



QUALITY OF CREATIVE MEDIA

SKRÓCONE KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

**ZA OKRES ZAKOŃCZONY
DNIA 31 MARCA 2013 R.**

Grupa Kapitałowa

Warszawa, 15 maja 2013 r.

1. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z DOCHODÓW CAŁKOWITYCH

Skonsolidowane sprawozdanie z dochodów całkowitych za okres zakończony dnia 31 marca 2013 roku jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony dnia 31 marca 2012 roku (w złotych)

	01.01.2013-31.03.2013	01.01.2012 - 31.03.2012
Działalność kontynuowana		
Przychody ze sprzedaży produktów	9 137 549,14	7 835 850,52
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów		
Przychody ze sprzedaży	9 137 549,14	7 835 850,52
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	(6 346 344,35)	(5 765 194,75)
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		
Koszt własny sprzedaży	(6 346 344,35)	(5 765 194,75)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	2 791 204,79	2 070 655,77
Koszty sprzedaży		
Koszty ogólnego zarządu	(3 372 111,59)	(3 320 975,19)
Pozostałe przychody operacyjne	878 609,03	38 681,51
Pozostałe koszty operacyjne	(2,30)	(565 425,69)
Przychody i koszty finansowe netto	(93 081,78)	(3 152,67)
Zysk (strata) brutto	204 618,15	(1 780 216,27)
Podatek dochodowy	(171 148,47)	(322 531,10)
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	375 766,62	(1 457 685,17)
Działalność zaniechana		
(Strata) za okres z działalności zaniechanej		
Zysk /(strata) netto za okres	375 766,62	(1 457 685,17)
Inne całkowite dochody:		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych		
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży		
Zabezpieczenia przepływów pieniężnych	-	-
Podatek dochodowy dotyczący składników innych całkowitych dochodów	-	-
Inne całkowite dochody netto	-	-
CAŁKOWITY DOCHÓD ZA ROK OBROTOWY	375 766,62	(1 457 685,17)

2. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW C.D.

Zysk ogółem przypadający na:

- akcjonariuszy jednostki dominującej	358 136,74	(1 401 297,06)
- udziały nie dające kontroli	17 629,88	(56 388,11)
	<u>375 766,62</u>	<u>(1 457 685,17)</u>

Łączne całkowite dochody przypadające na:

- akcjonariuszy jednostki dominującej	358 136,74	(1 401 297,06)
- udziały nie dające kontroli	17 629,88	(56 388,11)
	<u>375 766,62</u>	<u>(1 457 685,17)</u>

Zysk/(strata) netto na jedną akcję

– podstawowy z zysku za okres	0,05	(0,20)
– podstawowy z zysku z działalności kontynuowanej	0,05	(0,20)
– rozwodniony z zysku za okres	0,05	(0,20)
– rozwodniony z zysku z działalności kontynuowanej	0,05	(0,20)

3. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

Skonsolidowane Sprawozdanie z sytuacji finansowej za okres zakończony 31 marca 2013 roku i 31 grudnia 2012 roku jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony 31 marca 2012 roku.

AKTYWA	Nota	31.03.2013	31.12.2012	31.03.2012
Aktywa trwałe (długoterminowe)		18 438 625,87	17 490 825,69	16 684 260,31
Rzeczowe aktywa trwałe		11 709 514,47	11 591 014,27	10 504 192,68
Nieruchomości inwestycyjne				
Wartość firmy		3 917 294,90	3 917 294,90	3 246 730,82
Wartości niematerialne i prawne		1 232 070,49	1 370 331,98	940 519,40
Inwestycje w jednostkach współzależnych i stowarzyszonych				
Udziały i akcje		722 518,00	218 518,00	547 860,14
Należności handlowe i pozostałe		39 570,00	39 614,00	39 570,00
Aktywa z tytułu podatku odroczonego		687 658,01	354 052,54	323 015,32
Pozostałe aktywa finansowe		130 000,00	-	1 082 371,95
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)		36 162 262,39	38 493 994,26	29 028 036,94
Zapasy		-	-	-
Pochodne instrumenty finansowe				
Należności handlowe i pozostałe		19 312 405,08	25 116 585,93	18 705 333,35
rozliczenie międzyokresowe - kwoty od odbiorców		10 895 563,57	10 220 562,21	6 211 264,13
Bieżące aktywa podatkowe		26 006,46	81 236,46	137 892,00
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		3 118 287,28	3 075 609,66	3 973 547,46
Pochodne instrumenty finansowe				
Pozostałe aktywa finansowe		2 810 000,00	-	-
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży		-	-	-
SUMA AKTYWÓW		54 600 888,26	55 984 819,95	45 712 297,25
PASYWA				
Kapitał własny		32 944 117,44	32 568 350,82	29 937 150,78
Kapitał zakładowy		728 450,00	728 450,00	728 450,00
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej		18 063 513,88	18 063 513,88	18 063 513,88
Pozostałe kapitały		121 962,15	121 962,15	121 962,15
Kapitały rezerwowe z wyceny opcji		-	-	-
Zyski zatrzymane		13 719 792,38	13 215 017,91	10 900 357,69
Kapitały własny akcjonariuszy mniejszościowych		310 399,03	439 406,88	122 867,05
Zobowiązania długoterminowe		1 763 820,52	1 819 750,52	2 097 439,37
Kredyty i pożyczki		1 755 580,37	1 811 510,37	2 089 199,22
Rezerwy		-	-	-
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych		8 240,15	8 240,15	8 240,15
Zobowiązania handlowe i pozostałe		-	-	-
Dotacje		-	-	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		-	-	-
pochodne instrumenty finansowe		-	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe		19 892 950,30	21 596 718,61	13 677 707,10
Kredyty i pożyczki		2 163 135,73	2 074 627,78	335 609,21
Zobowiązania handlowe i pozostałe		11 179 945,67	15 130 250,00	9 032 704,46
Rozliczenia międzyokresowe - kwoty należne odbiorcom		4 125 395,15	1 814 528,71	2 837 598,18
pochodne instrumenty finansowe		-	-	-

Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	48 046,00	-	-
Pozostałe zobowiązania finansowe			
Rezerwy krótkoterminowe	2 376 427,75	2 577 312,12	1 471 795,25
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	-	-	-
Dotacje	-	-	-
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami trwałymi zaklasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży	-	-	-
Stan zobowiązań ogółem	21 656 770,82	23 416 469,13	15 775 146,47
SUMA PASYWÓW	54 600 888,26	55 984 819,95	45 712 297,25

4. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres obrotowy zakończony dnia 31 marca 2013 roku jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony 31 marca 2012 roku (w złotych).

	01.01.2013-31.03.2013	01.01.2012 - 31.03.2012
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk/(strata) brutto	204 618,15	(1 415 538,17)
Podatek dochodowy należny	-	(406 825,10)
Korekty o pozycje:		
Amortyzacja	267 346,29	188 848,48
Odsetki i dywidendy, netto	76 672,92	11 567,47
(Zysk)/strata na działalności inwestycyjnej	-	-
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu należności	3 274 281,13	2 641 855,09
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu zapasów	-	(19 061,30)
Zwiększenie/ (zmniejszenie) stanu zobowiązań	(1 371 745,68)	(2 715 874,66)
Zwiększenie/ (zmniejszenie) stanu dotacji	-	-
Zmiana stanu rezerw	(200 884,37)	(424 303,13)
Podatek dochodowy zapłacony	(59 181,00)	251 558,00
Zmiana stanu RMK	1 682 850,15	3 325 312,31
Pozostałe	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 873 957,59	1 437 538,99
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	-	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(343 185,00)	(802 709,79)
Sprzedaż nieruchomości inwestycyjnych	-	-
Nabycie nieruchomości inwestycyjnych	-	-
Sprzedaż aktywów finansowych	-	400 000,00
Nabycie aktywów finansowych	(504 000,00)	(157 500,00)
Dywidendy i odsetki otrzymane	-	7 539,09
Spłata udzielonych pożyczek	-	-
Udzielenie pożyczek	(2 940 000,00)	-
Odsetki od depozytów lub lokat	4 736,57	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 782 448,43)	(552 670,70)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu emisji akcji	-	-
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-	-

Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów	88 507,95	-
Spłata pożyczek/kredytów	(55 930,00)	(659 569,61)
Dywidendy wypłacone	-	-
Odsetki zapłacone, w tym	(81 409,49)	(44 540,32)
-aktywowane koszty finansowania zewnętrznego	-	-
Pozostałe	-	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(48 831,54)	(704 109,93)
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	42 677,62	(115 328,39)
Różnice kursowe netto		
Środki pieniężne na początek okresu	3 075 609,66	3 792 789,10
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym	3 118 287,28	3 973 547,46
różnica o naliczone odsetki od lokat	-	-

5. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres obrotowy zakończony dnia 31 marca 2013 roku i 31 grudnia 2012 roku (w złotych) jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony 31 marca 2012 roku.

