

Kraków, 18 marca 2013 r.

Pismo Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Quantum software S.A. przekazuję raport podsumowujący działalność Grupy w roku 2012. Oprócz wyników finansowych przedstawiamy również najważniejsze informacje i wydarzenia minionego roku.

Rok 2012 był – jak planowano - rokiem kontynuacji działań rozpoczętych w latach 2009-2010. Działania te, to walka o rynek szerszą paletą produktów klasy SCE, których podstawowy zakres został określony w roku 2010 oraz rozwój obecności na rynkach zagranicznych. Od dwóch lat Quantum zdobywa coraz liczniejsze referencje w modułach transportowym (Qguar TMS) i produkcyjnym (Qguar MES), zwiększając dywersyfikację swoich dochodów. Druga połowa roku przyniosła istotny wzrost dochodów spółek „wschodnich” czyli Quantum International w Kijowie i Quantum International w Moskwie. Największy wzrost przychodów odnotowaliśmy na Białorusi (obsługiwanej z Kijowa), gdzie swoją obecność na rynku zainaugurowaliśmy pierwszym kontraktem zaledwie rok wcześniej.

Quantum utrzymuje rok do roku wzrost przychodów z tytułu sprzedaży własnych rozwiązań (licencje i usługi związane z pakietem Qguar), chociaż druga połowa ubiegłego roku przyniosła na rynku krajowym widoczne spowolnienie tego wzrostu. O ile więc dla wyniku jednostkowego wzrost ten jest rzędu 1%, to dla wyniku skonsolidowanego, który uwzględnia przychody spółek kijowskiej i moskiewskiej jest on już rzędu 8%. Rok ubiegły przyniósł też pierwsze referencyjne wdrożenia na terenie Ameryki Łacińskiej, niemniej dla dalszych działań ww. tym kierunku zasadnicze znaczenie będzie miał rok bieżący. Widać jednak, że obecność na rynkach zagranicznych częściowo neutralizuje wpływ na grupę Quantum słabej koniunktury na rynku polskim.

Podobnie jak w roku ubiegłym amortyzacja inwestycji we własne produkty sięgająca 1 mln zł mocno obciąża wynik spółki. Niestety ogólny spadek przychodów Emitenta spowodowany mniejszą ilością sprzedaży sprzętu i usług obcych oraz zbyt powolny wzrost przychodów z tytułu produktów własnych nie pozwoliły na utrwalenie tendencji poprawy rentowności, która pojawiła się w roku 2011. To podstawowe zadanie na rok 2013. Natomiast strata widoczna w skonsolidowanym wyniku Grupy wynika przede wszystkim z konsolidacji wyników spółek zależnych, które są w początkowej fazie rozwoju (Rosja, Hiszpania, Brazylia).

W działalności spółek grupy, które zajmują się produktami innymi niż pakiet Qguar odnotowano: (i) brak sukcesów spółki zależnej Mobeelizer (co spowodowało utworzenie rezerwy na kapitale w nią zaangażowanym) oraz (ii) spore sukcesy spółki Edisona, która odnotowuje kolejny rok szybkiego wzrostu przychodów i 9% rentowność netto.

Rok 2013 będzie decydujący dla zaangażowania Quantum na rynkach Ameryki Łacińskiej. Także spowolnienie polskiej gospodarki jest dla nas wyzwaniem, chociaż bliska współpraca z wieloletnimi klientami i długoterminowe umowy powodują, że większość naszych przychodów jest stabilna. Stanowi to dla Quantum bezpieczną podstawę nie tylko do przetrwania trudnych okresów w dobrej formie, lecz także gotowości do zagospodarowania szans, które przyniesie – oby wkrótce - poprawa koniunktury.

Z poważaniem,

Tomasz Hatala
Prezes Zarządu