

EKO EXPORT S.A.
ul. Strażacka 81
PL 43-382 Bielsko-Biała
NIP: PL 5471865541
REGON: 072266443

tel.: +48 33 81 96 288
fax: +48 33 81 96 287
email: info@ekoexport.pl
www.ekoexport.pl



Dodatkowe informacje do raportu za I półrocze 2013 r.

Obejmujące sprawozdanie finansowe za okres
od 01 stycznia 2013r. do 30 czerwca 2013r.

**Bielsko Biała
29.07.2013r**

Spis treści:

1. Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu sprawozdania.
2. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących.
3. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczących wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.
4. Objasnienia dotyczące sezonowości i cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie.
5. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.
6. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy.
7. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.
8. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.



1. Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

EKO EXPORT SA prowadzi rachunkowość w oparciu o przepisy ustawy o rachunkowości i rozporządzeń wykonawczych, a przyjęte metody wyceny aktywów i pasywów, amortyzacji, pomiaru wyniku finansowego oraz sposobu sporządzania sprawozdania finansowego są następujące:

środki trwałe i wartości niematerialne i prawne – wycenia się wg cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Odpisów amortyzacyjnych dokonuje się metodą liniową i rozpoczyna od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu, w którym przyjęto środek trwały / wartość niematerialną i prawną do używania. Stawki amortyzacyjne oparte są o przewidywany okres techniczno – ekonomicznej użyteczności.

Stosowane stawki amortyzacyjne: % umorzenia

Prawo wieczystego użytkowania gruntów nie amortyzuje się

Budynki 1,5%

Urządzenia techniczne i maszyny 4,5% - 5%

Środki transportu 20%

Dla środków trwałych o niskiej jednostkowej wartości początkowej nie przekraczającej 3.500,00 zł jednostka stosuje uproszczenie polegające na dokonaniu 100% odpisu amortyzacyjnego w momencie oddania środka trwałego do użytkowania.

środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, ewentualnie pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

rzeczowe składniki aktywów obrotowych – wg cen nabycia (materiały) lub kosztów wytworzenia (wyroby gotowe) nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Na dzień zakupu jednostka dokonuje odpisania w koszty wartości materiałów i dokonuje ustalenia stanu zapasów materiałów oraz ich wyceny wraz z korektą kosztów o wartość tego stanu na koniec każdego miesiąca.

Zapasy wyrobów gotowych na dzień ich wytworzenia ujmowane są w księgach rachunkowych w cenach przyjętych do ewidencji, z uwzględnieniem różnic między tymi cenami a kosztami wytworzenia. Ceny ewidencyjne ustalone są na poziomie cen sprzedaży netto. Rozliczenie odchyleń na sprzedane wyroby gotowe następuje na podstawie obliczonego wskaźnika narzutu dotyczącego danego miesiąca. Na dzień bilansowy jednostka ustala średni wskaźnik narzutu odchyleń z całego roku obrotowego i dokonuje korekty stanu zapasów wyrobów o wartość odchyleń przypadających na zapasy wg wskaźnika średniego. Jednostka nie prowadzi kalkulacji kosztu wytworzenia wyrobów gotowych w związku z czym ustalony w / w sposób stan zapasów wyrobów gotowych nie może przekraczać wartości stanu wyrobów wycenionego wg cen sprzedaży pomniejszonych o przeciętnie osiągnięty przy sprzedaży zysk brutto ze sprzedaży.

należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem ostrożności. Należności wykazuje się w wartości netto (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące).

Wartość należności aktualizuje się sukcesywnie uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego, w odniesieniu do:

- a. należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub stan upadłości – do wysokości należności nie objętej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- b. należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego – w pełnej wysokości należności,
- c. należności kwestionowanych przez dłużników oraz, z których zapłatą dłużnik zalega, dłużej niż 12 miesięcy a wg oceny sytuacji majątkowej i finansowej dłużnika spłata należności w umownej kwocie nie jest prawdopodobna – do wysokości nie pokrytej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności,
- d. należności stanowiących równowartość kwot podwyższających należności, w stosunku do których uprzednio dokonano odpisu aktualizującego – w wysokości tych kwot, do czasu ich odpisania lub otrzymania

Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące ich wartość. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego wartość aktywów, w tym również odpisu z tytułu trwałej utraty wartości, równowartość całości lub odpowiadającej części dokonanego odpisu aktualizującego zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu do pozostałych przychodów operacyjnych.

pozostałe aktywa finansowe – w wartości godziwej.