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji	Pozostałe kapitały	Kapitał z aktualizacji wyceny	Zyski zatrzymane	Kapitał przypadający na akcjonariuszy mniejszościowych	Razem kapitał własny
Na dzień 1 stycznia 2012r. (po przekształceniu)	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	12 253 073,01	231 388,90	31 398 387,94
Korekty błędów							-
Na dzień 1 stycznia 2012r. (po przekształceniu)	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	12 253 073,01	231 388,90	31 398 387,94
Różnice z konsolidacji					48 581,74	(52 133,73)	(3 551,99)
Zysk/Strata roku					(1 401 297,06)	(56 388,11)	(1 457 685,17)
Emisja akcji							-
Koszty emisji akcji				-			-
Wypłata dywidendy							-
zmiana kapitału z aktualizacji wyceny				-			-
Udział akcjonariuszy mniejszościowych							
Na dzień 31 marca 2012 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	10 900 357,69	122 867,06	29 937 150,78
Na dzień 1 stycznia 2012 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	12 253 073,01	231 388,90	31 398 387,94
Korekty błędów							-
Na dzień 1 stycznia 2012 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	12 253 073,01	231 388,90	31 398 387,94
zmiany udziału kontrolującego					30 009,62	113 270,27	143 279,89
Zysk/Strata okresu					931 935,28	94 747,71	1 026 682,99
Emisja akcji							-
Koszty emisji akcji							-
Wypłata dywidendy							-
zmiana kapitału z aktualizacji wyceny				-			-
Udział akcjonariuszy mniejszościowych							-

Na dzień 31 grudnia 2012r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	13 215 017,91	439 406,88	32 568 350,82
Na dzień 1 stycznia 2013 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	13 215 017,91	439 406,88	32 568 350,82
Korekty błędów							-
Na dzień 1 stycznia 2013 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	13 215 017,91	439 406,88	32 568 350,82
zmiany udziału kontrolującego							-
Zysk/Strata roku					358 136,74	17 629,88	375 766,62
Emisja akcji							-
korekta z konsolidacji							-
Wypłata dywidendy							-
zmiana kapitału z aktualizacji wyceny					146 637,73	(146 637,73)	-
Udział akcjonariuszy mniejszościowych							-
Na dzień 31 marca 2013 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	0,00	13 719 792,38	310 399,03	32 944 117,44

Dodatkowe informacje i objaśnienia**6. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki Dominującej w dniu 15 maja 2013 roku.

7. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem niektórych aktywów trwałych oraz instrumentów finansowych, które są wyceniane według wartości godziwej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych (PLN), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w PLN.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy CAM Media S.A. w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki Grupy.

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, w oparciu o MSR 8 pkt. 8, który zezwala na odstąpienie od zasad zawartych w MSSF w sytuacji, gdy skutek odstąpienia od ich zastosowania nie jest istotny, nie objęto konsolidacją następujących jednostek zależnych:

	CAM Polski Outdoor Sp. z		
	Media Power Sp. z o.o.	o.o.	Razem
Suma bilansowa na 31.03.2013	60 000	5 000	65 000
Udział w sumie bilansowej jednostki dominującej (w %)	0,14%	0,01%	0,15%
Aktywa netto na 31.03.2013	60 000	5 000	65 000
Przychody za okres 01.01.2013 - 31.03.2013	-	-	-
Udział w przychodach jednostki dominującej (w %)	0,00%	-	0,00%
Wynik finansowy za okres 01.01.2013 - 31.03.2013	-	-	-
Udział w wyniku finansowym jednostki dominującej (w %)	0,00%	-	0,00%

Udziały jednostek zależnych nie objętych konsolidacją prezentowane są w długoterminowych aktywach finansowych dostępnych do sprzedaży i wycenione zostały według ceny nabycia skorygowanej o odpisy z tytułu utraty wartości.

7.1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) przyjętymi przez Unię Europejską (UE). MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

7.2. Waluta pomiaru i waluta sprawozdań finansowych

Walutą pomiaru Spółki dominującej i walutą sprawozdawczą niniejszych skonsolidowanych sprawozdań finansowych jest złoty polski.

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji, lub kursu określonego w towarzyszącym danej transakcji kontrakcie terminowym opcji europejskich.

Na koniec okresu sprawozdawczego aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego

średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji:

- przychodów ze sprzedaży; jeżeli dotyczą należności z tytułu dostaw i usług,
- kosztu własnego sprzedaży; jeżeli dotyczą zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- pozostałych przychodów/kosztów operacyjnych, jeżeli dotyczą należności lub zobowiązań z tytułu sprzedaży/zakupu rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych,
- przychodów (kosztów) finansowych w przypadku pozostałych pozycji aktywów lub pasywów.

Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej są przeliczane po kursie z dnia dokonania wyceny do wartości godziwej.

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny bilansowej:

Kurs obowiązujący na ostatni dzień okresu	31.03.2013	31.03.2012
USD	3,259	3,1191
EUR	4,1774	4,1616
Kurs średni, liczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie	31.03.2013	31.03.2012
USD	3,1714	3,2278
EUR	4,1738	4,2327

8. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości

Z dniem 1 stycznia 2013 przyjęto następujące zmiany zasad rachunkowości w obszarze wyceny aktywów i pasywów Spółki:

- wyceny należności handlowe (z tytułu dostaw usług) oraz pozostałe należności. Zgodnie z nowymi zasadami odpis należności jest tworzony dla należności przeterminowanych powyżej 365 dni.
- przychody z tytułu świadczenia usług dla projektów, których budżet netto nie przekracza kwoty 5.000 zł są ujmowane w dacie wystawienia faktury, pozostałe są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania ich realizacji.

Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę kapitałową

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz jednostkowe sprawozdanie finansowe zostały sporządzone zgodnie z zasadami wynikającymi z Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską. Prezentacja sprawozdania oparta jest na MSR 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa przy zastosowaniu tych samych zasad dla okresu bieżącego i porównywalnego, z dostosowaniem okresu porównywalnego do zmiany zasad rachunkowości i prezentacji przyjętych w sprawozdaniu w okresie bieżącym.

Rzeczowe aktywa trwałe to środki trwałe:

- które są utrzymywane przez jednostkę w celu wykorzystywania ich w procesie świadczenia usług, w celu oddania do używania innym podmiotom na podstawie umowy najmu, lub w celach administracyjnych,
- które jednostka wykorzystuje przez czas dłuższy niż rok,
- w stosunku do których istnieje prawdopodobieństwo, iż jednostka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne związane ze składnikiem majątkowym,
- wartość ich można określić w sposób wiarygodny.

Rzeczowe aktywa trwałe są wykazywane według ceny nabycia/kosztu wytworzenia i pomniejszone o skumulowaną amortyzację oraz wszelkie odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Koszty poniesione po wprowadzeniu środka trwałego do użytkowania jak koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione.

Do rzeczowych aktywów trwałych zaliczane są m.in.:

- nieruchomości, w tym grunty własne, budowle, budynki oraz lokale będące odrębną własnością,
- maszyny, urządzenia i środki transportu, nośniki reklamowe
- ulepszenia w obcych środkach trwałych,
- przyjęte do odpłatnego używania lub pobierania pożytków na mocy szczególnych umów (umowy najmu, dzierżawy lub umowy o podobnym charakterze), jeżeli umowa jest zaliczana do leasingu finansowego w

rozumieniu MSR 17 pkt. 8, tzn. jeżeli następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i korzyści z tytułu posiadania przedmiotu leasingu.

Do rzeczowych aktywów trwałych zalicza się również środki trwałe służące ochronie środowiska lub zapewnieniu bezpieczeństwa osób i mienia (MSR 16 pkt. 11) oraz specjalistyczne części zamienne o istotnej wartości początkowej i okresie użytkowania powyżej 1 roku.

Środki trwałe w budowie stanowią zaliczane do aktywów trwałych przyszłe środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Środek trwały uważa się za ulepszony, jeżeli jego przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja, adaptacja lub modernizacja powoduje wzrost wartości użytkowej w stosunku do wartości z dnia przyjęcia do używania, mierzonej w szczególności okresem używania, zdolnością wytwórczą, jakością produktów uzyskiwanych przy pomocy ulepszonych środków trwałych i kosztami ich eksploatacji.

Nieruchomości inwestycyjne (grunt, budynek lub część budynku albo oba te elementy), które Spółka traktuje jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymuje w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie obie te korzyści.

Przychody z czynszów z tytułu wynajmu nieruchomości ujmowane są w pozostałych przychodach operacyjnych.

Nieruchomości inwestycyjne wyceniane są zgodnie z zasadami określonymi do wyceny środków trwałych, tj. według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Nieruchomości inwestycyjne podlegają amortyzacji wg zasad określonych w § 12 dla środków trwałych i wartości niematerialnych przeznaczonych na potrzeby jednostki. Amortyzacja oraz koszty utrzymania nieruchomości inwestycyjnych zaliczane są do pozostałych kosztów operacyjnych. Lokale wynajmowane przez Spółkę dominującą Spółkom zależnym nie są uznawane za nieruchomości inwestycyjne.

