12 121 503,04	12 253 073,01	10 897 801,15
Kapitały własny akcjonariuszy mniejszościowych	281 857,17	277 496,70	231 388,90	218 384,08
Zobowiązania długoterminowe	1 903 645,52	1 987 540,52	2 233 081,30	2 431 484,12
Kredyty i pożyczki	1 895 405,37	1 979 300,37	2 147 090,36	2 224 017,63
Rezerwy				
Rezerwy na zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	8 240,15	8 240,15	8 240,15	8 240,15
Zobowiązania handlowe i pozostałe	0,00			
Dotacje				
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku	0,00	0,00	77 750,79	199 226,34
pochothane Instrumenty finansowe	0,00			0,00
Zobowiązania krótkoterminowe	17 868 593,02	20 731 845,12	18 298 233,91	16 611 836,25
Kredyty i pożyczki	1 333 252,17	617 891,08	911 303,77	335 609,58
Zobowiązania handlowe i pozostałe	11 557 949,47	14 923 794,93	13 583 002,14	10 762 014,82
Rozliczenia międzyokresowe - kwoty należne odbiorcom	2 379 108,12	2 951 652,68	1 907 829,62	3 767 253,87
pochothane Instrumenty finansowe			0,00	0,00
Otrzymane zaliczki				
Pozostałe zobowiązania finansowe	0,00	177 575,00		
Rezerwy krótkoterminowe	2 598 283,26	2 060 931,43	1 896 098,38	1 746 957,98
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	0,00			
Dotacje				
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami trwałymi zaklasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży				
Stan zobowiązań ogółem	19 772 238,54	22 719 385,64	20 531 315,21	19 043 320,37
SUMA PASYWÓW	50 921 439,40	54 032 311,41	51 929 703,15	49 073 431,63

5

4. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres obrotowy zakończony dnia 30 września 2012 roku jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony 30 września 2011 roku (w złotych).

	01.07.2012- 30.09.2012	01.01.2012- 30.09.2012	01.07.2011- 30.09.2011	01.01.2011 - 30.09.2011
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
Zysk/(strata) brutto	(385 090,63)	33 586,01	572 305,23	(1 976 540,65)
Podatek dochodowy należny				-
Korekty o pozycje:				
Amortyzacja	193 945,19	573 324,70	196 568,84	542 187,08
Odsetki i dywidendy, netto	3 349,87	14 379,91	11 370,81	29 221,94
(Zysk)/strata na działalności inwestycyjnej	(4 500,00)	(4 500,00)	-	(10 040,43)
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu należności	8 416 375,05	3 246 321,26	(352 332,26)	1 475 269,82
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu zapasów	-	-	4 762,85	-
Zwiększenie/ (zmniejszenie) stanu zobowiązań	(3 624 733,31)	(98 128,56)	(83 900,92)	48 624,98
Zwiększenie/ (zmniejszenie) stanu dotacji	-	-	-	-
Zmiana stanu rezerw	537 351,83	702 184,88	556 296,70	915 230,34
Podatek dochodowy zapłacony		(888 503,00)	(36 737,00)	(88 197,00)
Zmiana stanu kontraktów długoterminowych	(4 366 999,25)	(1 609 703,21)	(2 602 061,89)	(3 217 115,99)
Pozostałe		-	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	769 698,75	1 968 961,99	(1 733 727,64)	(2 281 359,91)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	4 500,00	4 500,00	-	25 000,00
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(822 145,00)	(2 352 222,88)	(258 234,08)	(527 068,05)
Sprzedaż nieruchomości inwestycyjnych	-	-	-	-
Nabycie nieruchomości inwestycyjnych	-	-	-	-
Sprzedaż aktywów finansowych	-	400 000,00	181 704,00	186 688,07
Nabycie aktywów finansowych	(0,00)	(157 500,00)	(2 748,14)	(1 010 261,00)
Dywidendy i odsetki otrzymane	-	-	-	-
Splata udzielonych pożyczek	-	-	0,00	4 491,32
Udzielenie pożyczek	-	-	-	0,00
Pozostałe	2 849,58	20 917,18	21 715,61	99 867,20
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(814 795,42)	(2 084 305,70)	(57 562,61)	(1 221 282,46)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
Wpływy z tytułu emisji akcji	-	-	-	-
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-	-	-	-
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów	421 987,34	421 987,34	(37 355,93)	-
Splata pożyczek/kredytów	(111 873,77)	(251 723,94)	(83 913,38)	(251 703,38)
Dywidendy wypłacone	-	-	-	-
Odsetki zapłacone, w tym	(44 542,77)	(124 604,27)	(43 473,16)	(125 728,77)
-aktywowane koszty finansowania zewnętrznego	-	-	-	-
Pozostałe	-	-	-	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	265 570,80	45 659,13	(164 742,47)	(377 432,15)
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	220 474,13	(69 684,58)	(1 956 032,72)	(3 880 074,52)
Różnice kursowe netto				
Środki pieniężne na początek okresu	3 502 630,39	3 792 789,10	3 502 630,39	6 938 771,42
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym	3 723 104,52	3 723 104,52	1 546 597,67	3 058 696,90

d *arr* *6*

5. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres obrotowy zakończony dnia 30 września 2012 roku i 31 grudnia 2011 roku (w złotych) jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony 30 września 2011 roku.

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji	Pozostałe kapitały	Kapitał z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane	Kapitał przypadający na akcjonariuszy mniejszościowych	Razem kapitał własny
Na dzień 1 stycznia 2011 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	13 100 000,14	194 865,66	32 208 791,83
Korekty błędów							0,00
Na dzień 1 stycznia 2011r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	13 100 000,14	194 865,66	32 208 791,83
Różnice z konsolidacji							
Zysk/Strata roku					(2 171 446,37)	(7 094,17)	(2 178 540,54)
Emissja akcji							-
Koszty emisji akcji				-	(30 752,62)	30 612,59	(140,03)
Wypłata dywidendy							-
zmiana kapitału z aktualizacji wyceny							-
Udział akcjonariuszy mniejszościowych							
Na dzień 30 września 2011 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	-	10 897 801,15	218 384,08	30 030 111,26
Na dzień 1 stycznia 2011 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	-	13 100 000,14	194 865,66	32 208 791,83
Korekty błędów							-
Na dzień 1 stycznia 2011 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	-	13 100 000,14	194 865,66	32 208 791,83
zmiany udziału kontrolującego					62 709,48	(62 850,52)	(141,04)
Zysk/Strata okresu					(909 636,61)	99 373,76	(810 262,85)
Emissja akcji							-
Koszty emisji akcji							-
Wypłata dywidendy							-
zmiana kapitału z aktualizacji wyceny				-			-
Udział akcjonariuszy mniejszościowych							-
Na dzień 31 grudnia 2011r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	-	12 253 073,01	231 388,90	31 398 387,94
Na dzień 1 stycznia 2012 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	-	12 253 073,01	231 388,90	31 398 387,94
Korekty błędów							-
Na dzień 1 stycznia 2012 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	-	12 253 073,01	231 388,90	31 398 387,94
Różnice z konsolidacji					(190 427,33)	(61 214,89)	(251 642,22)
Zysk/Strata roku							-
Emissja akcji							-
korekta z konsolidacji					(109 228,03)	111 683,17	2 455,14
Wypłata dywidendy							-
zmiana kapitału z aktualizacji wyceny							-
Udział akcjonariuszy mniejszościowych							-
Na dzień 30 września 2012 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	-	11 953 417,65	281 857,18	31 149 200,86

[Handwritten signature]

Dodatkowe informacje i objaśnienia

6. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd w dniu 14 listopada 2012 r.

7. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem niektórych aktywów trwałych oraz instrumentów finansowych, które są wyceniane według wartości godziwej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych (PLN), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w PLN.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy CAM Media S.A. w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki Grupy.