rozliczenia międzyokresowe – rozliczenia międzyokresowe wycenia się w wartości nominalnej. Czynne rozliczenia międzyokresowe obejmują koszty rozliczane w czasie. Odpisy rozliczeń międzyokresowych następują stosownie do upływu czasu. Czas i sposób rozliczenia jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów, z zachowaniem zasady ostrożności. Rozliczenia międzyokresowe ujęte w pasywach obejmują równowartość otrzymanych środków pieniężnych z tytułu dotacji, podlegające rozliczeniu w czasie proporcjonalnie do kosztów amortyzacji środków trwałych i innych poniesionych kosztów sfinansowanych z otrzymanych środków. Ponadto w firmie rozliczane są w czasie dwa projekty: pierwszy rozliczany przez okres pięciu lat dotyczy nakładów na modernizację hali produkcyjnej, a drugi rozliczany przez okres dziesięciu lat to nakłady poniesione na realizację projektu „Optymalizacja kosztów opalania”.

kapitały własne – kapitał podstawowy wycenia się w wartości nominalnej.

zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.

rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie określonej wartości. Rezerwy tworzy się na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w wiarygodny sposób oszacować, a w szczególności na straty z transakcji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego oraz na świadczenia pracownicze. Nie wykorzystane rezerwy, wobec zmniejszenia lub ustania ryzyka uzasadniającego ich utworzenie, zwiększają na dzień, na który okazały się zbędne, odpowiednio pozostałe przychody operacyjne, przychody finansowe lub zyski nadzwyczajne.

podatek dochodowy odroczony – wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Podstawą utworzenia aktywów i rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego są przejściowe dodatnie i ujemne różnice pomiędzy wartością bilansową aktywów i pasywów a ich wartością podatkową.

leasing – leasing jest klasyfikowany jako finansowy, gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne ryzyko oraz korzyści wynikające z bycia właścicielem na leasingobiorcę. Wszystkie pozostałe rodzaje leasingu traktowane są jako leasing operacyjny.

uznawanie przychodu – przychody ze sprzedaży uznawane są w momencie dostarczenia towaru lub wykonania usługi. Sprzedaż wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględniania podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych składniki aktywów i pasywów – wg kursu średniego ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień.

operacje zapłaty należności lub zobowiązań w walutach obcych – ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z usług którego korzysta jednostka. Wyrażone w walutach obcych pozostałe operacje ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień.

Spółka prezentuje rachunek zysków i strat w wariantcie kalkulacyjnym a rachunek przepływów pieniężnych sporządza metodą pośrednią.

W okresie 01.01.2013-30.06.2013 nie wystąpiły zmiany zasad polityki rachunkowości.

Wybrane dane finansowe z bilansu Eko Export S.A. sporządzonego na dzień 30.06.2013 w odniesieniu do stanu na 30.06.2012 oraz danych porównawczych za 2012 rok

	Wybrane dane finansowe z bilansowe w PLN	01.01.2013 – 30.06.2013		01.01.2012 – 30.06.2012		01.01.2012 – 31.12.2012	
		PLN	EUR	PLN	EUR	PLN	EUR
1	Przychody netto ze sprzedaży produktów	16 091 132,01	3 818 493,60	9 595 873,73	2 251 865,33	11 720 164,68	2 808 166,73
2	Zysk (strata) z działalności operacyjnej	6 500 830,57	1 501 623,99	1 596 110,30	374 559,48	-1 523 902,09	-365 128,93
3.	Zysk(strata) brutto ze sprzedaży	6 589 364,34	1 522 074,36	2 862 149,55	671 661,12	2 336 684,34	559 872,61
4	Zysk (strata) brutto	6 804 967,85	1 571 876,52	1 270 103,15	298 055,32	-1 903 509,75	-456 083,42
5	Zysk (strata) netto	5 473 865,85	1 264 405,86	1 008 658,15	236 701,98	-1 829 044,75	-438 241,51
6	Przepływy pieniężne netto z	4 565 540,00	1 054 592,07	4 627 367,41	1 085 905,10	3 758 064,55	900 437,16

	działalności operacyjnej						
7	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	- 10 052 941,33	-2 322 124,49	-4 458 746,99	-1 046 334,92	-8 357 707,53	-2 002 517,62
8	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	3 952 566,37	913 001,56	-2 489 256,43	- 584 154,23	580 804,61	139 161,54
9	Przepływy pieniężne netto, razem	-1534 834,96	-544 584,05	-2 320 636,01	- 544 584,05	-4 018 838,37	-962 918,91
10	Aktywa trwałe	22 270 830,13	5 144 329,23	15 871 632,78	3 724 598,78	17 525 058,59	4 286 741,99
11	Aktywa obrotowe	18 366 947,81	4 242 573,18	14 829 663,56	3480 079,69	16 861 141,30	4 124 343,55
12	Aktywa razem	40 637 777,94	9 386 902,42	30 701 296,34	7 204 678,46	34 411 199,89	8 417 200,70
13	Zobowiązania i rezerwy razem	10 201 875,74	2 356 526,78	3 322 668,36	779 731,15	10 738 387,74	2 626 678,67
14	Zobowiązania krótkoterminowe	8 956 730,93	2 068 911,33	1 583 740,52	371 656,66	5 321 397,04	1 301 647,92
15	Zobowiązania długoterminowe	213 173,33	49 240,81	476 809,44	111 892,95	262 084,86	64 107,64
16	Należności długoterminowe	651 680,35	150 531,36	733 440,35	172 116,57	723 220,35	176 904,35
17	Należności krótkoterminowe	3 536 918,47	816 991,24	2 996 442,28	703 175,62	5 706 599,08	1 395 870,82
18	Kapitał własny	30 435 902,20	7 030 375,64	27 378 627,98	6 424 947,31	23 672 812,15	5 790 522,03
19	Kapitał zakładowy	1 040 500,00	240 344,64	1 040 500,00	244 174,31	1 040 500,00	254 512,99
20	Liczba akcji (w sztukach)	10 405 000	10 405 000	10 405 000	10 405 000	10 405 000	10 405 000
21	Wartość księgowa na jedną akcję (zł/euro)	2,93	0,68	2,63	0,62	2,28	0,55
22	Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	360 820,56	83 345,78	3 593 857,88	843 371,24	1 895 655,52	463 689,53
23	Zapasy (surowiec i wyroby gotowe)	6 181 550,77	1 427 873,69	5 523 357,31	1 296 167,21	5 441 236,98	1 330 961,54