Wartości niematerialne zalicza się do tej kategorii możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów, pozostające pod kontrolą Spółki; powstałe w wyniku zdarzeń zaistniałych w przeszłości, nie posiadające postaci fizycznej, co do których istnieje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne, w szczególności:

- a) licencje, koncesje,
- b) prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych oraz zdobniczych,
- c) know-how,
- d) nabyta wartość firmy,
- e) koszty prac rozwojowych zakończonych wynikiem pozytywnym,
- f) przyjęte do używania obce wartości niematerialne na mocy umowy, która jest zaliczana do leasingu finansowego w rozumieniu MSR 17 pkt 8, tzn. jeżeli następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i korzyści z tytułu posiadania przedmiotu leasingu,
- g) niezakończone prace rozwojowe od momentu, kiedy spełniają one kryteria aktywowania określone w MSR 38 pkt. 57.

Wartość firmy powstaje w momencie połączenia oddzielnych jednostek lub działalności w jedną jednostkę sporządzającą sprawozdania finansowe. W szczególności ma to miejsce w przypadku nabycia udziałów w jednostkach zależnych, stowarzyszonych lub współzależnych. Wszelkie łączenia jednostek niepowiązanych są ujmowane metodą nabycia. Wartość firmy ustalana jest jako nadwyżka kosztów poniesionych w wyniku połączenia jednostek nad udziałem nabywcy w wartości godziwej identyfikowalnych aktywów netto. Zgodnie z MSSF 3 „Połączenia Jednostek gospodarczych”. W przypadku kiedy cena nabycia jednostki lub zorganizowanej jej części jest niższa od wartości godziwej przejętych aktywów netto Spółka weryfikuje poprawność ustalenia wartości godziwej aktywów i pasywów, a następnie rozpoznaje w rachunku zysków i strat pozostałą różnicę w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

Instrumentem finansowym jest kontrakt, który powoduje powstanie aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego albo instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron pod warunkiem, że z zawartego kontraktu jednoznacznie wynikają skutki gospodarcze, bez względu na to czy wykonanie praw lub zobowiązań wynikających z kontraktu ma charakter bezwarunkowy albo warunkowy.

Aktywa finansowe są to aktywa pieniężne, instrumenty kapitałowe wyemitowane przez inne jednostki oraz wynikające z kontraktu prawo do otrzymania aktywów pieniężnych lub prawo do wymiany instrumentów finansowych z inną jednostką na korzystnych warunkach. Aktywa finansowe zaliczane są do długoterminowych, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od końca okresu sprawozdawczego (dnia bilansowego). Aktywa finansowe

zaliczane są do aktywów obrotowych, jeżeli Zarząd ma zamiar zrealizować je w ciągu 12 miesięcy od końca okresu sprawozdawczego (dnia bilansowego).

1. Aktywa finansowe dzieli się na następujące kategorie:

- a) aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- b) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności,
- c) pożyczki i należności,
- d) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

2. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują wykazywane odrębnie dwie grupy aktywów:

- a) aktywa finansowe przeznaczone do obrotu,
- b) aktywa finansowe wyznaczone w momencie ich początkowego ujęcia jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Składnik aktywów finansowych zalicza się do kategorii przeznaczonych do obrotu jeżeli nabyty został w celu sprzedaży w krótkim terminie, jeżeli stanowi część portfela, który generuje krótkoterminowe zyski lub też jest instrumentem pochodnym o dodatniej wartości godziwej. Spółka do kategorii przeznaczonych do obrotu zalicza przede wszystkim instrumenty pochodne oraz instrumenty dłużne lub kapitałowe, które zostały nabyte w celu ich odsprzedaży w krótkim terminie. Przez zamiar szybkiej sprzedaży/krótki termin rozumie się sprzedaż w terminie 12 miesięcy od dnia nabycia.

Składnik aktywów finansowych może zostać zaliczony do kategorii wycenianych w wartości godziwej przy początkowym ujęciu o ile spełniony jest przynajmniej jeden z następujących warunków:

- a) taka klasyfikacja eliminuje niespójności w wycenie,
- b) ocena portfela inwestycji dokonywana jest (zgodnie z udokumentowaną strategią) na podstawie zmian wartości godziwej portfela,
- c) instrument zawiera instrument wbudowany, którego wydzielenie nie jest zabronione.

Pożyczki i należności są aktywami finansowymi niebędącymi instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami, które nie są kwotowane na aktywnym rynku.

Zobowiązania oraz instrumenty kapitałowe są klasyfikowane w zależności od ich treści ekonomicznej wynikającej z zawartych umów.

Zobowiązania finansowe dzieli się na następujące kategorie:

- a) zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- b) zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują wykazywane odrębnie dwie kategorie:

- a) zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu,
- b) oraz zobowiązania finansowe wyznaczone w momencie ich początkowego ujęcia jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług nie są instrumentem odsetkowym i wykazywane są w bilansie w wartości nominalnej.

Rezerwy na zobowiązania tworzy się w przypadku, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający z przeszłych zdarzeń i jest prawdopodobne, że wypełnienie obowiązku spowoduje zmniejszenie zasobów w wiarygodnie oszacowanej kwocie. Tworzy się rezerwy na przyszłe straty operacyjne.

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, VAT i inne podatki związane ze sprzedażą.

Przychody ze sprzedaży usług ujmowane są w okresie, w którym świadczone usługi, w oparciu o stopień zaawansowania kosztowego konkretnego projektu określone na podstawie stanu faktycznego zaawansowania prac do całości usługi.

Przychody finansowe ujmowane są w ciągu roku, o ile istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne związane z przeprowadzoną transakcją, a kwota przychodów może być wyceniona w wiarygodny sposób. Przychody finansowe obejmują w szczególności:

- a) odsetki, które ujemne się z uwzględnieniem efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dyskontującą przyszłe wpływy gotówkowe przez szacowany okres użytkowania instrumentów finansowych, sukcesywnie, w miarę ich narastania,
- b) dywidendy, które ujemne się w momencie ustalenia praw udziałowców do ich otrzymania,
- c) naliczone i zapłacone odsetki za zwłokę w zapłacie należności,
- d) zyski ze zbycia inwestycji,
- e) naliczone i zrealizowane dodatnie różnice kursowe dotyczące środków pieniężnych i zaciągniętych kredytów, odsetek od należności i zobowiązań,
- f) dyskonto należności.

Koszty finansowe obejmują w szczególności:

- a) odsetki z tytułu kredytów i pożyczek, rat leasingowych,
- b) straty ze zbycia inwestycji,
- c) naliczone i zrealizowane ujemne różnice kursowe dotyczące środków pieniężnych i zaciągniętych kredytów, odsetek od należności i zobowiązań,
- d) dyskonto zobowiązań i rezerw,
- e) utworzenie rezerwy na zobowiązania odsetkowe, dokonanie odpisu aktualizującego należności odsetkowe.

Pozostałe przychody operacyjne są pośrednio związane z działalnością jednostki. Składają się na nie:

- a) przychody związane ze zbyciem środków trwałych oraz wartości niematerialnych,
- b) rozliczenie dotacji,
- c) rozwiązanie rezerw i odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych utworzonych w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych,
- d) kary i odszkodowania naliczone i otrzymane,
- e) naliczone i zrealizowane dodatnie różnice kursowe dotyczące pozostałych należności i zobowiązań, w tym dotyczących środków trwałych w budowie,
 - a. pozostałe przychody nie uwzględnione w przychodach ze sprzedaży lub przychodach finansowych.

Pozostałe koszty operacyjne są pośrednio związane z działalnością jednostki. Składają się na nie:

- a) koszty związane ze zbyciem środków trwałych oraz wartości niematerialnych,
- b) koszty związane z likwidacją majątku trwałego,
- c) utworzenie rezerw i odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych,
- d) kary i odszkodowania zapłacone,
- e) naliczone i zrealizowane ujemne różnice kursowe dotyczące pozostałych należności i zobowiązań, w tym dotyczących środków trwałych w budowie,
- f) przekazane darowizny,
- g) pozostałe koszty nie uwzględnione w koszcie własnym sprzedaży, kosztach sprzedaży i kosztach ogólnego zarządu.

Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu w całości obciążają wynik bieżącego okresu

Podatek dochodowy obejmuje: podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe ustala się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od zysku (straty) bilansowej w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz tych przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony wyliczany jest przy zastosowaniu metody bilansowej, w oparciu o różnice przejściowe pomiędzy wartością aktywów i zobowiązań ustaloną dla celów księgowych, a ich wartością ustaloną dla celów podatkowych.

Na koniec okresu sprawozdawczego tworzy się rezerwę na odroczony podatek dochodowy z tytułu wszystkich dodatnich różnic przejściowych, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym od osób prawnych. Rezerwy nie tworzy się na następujące różnice przejściowe: wartość firmy nie rozpoznawaną dla celów podatkowych, początkowe ujęcie aktywów lub pasywów, które nie wpływają na zysk księgowy i podatkowy, różnice związane z inwestycjami w jednostkach zależnych w zakresie, w którym nie jest

prawdopodobne, że zostaną one zrealizowane w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień bilansowy ujemne różnice przejściowe między wykazaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową powodujące w latach następnych zmniejszenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym od osób prawnych podlegają aktywowaniu.