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, w oparciu o MSR 8 pkt. 8, który zezwala na odstępianie od zasad zawartych w MSSF w sytuacji, gdy skutek odstąpienia od ich zastosowania nie jest istotny, nie objęto konsolidacją następujących jednostek zależnych:

	Media Power Sp. z o.o.	CAM Polski Outdoor Sp. z o.o.	Razem
Suma bilansowa na 30.09.2012	60 000	5 000	65 000
Udział w sumie bilansowej jednostki dominującej (w %)	0,13%	0,01%	0,15%
Aktywa netto na 30.09.2012	60 000	5 000	65 000
Przychody za okres 01.01.2012-30.09.2012	-	-	-
Udział w przychodach jednostki dominującej (w %)	0,00%	0,00%	0,00%
Wynik finansowy za okres 01.01.2012-30.09.2012	-	-	-
Udział w wyniku finansowym jednostki dominującej (w %)	0,00%	0,00%	0,00%

Udziały jednostek zależnych nie objętych konsolidacją prezentowane są w długoterminowych aktywach finansowych dostępnych do sprzedaży i wycenione zostały według ceny nabycia skorygowanej o odpisy z tytułu utraty wartości.

7.1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) przyjętymi przez Unię Europejską (UE). MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

7.2. Waluta pomiaru i waluta sprawozdań finansowych

Walutą pomiaru Spółki dominującej i walutą sprawozdawczą niniejszych skonsolidowanych sprawozdań finansowych jest złoty polski.

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji, lub kursu określonego w towarzyszącym danej transakcji kontrakcie terminowym opcji europejskich.

Na koniec okresu sprawozdawczego aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec

okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji:

- przychodów ze sprzedaży; jeżeli dotyczą należności z tytułu dostaw i usług,
- kosztu własnego sprzedaży; jeżeli dotyczą zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- pozostałych przychodów/kosztów operacyjnych, jeżeli dotyczą należności lub zobowiązań z tytułu sprzedaży/zakupu rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych,
- przychodów (kosztów) finansowych w przypadku pozostałych pozycji aktywów lub pasywów.

Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej są przeliczane po kursie z dnia dokonania wyceny do wartości godziwej.

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny bilansowej:

Kurs obowiązujący na ostatni dzień okresu	30.09.2012	31.12.2011
USD	3,1780	3,4174
EUR	4,1138	4,4168
Kurs średni, liczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie	30.09.2012	31.12.2011
USD	3,2596	2,9679
EUR	4,1948	4,1401

8. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości

Sporządzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe, w stosunku do okresów poprzednich Grupa nie zmieniła dobrowolnie żadnych stosowanych uprzednio zasad rachunkowości.

Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę kapitałową

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz jednostkowe sprawozdanie finansowe zostały sporządzone zgodnie z zasadami wynikającymi z Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską. Prezentacja sprawozdania oparta jest na MSR 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa przy zastosowaniu tych samych zasad dla okresu bieżącego i porównywalnego, z dostosowaniem okresu porównywalnego do zmiany zasad rachunkowości i prezentacji przyjętych w sprawozdaniu w okresie bieżącym.

Rzeczowe aktywa trwałe to środki trwałe:

- które są utrzymywane przez jednostkę w celu wykorzystywania ich w procesie świadczenia usług, w celu oddania do używania innym podmiotom na podstawie umowy najmu, lub w celach administracyjnych,
- które jednostka wykorzystuje przez czas dłuższy niż rok,
- w stosunku do których istnieje prawdopodobieństwo, iż jednostka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne związane ze składnikiem majątkowym,
- wartość ich można określić w sposób wiarygodny.

Rzeczowe aktywa trwałe są wykazywane według ceny nabycia/kosztu wytworzenia i pomniejszone o skumulowaną amortyzację oraz wszelkie odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Koszty poniesione po wprowadzeniu środka trwałego do użytkowania jak koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione.

Do rzeczowych aktywów trwałych zaliczane są m.in.:

- 1/ nieruchomości, w tym grunty własne, budowle, budynki oraz lokale będące odrębną własnością,
- 2/ maszyny, urządzenia i środki transportu, nośniki reklamowe
- 3/ ulepszenia w obcych środkach trwałych,
- 4/ przyjęte do odpłatnego używania lub pobierania pożytków na mocy szczególnych umów (umowy najmu, dzierżawy lub umowy o podobnym charakterze), jeżeli umowa jest zaliczana do leasingu finansowego w rozumieniu MSR 17 pkt. 8, tzn. jeżeli następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków z tytułu posiadania przedmiotu leasingu.

Do rzeczowych aktywów trwałych zalicza się również środki trwałe służące ochronie środowiska lub zapewnieniu bezpieczeństwa osób i mienia (MSR 16 pkt. 11) oraz specjalistyczne części zamienne o istotnej wartości początkowej i okresie użytkowania powyżej 1 roku.

Środki trwałe w budowie stanowią zaliczane do aktywów trwałych przyszłe środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Środek trwały uważa się za ulepszony, jeżeli jego przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja, adaptacja lub modernizacja powoduje wzrost wartości użytkowej w stosunku do wartości z dnia przyjęcia do używania, mierzonej w szczególności okresem używania, zdolnością wytwórczą, jakością produktów uzyskiwanych przy pomocy ulepszonych środków trwałych i kosztami ich eksploatacji.

Nieruchomości inwestycyjne (grunt, budynek lub część budynku albo oba te elementy), które Spółka traktuje jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymuje w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie obie te korzyści.

Przychody z czynszów z tytułu wynajmu nieruchomości ujmowane są w pozostałych przychodach operacyjnych.

Nieruchomości inwestycyjne wyceniane są zgodnie z zasadami określonymi do wyceny środków trwałych, tj. według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Nieruchomości inwestycyjne podlegają amortyzacji wg zasad określonych w § 12 dla środków trwałych i wartości niematerialnych przeznaczonych na potrzeby jednostki. Amortyzacja oraz koszty utrzymania nieruchomości inwestycyjnych zaliczane są do pozostałych kosztów operacyjnych. Lokale wynajmowane przez Spółkę dominującą Spółkom zależnym nie są uznawane za nieruchomości inwestycyjne.

Wartości niematerialne zalicza się do tej kategorii możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów, pozostające pod kontrolą Spółki; powstałe w wyniku zdarzeń zaistniałych w przeszłości, nie posiadające postaci fizycznej, co do których istnieje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne, w szczególności:

- 1/ licencje, koncesje,
- 2/ prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych oraz zdobniczych,
- 3/ know-how,
- 4/ nabyta wartość firmy,
- 5/ koszty prac rozwojowych zakończonych wynikiem pozytywnym,
- 6/ przyjęte do używania obce wartości niematerialne na mocy umowy, która jest zaliczana do leasingu finansowego w rozumieniu MSR 17 pkt 8, tzn. jeżeli następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków z tytułu posiadania przedmiotu leasingu,
- 7/ niezakończone prace rozwojowe od momentu, kiedy spełniają one kryteria aktywowania określone w MSR 38 pkt. 57.

Wartość firmy powstaje w momencie połączenia oddzielnych jednostek lub działalności w jedną jednostkę sporządzającą sprawozdania finansowe. W szczególności ma to miejsce w przypadku nabycia udziałów w jednostkach zależnych, stowarzyszonych lub współzależnych. Wszelkie łączenia jednostek niepowiązanych są ujmowane metodą nabycia. Wartość firmy ustalana jest jako nadwyżka kosztów poniesionych w wyniku połączenia jednostek nad udziałem nabywcy w wartości godziwej identyfikowalnych aktywów netto. Zgodnie z MSSF 3 „Połączenia Jednostek gospodarczych”. W przypadku kiedy cena nabycia jednostki lub zorganizowanej jej części jest niższa od wartości godziwej przejętych aktywów netto Spółka weryfikuje poprawność ustalenia wartości godziwej aktywów i pasywów, a następnie rozpoznaje w rachunku zysków i strat pozostałą różnicę w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

Instrumentem finansowym jest kontrakt, który powoduje powstanie aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego albo instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron pod warunkiem, że z zawartego kontraktu jednoznacznie wynikają skutki gospodarcze, bez względu na to czy wykonanie praw lub zobowiązań wynikających z kontraktu ma charakter bezwarunkowy albo warunkowy.