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym oraz w okresie porównywalnym notowania średnich kursów wymiany złotego w stosunku do euro , ustalone przez Narodowy Bank Polski przedstawiały się następująco:

a) do pozycji finansowych aktywów i pasywów – kurs obowiązujący na dzień ostatniego okresu:

- 28.06.2013 – 4,3292
- 31.12.2012 – 4,0882
- 30.06.2012 – 4,2613

b) dla danych finansowych dotyczących rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – kurs średni w okresie, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień miesiąca w danym okresie tj.:

- w okresie 01.01.2013 – 30.06.2013
- średni kurs euro narastająco do 30.06.2013 – 4,2140

- w okresie 01.01.2012 – 30.06.2012
- średni kurs euro narastająco do 30.06.2012 - 4,2246
- w okresie 01.01.2012 – 31.12.2012
- średni kurs euro – 4,1736

Informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych, w tym o korektach.

	Stan na 01.01.2012	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2012
Pozostałe rezerwy	10 000,00 zł	10 000,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
	Stan na 01.01.2013	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2013
Pozostałe rezerwy	10 000,00 zł	10 000,00 zł	7 000,00 zł	7 000,00 zł

Informacje o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	Stan na 01.01.2012	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2012
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	8 689,00 zł	8 689,00 zł	24 591,00 zł	24 591,00 zł
	Stan na 01.01.2013	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2012
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	50 611,00 zł	50 611,00 zł	25 980,00 zł	25 980,00 zł

	Stan na 01.01.2012	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2012
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	85 262,00 zł	85 262,00 zł	85 628,00 zł	85 628,00 zł
	Stan na 01.01.2013	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2013
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	57 586,00 zł	57 586,00 zł	80 584,00 zł	80 584,00 zł

Informacja o korekcie odpisów aktualizacyjnych.

	Stan na 01.01.2012	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2012
Odpis aktualizujący środków trwałych	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł	0,00 zł
	Stan na 01.01.2013	Rozwiązanie	Utworzenie	Stan na 30.06.2013
Odpis aktualizujący Należności	1 229 730,056 zł	0,00 zł	72 492,80 zł	1 302 223,36 zł

2. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych wydarzeń ich dotyczących

Do innych istotnych wydarzeń i umów mających znaczenie dla Spółki było:

- podpisanie w styczniu 2013 r. Memorandum pomiędzy Ałmatyńskimi Stacjami Elektrycznymi (właściciel trzech elektrowni) a spółką TOO Eko Microspheres Almaty dotyczącej zgody na zbiór mikrosfery z lagun należących do AO AIES. Dzięki zawartemu memorandum Spółka TOO EMA (gdzie Eko Export S.A. posiada większościowy pakiet udziałów) będzie pozyskiwała na trzech lagunach mikrosferę w pierwszym etapie metodami tradycyjnymi a następnie po ewentualnych ustaleniach wybuduje urządzenie stacjonarne.

- podpisanie w styczniu 2013 r. umowy pomiędzy Astana Energia S.A. a spółką – córką Emitenta Eko Sphere KZ Sp. z o.o. dotyczącej zgody na połów mikrosfery na lagunie należącej do elektrowni metodami tradycyjnymi (pompami) do końca 2013 r. Zawarcie powyższej umowy stanowi kolejny krok Eko Export SA w zakresie budowy na terenie przyległych do laguny innowacyjnego zakładu całorocznie pozyskującego mikrosferę, o czym spółka informowała w raporcie nr 46/2012 r. Będzie to pierwsza tego typu instalacja na świecie, która, według szacunków kazachstańskich instytutów badawczych umożliwi pozyskanie z tej elektrowni od 15 do 25 tysięcy ton mikrosfery rocznie. Przewidywany termin zakończenia tej inwestycji to III kwartał 2013 r.