Rezerwy lub aktywa z tytułu podatku odroczonego są wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej (bilansie) per saldo odpowiednio jako rezerwy z tytułu podatku odroczonego w zobowiązaniach długoterminowych lub aktywa z tytułu podatku odroczonego w aktywach długoterminowych w zależności od tego, która z kwot jest wyższa.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe CAM Media S.A. oraz sprawozdania finansowe jej jednostek zależnych sporządzone każdorazowo za okres zakończony dnia 31 marca 2013 roku. Sprawozdania finansowe jednostek zależnych sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie jednostki dominującej, przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane dla transakcji i zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze. W celu eliminacji jakichkolwiek rozbieżności w stosowanych zasadach rachunkowości wprowadza się korekty.

Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane chyba, że dowodzą wystąpienia utraty wartości.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez Spółkę dominującą ma miejsce wtedy, gdy posiada ona bezpośrednio lub pośrednio, poprzez swoje jednostki zależne, więcej niż połowę liczby głosów w danej spółce, chyba, że możliwe jest do udowodnienia, że taka własność nie stanowi o sprawowaniu kontroli. Sprawowanie kontroli ma miejsce również wtedy, gdy Spółka ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną danej jednostki.

9. Nowe standardy i interpretacje.

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych interpretacji, które według stanu na dzień 31 grudnia 2012 roku nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania:

MSSF 9 „Instrumenty finansowe” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2015 roku lub później) został opublikowany przez RMSR w listopadzie 2009 roku. We wrześniu 2010 roku RMSR wydała znowelizowany MSSF 9 wprowadzający nowe wymogi dotyczące rozliczania zobowiązań finansowych i przenoszący wymogi dotyczące wyksięgowywania aktywów i zobowiązań finansowych z MSR 39.

MSSF 9 wymaga, aby wszystkie aktywa finansowe wchodzące w zakres MSR 39 były wyceniane według zamortyzowanego kosztu lub wartości godziwej. Inwestycje dłużne utrzymywane w ramach modelu biznesowego, w którym za cel jest uzyskanie odpowiednich przepływów pieniężnych, na które składają się ustalone zapłaty kwot bazowych oraz odsetki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu na koniec kolejnych okresów sprawozdawczych. Wszelkie inne inwestycje dłużne jak i inwestycje kapitałowe są wyceniane w wartości godziwej na te dni. Dodatkowo, zmiany wartości godziwej inwestycji kapitałowych które nie są przeznaczone do obrotu, można prezentować w pozostałych całkowitych dochodach, przy czym w rachunku zysków i strat ujmuje się wyłącznie dywidendę. Decyzja taka jest nieodwracalna.

W odniesieniu do wyceny zobowiązań finansowych wyznaczonych do wyceny w wartości godziwej przez wynik, MSSF 9 wymaga wszelkie zmiany wartości godziwej zobowiązań finansowych które zostały przypisane do zmian ryzyka kredytowego tego zobowiązania, prezentuje się w pozostałych całkowitych dochodach, chyba że taka prezentacja spowoduje niedopasowanie rachunkowe. Zmiany wartości godziwej przypisane do ryzyka kredytowego zobowiązania finansowego nie są przenoszone na wynik w kolejnych latach sprawozdawczych.

Zgodnie z MSR 39, cała kwota zmian wartości godziwej zobowiązania finansowego wyznaczonego do wyceny w wartości godziwej przez wynik odnoszona była na wynik.

Zarząd spodziewa się, że zastosowanie MSSF 9 może mieć znaczący wpływ na aktywa i zobowiązania finansowych (np. inwestycje Grupy w skrypty dłużne podlegające wykupowi, które są obecnie klasyfikowane jako dostępne do sprzedaży, będą musiały być wyceniane w wartości godziwej na koniec kolejnych okresów sprawozdawczych, a ich zmiany wartości godziwej będą ujmowane w wynik). Nie została jeszcze zakończona szczegółowa analiza wpływu nowego standardu na skonsolidowane sprawozdania Grupy, w związku z tym na chwilę obecną nie jest możliwe dokonanie wiarygodnego oszacowania wpływu tego standardu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

W maju 2011 roku został opublikowany „pakiet pięciu standardów” dotyczący konsolidacji, wspólnych ustaleń umownych oraz ujawnień na temat zaangażowania w inne jednostki:

MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” zastępuje wytyczne dotyczące konsolidacji zawarte w MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe” i SKI-12 „Konsolidacja – jednostki specjalnego przeznaczenia” poprzez wprowadzenie jednolitego modelu konsolidacji dla wszystkich jednostek na podstawie kontroli. Zgodnie z MSSF 10, kontrola opiera się na tym, czy inwestor posiada (a) władzę nad inwestycją, (b) ekspozycję lub prawo do zmiennych zysków powstałych z jej zaangażowania w inwestycję, oraz (c) możliwość korzystania władzy nad inwestycją w celu wpłynięcia na wysokość zwrotu z inwestycji.

MSSF 11 „Wspólne ustalenia umowne” wprowadza nowe regulacje rachunkowości w odniesieniu do wspólnych postanowień umownych, zastępując MSR 31 „Udziały we wspólnych przedsięwzięciach”. Możliwość zastosowania metody konsolidacji proporcjonalnej w stosunku do jednostek współkontrolowanych została usunięta. Ponadto, MSSF 11 eliminuje wspólnie kontrolowane aktywa pozostawiając rozróżnienie na wspólne operacje i wspólne przedsięwzięcie. Wspólne operacje są to wspólne postanowienia umowne, w których strony mają wspólną kontrolę nad prawami do aktywów i zobowiązań. Wspólne przedsięwzięcie jest to wspólne postanowienie umowne, w którym strony mają wspólną kontrolę nad prawami do aktywów netto.

MSSF 12 „Ujawnienia na temat zaangażowania w inne jednostki” będzie wymagał dostarczenia zwiększonej informacji zarówno na temat jednostek objętych konsolidacją jak i jednostek nieobjętych konsolidacją, w których jednostka jest zaangażowana. Celem MSSF 12 jest dostarczanie informacji, tak aby użytkownicy sprawozdań finansowych mogliby ocenić podstawę kontroli, ograniczenia narzucone na skonsolidowane aktywa i pasywa, ekspozycję na ryzyko wynikające z zaangażowania w strukturalne jednostki nieobjęte konsolidacją oraz zaangażowanie niekontrolujących posiadaczy udziałów w operacjach skonsolidowanych jednostek.

MSR 27 „Jednostkowe sprawozdania finansowe” (znowelizowany w roku 2011). Wymagania dotyczące jednostkowych sprawozdań finansowych nie uległy zmianie i są zawarte w znowelizowanym MSR 27. Inne części MSR 27 zostały zastąpione przez MSSF 10.

MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych oraz wspólne przedsięwzięcia” (znowelizowany w roku 2011) MSR 28 zmieniono w wyniku publikacji MSSF 10, MSSF 11 i MSSF 12. W czerwcu 2012 dokonano zmian do MSSF 10, MSSF 11 oraz MSSF 12 w celu dostarczenia objaśnienia na temat przepisów przejściowych. W październiku 2012 dokonano zmian do MSSF 10, MSSF 12 oraz MSR 27, które zapewniają zwolnienie z wymogu konsolidacji zgodnie z MSSF 10 oraz wymagają od jednostek inwestycyjnych do ujmowania poszczególnych jednostek zależnych w wartości godziwej przez wynik finansowy, zamiast je konsolidować. Zmiany dostarczają również wymagania dotyczące ujawnień dla jednostek inwestycyjnych. Wszystkie standardy z „pakietu pięciu” obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 roku lub później z możliwością wcześniejszego zastosowania - pod warunkiem jednoczesnego wdrożenia wszystkich pięciu standardów. Zarząd Grupy spodziewa się przyjęcia pakietu pięciu standardów w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych za okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2013 r. Zastosowanie tych standardów może mieć istotny wpływ na kwoty wykazywane w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

W odniesieniu do zmian do MSSF 10 z października 2012, spółka nie będzie korzystać ze zwolnienia z konsolidacji przewidzianego dla jednostek inwestycyjnych, jako że nie prowadzi tego rodzaju działalności.

MSSF 13 „Wycena wartości godziwej” definiuje wartość godziwą, zawiera wskazówki dotyczące ustalenia wartości godziwej i wymaga ujawniania informacji na temat wyceny wartości godziwej. Jednak MSSF 13 nie zmienia wymagań w odniesieniu do kwestii, które elementy powinny być wycenione lub ujawnione w wartości godziwej. Zarząd Grupy spodziewa się przyjęcia MSSF 13 w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych za okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2013 r. Zastosowanie tych standardów może mieć istotny wpływ na kwoty wykazywane w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych oraz na zwiększony zakres ujawnień.

Zmiany do MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji” – kompensowanie aktywów i zobowiązań finansowych

Zmiany do MSSF 7 wymagają ujawnienia informacji o wszystkich ujętych instrumentach finansowych, które zostały skompensowane zgodnie z paragrafem 42 MSR 32. Zmiany wymagają również ujawnienia informacji o ujętych instrumentach finansowych, które dają prawo do przeprowadzania kompensat zgodnie z właściwą umową lub podobnymi umowami, nawet jeśli nie zostały one skompensowane zgodnie z MSR 32.