Aktywa finansowe są to aktywa pieniężne, instrumenty kapitałowe wyemitowane przez inne jednostki oraz wynikające z kontraktu prawo do otrzymania aktywów pieniężnych lub prawo do wymiany instrumentów finansowych z inną jednostką na korzystnych warunkach. Aktywa finansowe zaliczane są do długoterminowych, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od końca okresu sprawozdawczego (dnia bilansowego). Aktywa finansowe zaliczane są do aktywów obrotowych, jeżeli Zarząd ma zamiar zrealizować je w ciągu 12 miesięcy od końca okresu sprawozdawczego (dnia bilansowego).

1. Aktywa finansowe dzieli się na następujące kategorie:
 - a) aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
 - b) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności,
 - c) pożyczki i należności,
 - d) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.
2. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują wykazywane odrębnie dwie grupy aktywów:

- a) aktywa finansowe przeznaczone do obrotu,
- b) aktywa finansowe wyznaczone w momencie ich początkowego ujęcia jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Składnik aktywów finansowych zalicza się do kategorii przeznaczonych do obrotu jeżeli nabyty został w celu sprzedaży w krótkim terminie, jeżeli stanowi część portfela, który generuje krótkoterminowe zyski lub też jest instrumentem pochodnym o dodatniej wartości godziwej. Spółka do kategorii przeznaczonych do obrotu zalicza przede wszystkim instrumenty pochodne oraz instrumenty dłużne lub kapitałowe, które zostały nabyte w celu ich odsprzedaży w krótkim terminie. Przez zamiar szybkiej sprzedaży/krótki termin rozumie się sprzedaż w terminie 12 miesięcy od dnia nabycia.

Składnik aktywów finansowych może zostać zaliczony do kategorii wycenianych w wartości godziwej przy początkowym ujęciu o ile spełniony jest przynajmniej jeden z następujących warunków:

- a) taka klasyfikacja eliminuje niespójności w wycenie,
- b) ocena portfela inwestycji dokonywana jest (zgodnie z udokumentowaną strategią) na podstawie zmian wartości godziwej portfela,
- c) instrument zawiera instrument wbudowany, którego wydzielenie nie jest zabronione.

Pożyczki i należności są aktywami finansowymi niebędącymi instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami, które nie są kwotowane na aktywnym rynku.

Zobowiązania oraz instrumenty kapitałowe są klasyfikowane w zależności od ich treści ekonomicznej wynikającej z zawartych umów.

Zobowiązania finansowe dzieli się na następujące kategorie:

- a) **zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,**
- b) **zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie.**

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują wykazywane odrębnie dwie kategorie:

- a) zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu,
- b) oraz zobowiązania finansowe wyznaczone w momencie ich początkowego ujęcia jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług nie są instrumentem odsetkowym i wykazywane są w bilansie w wartości nominalnej.

Rezerwy na zobowiązania tworzy się w przypadku, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający z przeszłych zdarzeń i jest prawdopodobne, że wypełnienie obowiązku spowoduje zmniejszenie zasobów w wiarygodnie oszacowanej kwocie. Tworzy się rezerwy na przyszłe straty operacyjne.

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, VAT i inne podatki związane ze sprzedażą.

Przychody ze sprzedaży usług ujmowane są w okresie, w którym świadczone usługi, w oparciu o stopień zaawansowania kosztowego konkretnego projektu określone na podstawie stanu faktycznego zaawansowania prac do całości usługi.

Przychody finansowe ujmowane są w ciągu roku, o ile istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne związane z przeprowadzoną transakcją, a kwota przychodów może być wyceniona w wiarygodny sposób. Przychody finansowe obejmują w szczególności:

- odsetki, które ujmowane są z uwzględnieniem efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dyskontującą przyszłe wpływy gotówkowe przez szacowany okres użytkowania instrumentów finansowych, sukcesywnie, w miarę ich narastania,
- dywidendy, które ujmowane są w momencie ustalenia praw udziałowców do ich otrzymania,
- naliczone i zapłacone odsetki za zwłokę w zapłacie należności,
- zyski ze zbycia inwestycji,
- naliczone i zrealizowane dodatnie różnice kursowe dotyczące środków pieniężnych i zaciągniętych kredytów, odsetek od należności i zobowiązań,
- dyskonto należności.

Koszty finansowe obejmują w szczególności:

- odsetki z tytułu kredytów i pożyczek, rat leasingowych,
- straty ze zbycia inwestycji,

- naliczone i zrealizowane ujemne różnice kursowe dotyczące środków pieniężnych i zaciągniętych kredytów, odsetek od należności i zobowiązań,
- dyskonto zobowiązań i rezerw,
- utworzenie rezerwy na zobowiązania odsetkowe, dokonanie odpisu aktualizującego należności odsetkowe.

Pozostałe przychody operacyjne są pośrednio związane z działalnością jednostki. Składają się na nie:

- przychody związane ze zbyciem środków trwałych oraz wartości niematerialnych,
- rozliczenie dotacji,
- rozwiązanie rezerw i odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych utworzonych w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych,
- kary i odszkodowania naliczone i otrzymane,
- naliczone i zrealizowane dodatnie różnice kursowe dotyczące pozostałych należności i zobowiązań, w tym dotyczących środków trwałych w budowie,
- pozostałe przychody nie uwzględnione w przychodach ze sprzedaży lub przychodach finansowych.

Pozostałe koszty operacyjne są pośrednio związane z działalnością jednostki. Składają się na nie:

- koszty związane ze zbyciem środków trwałych oraz wartości niematerialnych,
- koszty związane z likwidacją majątku trwałego,
- utworzenie rezerw i odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych,
- kary i odszkodowania zapłacone,
- naliczone i zrealizowane ujemne różnice kursowe dotyczące pozostałych należności i zobowiązań, w tym dotyczących środków trwałych w budowie,
- przekazane darowizny,
- pozostałe koszty nie uwzględnione w koszcie własnym sprzedaży, kosztach sprzedaży i kosztach ogólnego zarządu.

Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu w całości obciążają wynik bieżącego okresu

Podatek dochodowy obejmuje: podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe ustala się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od zysku (straty) bilansowej w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz tych przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony wyliczany jest przy zastosowaniu metody bilansowej, w oparciu o różnice przejściowe pomiędzy wartością aktywów i zobowiązań ustaloną dla celów księgowych, a ich wartością ustaloną dla celów podatkowych.

Na koniec okresu sprawozdawczego tworzy się rezerwę na odroczony podatek dochodowy z tytułu wszystkich dodatnich różnic przejściowych, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym od osób prawnych. Rezerwy nie tworzy się na następujące różnice przejściowe: wartość firmy nie rozpoznawaną dla celów podatkowych, początkowe ujęcie aktywów lub pasywów, które nie wpływają na zysk księgowy i podatkowy, różnice związane z inwestycjami w jednostkach zależnych w zakresie, w którym nie jest prawdopodobne, że zostaną one zrealizowane w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień bilansowy ujemne różnice przejściowe między wykazaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową powodujące w latach następnych zmniejszenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym od osób prawnych podlegają aktywowaniu.

Rezerwy lub aktywa z tytułu podatku odroczonego są wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej (bilansie) per saldo odpowiednio jako rezerwy z tytułu podatku odroczonego w zobowiązaniach długoterminowych lub aktywa z tytułu podatku odroczonego w aktywach długoterminowych w zależności od tego, która z kwot jest wyższa.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe CAM Media S.A. oraz sprawozdania finansowe jej jednostek zależnych sporządzone każdorazowo za okres zakończony dnia 30 września 2012 roku. Sprawozdania finansowe jednostek zależnych sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie jednostki dominującej, przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane dla transakcji i zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze. W celu eliminacji jakichkolwiek rozbieżności w stosowanych zasadach rachunkowości wprowadza się korekty.

Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane chyba, że dowodzą wystąpienia utraty wartości.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez Spółkę dominującą ma miejsce wtedy, gdy posiada ona bezpośrednio lub pośrednio, poprzez swoje jednostki zależne, więcej niż połowę liczby głosów w danej spółce, chyba, że możliwe jest do udowodnienia, że taka własność nie stanowi o sprawowaniu kontroli. Sprawowanie kontroli ma miejsce również wtedy, gdy Spółka ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną danej jednostki.