- uzyskanie w lutym 2013 r. przez Spółkę-córkę Emitenta EKO Sphere KZ zgody na wieloletnią dzierżawę terenu o pow. 1 ha w rejonie elektrowni TEC-2 w Astanie, Kazachstan, pod budowę stacjonarnego zakładu do całorocznego pozyskiwania mikrosfery. Zgodę na dzierżawę terenu wydał Akimat miasta Astana (Naczelnik Urzędu Miasta).

- podpisanie w lutym 2013 r. umowy na dostawy mikrosfery szarej frakcji 450 mikronów z wieloletnim holenderskim Partnerem z branży wydobywczej ropy naftowej na minimalną kwotę dostaw 1 315 tys. EUR tj. ca 5 478 tys. zł. Data rozpoczęcia kontraktu – 1 kwietnia 2013, a zakończenia 31 grudnia 2013. W pierwszym kwartale br. zrealizowane będą opóźnione dostawy z II półrocza 2012r.

- otrzymanie w dniu 04 marca 2013 przez Zarząd Emitenta, za pośrednictwem spółki-córki Eko Sphere KZ w Kazachstanie, wyników badań ilości mikrosfery w elektrowni TEC-2 w Astanie, gdzie powstanie pierwsze stacjonarne urządzenie do pozyskiwania mikrosfery. Badanie przeprowadził renomowany Centralny Instytut Naukowo-Badawczy w Karagandzie. Zostały potwierdzone prognozy o bardzo dużej zawartości mikrosfery w zrzucie popiołu. Zawartość mikrosfery określono na 1,45% to oznacza, że rocznie w Elektrowni TEC-2 w Astanie powstaje 36 250 ton, co trzykrotnie przekroczyło dotychczasowe założenia Spółki Urządzenie stacjonarne, które tam powstanie jest projektowane właśnie na ilości rzędu 30 000 ton/rocznie. Jeśli inwestycja w Astanie będzie przebiegać zgodnie z planem to już w IV kw. 2013 zaistnieje możliwość odbioru 7 500 ton mikrosfery.

- potwierdzenie w dniu 11 marca .2013r. zamówienia od koncernu z branży wypełniaczy na dostawę mikrosfery szarej frakcji 500 mikronów na drugi kwartał bieżącego roku. W pierwszym kwartale 2013 r. zostały zrealizowane opóźnione dostawy z drugiego półrocza 2012 roku a następnie rozpoczęły się dostawy na 2013 rok. Równocześnie uzgodniono, że do końca marca br. zostaną ustalone ilości dostaw szarej mikrosfery na drugie półrocze 2013r. zaś w terminie do końca maja br. ilości białej mikrosfery do końca 2013 roku. Wartość zamówienia na II kwartał 2013 roku to 547 260 EUR, tj. ca 2 271 tys. zł.



- podpisanie w dniu 21 marca 2013r. wieloletniej umowy (5-letnia) na wyłączność w zakresie sprzedaży i marketingu pomiędzy Partnerem amerykańskim a EKO EXPORT S.A. Umowa jest znaczącym osiągnięciem po prawie 4-letniej współpracy handlowej pomiędzy obydwoma firmami. Przedmiotem umowy jest wyłączne przedstawicielstwo w sprzedaży, świadczone przez partnera na rzecz Emitenta. Partner amerykański będzie świadczył usługi promocji, marketingu i sprzedaży towarów na terytorium Ameryki Północnej. Partner ma ponad 10 lat doświadczenia na rynku ceramicznych i szklanych mikrosfer w Ameryce Północnej, jak również dużą bazę magazynową i logistyczną na tym terytorium. Z podpisaniem umowy, Emitent zapewnił sobie dostęp do największego na świecie rynku mikrosfer ceramicznych, jakim jest Ameryka Północna.

- potwierdzenie w dniu 25 marca 2013r. zamówienia na dostawę mikrosfery z podwyższoną zawartością tlenku aluminium frakcji 300 i 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy na okres maj 2013r. Wartość zamówienia to 219 720 EUR, tj. ca 920 tys. zł.

- potwierdzenie w dniu 28 marca 2013r. kolejnego zamówienia na dostawę mikrosfery z podwyższoną zawartością tlenku aluminium frakcji 500 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w maju 2013r. na kwotę 53 760 EUR, tj. ca 224 600 zł.

- potwierdzenie w dniu 28 marca 2013r. kolejnego zamówienia na dostawę mikrosfery szarej frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w kwietniu 2013r. na kwotę 27 600 EUR, tj. ca 115 310 zł.

- nabycie przez Zarząd w dniu 29 marca 2013r. 51% udziałów w Spółce, której przedmiotem działalności jest pozyskiwanie mikrosfery. Spółka posiada podpisane „Memorandum” z największym Holdingiem Energetycznym tego kraju, na mocy którego uzyska ona „wieloletni i wyłączny dostęp do wszystkich złóż mikrosfery”, jaki Holding posiada. Złoża Holdingu przekraczają 50% wszystkich złóż mikrosfery w tym kraju, uwzględniając elektrownie na których ekonomicznie opłacalne jest wybudowanie stacjonarnego urządzenia.