Zmiany do MSR 32 doprecyzowują zasady kompensowania i skupiają się na czterech głównych obszarach (a) wyjaśnienie, na czym polega "posiadanie możliwego do wyegzekwowania prawa do przeprowadzania kompensaty"; (b) jednoczesne przeprowadzanie kompensat i rozliczeń; (c) kompensowanie zabezpieczeń; (d)

jednostka rozliczeniowa na potrzeby kompensat.

Zmiany do MSSF 7 obowiązują w stosunku do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 a zmiany do MSR 32 z dniem 1 stycznia 2014 r. Zarząd przewiduje, iż powyższe zmiany przyczynią się do zwiększenia zakresu ujawnień w odniesieniu do kompensowanych aktywów i zobowiązań finansowych.

Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - podatek odroczony: realizacja aktywów wymagają od jednostek wyceny aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w zależności od tego, czy jednostka planuje realizacji aktywów przez jego wykorzystanie czy sprzedaż. Dla aktywów wycenianych zgodnie z MSR 40

„Nieruchomości inwestycyjne” ocena, czy aktywa te zostaną zrealizowane przez jego wykorzystanie czy sprzedaż może być trudna i subiektywna. Zmiany rozwiązują ten problem poprzez wprowadzenie założenia, że wartość składnika aktywów realizuje się zwykle w momencie jego sprzedaży.

Zmiany do MSR 12 obowiązują do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2012 roku. Zarząd Grupy spodziewa się, iż zastosowanie tych standardów może mieć istotny wpływ na kalkulację podatku odroczonego w przyszłych okresach sprawozdawczych w odniesieniu do nieruchomości inwestycyjnych, u których wartość bilansowa zostanie w odzyskana w drodze sprzedaży. Nie została jeszcze zakończona szczegółowa analiza wpływu w/w nowych i zmienionych standardów na skonsolidowane sprawozdania Grupy, w związku z tym na chwilę obecną nie jest możliwe dokonanie wiarygodnego oszacowania wpływu tego standardu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (2012)” opublikowane przez RMSR w maju 2012 roku. Dokonano zmian do różnych standardów i interpretacji w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do Standardów (MSSF 1, MSR 1, MSR 16, MSR 32 oraz MSR 34) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa. Najważniejsze z nich to nowe lub zmienione wymogi dotyczące:

- ponownego zastosowania MSSF 1,
- kosztów finansowania zewnętrznego pod MSSF 1,
- doprecyzowania wymogów w odniesieniu do informacji porównawczej, klasyfikacji urządzeń na potrzeby serwisów,
- wpływ podatku dochodowego od dystrybucji instrumentów kapitałowych właścicielom,
- Informacje segmentowe o łącznych aktywach i zobowiązaniach w śródrocznych sprawozdaniach finansowych.

Powyższe zmiany obowiązują do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 roku. Zarząd przewiduje, iż powyższe zmiany nie będą miały istotnego wpływu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

Interpretacja KIMSF 20 „Rozliczanie kosztów usuwania nadkładu na etapie produkcji w kopalniach

odkrywkowych” (obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 roku lub po tej dacie). Interpretacja określa, iż koszty związane z usuwaniem nadkładów w wydobywaniu metodą odkrywkową należy ująć jako dodatkowy element do istniejącego składnika aktywów (lub jako jego zwiększenie) i amortyzować w przewidywanym okresie użyteczności rozpoznanych zasobów dostępnych dzięki usunięciu nadkładów (przy użyciu metody jednostek produkcji, chyba że odpowiedniejsza jest inna metoda). Zarząd Grupy spodziewa się, iż zastosowanie tej interpretacji nie będzie miało istotnego wpływu na kwoty wykazywane w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych jako, że Grupa nie wykonuje tego rodzaju działalności gospodarczej. Jednocześnie nadal poza regulacjami przyjętymi przez UE pozostaje rachunkowość zabezpieczeń portfela aktywów i zobowiązań finansowych, których zasady nie zostały zatwierdzone do stosowania w UE. Według szacunków jednostki, zastosowanie rachunkowości zabezpieczeń portfela aktywów lub zobowiązań finansowych według IAS 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” nie miałoby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby przyjęte przez UE do stosowania na dzień bilansowy.

Zmiany wprowadzone samodzielnie przez Grupę

Grupa nie dokonała korekty prezentacyjnej danych porównywalnych za rok obrotowy zakończony 31 marca 2012 roku.

10. Korekta błędów

Nie wystąpiły

11. Skład Grupy kapitałowej

Grupa Kapitałowa CAM Media („Grupa”) składa się ze Spółki Akcyjnej CAM Media i jej spółek zależnych zaprezentowanych w tabeli poniżej. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres zakończony 31 marca 2013 roku oraz zawiera dane porównywalne za okres zakończony 31 marca 2012 roku.

CAM Media S.A. („Spółka dominująca” „Spółka”) została utworzona Aktem Notarialnym z dnia 5 lutego 2004 roku. Siedziba Spółki dominującej mieści się w Warszawie przy ulicy Tamka 16 lok U-4.

Spółka dominująca jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000289126. Spółce dominującej nadano numer statystyczny REGON 0156641139.

Czas trwania Spółki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Grupa kapitałowa CAM Media zajmuje się rozwojem niestandardowych mediów w dwóch wymiarach. Pierwszym z nich jest tak zwana kategoria „out-of-home”, drugim - świat wirtualny, czyli Internet. W ramach kategorii „out-of-home” wydzielono dwa segmenty działalności: „usługi marketingowe” oraz „niestandardowe powierzchnie reklamowe”. Trzecim segmentem działalności jest świat wirtualny, czyli Internet. Media niestandardowe to nośniki informacji reklamowej, które pozwalają dotrzeć do konsumenta w alternatywny sposób w porównaniu do mediów standardowych, takich jak telewizja, prasa, radio oraz klasyczne nośniki reklamy zewnętrznej.

Rozwój mediów w kategorii „out-of-home” oznacza oferowanie powierzchni reklamowych, które pozwalają emitować przekazy do klientów w czasie ich drogi do pracy, szkoły, w trakcie zakupów oraz w miejscach rekreacji i wypoczynku.

W obszarze Internetu Grupa kapitałowa CAM Media rozwija produkty tzw. „performensowe”, oznaczające wynagradzanie przez klienta za osiągnięte wyniki komunikacji, mierzone konkretnymi działaniami odbiorców reklamy, takimi jak wejście na określoną stronę www, wypełnienie ankiety, a nawet zawarcie transakcji sprzedaży

Podmiotem dominującym całej Grupy CAM Media jest CAM Media S.A..

Według stanu na dzień sprawozdawczy struktura akcjonariatu jednostki dominującej jest następująca:

STRUKTURA KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO				
Nazwa (firma) jednostki, siedziba	Liczba	Wartość w tys. zł	Udział w kapitale zakładowym	Udział w liczbie głosów
CAM WEST s.a.r.l.	3 000 000	300 000	41,18%	58,34%
INVESTORS TFI S.A.	962 322	96 232	13,21%	9,36%
Quercus TFI S.A.	522 756	52 276	7,18%	5,08%
akcjonariat rozproszony	2 763 422	276 342	38,12%	26,96%

Podmiotem dominującym całej Grupy CAM Media S.A. jest CAM Media S.A..

W skład Grupy wchodzi CAM Media S.A. - jednostka dominująca oraz następujące spółki zależne:

Nazwa jednostki	Siedziba	Zakres działalności	Charakter powiązania	Udział w kapitale zakładowym %	Udział w prawach głosu %	Wartość udziałów wg cen nabycia	Odpisy z tytułu utraty wartości	Wartość bilansowa
1. Media Power Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. U-5	reklama	zależna	100,00	100,00	1 212,00	0,00	1 212,00
2. AdInnovation Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. U-5	Pośrednictwo w sprzedaży miejsca na cele reklamowe w mediach elektronicznych	zależna	100,00	100,00	650 950,00	0,00	650 950,00
3. Intelisoft Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. U-5	działalność związana z oprogramowaniem, hosting	zależna	50,60	50,60	61 500,00	0,00	61 500,00
4. Ad-vice Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. 6,7	usługi internetowe	zależna	75,00	75,00	3 880 661,00	0,00	3 880 661,00
5. Aduma Sp. z o.o.	Wrocław, ul. Klecińska 125	usługi internetowe	pozostałe	10,06	10,06	210 646,00	0,00	210 646,00
6. CAM Polski Outdoor Sp. z o.o.	Michałowice, ul. 3-go Maja 40	reklama	zależna	100,00	100,00	5 000,00	0,00	5 000,00

7.	Brand 24 S.A.	Warszawa, ul.Tamka 16 lok. 6,7	działalność portali internetowych	zależna	50,49	50,49	486 755,00	0,00	486 755,00
							5 296 724,00	0,00	5 296 724,00

Na dzień 31 marca 2013 roku udział w ogólnej liczbie głosów posiadany przez Grupę w podmiotach zależnych jest równy udziałowi Grupy w kapitałach tych jednostek.