9. Nowe standardy i interpretacje.

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych interpretacji, które według stanu na dzień 30 września 2012 roku nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania:

(i) **MSSF 9 „Instrumenty finansowe”** (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 roku lub po tej dacie) został opublikowany przez RMSR w dniu 12 listopada 2009 roku. Dnia 28 września 2010 roku RMSR wydała znowelizowany MSSF 9 wprowadzający nowe wymogi dotyczące rozliczania zobowiązań finansowych i przenoszący wymogi dotyczące wyksięgowywania aktywów i zobowiązań finansowych z MSR 39. Standard ustala pojedyncze podejście w celu określenia czy aktywa finansowe wyceniane są wg kosztu zamortyzowanego czy według wartości godziwej, zastępując liczne zasady określone w MSR 39. Podejście MSSF 9 oparte jest na ocenie, w jaki sposób jednostka zarządza jej instrumentami finansowymi (tj. oparte na ocenie modelu biznesowego) oraz ocenie charakterystyki umownych przepływów pieniężnych związanych z aktywami finansowymi. Nowy standard wymaga również zastosowania pojedynczej metody oceny utraty wartości, zastępując liczne metody oceny utraty wartości określone przez MSR 39. Nowe wymogi dotyczące rozliczania zobowiązań finansowych dotyczą problemu zmienności wyniku finansowego wynikającego z decyzji emitenta o wycenie własnego zadłużenia w wartości godziwej. RMSR zdecydowała o utrzymaniu obecnej wyceny po koszcie zamortyzowanym w odniesieniu do większości zobowiązań, dokonując zmiany jedynie w regulacjach dotyczących własnego ryzyka kredytowego. W ramach nowych wymogów jednostka, która zdecyduje się wycenić zobowiązania w wartości godziwej, prezentuje zmianę wartości godziwej wynikającą ze zmian własnego ryzyka kredytowego w pozostałych całkowitych dochodach, nie na wynik.

Zarząd spodziewa się, że MSSF 9 zostanie przyjęty do skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2013 r. oraz, że zastosowanie MSSF 9 może mieć znaczący wpływ na aktywa i zobowiązania finansowych (np. inwestycje Grupy w skrypty dłużne podlegające wykupowi, które są obecnie klasyfikowane jako dostępne do sprzedaży, będą musiały być wyceniane w wartości godziwej na koniec kolejnych okresów sprawozdawczych, a ich zmiany wartości godziwej będą ujmowane w wynik). Nie została jeszcze zakończona szczegółowa analiza wpływu nowego standardu na skonsolidowane sprawozdania Grupy, w związku z tym na chwilę obecną nie jest możliwe dokonanie wiarygodnego oszacowania wpływu tego standardu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

(ii) W maju 2011 roku został opublikowany „pakiet pięciu standardów” dotyczący konsolidacji, wspólnych ustaleń umownych oraz ujawnień na temat zaangażowania w inne jednostki:

MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” zastępuje wytyczne dotyczące konsolidacji zawarte w MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe” i SKI-12 „Konsolidacja - jednostki specjalnego przeznaczenia” poprzez wprowadzenie jednolitego modelu konsolidacji dla wszystkich jednostek na podstawie kontroli, niezależnie od charakteru inwestycji (tj. tego, czy jednostka jest kontrolowana poprzez prawa głosu inwestorów czy poprzez inne ustalenia umowne powszechnie stosowane w jednostkach specjalnego przeznaczenia). Zgodnie z MSSF 10, kontrola opiera się na tym, czy inwestor posiada 1) zdolność kontroli nad inwestycją, 2) ekspozycję lub prawo do zmiennych zysków powstałych z jej zaangażowania w inwestycję, oraz 3) możliwość korzystania z jego kontroli nad inwestycją w celu wpłynięcia na wysokość zwrotu z inwestycji.

MSSF 11 „Wspólne ustalenia umowne” wprowadza nowe regulacje rachunkowości w odniesieniu do wspólnych ustaleń umownych, zastępując MSR 31 „Udziały we wspólnych przedsięwzięciach”. Możliwość zastosowania metody konsolidacji proporcjonalnej w stosunku do jednostek współkontrolowanych została usunięta. Ponadto, MSSF 11 eliminuje wspólnie kontrolowane aktywa pozostawiając rozróżnienie na wspólne operacje i wspólne przedsięwzięcie. Wspólne operacje są to wspólne ustalenia umowne, w których strony mają wspólną kontrolę nad prawami do aktywów i zobowiązań. Wspólne przedsięwzięcie jest to wspólne ustalenie umowne, w którym strony mają wspólną kontrolę nad prawami do aktywów netto.

MSSF 12 „Ujawnienia na temat zaangażowania w inne jednostki” będzie wymagał dostarczenia zwiększonej informacji zarówno na temat jednostek objętych konsolidacją jak i jednostek nieobjętych konsolidacją, w których jednostka jest zaangażowana. Celem MSSF 12 jest dostarczanie informacji, tak aby użytkownicy sprawozdań finansowych mogliby ocenić podstawę kontroli, ograniczenia narzucone na skonsolidowane aktywa i pasywa, ekspozycję na ryzyko wynikające z zaangażowania w strukturalne jednostki nieobjęte konsolidacją oraz zaangażowanie niekontrolujących posiadaczy udziałów w operacjach skonsolidowanych jednostek. 17

MSR 27 „Jednostkowe sprawozdania finansowe” (znowelizowany w roku 2011). Wymagania dotyczące jednostkowych sprawozdań finansowych nie uległy zmianie i są zawarte w znowelizowanym MSR 27. Inne części MSR 27 zostały zastąpione przez MSSF 10.

MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych oraz wspólne przedsięwzięcia” (znowelizowany w roku 2011) MSR 28 zmieniono w wyniku publikacji MSSF 10, MSSF 11 i MSSF 12. Wszystkie standardy z „pakietu pięciu” obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 roku lub później z możliwością wcześniejszego zastosowania - pod warunkiem jednoczesnego wdrożenia wszystkich pięciu standardów.

Zarząd Grupy spodziewa się przyjęcia pakietu pięciu standardów w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych za okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2013 r. Zastosowanie tych standardów może mieć istotny wpływ na kwoty wykazywane w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych. Zastosowanie MSSF 10 może doprowadzić do objęcia konsolidacją niektórych jej inwestycji jak i zaprzestania konsolidowania tych jednostek, które obecnie są objęte konsolidacją (np. inwestycja w spółkę C Plus, która jest obecnie klasyfikowana jako spółka stowarzyszona może się stać spółką zależną na podstawie nowej definicji kontroli i wytycznych zawartych w MSSF 10). Ponadto, zastosowanie MSSF 11 może spowodować zmiany w rachunkowości jednostek współkontrolowanych, które są aktualnie rozliczane metodą konsolidacji proporcjonalnej. Zgodnie z MSSF 11, wspólnie kontrolowane jednostki mogą być sklasyfikowane jako wspólne działanie lub wspólne przedsięwzięcie w zależności od praw i obowiązków stron wspólnych ustaleń umownych. Nie została jeszcze zakończona szczegółowa analiza wpływu w/w nowych i zmienionych standardów na skonsolidowane sprawozdania Grupy, w związku z tym na chwilę obecną nie jest możliwe dokonanie wiarygodnego oszacowania wpływu tego standardu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

(iii) **MSSF 13 „Wycena wartości godziwej”** definiuje wartość godziwą, zawiera wskazówki dotyczące ustalenia wartości godziwej i wymaga ujawniania informacji na temat wyceny wartości godziwej. Jednak MSSF 13 nie zmienia wymagań w odniesieniu do kwestii, które elementy powinny być wycenione lub ujawnione w wartości godziwej.

Zarząd Grupy spodziewa się przyjęcia MSSF 13 w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych za okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2013 r. Zastosowanie tych standardów może mieć istotny wpływ na kwoty wykazywane w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych oraz na zwiększony zakres ujawnień.