- podpisanie w kwietniu 2013 r. umowy ze Spółką z Europy Wschodniej, o której Emitent informował w raporcie bieżącym nr 20/2013.

Zgodnie z warunkami umowy początek dostaw mikrosfery przewidziano na - czerwiec 2013r.

Ustalono minimalne ilości mikrosfery mokrej do czasu zapłaty akcjami wszystkich udziałów w Spółce:

- rok 2013 - min. 8 tys. ton

- rok 2014 - min. 12 tys. ton

- rok 2015 - 2018 - min. po 20 tys. ton rocznie.

Po ewentualnym wybudowaniu urządzenia stacjonarnego wraz z suszarnią na jednej z lagun kontrahenta, przedmiotem dostaw będzie suchy produkt. Wybudowanie urządzenia spowoduje znaczne zwiększenia dostaw niż minima zakładane w umowie.

Równocześnie w celu powiązania kapitałowego Partnerów i zagwarantowania stabilności współpracy i wspólności interesów w toku wykonywania umowy będzie sukcesywnie realizowana (w miarę postępu dostaw mikrosfery) wzajemna "krzyżowa" wymiana udziałów i akcji pomiędzy właścicielami Partnera z Europy Wschodniej i akcjonariuszami założycielami Eko Export.

Cena zakupu akcji Eko Export dla transakcji wymiany w 2013 roku została wspólnie ustalona na poziomie 45 zł/szt. Przekazanie całości udziałów nastąpiło w marcu 2013, zaś akcje Eko Export będą

przekazywane partiami po otrzymaniu przez Emitenta kolejnych dostaw mikro sfery przez okres 5-ciu lat.

Podpisanie tej umowy to kolejny bardzo ważny element strategii gospodarczej Spółki, o którym była mowa w dokumencie "Dodatkowe informacje do raportu za IV kw. 2012r."

- podpisanie w maju 2013r. aneksu nr 5 do umowy linii wielozadaniowej, dotyczący kredytu obrotowego nieodnawialnego w wysokości 1.000.000 EUR, przeznaczonego na refinansowanie (całkowitą spłatę i zamknięcie) Umowy kredytu obrotowego nieodnawialnego oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej, w zakresie zakupu surowców. Kredyt będzie spłacany w 12 miesięcznych ratach od 31.05.2013r. do 30.04.2014r.

Wysokość linii wielozadaniowej wynosi 2.070.000,- EUR i nie uległa zmianie.

Zabezpieczenia linii wielozadaniowej nie uległy zmianie.

- potwierdzenie w dniu 10.05.2013r. kolejnego zamówienia na dostawę mikrosfery szarej frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w maj-czerwiec 2013r. na kwotę 82 800 EUR, tj. ca 342 tys. zł.

- podpisanie w dniu 11.05.2013r. wieloletniej umowy o współpracy ze spółką w Europie (G) na dostawę mikrosfery szarej suchej. Umowa ta jest realizacją strategii Emitenta zmierzającą do maksymalnego wykorzystania nowej linii produkcyjnej oddanej do użytkowania w r. 2012 a pracującej właśnie na mikrosferze suchej.

Równocześnie w celu powiązania kapitałowego Partnerów i zagwarantowania stabilności współpracy i wspólności interesów w toku wykonywania umowy , będzie sukcesywnie realizowana (w miarę postępu dostaw mikrosfery) wzajemna „krzyżowa” wymiana akcji pomiędzy Partnerem z Europy i akcjonariuszami założycielami Eko Export.

Oto istotne warunki umowy:

-początek dostaw- maj 2013r

Ustalono minimalne ilości mikrosfery suchej do czasu zapłaty akcjami ustalonych akcji w spółce:

-rok 2013 -min.1, 5 tys. ton

-rok 2014- 2018- min po 2 tys. rocznie

Cena zakupu akcji Eko Export dla transakcji wymiany w r. 2013 została wspólnie ustalona na poziomie 45 zł/ szt.

Pozostałe szczegóły transakcji są objęte klauzulą poufności. Podpisanie tej umowy stanowi kolejny, bardzo ważny element strategii gospodarczej spółki.

- otrzymanie w dniu 28.05.2013r. informacji od Partnera z branży samochodowej w Europie, dotyczącą pozytywnego zakończenia prób przemysłowych dostarczonej przez Emitenta mikrosfery. Próby przemysłowe wypadły pozytywnie we wszystkich asortymentach. Jednocześnie Eko Export dostarczy Partnerowi kolejną dostawę produktu w celu przeprowadzania dużej próby produkcyjnej z uwagi na specyficzne potrzeby jednego z nowych klientów Partnera.

Partner planuje poszerzenie dostaw produkt do kolejnych 2-ch zakładów produkcyjnych z Grupy zlokalizowanych w Niemczech.

