



Szanowni Państwo,

W 2012 roku Grupa Impel przekroczyła 1,4 mld przychodów i wypracowała ponad 40 mln zysku operacyjnego. W odniesieniu do roku 2011 oznacza to podwyższenie przychodów o ponad 170 mln zł /14%/ i obniżenie wyniku operacyjnego o prawie 25%.

W ostatnim roku doszło do wielu niekorzystnych zmian w otoczeniu zewnętrznym. Rząd zwiększył płacę minimalną o 8%, a w wyniku zmian legislacyjnych dwa razy obniżono dofinansowania dla osób niepełnosprawnych, podniesiono składkę chorobową o 2%. Łącznie spowodowało to podniesienie kosztów pracy o ponad 5%, tj. 50 mln zł. Dodatkowo ponad 92% przetargów publicznych zostało rozstrzygniętych wg jedynego kryterium – najniższej ceny, co powodowało dalsze obniżanie cen i marż na kontraktach wykonywanych i nowych. W tak niesprzyjającym otoczeniu przyjmujemy wyniki jako bardzo dobre, chociaż po trzech kwartałach oczekiwania były większe. Dynamiczny wzrost przychodów był wynikiem wzmożonych działań handlowych i promocyjnych, które zdecydowały o pozyskaniu w sposób organiczny blisko 300 mln zł nowej sprzedaży netto, przy jednoczesnym zakończeniu kontraktów o wartości 130 mln zł. Równocześnie przy spadającej rynkowo marży dynamiczna sprzedaż chroniła wynik operacyjny.

Należy również przyjąć, że 2012 rok był dobry dla projektów akwizycyjnych, zakupione udziały w czterech podmiotach już w 2013 dadzą przychody w Grupie na poziomie ponad 100 mln zł. Zakupiliśmy większościowe pakiety udziałów w spółce Climbox S.A., która świadczy wysokospecjalistyczne usługi czyszczenia przemysłowego w kraju i za granicą, a także w spółce Gwarant notowanej na rynku równoległym, która jako pierwsza na rynku polskim wdrożyła kontrakty na usługi kontroli podróży w portach lotniczych, otwierając tym samym kolejny rynek dla ochrony. Obie spółki wyróżniają się ponad przeciętną marżą. Szczególnie cieszy nas przejęcie spółki Brink's C.L. Polska Sp. z o.o. Dołączyliśmy do naszego portfela klientów polskiego oddziału amerykańskiego operatora usług cash management, stając się tym samym wiodącym wykonawcą tych usług w Polsce.

W minionym roku Impel przeprowadził spektakularny podział spółki giełdowej, w wyniku którego akcjonariusze Impel S.A. otrzymali akcje kolejnej spółki giełdowej Vantage Development S.A. (podmiot prowadzący działalność deweloperską). Nasz projekt z perspektywy 12 miesięcy funkcjonowania na rynku można ocenić jako sukces. Cena jednej akcji Impel na początku 2012 roku /2 miesiące przed podziałem/ wynosiła 23,38 zł, a w chwili obecnej cena łączna akcji Impel i Vantage wynosi 40,21 zł / Impel 34,76 zł + Vantage 3,21* 1,7 zł/. Wzrost o 72% w porównaniu do wzrostu indeksu WIG w analogicznym okresie o 15% jednoznacznie potwierdza słuszność decyzji o podziale. Okazało się, że specjalistyczne spółki, i ich ambitne zarządy szybciej pozyskują zaufanie Akcjonariusza, ale także można wyciągnąć wniosek, że przejrzystość produktowa prowadzonej działalności lepiej jest wyceniana przez Giełdę. Podział ujawnił sprawność organizacyjną i potencjał wzrostu obydwu grup, uczytelnił dla Inwestorów, instytucji finansujących i Klientów inwestycji w akcje.

Przyszłość w latach 2013 - 2014 postrzegamy jako okres dalszej restrukturyzacji Grupy, większego akcentu na rozwój operacji międzynarodowych, a także dalsze prowadzenie wzrostu sprzedaży organicznie i przez akwizycje. Zamierzamy poprawiać rentowność poprzez synergie, nowe technologie i nowe rynki, w tym zagraniczne. Z rosnącym przekonaniem wychodząc poza granice zarówno Polski, jak i granice dotychczasowego zakresu usług, zmierzamy ku realizacji długofalowego planu przekroczenia przychodów na skonsolidowanym poziomie dwóch miliardów złotych na koniec 2014 roku.

Z pozdrowieniem,

Grzegorz Dzik, Prezes Impel S.A.