(iv) **Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”** - prezentacja składników pozostałych całkowitych dochodów wymagają od jednostek sporządzających sprawozdania finansowe zgodnie z MSSF do łącznej prezentacji tych składników w pozostałych całkowitych dochodach, które mogą zostać przeniesione do rachunku zysków i strat. Zmiany również potwierdzają, iż składniki pozostałych całkowitych dochodów oraz rachunku zysków i strat prezentuje się w pojedynczym sprawozdaniu lub w dwóch następujących po sobie sprawozdaniach.

Zmiany do MSR 1 obowiązują do okresów rocznych rozpoczynających się 1 lipca 2012 roku. Prezentacja pozycji pozostałych całkowitych dochodów zostanie odpowiednio przekształcona w przyszłych okresach sprawozdawczych.

(v) **Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - podatek odroczony: realizacja aktywów** wymagają od jednostek wyceny aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w zależności od tego, czy jednostka planuje realizacji aktywów przez jego wykorzystanie czy sprzedaż. Dla aktywów wycenianych zgodnie z MSR 40 „Nieruchomości inwestycyjne” ocena, czy aktywa te zostaną zrealizowane przez jego wykorzystanie czy sprzedaż może być trudna i subiektywna. Zmiany rozwiązują ten problem poprzez wprowadzenie założenia, że wartość składnika aktywów realizuje się zwykle w momencie jego sprzedaży.

Zmiany do MSR 12 obowiązują do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2012 roku. Zarząd Grupy spodziewa się, iż zastosowanie tych standardów może mieć istotny wpływ na kalkulację podatku odroczonego w przyszłych okresach sprawozdawczych w odniesieniu do nieruchomości inwestycyjnych, u których wartość bilansowa zostanie w odzyskana w drodze sprzedaży. Nie została jeszcze zakończona szczegółowa analiza wpływu w/w nowych i zmienionych standardów na skonsolidowane sprawozdania Grupy, w związku z tym na chwilę obecną nie jest możliwe dokonanie wiarygodnego oszacowania wpływu tego standardu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

(vi) **Zmiany do MSR 19 „Świadczenia pracownicze” – poprawki do rachunkowości świadczeń po okresie zatrudnienia** przyczyniają się do istotnych poprawek poprzez: (1) eliminację opcji odraczania zysków i strat, znana jako „metoda korytarzowa”, przyczyniając się do poprawy porównywalności oraz wierności prezentacji; (2) poprawę prezentacji zmian w aktywach i pasywach wynikających z określonych świadczeń pracowniczych, w tym poprzez wprowadzenie wymogu prezentacji zmian wynikających z przeszacowania w pozostałych całkowitych dochodach, tym samym wyodrębniając te zmiany od zmian wynikających ze zwykłych operacji jednostki; (3) zwiększenie wymogów dotyczących ujawnień na temat charakterystyki określonych świadczeń pracowniczych, poprawiając tym samym jakość informacji na temat charakterystyki określonych świadczeń pracowniczych oraz na temat ryzyk jednostki związanych z udziałem w tych świadczeniach.

Zmiany do MSR 19 obowiązują dla okresów rocznych rozpoczynających się po 1 stycznia 2013 r. i wymaga retrospektywnego zastosowania z pewnymi wyjątkami. Zarząd Grupy spodziewa się, iż zmiany w MSR 19 zostaną 18 przyjęte do zastosowania w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych Grupy za roczny okres rozpoczynający się 1 stycznia 2013 r. oraz, że zastosowanie zmiany w MSR 19 może mieć wpływ na kwoty wykazywane w odniesieniu do określonych świadczeń pracowniczych. Nie została jeszcze zakończona szczegółowa analiza wpływu w/w nowych i zmienionych standardów na skonsolidowane sprawozdania Grupy, w związku z tym na chwilę obecną nie jest możliwe dokonanie wiarygodnego oszacowania wpływu tego standardu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

▪ **Zmiany wprowadzone samodzielnie przez Grupę**

Grupa nie dokonała korekty prezentacyjnej danych porównywalnych za okres obrotowy zakończony 30 września 2011 roku.

10. Korekta błędów

Nie wystąpiły

11. Skład Grupy kapitałowej

Grupa Kapitałowa CAM Media („Grupa”) składa się ze Spółki Akcyjnej CAM Media i jej spółek zależnych zaprezentowanych w tabeli poniżej. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres zakończony 30 września 2012 roku oraz zawiera dane porównywalne za okres zakończony 30 września 2011 roku.

CAM Media S.A. („Spółka dominująca” „Spółka”) została utworzona Aktem Notarialnym z dnia 5 lutego 2004 roku. Siedziba Spółki dominującej mieści się w Warszawie przy ulicy Tamka 16 lok U-4. Spółka dominująca jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000289126. Spółce dominującej nadano numer statystyczny REGON 015664139. Czas trwania Spółki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Grupa kapitałowa CAM Media zajmuje się rozwojem niestandardowych mediów w dwóch wymiarach. Pierwszym z nich jest tak zwana kategoria „out-of-home”, drugim - świat wirtualny, czyli Internet. W ramach kategorii „out-of-home” wydzielono dwa segmenty działalności: „usługi marketingowe” oraz „niestandardowe powierzchnie reklamowe”. Trzecim segmentem działalności jest świat wirtualny, czyli Internet. Media niestandardowe to nośniki informacji reklamowej, które pozwalają dotrzeć do konsumenta w alternatywny sposób w porównaniu do mediów standardowych, takich jak telewizja, prasa, radio oraz klasyczne nośniki reklamy zewnętrznej.

Rozwój mediów w kategorii „out-of-home” oznacza oferowanie powierzchni reklamowych, które pozwalają emitować przekazy do klientów w czasie ich drogi do pracy, szkoły, w trakcie zakupów oraz w miejscach rekreacji i wypoczynku.

W obszarze Internetu Grupa kapitałowa CAM Media rozwija produkty tzw. „performensowe”, oznaczające wynagradzanie przez klienta za osiągnięte wyniki komunikacji, mierzone konkretnymi działaniami odbiorców reklamy, takimi jak wejście na określoną stronę www, wypełnienie ankiety, a nawet zawarcie transakcji sprzedaży

Podmiotem dominującym całej Grupy CAM Media jest CAM Media S.A..

Według stanu na dzień sprawozdawczy struktura akcjonariatu jednostki dominującej jest następująca:

STRUKTURA KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO					
Nazwa (firma) jednostki, siedziba	Liczba	Łączna wartość nominalna w zł	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w liczbie głosów
CAM WEST s.a.r.l.	3 000 000	300 000	41,18%	6 000 000	58,34%
INVESTORS TFI S.A.	962 322	96 232	13,21%	962 322	9,36%
Quercus TFI S.A.	522 756	52 276	7,18%	522 756	5,08%
akcjonariat rozproszony	2 799 422	279 942	38,43%	2 799 422	27,22%

Podmiotem dominującym całej Grupy CAM Media S.A. jest CAM Media S.A..

[Signature] 15

W skład Grupy wchodzi CAM Media S.A. – jednostka dominująca oraz następujące spółki zależne:

	Nazwa jednostki	Siedziba	Zakres działalności	Metoda konsolidacji	Udział w kapitale zakładowym %	Udział w prawach głosu %
1.	Media Power Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. U-5	reklama	zależna	100,00	100,00
2.	AdInnovation Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. U-5	Pośrednictwo w sprzedaży miejsca na cele reklamowe w mediach elektronicznych	zależna	100,00	100,00
3.	Intelisoft Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. U-5	działalność związana z oprogramowaniem, hosting	zależna	50,60	50,60
4.	Ad-vice Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. 6,7	usługi internetowe	zależna	75,00	75,00
5.	Aduma S.A.	Wrocław, ul. Klecińska 125	usługi internetowe	pozostałe	8,40	8,40
6.	CAM Polski Outdoor Sp. z o.o.	Michałowice, ul. 3-go Maja 40	reklama	zależna	100,00	100,00
7.	Brand 24 S.A.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. 6,7	działalność portali internetowych	stowarzyszona	40,50	40,50

Na dzień 30 września 2012 roku udział w ogólnej liczbie głosów posiadany przez Grupę w podmiotach zależnych jest równy udziałowi Grupy w kapitałach tych jednostek.