Partner potwierdził gotowość podpisania umowy na dostawy mikrosfery szarej frakcji 500 mikronów

począwszy od II-go półrocza 2013r. do końca 2014r.

- otrzymanie w dniu 28.05.2013r. decyzji Urzędu Miasta w Bielsku-Białej o przekształceniu prawa użytkowania wieczystego w prawo własności nieruchomości położonej w Bielsku-Białej przy ul. Strażackiej oznaczonej. jako działka nr 480/23 o pow. 6414 m2 obj. KW BB1B/001143000/2 obręb Międzyrzecze Górne. Dzięki pozytywnemu rozpatrzeniu wniosku Emitenta w sprawie przekształcenia prawa użytkowania wieczystego w prawo własności nieruchomości Spółka została właścicielem nieruchomości, na której mieści się siedziba Spółki. Opłata za to przekształcenie zgodnie z operatem szacunkowym sporządzonym przez rzeczoznawcę majątkowego wynosi 334 088 zł.

- podpisanie w dniu 04.06.2013r. 3-letniego kontraktu z wieloletnim klientem niemieckim Emitenta - firmą 3A Composites GmbH, Architecture & Display Europe, Singen, producentem aluminiowych paneli elewacyjnych dla budownictwa wysokiego, na dostawę mikrosfery szarej frakcji 150 mikronów. Kontrakt został zawarty na lata 2014-2016. Minimalna wielkość kontraktu to 1 442 tys. Euro tj. ca 6 170 tys. PLN, zaś maksymalna to 2 163 tys Euro – 9 255 tys. PLN.

- potwierdzenie w dniu 12.06.2013r. kolejnego zamówienie na dostawę mikrosfery szarej frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w czerwcu 2013r. na kwotę 55 200 EUR, tj. ca 235 tys. zł.

- otrzymanie w dniu 21.06.2013r. zamówienia od zachodnio – europejskiego koncernu działającego w branży wypełniaczy na III kwartał 2013r. na dostawę mikrosfery szarej frakcji 500 mikronów wraz z transportem w wysokości 260 600 EUR, tj. ca 1 127 tys. zł.

Równocześnie Partner zobowiązał się, że w pierwszym tygodniu lipca br. złoży kolejne zamówienie na IV kwartał br. na dostawę mikrosfery szarej.

Prócz tego Partner zobowiązał się, że do końca lipca br. złoży zamówienie na dostawy białej mikrosfery frakcji 150 i 300 mikronów w II półroczu 2013r. W trakcie II półrocza złoży też zamówienie na I półrocze 2014 na dostawy szarej i białej mikrosfery.

- otrzymanie w dniu 25.06.2013r. zamówienia na mikrosferę szarą frakcji 500 mikronów od Partnera z branży samochodowej w Europie na III kwartał 2013r. w wysokości 126 313 EUR, tj. ca 549 tys. zł.

O tym fakcie Emitent informował w raporcie bieżącym nr 32/2013 i 33/2013.

W dniu 26.06.2013r. przedstawiciele firmy odwiedzą nasz zakład w Bielsku-Białej w celu dokonania audytu dopuszczającego i dokonania ustaleń dotyczących współpracy w II półroczu 2013r.

- potwierdzenie w dniu 26.06.2013r. zamówienia na dostawę mikrosfery szarej frakcji 150 mikronów dla dużej niemieckiej firmy z branży wypełniaczy na II półrocze 2013r.

Wartość zamówienia wynosi 167 040 EUR, tj. ca 720 tys. zł.

Realizacja inwestycji w Kazachstanie:

W miesiącu kwietniu 2013 roku miało miejsce rozpoczęcie etapu inwestycji w Kazachstanie realizowanej za pośrednictwem spółki córki Emitenta – Eko SPHERE KZ tj. - wybór dostawców urządzeń i maszyn dla zakładu stacjonarnego do pozyskiwania mikrosfery w Astanie.

Koszt całości urządzeń będzie przekraczał 10% wartości kapitałów własnych Emitenta. Zgodnie z postanowieniami umowy zawartej pomiędzy Emitentem a EKO Sphere KZ zakład produkcyjny będzie realizowany przez Eko Sphere KZ, za środki pieniężne przekazane przez Emitenta w formie pożyczki.

Udzielona pożyczka zostanie spłacona przez EKO Sphere KZ dostawami mikrosfery w okresie 5 – 6 lat.

W kwietniu 2013 roku zostały rozstrzygnięte dwa przetargi.

Pierwszy przetarg został przeprowadzony na dostawcę urządzeń standardowych w postaci specjalistycznych pomp typu GNOM 8 szt., 6 sztuk motoreduktorów, szafy sterowniczej do zakładu stacjonarnego pozyskiwania mikrosfery w Astanie. W przeprowadzonym przetargu wybrano dostawcę – firma rosyjska z miejscowości Tomsk. Termin dostarczenia urządzeń ustalono do 30 czerwca 2013r. Całkowita kwota tego zamówienia to: ca 81 tys. EUR.