W skład Zarządu Spółki dominującej na dzień 31 marca 2013 roku wchodził:

Prezes Zarządu – dr Krzysztof Przybyłowski

Wiceprezes Zarządu – Paweł Orłowski

Wiceprezes Zarządu – Adam Michalewicz

W skład Rady Nadzorczej Spółki dominującej na dzień 31 marca 2013 roku wchodził:

Przewodnicząca Rady Nadzorczej – Joanna Braulińska-Wójcik

Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej - Piotr Krawczyński

Sekretarz Rady Nadzorczej – Bartosz Foroniewicz

Członek Rady Nadzorczej – Jerzy Drozdowski

Członek Rady Nadzorczej – Andrzej Szymański

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu tj. 20 marca 2013 r. nie nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej.

12. Informacja o istotnych zmianach wielkości szacunkowych

12.1 Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego (w tys. zł.)

Tytułu odroczonego podatku dochodowego	Stan na początek I kwartału 2013r.	Zwiększenia	Zmniejszenia	Stan na koniec I kwartału 2013 r.
- aktywa	2.494	498		2.992
- odpisy aktualizujące aktywa	0			
- aktywa netto	2.494	498		2.992
- rezerwy	2.140	31		2.171

13. Zawiązanie odpisów aktualizujących wartość aktywów i ich odwrócenie

W okresie, którego dotyczy sprawozdanie Grupa nie zawiązywała odpisów aktualizujących wartość aktywów.

14. Rezerwy pozostałe

	Rezerwa na koszty utylizacji i pozostałe związane z ochroną środowiska	Rezerwa na sprawy sporne, kary, grzywny i odszkodowania	Rezerwa na koszty likwidacji środków trwałych	Inne rezerwy	Ogółem
01.01.2013-31.03.2013					
Stan na początek okresu	-	-	-	207 176,47	207 176,47
Utworzenie	-	-	-	192 203,27	192 203,27
Rozwiązanie	-	-	-	(198 936,32)	(198 936,32)
Wykorzystanie	-	-	-	-	-
Rozwinięcie dyskonta	-	-	-	-	-
Stan na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	200 443,42	200 443,42

	Rezerwa na koszty utylizacji i pozostałe związane z ochroną środowiska	Rezerwa na sprawy sporne, kary, grzywny i odszkodowania	Rezerwa na koszty likwidacji środków trwałych	Inne rezerwy	Ogółem
01.01.2012 - 31.03.2012					
Stan na początek okresu	0,00	0,00	0,00	167 859,13	167 859,13
Utworzenie	-	-	-	198 936,32	198 936,32
Rozwiązanie	-	-	-	(159 618,98)	(159 618,98)
Wykorzystanie	-	-	-	-	-
Rozwinięcie dyskonta	-	-	-	-	-
Stan na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	207 176,47	207 176,47

Struktura czasowa rezerw	31.03.2013	31.12.2012	31.03.2012
część długoterminowa	8 240,15	8 240,15	8 240,15
część krótkoterminowa	192 203,27	198 936,32	198 936,32
Razem rezerwy	200 443,42	207 176,47	207 176,47

15. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych

Należności i zobowiązania warunkowe

Zobowiązania warunkowe	31.03.2013	31.12.2012
Poręczenie spłaty kredytu	100 000,00	100 000,00
Poręczenie spłaty weksla	1 173 525,80	1 173 525,80
Poręczenie spłaty umowy ubezpieczeniowej udzielonej na zabezpieczenie wykonania umowy handlowej	2 000 000,00	2 000 000,00
Zobowiązania z tytułu pozwów sądowych		
Zobowiązania dotyczące nierozstrzygniętych sporów w władzami podatkowymi		
Pozostałe zobowiązania warunkowe	129 150,00	129 150,00
Razem zobowiązania warunkowe	3 402 675,80	3 402 675,80

Należności warunkowe	31.03.2013	31.12.2012
Sporne sprawy budżetowe		
Otrzymane gwarancje		
Sporne sprawy sądowe i w toku		
Pozostałe należności warunkowe		

16. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy CAM Media S.A. w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

W okresie, którego dotyczy raport Emitent kontynuował swoje działania określone w ramach przyjętej strategii, polegające na wzmożonej aktywności w sferze New business oraz pozyskiwaniu nowych zleceń, a także w sferze rozwijania nowych produktów i nowatorskich metod świadczenia usług.

W ramach podejmowanych przedsięwzięć należy zwrócić uwagę na:

- a) zawarcie umowy z PGE Polska Grupa Energetyczna S.A. której przedmiotem jest ustalenie zasad, na których Emitent świadczyć będzie na rzecz PGE, w tym również w odniesieniu do usług i spółek grupy kapitałowej PGE za uprzednio ustalonym przez strony wynagrodzeniem, usługi w zakresie kompleksowej obsługi w zakresie przygotowania i organizacji imprez, wydarzeń sportowych, koncertów lub kampanii i innych działań promocyjnych

W okresie, którego dotyczy raport Spółka ponosiła również nakłady inwestycyjne związane z rozbudową własnej sieci nośników reklamowych oraz pozyskiwanie nowych atrakcyjnych lokalizacji dla świadczenia usług.

Znaczna część działań podejmowanych przez Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, zaowocuje przychodami w kolejnych kwartałach bieżącego roku oraz w roku 2013.

17. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W okresie którego dotyczy raport, nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze mające znaczący wpływ na osiągnięte przez Grupę Kapitałową wyniki finansowe. Osiągnięte wyniki są w dużym stopniu rezultatem działań związanych z intensyfikacją działań w sferze new business, rozwojem nowych produktów, kosztami związanymi z uczestnictwem w licznych postępowaniach przetargowych, oraz nakładami ponoszonymi na rozwój działalności.

18. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W prezentowanym okresie Grupa Kapitałowa nie dokonała emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

19. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu , na który sporządzono kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta;

Nie wystąpiły.

20. Cykliczność, sezonowość działalności

Na rynku branży reklamowej, na którym działa Grupa Kapitałowa występuje znaczna sezonowość sprzedaży. Większość przychodów ze sprzedaży oraz zysków realizowana jest w IV kwartale. Jednak w ostatnich latach klasyczna sezonowość uległa znacznemu zachwianiu, ze względu na kolejne fazy kryzysu, które dotykały rynek reklamy. Budżety reklamowe były przesuwane pomiędzy kolejnymi latami, i w I kwartale roku 2013 sytuacja się powtórzyła – budżety na wydatki reklamowe, które nie zostały wykorzystane w roku 2012 zostały uruchomione w pierwszych miesiącach roku 2013. Dzięki temu Spółce udało się odnotować wzrost przychodów ze sprzedaży.

21. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy

W dniu 25 kwietnia 2013 Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Emitentapodjęło uchwałę nr 8/13 w sprawie podziału zysku Spółki za rok obrotowy 2012, ustalenia dywidendy i terminu wypłaty dywidendy. Uchwalona została dywidenda w wysokości 364.225,00 PLN. Wartość dywidendy przypadającej na jedną akcję: 0,05 PLN, liczba akcji objętych dywidendą: 7.284.500. Dzień dywidendy został ustalony na 6 maja 2013 roku, a termin wypłaty dywidendy – na dzień 20 maja 2013 roku.

22. Wybrane dane finansowe

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	I kwartał narastająco (rok bieżący) od 01.01.2013 do 31.03.2013	I kwartał narastająco (rok poprz.) od 01.01.2012 do 31.03.2012	I kwartał narastająco (rok bieżący) od 01.01.2013 do 31.03.2013	I kwartał narastająco (rok poprz.) od 01.01.2012 do 31.03.2012
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	9 138	7 836	2 189	1 851
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	298	(1 777)	71	(420)
III. Zysk (strata) brutto	205	(1 780)	49	(427)
IV. Zysk (strata) netto	376	(1 458)	90	(344)
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	3 874	1 438	928	340
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 783)	(553)	(906)	(131)
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(49)	(705)	(12)	(167)
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	43	(115)	10	(27)
	stan na 31.03.2013	stan na 31.12.2012	stan na 31.03.2013	stan na 31.12.2012
IX. Aktywa razem	54 601	55 985	13 071	13 453
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	21 657	23 417	5 184	5 627
XI. Zobowiązania długoterminowe	1 764	1 820	422	437
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	19 893	21 597	4 762	5 190
XIII. Kapitał własny	32 945	32 569	7 886	7 826
XIV. Kapitał zakładowy	728	728	174	175
XV. Liczba akcji	7 284 500	7 284 500	7 284 500	7 284 500
XVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	0,05	(0,20)	0,012	(0,05)
XVII. Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	0,05	(0,20)	0,012	(0,05)
XVIII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	4,52	4,47	1,08	1,07
XIX. Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	4,52	4,47	1,08	1,07
XX. Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł / EUR)	0,05	-	0,01	-

Powyższe dane za rok 2013 i 2012 zostały przeliczone na EUR według następujących zasad. Pozycje aktywów i pasywów według średniego kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 31 marca 2013 oraz 31 marca 2012 r.; pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych według kursu

stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez Narodowy Bank Polski na koniec każdego miesiąca okresu sprawozdawczego. Kursy podane w pkt. 7.2.

23. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych

Segment operacyjny jest częścią składową jednostki:

- która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którymi może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej jednostki),
- której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w jednostce oraz wykorzystujący te wyniki przy decydowaniu o alokacji zasobów do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu, a także,
- w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Podstawowy wzór podziału sprawozdawczości Spółki oparty jest na segmentach branżowych. Organizacja i zarządzanie przedsiębiorstwem odbywają się w podziale na segmenty, odpowiednio do rodzaju oferowanych wyrobów i usług. Każdy z segmentów stanowi strategiczną jednostkę gospodarczą, oferującą inne wyroby.