W skład Zarządu Spółki dominującej na dzień 30 września 2012 roku wchodził:

Prezes Zarządu – dr Krzysztof Przybyłowski

Wiceprezes Zarządu – Paweł Orłowski

Wiceprezes Zarządu – Adam Michałowicz

W skład Rady Nadzorczej Spółki dominującej na dzień 30 września 2012 roku wchodził:

Przewodnicząca Rady Nadzorczej – Joanna Braulińska-Wójcik

Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej – Piotr Krawczyński

Sekretarz Rady Nadzorczej – Bartosz Foroniewicz

Członek Rady Nadzorczej – Jerzy Drozdowski

Członek Rady Nadzorczej – Andrzej Szymański

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu tj. 29 sierpnia 2012 r. nie nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej.

12. Informacja o istotnych zmianach wielkości szacunkowych

12.1 Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego (w tys. zł.)

Tytułu odroczonego podatku dochodowego	Stan na początek III kwartału 2012r.	Zwiększenia	Zmniejszenia	Stan na koniec III kwartału 2012 r.
- aktywa	2.131	508	0	2.639
- odpisy aktualizujące aktywa	0	0	0	0
- aktywa netto	2.131	508	0	2.639
- rezerwy	1.424	713	0	2.137

13. Zawiązanie odpisów aktualizujących wartość aktywów i ich odwrócenie

W okresie, którego dotyczy sprawozdanie Grupa nie zawiązywała odpisów aktualizujących wartość aktywów.

14. Rezerwy pozostałe

	Rezerwa na koszty utylizacji i pozostałe związane z ochroną środowiska	Rezerwa na sprawy sporne, kary, grzywny i odszkodowania	Rezerwa na koszty likwidacji środków trwałych	Inne rezerwy	Ogółem
01.01.2012-30.09.2012					
Stan na początek okresu	-	-	-	167 859,13	167 859,13
Utworzenie				86 772,96	86 772,96
Rozwiązanie				(167 859,13)	(167 859,13)
Wykorzystanie					-
Rozwinięcie dyskonta					-
Stan na koniec okresu	-	-	-	86 772,96	86 772,96

	Rezerwa na koszty utylizacji i pozostałe związane z ochroną środowiska	Rezerwa na sprawy sporne, kary, grzywny i odszkodowania	Rezerwa na koszty likwidacji środków trwałych	Inne rezerwy	Ogółem
01.01.2011 - 30.09.2011					
Stan na początek okresu				158 611,15	158 611,15
Utworzenie				136 564	136 564,00
Rozwiązanie				(150 371)	(150 371,00)
Wykorzystanie					-
Rozwinięcie dyskonta					-
Stan na koniec okresu	-	-	-	144 804,15	144 804,15

Struktura czasowa rezerw	30.09.2012	31.12.2011	30.09.2011
część długoterminowa	8 240,15	8 240,15	8 240,15
część krótkoterminowa	86 772,96	159 618,98	136 564,00
Razem rezerwy	95 013,11	167 859,13	144 804,15

15. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych

Zobowiązania warunkowe	30.09.2012	31.12.2011
Poręczenie spłaty kredytu		600 000,00
Poręczenie spłaty weksla	641 162,62	641 162,62
Zobowiązania z tytułu gwarancji bankowych udzielonych w głównej mierze jako zabezpieczenie wykonania umów handlowych		200 000,00
Poręczenia kredytu bankowego udzielonego stronom trzecim	-	
Poręczenie spłaty gwarancji bankowych		
Zobowiązanie umowne z tytułu umowy licencyjnej		
Zobowiązania z tytułu pozwów sądowych		
Zobowiązania dotyczące nierozstrzygniętych sporów w		
Pozostałe zobowiązania warunkowe		-
Razem zobowiązania warunkowe	641 162,62	1 441 162,62

Należności warunkowe	30.09.2012	31.12.2011
Sporne sprawy budżetowe		
Otrzymane gwarancje		
Sporne sprawy sądowe i w toku		
Pozostałe należności warunkowe		
Razem należności warunkowe	-	-

16. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy CAM Media S.A. w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

W okresie, którego dotyczy raport Emitent kontynuował swoje działania określone w ramach przyjętej strategii, polegające na wzmożonej aktywności w sferze New business oraz pozyskiwaniu nowych zleceń, nowych klientów, a także w sferze rozwijania nowych produktów i nowatorskich metod świadczenia usług. Szczególny nacisk jest kładziony na poszukiwanie interesujących obszarów na rynku, które mogą zagwarantować stabilny wzrost przychodów, a także rozwój nowych segmentów rynku. W ramach podejmowanych przedsięwzięć należy zwrócić uwagę na:

- Kontynuację działań inwestycyjnych wynikających z zawarcia umowy z Portem Lotniczym Wrocław S.A. na zarządzanie powierzchnią reklamową na terenie nowego terminala w Porcie Lotniczym we Wrocławiu,
- Rozpoczęcie działań promocyjnych związanych z umową zawartą z Polską Izbą Makaronu na realizację kampanii promocyjno-informacyjnej dotyczącej promocji makaronu na Ukrainie.

W okresie, którego dotyczy raport Spółka ponosiła również nakłady inwestycyjne związane z rozbudową własnej sieci nośników reklamowych. Działania te mają na celu stworzenie własnej sieci nośników systemowych, co pozwoli na dalsze zwiększanie potencjału w zakresie sprzedaży powierzchni reklamowych w kampaniach zarówno o charakterze ogólnokrajowym i lokalnym. Dodatkowo w okresie, którego dotyczy raport Spółka uczestniczyła w licznych postępowaniach przetargowych.

Znaczna część działań podejmowanych przez Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, zaowocuje przychodami w kolejnych kwartałach bieżącego roku oraz w roku 2013.

17. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W okresie, którego dotyczy raport nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze mające znaczący wpływ na osiągnięte przez Emitenta wyniki finansowe. Osiągnięte wyniki są w dużym stopniu rezultatem działań związanych ze sferą New Business, rozwojem nowych produktów, pozyskiwaniem i szkoleniami nowych pracowników oraz kosztami związanymi z uczestnictwem w licznych postępowaniach przetargowych.

18. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W prezentowanym okresie Grupa Kapitałowa nie dokonała emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

19. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu , na który sporządzono kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta;

Nie wystąpiły.

20. Cykliczność, sezonowość działalności

Na rynku branży reklamowej, na którym działa Spółka występuje znaczna sezonowość sprzedaży. Większość przychodów ze sprzedaży oraz zysków realizowana jest w IV kwartale, poprzedzającym okres szczytu bożonarodzeniowego i noworocznego. W roku 2012 w pierwszym kwartale sytuacja na rynku reklamy wykazywała charakterystyczny dla tej części roku spadek przychodów ze sprzedaży. Niemniej jednak w drugim kwartale sytuacja uległa istotnej zmianie ze względu na odbywające się w Polsce Mistrzostwa Europy w piłce nożnej - EURO 2012. Okres ten charakteryzował się zwiększeniem liczby kampanii reklamowych zarówno w miesiącu organizacji mistrzostw, jak i w miesiącach poprzedzających. Takie odchylenie od standardowego trendu w branży pozwoliło wypracować Spółce w pierwszym półroczu b.r. zysk ze sprzedaży. W kolejnych miesiącach rynek wrócił do charakterystycznej sezonowości, niemniej jednak spadek obrotów w sezonie letnim był większy niż w okresach poprzednich.

21. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy

W omawianym okresie nie miała miejsca wypłata dywidendy lub deklaracja jej wypłaty.