Drugi przetarg został zorganizowany na dostawcę urządzeń standardowych w postaci specjalistycznych pomp typu Irtysz - 3 szt. oraz szafy sterowniczej do zakładu stacjonarnego pozyskiwania mikrosfery w Astanie. W przeprowadzonym przetargu wybrano dostawcę – firma rosyjska z miejscowości Omsk. Termin dostarczenia urządzeń ustalono do 30 czerwca 2013r. Całkowita kwota tego zamówienia to: ca 176 tys. EUR.

W miesiącu maju 2013 przeprowadzono kolejne dwa przetargi. Pierwszy przetarg dotyczył dostaw blachy walcowanej na gorąco w arkuszach i wyrobów metalowych wg specyfikacji. Wybrana została firma z Karagandy (Kazachstan). Termin dostawy materiałów został ustalony na 30 dni od wpłaty zaliczki. Całkowita kwota tego zamówienia to: ca 60 tys. EUR. W drugim przetargu, który dotyczył dostaw urządzeń standardowych takich jak: - motoreduktory (6 szt.) - pompy GNOM (8 szt.) - stacje sterownicze (4 szt.) została wybrana firma z miejscowości Tomsk. Termin dostawy został ustalony 60 dni od wpłaty zaliczki. Całkowita kwota tego zamówienia to: ca 81 tys. EUR. Firmy otrzymały zaliczki za zamówiony sprzęt.

W miesiącu czerwcu realizowano kolejne zakupy:

- firma z Karagandy (Kazachstan), o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 28/2013 dostarczyła zamówioną stal i otrzymała końcową zapłatę w kwocie 30 300 EUR;
- firma rosyjska z Tomsk, o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 21/2013 otrzymała dodatkowe zamówienie na zasuwę i została zapłacona zaliczka na tą usługę w wys. ca 22 085 EUR, tj. 50% wartości zamówienia. Termin realizacji wynosi 3 miesiące.

Wpłacono zaliczki dla firmy geodezyjnej z Karagandy (Kazachstan) w wys. 22 526 EUR jako 50% tytułem wykonania całościowych badań geodezyjnych niezbędnych do rozpoczęcia budowy.

W dniu 19.06.2013r. otrzymano potwierdzenie od firmy z Kazachstanu o gotowości odbioru zamówionych urządzeń, tj. motoreduktorów, pompy typu GNOM i szafy sterowniczej od firmy z Tomsk. Została przekazana końcowa zapłata w kwocie 40 458 EUR.

Zgodnie z postanowieniami umowy zawartej pomiędzy Emitentem a EKO Sphere KZ zakład produkcyjny będzie realizowany przez Eko Sphere KZ, za środki pieniężne przekazane przez Emitenta w formie pożyczki. Udzielona pożyczka zostanie spłacona przez EKO Sphere KZ dostawami mikrosfery w okresie 5 – 6 lat.

Urządzenia zostaną zakupione przez Emitenta. Zgodnie z umową zawartą ze spółką EKO Sphere KZ urządzenia produkcyjne zakładu stanowiąc będą własność Emitenta, do czasu ich spłaty przez EKO Sphere KZ na rzecz Emitenta.

W dniu 16.07.2013r. Spółka dokonała kolejnych wpłat na zapłatę podatku VAT i innych opłat celnych:

- firma z Omska (Rosja), o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 28/2013 otrzymała kwotę 16 261 EUR;

- firma rosyjska z Tomsku, o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 21/2013 otrzymała kwotę 22 894 EUR.

W dniu 25.07.2013r. Spółka dokonała zapłaty końcowej za zamówiony sprzęt (pompy typu Irtysz oraz szafa sterownicza) od firmy z Omska (Rosja) w wysokości 88.054,55 EUR, o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 22/2013.

Sytuacja ekonomiczno-finansowa za I półrocze 2013 w stosunku do I półrocza 2012 roku

Według wstępnych wyliczeń Spółka w czerwcu 2013 roku zrealizowała przychody netto ze sprzedaży na poziomie powyżej 1 mln Euro (pierwszy raz w historii Spółki), tj. ca 4 598 zł, co stanowi 443 % wartości przychodów osiągniętych w czerwcu 2012 roku (wyniosły 1 039 tys. zł).

Jednocześnie według wstępnych wyliczeń w całym okresie od stycznia do czerwca 2013 r. przychody netto ze sprzedaży spółki wyniosły ca 16 091 tys. zł netto, co stanowi 168 % przychodów osiągniętych w analogicznym okresie 2012 roku (wyniosły 9 596 tys. zł).

Przedstawione powyżej dane mają charakter orientacyjny i częściowy, a ich ostateczna wartość wraz z komentarzem na temat czynników i zdarzeń, które miały na nie wpływ zostanie przedstawiona w raporcie za I półrocze 2013.

