



Nowy Targ, dnia 21 marca 2013r.

Pismo Prezesa Zarządu Grupy Kapitałowej WOJAS S.A.

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu jednostki dominującej WOJAS S.A pragnę Państwu przedstawić Roczny Raport Grupy Kapitałowej WOJAS S.A. za rok obrotowy 2012 oraz podzielić się kilkoma zdaniem podsumowania, dotyczącymi działań i pozycji Spółki w 2012 roku oraz planów do wykonania na 2013 r.

Wyniki naszej Grupy za 2012 r. potwierdzają skuteczność przyjętej strategii rozwoju w latach ubiegłych. Skonsolidowana sprzedaż wyniosła 167 347 tys. zł, zysk operacyjny 9 431 tys. zł, a zysk netto 2 888 tys. zł. Konsekwentnie budujemy silną pozycję w branży obuwniczej, co przedkłada się na wzrost podstawowych wyników finansowych Grupy.

W 2012 roku kontynuowaliśmy politykę rozwoju detalicznej sieci sprzedaży zwiększając sieć o 11 własnych salonów firmowych. Znacznym zmianom uległ asortyment produktowy oferowany klientom marki WOJAS, zwiększono również nakłady na działania marketingowe i pro sprzedażowe co przełożyło się na wzrost zainteresowania naszą ofertą produktową. Odświeżone zostało logo marki, zmianie uległ też concept wystroju salonów. Nowe salony, po analizie opłacalności, często otwierane są na zasadzie butiku w nowej aranżacji architektonicznej. Te działania, a także zwiększone nakłady na promocję marki WOJAS wpłynęły pozytywnie na wzrost sprzedaży i wyniki operacyjne w tym kanale dystrybucji. Widać to w wynikach skonsolidowanych Grupy.

W 2012 r. Zarząd podjął też działania w kierunku budowy detalicznej sieci sprzedaży na rynkach zagranicznych w oparciu o system franczyzy. Pierwsze takie sklepy zostały otwarte w styczniu i lutym 2013 r. na Ukrainie i Rosji. Ten kanał wzrostu sprzedaży zagranicznej będzie kontynuowany.

Rok 2012, to także rok szerokiej restrukturyzacji finansowej Grupy. Spółka WOJAS S.A. zamknęła pochodny instrument finansowy wyceniany w jenach japońskich, zaciągając na jego spłatę długoterminowy kredyt obrotowy w jenach japońskich, oparty o stopę LIBOR. Działanie to pozytywnie wpłynęło na bieżącą płynność finansową, a także na strukturę bilansu poprzez wzrost w pasywach kapitałów stałych Spółki. Jednocześnie Spółka w wyniku zaciągnięcia tego kredytu spłaciła kilka innych kredytów złotych, opartych o stopę WIBOR, co wpłynie istotnie na mniejsze koszty odsetkowe już w 2013 r. Kredyt długoterminowy w jenach japońskich spłacany jest w miesięcznych ratach, ostatnia w 2019 r., nie jest więc nadmiernym obciążeniem finansowym dla Grupy. Z tytułu zamknięcia w 2012 r. pochodnego instrumentu finansowego Spółka poniosła koszt w wysokości 6 539 tys. zł, który obciążył jednorazowo wyniki 2012 r. Spółki WOJAS S.A. i całej Grupy.

W 2013 r. planujemy otworzyć 10 własnych salonów firmowych w kraju. Kontynuowana będzie praca w zakresie obniżania kosztów logistyki i zarządzania zapasem. W kwietniu 2013 r. planuje się w pełni uruchomić nowe centrum magazynowe zlokalizowane w Nowym Targu. Wpłynie to pozytywnie na gospodarkę magazynową, lepsze zarządzanie stanami magazynowymi i w efekcie powinno obniżyć koszty magazynowania i logistyki produktów i towarów.

Chciałbym podziękować naszym Akcjonariuszom za wsparcie wszelkich działań prowadzonych przez Spółkę z Grupy Kapitałowej, oraz naszym klientom i partnerom handlowym za owocną współpracę, zaufanie i lojalność. Słowa uznania należą się też wszystkim Pracownikom i Współpracownikom Grupy Kapitałowej, dzięki których zaangażowaniu osiągnęliśmy wymierne rezultaty ekonomiczne w 2012 roku.

Z wyrazami szacunku,

Prezes Zarządu

Wiesław Wojaś