22. Wybrane dane finansowe

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	III kwartał narastająco (rok bieżący) od 01.01.2012 do 30.09.2012	III kwartał narastająco (rok poprz.) od 01.01.2011 do 30.09.2011	III kwartał narastająco (rok bieżący) od 01.01.2012 do 30.09.2012	III kwartał narastająco (rok poprz.) od 01.01.2011 do 30.09.2011
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	43 708	41 049	10 420	9 915
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	87	(1 934)	21	(467)
III. Zysk (strata) brutto	16	(1 977)	4	(471)
IV. Zysk (strata) netto	(252)	(2 179)	(60)	(526)
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 969	(2 282)	469	(551)
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 084)	(1 221)	(497)	(295)
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	46	(377)	11	(91)
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	(70)	(3 880)	(17)	(937)
	stan na 30.09.2012	stan na 31.12.2011	stan na 30.09.2012	stan na 31.12.2011
IX. Aktywa razem	50 921	51 930	12 378	11 757
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	19 772	20 531	4 806	4 648
XI. Zobowiązania długoterminowe	1 904	2 233	463	506
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	17 869	18 298	4 344	4 143
XIII. Kapitał własny	31 149	31 398	7 572	7 109
XIV. Kapitał zakładowy	728	728	177	165
XV. Liczba akcji	7 284 500	7 284 500	7 284 500	7 284 500
XVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	(0,03)	(0,30)	(0,008)	(0,07)
XVII. Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	(0,03)	(0,30)	(0,008)	(0,07)
XVIII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	4,28	4,31	1,04	0,98
XIX. Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	4,28	4,31	1,04	0,98
XX. Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł / EUR)	-	-	-	-

Powyższe dane za rok 2012 i 2011 zostały przeliczone na EUR według następujących zasad. Pozycje aktywów i pasywów według średniego kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30 września 2012 oraz 31 grudnia 2011 r.; pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez Narodowy Bank Polski na koniec każdego miesiąca okresu sprawozdawczego. Kursy podane w pkt. 7.2.

23. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych

Segment operacyjny jest częścią składową jednostki:

- która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którymi może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej jednostki),
- której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w jednostce oraz wykorzystujący te wyniki przy decydowaniu o alokacji zasobów do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu, a także,
- w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Podstawowy wzór podziału sprawozdawczości Spółki oparty jest na segmentach branżowych. Organizacja i zarządzanie przedsiębiorstwem odbywają się w podziale na segmenty, odpowiednio do rodzaju oferowanych wyrobów i usług. Każdy z segmentów stanowi strategiczną jednostkę gospodarczą, oferującą inne wyroby.

CAM Media wyodrębniło dwa podstawowe segmenty operacyjne:

- segment – usługi marketingowe,
- segment – niestandardowe powierzchnie reklamowe.
- segment – usługi internetowe

W poniższych tabelach przedstawione zostały dane dotyczące przychodów i zysków oraz niektórych aktywów i zobowiązań poszczególnych segmentów operacyjnych Spółki za okres obrotowy zakończony odpowiednio 30.09.2012 roku i 30.09.2011 roku.

	Działalność				
01.01.2012-30.09.2012					
	usługi marketingowe	niestandardowe powierzchnie reklamowe	usługi internetowe	Pozycje nieprzypisane	Razem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych, w tym	23 450 392,73	13 583 778,67	6 673 817,87		43 707 989,27
- od klientów, z którymi wartość transakcji w okresie przekracza 10% lub więcej przychodów					-
Sprzedaż między segmentami					
Przychody segmentu ogółem	23 450 392,73	13 583 778,67	6 673 817,87	-	43 707 989,27
Koszty					
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(15 162 171,73)	(13 129 452,50)	(4 891 431,81)		(33 183 056,04)
Koszt własny sprzedaży między segmentami					-
Koszty segmentu ogółem	(15 162 171,73)	(13 129 452,50)	(4 891 431,81)	-	(33 183 056,04)
Wynik					
Zysk (strata) segmentu	8 288 221,00	454 326,17	1 782 386,06	-	10 524 933,23
Koszty sprzedaży					-
Koszty ogólnego zarządu	(941 901,87)	(2 451 962,13)			(3 393 864,00)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu nieprzypisane				(6 537 279,70)	(6 537 279,70)
Pozostałe przychody/koszty operacyjne					-
Pozostałe przychody/koszty operacyjne nie przypisane				(506 902,78)	(506 902,78)
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i kosztami finansowymi	7 346 319,13	(1 997 635,96)	1 782 386,06	(7 044 182,48)	86 886,75
Przychody z tytułu odsetek				-	-
Koszty z tytułu odsetek				-	-
Pozostałe przychody/koszty finansowe netto				(27 343,88)	(27 343,88)
udział jednostek stowarzyszonych				(43 820,68)	(43 820,68)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	7 346 319,13	(1 997 635,96)	1 782 386,06	(7 115 347,04)	15 722,19
Podatek dochodowy				(267 364,41)	(267 364,41)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy					(251 642,22)
Aktywa i zobowiązania					
Aktywa segmentu	14 623 261,16	16 404 510,26	1 613 973,49		32 641 744,91
Aktywa nieprzypisane				18 279 694,49	18 279 694,49
Aktywa ogółem	14 623 261,16	16 404 510,26	1 613 973,49	18 279 694,49	50 921 439,40
Zobowiązania segmentu	8 689 168,77	4 133 334,06	3 986 593,56		16 809 096,39
Zobowiązania nieprzypisane				2 963 142,15	2 963 142,15
Kapitały własne				31 149 200,86	31 149 200,86
Zobowiązania i kapitały ogółem	8 689 168,77	4 133 334,06	3 986 593,56	34 112 343,01	50 921 439,40



20

01.01.2011 - 30.09.2011	Działalność kontynuowana				
	usługi marketingowe	niestandardowe powierzchnie reklamowe	usługi internetowe	Pozycje nieprzypisane	Razem
Przychody					
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych, w tym	25 300 673,97	10 412 610,58	5 336 051,45		41 049 336,00
- od klientów, z którymi wartość transakcji w okresie przekracza 10% lub więcej przychodów					
Sprzedaż między segmentami					
Przychody segmentu ogółem	25 300 673,97	10 412 610,58	5 336 051,45		41 049 336,00
Koszty					
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(19 676 535,96)	(9 366 107,38)	(4 261 779,04)		(33 304 422,38)
Koszt własny sprzedaży między segmentami					
Koszty segmentu ogółem	(19 676 535,96)	(9 366 107,38)	(4 261 779,04)		(33 304 422,38)
Wynik					
Zysk (strata) segmentu	5 624 138,01	1 046 503,20	1 074 272,41		7 744 913,62
Koszty sprzedaży					
Koszty ogólnego zarządu	(1 325 385,66)	(1 671 749,59)	(1 184 979,62)		(4 182 114,87)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu nieprzypisane				(5 555 179,81)	(5 555 179,81)
Pozostałe przychody/koszty operacyjne					
Pozostałe przychody/koszty operacyjne nie przypisane				57 901,10	57 901,10
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i kosztami finansowymi	4 298 752,35	(625 246,39)	(110 707,21)	(5 497 278,71)	(1 934 479,96)
Przychody z tytułu odsetek				(42 060,69)	(42 060,69)
Koszty z tytułu odsetek					
Pozostałe przychody/koszty finansowe netto					
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	4 298 752,35	(625 246,39)	(110 707,21)	(5 539 339,40)	(1 976 540,65)
Podatek dochodowy				(201 999,89)	(201 999,89)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	4 298 752,35	(625 246,39)	(110 707,21)	(5 741 339,29)	(2 178 540,54)
Aktywa i zobowiązania					
Aktywa segmentu	23 332 201,45	10 912 433,92	10 623 005,33		44 867 640,70
Aktywa nieprzypisane				4 205 790,93	4 205 790,93
Aktywa ogółem	23 332 201,45	10 912 433,92	10 623 005,33	4 205 790,93	49 073 431,63
Zobowiązania segmentu	9 115 535,39	4 259 915,42	2 902 068,21		16 277 519,02
Zobowiązania nieprzypisane				2 765 801,35	2 765 801,35
Kapitały własne				30 030 111,26	30 030 111,26
Zobowiązania i kapitały ogółem	9 115 535,39	4 259 915,42	2 902 068,21	32 795 912,61	49 073 431,63

24. Wskazanie skutków zmian w strukturze emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta; inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Na dzień 30 września 2012 roku CAM Media SA posiadała udziały w kapitale zakładowym MEDIA POWER Sp. z o.o., INTELISOFT Sp. z o.o., ADINNOVATION Sp. z o.o., Ad-vice Sp. z o.o., CAM Polski Outdoor Sp. z o.o., ADUMA S.A. oraz BRAND 24 S.A.