CAM Media wyodrębniło dwa podstawowe segmenty operacyjne:

- segment – usługi marketingowe,
- segment – niestandardowe powierzchnie reklamowe.
- segment – usługi internetowe

W poniższych tabelach przedstawione zostały dane dotyczące przychodów i zysków oraz niektórych aktywów i zobowiązań poszczególnych segmentów operacyjnych Spółki za okres obrotowy zakończony odpowiednio 31.03.2013 roku i 31.03.2012

01.01.2013-31.03.2013	Działalność kontynuowana					Działalno ść zaniecha na	Wyłączenia	Działalność ogółem
	usługi marketingowe	niestandardowe powierzchnie reklamowe	usługi internetowe	Pozycje nieprzypisane	Razem			
Przychody								
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych, w tym	4 738 666,09	2 307 496,04	2 695 263,10		9 741 425,23	-	(603 876,09)	9 137 549,14
- od klientów, z którymi wartość transakcji w okresie przekracza 10% lub więcej przychodów					-			-
Sprzedaż między segmentami					-	-	-	-
Przychody segmentu ogółem	4 738 666,09	2 307 496,04	2 695 263,10	0,00	9 741 425,23	0,00	(603 876,09)	9 137 549,14
Koszty								
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(3 716 949,44)	(1 921 379,55)	(1 311 891,45)		(6 950 220,44)	-	603 876,09	(6 346 344,35)
Koszt własny sprzedaży między segmentami					-	-	-	-
Koszty segmentu ogółem	(3 716 949,44)	(1 921 379,55)	(1 311 891,45)	0,00	(6 950 220,44)	0,00	603 876,09	(6 346 344,35)
Wynik								
Zysk (strata) segmentu	1 021 716,65	386 116,49	1 383 371,65	-	2 791 204,79	-	-	2 791 204,79
Koszty sprzedaży					-	-	-	-
Koszty ogólnego zarządu	(523 410,46)	(545 052,73)	(930 598,19)		(1 999 061,38)			(1 999 061,38)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu nieprzypisane				(2 136 588,10)	(2 136 588,10)	-	763 537,89	(1 373 050,21)
Pozostałe przychody/koszty operacyjne				878 609,03	878 609,03	-		878 609,03
Pozostałe przychody/koszty operacyjne nie przypisane			-	(2,30)	(2,30)	-	-	(2,30)

*Zysk (strata) z działalności
kontynuowanej przed
opodatkowaniem i kosztami
finansowymi*

	498 306,19	(158 936,24)	452 773,46	(1 257 981,37)	(465 837,96)	-	-	297 699,93
Przychody z tytułu odsetek				4 736,57	4 736,57		-	4 736,57
Koszty z tytułu odsetek				(81 471,29)	(81 471,29)			(81 471,29)
Pozostałe przychody/koszty finansowe netto				(16 347,06)	(16 347,06)	-	-	(16 347,06)
<i>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</i>	498 306,19	(158 936,24)	452 773,46	(1 351 063,15)	(558 919,74)	-	-	204 618,15
Podatek dochodowy				171 148,47	171 148,47	-	-	171 148,47
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	498 306,19	(158 936,24)	452 773,46	(1 179 914,68)	(387 771,27)	0,00	0,00	375 766,62
Aktywa i zobowiązania								
Aktywa segmentu	18 205 202,35	18 921 190,34	5 624 706,95		42 751 099,64	-	-	42 751 099,64
Aktywa nieprzypisane				11 849 788,62	11 849 788,62	-	-	11 849 788,62
Aktywa ogółem	18 205 202,35	18 921 190,34	5 624 706,95	11 849 788,62	54 600 888,26	0,00	0,00	54 600 888,26
Zobowiązania segmentu	10 083 696,32	4 709 478,62	3 056 555,09		17 849 730,04	-	-	17 849 730,04
Zobowiązania nieprzypisane				3 807 040,78	3 807 040,78	-	-	3 807 040,78
Kapitały własne				32 944 117,44	32 944 117,44	-	-	32 944 117,44
Zobowiązania i kapitały ogółem	10 083 696,32	4 709 478,62	3 056 555,09	36 751 158,22	54 600 888,26	0,00	0,00	54 600 888,26

01.01.2012 - 31.03.2012	Działalność kontynuowana					Działalność zaniechana	Wyłączenia	Działalność ogółem
	usługi marketingowe	niestandardowe powierzchnie reklamowe	usługi internetowe	Pozycje nieprzypisane	Razem			
Przychody								
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych, w tym - od klientów, z którymi wartość transakcji w okresie przekracza 10% lub więcej przychodów	3 587 591,09	2 406 811,23	1 841 448,20		7 835 850,52	0,00	0,00	7 835 850,52
Sprzedaż między segmentami					-	-	-	-
Przychody segmentu ogółem	3 587 591,09	2 406 811,23	1 841 448,20	0,00	7 835 850,52	0,00	0,00	7 835 850,52
Koszty								
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(2 326 064,53)	(2 112 955,09)	(1 326 175,13)		(5 765 194,75)	-	-	(5 765 194,75)
Koszt własny sprzedaży między segmentami					-	-	-	-
Koszty segmentu ogółem	(2 326 064,53)	(2 112 955,09)	(1 326 175,13)	0,00	(5 765 194,75)	0,00	0,00	(5 765 194,75)
Wynik								
Zysk (strata) segmentu	1 261 526,56	293 856,14	515 273,07	0,00	2 070 655,77	0,00	0,00	2 070 655,77
Koszty sprzedaży					-	-	-	-
Koszty ogólnego zarządu	(286 773,54)	(261 653,92)	(635 959,63)		(1 184 387,09)			(1 184 387,09)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu nieprzypisane			(2 136 588,10)		(2 136 588,10)	-	-	(2 136 588,10)
Pozostałe przychody/koszty operacyjne				38 681,51	38 681,51	-	-	38 681,51
Pozostałe przychody/koszty operacyjne nie przypisane			-	(565 425,69)	(565 425,69)	-	-	(565 425,69)
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i kosztami finansowymi	974 753,02	32 202,22	(2 257 274,66)	(526 744,18)	(1 777 063,60)	-	-	(1 777 063,60)
Przychody z tytułu odsetek				21 284,26	21 284,26		-	21 284,26
Koszty z tytułu odsetek				(48 626,18)	(48 626,18)			(48 626,18)
Pozostałe przychody/koszty finansowe netto				24 189,25	24 189,25	-	-	24 189,25
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	974 753,02	32 202,22	(2 257 274,66)	(529 896,85)	(1 780 216,27)	-	-	(1 780 216,27)
Podatek dochodowy				322 531,10	322 531,10	-	-	322 531,10
Zysk (strata) netto za rok obrotowy					(1 457 685,17)	0,00	0,00	(3 237 901,44)

Aktywa i zobowiązania								
Aktywa segmentu	13 911 885,42	13 911 885,42	5 624 706,95		33 448 477,79	-	-	33 448 477,79
Aktywa nieprzypisane				12 263 819,47	12 263 819,47	-	-	12 263 819,47
Aktywa ogółem	13 911 885,42	13 911 885,42	5 624 706,95	12 263 819,47	45 712 297,25	0,00	0,00	45 712 297,25
Zobowiązania segmentu	7 157 922,82	3 357 084,63	3 056 555,09		13 571 562,54	-	-	13 571 562,54
Zobowiązania nieprzypisane				2 203 583,93	2 203 583,93	-	-	2 203 583,93
Kapitały własne				29 937 150,78	29 937 150,78	-	-	29 937 150,78
Zobowiązania i kapitały ogółem	7 157 922,82	3 357 084,63	3 056 555,09	32 140 734,70	45 712 297,25	0,00	0,00	45 712 297,25

24. Wskazanie skutków zmian w strukturze emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta; inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Na dzień 31 marca 2013 roku CAM Media SA posiadała udziały w kapitale zakładowym MEDIA POWER Sp. z o.o., INTELISOFT Sp. z o.o., ADINNOVATION Sp. z o.o., Ad-vice Sp. z o.o., CAM Polski Outdoor Sp. z o.o., ADUMA Sp. z o.o. oraz BRAND24 S.A.

Spółki zależne INTELISOFT Sp. z o.o., ADINNOVATION Sp. z o.o. i Ad-vice Sp. z o.o. oraz BRAND24 S.A. budują kompetencje Grupy kapitałowej CAM Media w obszarze Internetu.

25. Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie rocznym w stosunku do wyników prognozowanych.

Grupa kapitałowa CAM Media SA nie publikowała prognoz finansowych na 2013 rok.

26. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego tj. 15 maja 2013 roku.

Poniższa tabela przedstawia wykaz akcjonariuszy, posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu CAM Media SA na dzień przekazania raportu kwartalnego, tj. 15 maj 2013 roku.

Akcyonariusz	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
CAM WEST s.a.r.l.	3.000.000	41,18%	6.000.000	58,34%
INVESTORS TFI S.A.	962.322	13,21%	962.322	9,36%
QUERCUS TFI S.A.	522.756	7,18%	522.756	5,08%

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego (tj. od dnia 21 marca 2013 roku) w strukturze własności znacznych pakietów akcji CAM Media SA nie wystąpiły zmiany.

27. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu okresowego tj. 15 maja 2013 roku.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie stanu posiadania akcji CAM Media SA przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania raportu okresowego, tj. 15 maja 2013 roku.

Akcyonariusz	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów
--------------	---------------------	------------------------------	---------------	---------------------------------

Krzysztof Przybyłowski - Prezes Zarządu	324.000	4,45%	324.000	3,15%
Paweł Orłowski - Wiceprezes Zarządu	316.500	4,34%	316.500	3,08%
Adam Michalewicz - Wiceprezes Zarządu	331.500	4,55%	331.500	3,22%
Członek Rady Nadzorczej*	5.103	0,07%	5.103	0,05%

**Osoba ta nie wyraziła zgody na publikowanie jej danych osobowych.*

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (tj. od dnia 21 marca 2013 roku) wystąpiły następujące zmiany w stanie posiadania akcji CAM Media SA przez osoby zarządzające i nadzorujące:

Pan Krzysztof Przybyłowski nabył w dniach od 22 marca 2013 r. do 4 kwietnia 2013 r. 8.000 akcji CAM Media S.A. po średniej cenie zakupu 3,00 zł za akcję. Transakcje miały miejsce na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

Pan Paweł Orłowski nabył w dniu 22 marca 2013 r. 500 akcji CAM Media S.A. po średniej cenie zakupu 3,20 zł za jedną akcję. Transakcja miała miejsce na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

Pan Adam Michalewicz nabył w dniach od 28 marca 2013 r. do dnia 18 kwietnia 2013 r. 7.000 akcji CAM Media S.A. po średniej cenie zakupu 2,95 zł za jedną akcję oraz w dniach od 23 kwietnia 2013 r. do dnia 24 kwietnia 2013 r. 8.500 akcji CAM Media S.A. po średniej cenie zakupu 2,71 zł za jedną akcję. Transakcje miały miejsce na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

28. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Na dzień 31 marca 2013 roku Spółka CAM Media SA była lub jest stroną następujących postępowań sądowych:

- 1) postępowanie przed Wojewódzkim Sądem Administracyjnym w Warszawie z wniosku CAM Media SA (wspólnie z CAM Polski Outdoor Sp. z o.o. z siedzibą w Michałowicach – spółka zależna) na czynność Miasta Stołecznego Warszawy, polegającą na dokonaniu wyboru najkorzystniejszej oferty, podjętą w postępowaniu o udzielenie koncesji na budowę i utrzymanie wiat przystankowych oraz innych elementów (nr sprawy: 1/K/2010) – na podstawie art. 27 ust. 1 ustawy z dnia 9 stycznia 2009 roku o koncesji na roboty budowlane lub usługi (nr sprawy: 1/K/2010), (sygn. akt VI SA/Wa 2670/12),
- 2) postępowanie przed Sądem Rejonowym dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu Wydział VIII Gospodarczy ds. upadłościowych i naprawczych w stosunku do dłużnika - Dynamicom Sp. z o.o. w upadłości likwidacyjnej (sygnatura akt: VIII GUp 2/13), gdzie CAM Media SA dokonała zgłoszenia wierzytelności w postępowaniu upadłościowym na kwotę 94.204,85 zł.

Poza wyżej wymienionymi, CAM Media nie jest stroną bądź uczestnikiem innych postępowań sądowych, tak w charakterze pozwanego jak i powoda, nie dochodziła również swoich roszczeń w postępowaniu egzekucyjnym, a nadto nie była uczestnikiem innego postępowania układowego czy upadłościowego.

29. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

W I kwartale 2013 roku Spółka dominująca CAM Media SA jak również Spółki zależne nie zawierały istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe.

30. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta.

W okresie pierwszego kwartału 2013 roku CAM Media SA ani jej spółki zależne nie udzielały poręczeń kredytów lub pożyczek ani nie udzielały gwarancji, łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej równowartość 10% kapitałów własnych CAM Media SA.

31. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.

W ocenie Zarządu w okresie pierwszego kwartału 2013 roku nie wystąpiły żadne istotne zdarzenia wpływające na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian ani zdarzenia, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę Kapitałową CAM Media SA.

32. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez grupę CAM Media S.A. wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

W ocenie Zarządu istotny wpływ na wyniki finansowe w perspektywie najbliższego kwartału może mieć niepewność sytuacji na rynku związana z kryzysem, który uwiłocznł się wyraźnie w drugiej połowie roku 2012. Widoczne zaostrzenie polityki budżetowej u klientów Grupy kapitałowej CAM Media S.A. może wpływać na zmianę dynamiki przychodów ze sprzedaży usług. Natomiast stopniowe wychodzenie z kryzysu będzie wpływało na poprawę koniunktury na rynku.

W wymiarze wewnętrznym najistotniejszy wpływ na obecną i przyszłą sytuację Grupy będzie miała dalsza integracja i rozwój wszystkich podmiotów wchodzących w jej skład. Wypracowanie kompleksowej, szerokiej oferty całego wachlarza usług oferowanej klientom, a także rozwój i wdrożenie kolejnych produktów poprzez efekty synergii będzie miało istotny wpływ na przyszłą działalność Grupy kapitałowej CAM Media S.A.

33. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Najistotniejszym zagrożeniem dla Grupy kapitałowej CAM Media S.A. są negatywne prognozy wzrostu gospodarczego, zwłaszcza w sektorze, w którym Grupa prowadzi działalność. Pierwsze poważne oznaki kryzysu polegającego na istotnym ograniczeniu wydatków marketingowych pojawiły się już w drugiej połowie roku 2012. W dalszym ciągu brak jednoznacznie optymistycznych prognoz rozwoju rynku, a nawet niektóre publikacje branżowe potwierdzają, że rok 2013 będzie charakteryzował się ujemnym współczynnikiem wzrostu, a pobudzenie nastąpi dopiero w roku 2014.

Przeciwdziałając negatywnym skutkom takiej sytuacji Grupa skupia się na realizacji projektów w obszarach, które zgodnie z posiadaną widzą na pewno będą wymagały intensywnych działań w obszarze marketingu, wsparcia sprzedaży. Dzięki precyzyjnej ocenie ryzyk związanych z realizacją poszczególnych projektów Grupa dąży do minimalizacji zaangażowania w te działania, które nie spełniają oczekiwanego progu rentowności

Dodatkowo w dalszym ciągu prowadzone są działania związane z optymalizacją kosztów funkcjonowania spółek w Grupie, co pozwala osiągnąć oszczędności w zakresie bieżącej działalności.

Kolejną formą przeciwdziałania negatywnym skutkom kryzysu oraz przygotowania się na okres wzrostu rynku jest realizowanie zadań inwestycyjnych zgodnie z przyjętymi założeniami. Pozwoli to na zmniejszenie kolejnego potencjalnego ryzyka związanego z przewidywaną polityką ograniczenia w zamieszczaniu reklam w przestrzeni miejskiej, wprowadzoną przez władze miejskie. Dzięki temu nakłady niezbędne do dostosowania się do nowych regulacji w tym zakresie zostaną rozłożone w czasie i będą miały mniejszy wpływ na wyniki Grupy

34. Informacje o odpisach aktualizujących wartość zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania i odwróceniu odpisów z tego tytułu

Grupa nie posiada zapasów.

35. Informacje o istotnych transakcjach nabycia i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych

W I kwartale 2013 w Grupie CAM Media S.A. dokonano nabycia aktywów trwałych w kwocie 343.185 PLN.

36. Informacje o istotnym zobowiązaniu z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych

W I kwartale 2013 w Grupie CAM Media S.A. nie zaciągnięto istotnych zobowiązań z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych

37. Informacje na temat zmian sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych Grupy, niezależnie od tego, czy te aktywa i zobowiązania są ujęte w wartości godziwej czy w skorygowanej cenie nabycia (koszcie zamortyzowanym)

Nie wystąpiły.

38. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego

W prezentowanym okresie spłaty zaciągniętych kredytów przez Spółki Grupy były regulowane zgodnie z harmonogramem spłat.

39. Informacje o zmianie sposobu (metody) ustalenia wartości instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej

Nie dotyczy.

40. Informacja dotycząca zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu lub wykorzystania tych aktywów

Nie dotyczy.

41. Informację dotyczącą emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W omawianym okresie emisje, wykup i spłata nie udziałowych i kapitałowych papierów wartościowych nie miała miejsca.

42. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

W dniu 25 kwietnia 2013 Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę nr 8/13 w sprawie podziału zysku Spółki za rok obrotowy 2012, ustalenia dywidendy i terminu wypłaty dywidendy. Uchwalona została dywidenda w wysokości 364.225,00 PLN. Wartość dywidendy przypadającej na jedną akcję: 0,05 PLN, liczba akcji objętych dywidendą: 7.284.500. Dzień dywidendy został ustalony na 6 maja 2013 roku, a termin wypłaty dywidendy – na dzień 20 maja 2013 roku.

43. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Nie wystąpiły.

44. Inne informacje mogące w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego emitenta.

Nie dotyczy