Spółki zależne INTELISOFT Sp. z o.o., ADINNOVATION Sp. z o.o. i Ad-vice Sp. z o.o. oraz BRAND 24 S.A. budują kompetencje Grupy kapitałowej CAM Media w obszarze Internetu.

25. Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie rocznym w stosunku do wyników prognozowanych.

Grupa kapitałowa CAM Media SA nie publikowała prognoz finansowych na 2012 rok.

26. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego tj. 14 listopada 2012 roku.

Poniższa tabela przedstawia wykaz akcjonariuszy, posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu CAM Media SA na dzień przekazania raportu kwartalnego, tj. 14 listopada 2012 roku.

Akcjonariusz	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
CAM WEST s.a.r.l.	3.000.000	41,18%	6.000.000	58,34%
INVESTORS TFI S.A.	962.322	13,21%	962.322	9,36%
QUERCUS TFI S.A.	522.756	7,18%	522.756	5,08%

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego (tj. od dnia 29 sierpnia 2012 roku) w strukturze własności znacznych pakietów akcji CAM Media SA nie wystąpiły zmiany.

27. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu okresowego tj. 14 listopada 2012 roku.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie stanu posiadania akcji CAM Media SA przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania raportu okresowego, tj. 14 listopada 2012 roku.

Akcjonariusz	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów
Krzysztof Przybyłowski - Prezes Zarządu	311.000	4,27%	311.000	3,02%
Paweł Orłowski - Wiceprezes Zarządu	313.546	4,30%	313.546	3,05%
Adam Michalewicz - Wiceprezes Zarządu	311.366	4,27%	311.366	3,03%
Członek Rady Nadzorczej*	5.103	0,07%	5.103	0,05%

**Osoba ta nie wyraziła zgody na publikowanie jej danych osobowych.*

Wskazanie zmian w stanie posiadania, w okresie od dnia przekazania poprzedniego sprawozdania okresowego, tj. od dnia 29 sierpnia 2012 roku, odrębnie dla każdej z osób.

Pan Krzysztof Przybyłowski w dniu 10 września 2012 roku nabył 7.000 akcji CAM Media S.A, w wyniku czego jego udział w kapitale zakładowym CAM Media S.A. wzrósł do 4,27%, a udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu CAM Media S.A. wzrósł do 3,02%.

Pan Paweł Orłowski w dniach od 13 września 2012 do 24 września 2012 roku nabył 11.350 akcji CAM Media S.A. W wyniku tego jego udział w kapitale zakładowym CAM Media S.A. wzrósł do 4,30%, a udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu CAM Media S.A. wzrósł do 3,05%.

Pan Adam Michalewicz w dniach 11 września 2012 roku do 25 września 2012 roku nabył 8.400 akcji CAM Media S.A. W wyniku tego jego udział w kapitale zakładowym CAM Media S.A. wzrósł do 4,27%, a udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu CAM Media S.A. wzrósł do 3,03%.

Poza tym w okresie od dnia przekazania poprzedniego sprawozdania okresowego w stanie posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące nie wystąpiła żadna inna zmiana.

Zgodnie z posiadanymi przez Spółkę informacjami pozostałe osoby nadzorujące na dzień sporządzenia sprawozdania okresowego, tj. na 14 listopada 2012 roku nie posiadają akcji Spółki.

28. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

W okresie trzeciego kwartału 2012 roku nie toczyły się żadne postępowania sądowe z udziałem CAM Media S.A., jak również Spółek zależnych.

29. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

W III kwartale 2012 roku Spółka dominująca CAM Media S.A., jak również Spółki zależne nie zawierały istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe.

30. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta.

W okresie trzeciego kwartału 2012 roku CAM Media SA, ani jej spółki zależne nie udzielały poręczeń kredytów lub pożyczek, ani nie udzielały gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej równowartość 10% kapitałów własnych CAM Media SA.

31. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.

W ocenie Zarządu w okresie trzeciego kwartału 2012 roku nie wystąpiły żadne istotne zdarzenia wpływające na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, ani zdarzenia, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę Kapitałową CAM Media S.A.

32. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez grupę CAM Media S.A. wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

W ocenie Zarządu istotny wpływ na wyniki finansowe w perspektywie najbliższego kwartału może mieć niepewność dotycząca wzrostu popytu na usługi marketingowe. W roku bieżącym widoczny jest powrót do charakterystycznej dla branży sezonowości, niemniej jednak trend ten jest istotnie zaburzony przez dynamiczny wzrost w pierwszej połowie roku związany z EURO 2012. W trzecim kwartale nastąpiło istotne zmniejszenie wydatków po wcześniejszej wyższej, jednak w ostatnim kwartale widoczny jest powolny wzrost rynku. Należy jednak podkreślić, że określenie dynamiki wzrostu rynku jest w chwili obecnej trudne, ze względu na występowanie czynników zaburzających występujący historycznie trend. Sytuacja ta powoduje, że precyzyjne prognozy zmian na rynku są w chwili obecnej trudne do opracowania, również ze względu na niepewność co do przyszłej sytuacji ekonomicznej w strefie Euro.

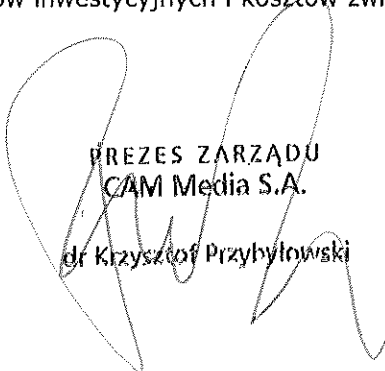
Niekorzystny wpływ może mieć natomiast pojawiająca się tendencja do wprowadzania ograniczeń w reklamie zewnętrznej, wprowadzana przez niektóre władze miejskie, co może doprowadzić do zmiany warunków realizowania kampanii reklamowych.

33. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Jednym z ewentualnych zagrożeń, jakie mogą stanąć przed Grupą Kapitałową CAM Media S.A. w następnym okresie może być dalsza niepewność sytuacji gospodarczej w następstwie kryzysu światowego, ze szczególnym uwzględnieniem kryzysu finansowego w Europie i zawirowań na rynkach walutowych. Biorąc pod uwagę pojawiające się okresowo sygnały z rynku europejskiego, którego częścią jest również rynek Polski, nasuwa się wniosek, że trwałość ożywienia na świecie jest jeszcze niepewna i gospodarka nie wróciła wciąż na ścieżkę stałego, dynamicznego wzrostu. Niepewność ta wyraża się w zmianie zachowania klientów Grupy Kapitałowej, którzy z dużą ostrożnością podchodzą do podejmowania decyzji związanych z wydatkami marketingowymi. Sytuacja ta ulega powolnym zmianom, niemniej jednak w dalszym ciągu jest istotnie odmienna w stosunku do stanu sprzed kryzysu.

Drugim ewentualnym zagrożeniem dla Grupy Kapitałowej CAM Media S.A. mogą być ograniczenia w zamieszczaniu reklam w przestrzeni miejskiej, które mogą zostać wprowadzone przez władze miejskie. Wprowadzenie takich ograniczeń może czasowo skutkować zmniejszeniem przychodów spółek z Grupy

Kapitałowej w tym zakresie oraz potencjalnym wzrostem nakładów inwestycyjnych i kosztów związanych z dostosowywaniem się do nowych regulacji w tym zakresie.



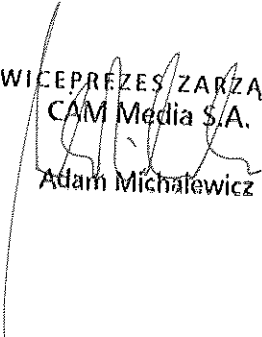
PREZES ZARZĄDU
CAM Media S.A.

dr Krzysztof Przybyłowski

PROKURENT
DYREKTOR FINANSOWY
CAM Media S.A.



Dariusz Werbowy



WICEPREZES ZARZĄDU
CAM Media S.A.

Adam Michałewicz