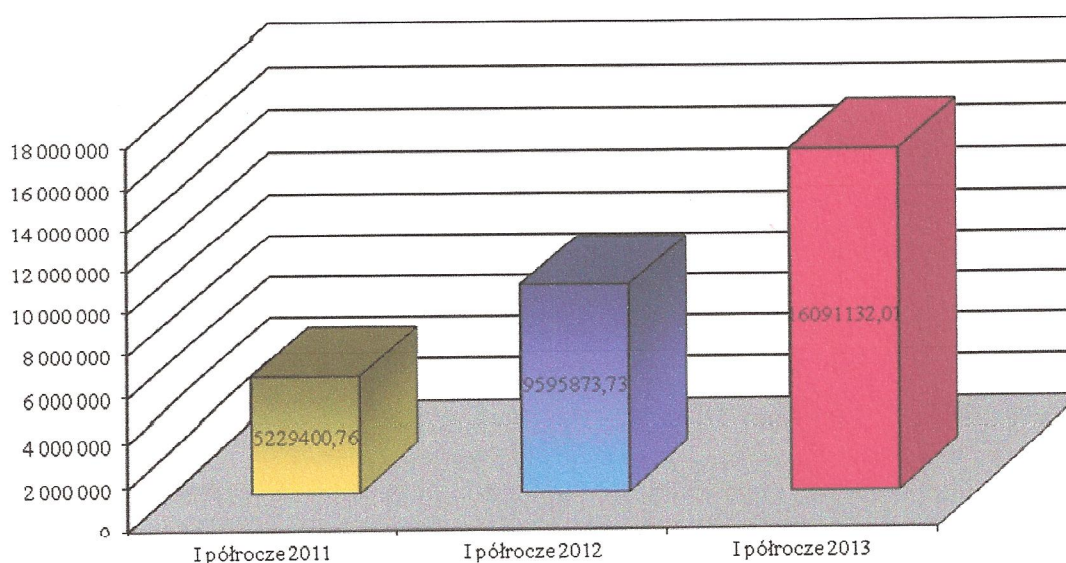
Działalność operacyjna

W całym okresie 6 miesięcy 2013 spółka na bieżąco realizowała założenia przyjętego planu finansowego, przekraczając wyniki założone w planie.

Większość przychodów wypracowanych przez Spółkę pochodzi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów oraz usług.

Uzyskiwane przychody pochodzą przede wszystkim z sprzedaży przeznaczonej na eksport.

Przychody ze sprzedaży za I półrocze 2013 roku oraz za I półrocze 2012 i 2011 roku



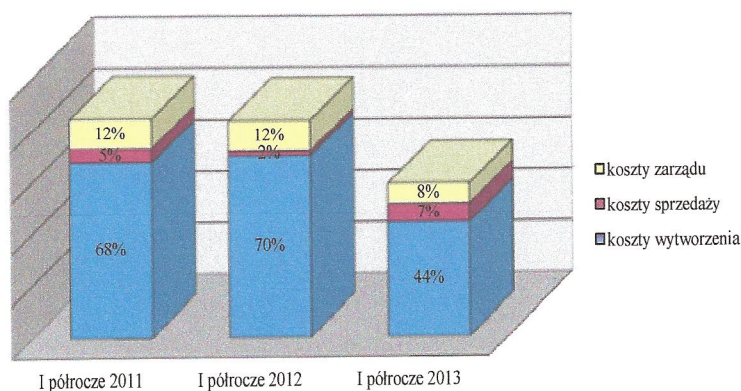
Koszty bieżące

Pochodną przychodów są koszty bieżące Spółki, nad którymi sprawowana jest okresowa kontrola - miesięczne weryfikowanie poniesionych kosztów, które są następnie porównywane z planem wraz z konsultacją Zarządu. Działanie to pozwala na unikanie zbędnych kosztów, a zarazem ponoszenie jedynie uzasadnionych, bez których nie można prowadzić działalności.

Wynikiem prowadzenia głównie działalności produkcyjnej jest wysoki udział wartości kosztu wytworzenia sprzedanych wyrobów, który w ogólnej wartości kosztów działalności wynosi już tylko 44% w 2013 przy znacznie większym poziomie – 70% w 2012 roku oraz 68% w 2011 roku. Koszt ten jest decydującym w uzyskiwanej przez spółkę rentowności z jej działalności. Spadek wartości kosztu wytworzenia jest uzyskany głównie dzięki posiadanej nowoczesnej linii produkcyjnej o zwiększonej wydajności pracy. W pozostałej części kosztów działalności podstawowej spółki nastąpił wzrost udziału kosztów sprzedaży w uzyskanych przychodach. W I półroczu 2013 roku koszty sprzedaży wyniosły 7% sprzedaży, a w analogicznym okresie w 2012 roku koszty te były na poziomie 2%, natomiast w 2011 roku na poziomie 5% uzyskanych przychodów. Jest to głównie spowodowane zwiększonymi kosztami pozyskania mikrosfery jako surowca. Natomiast udział kosztów ogólnego zarządu w przychodach w 2013 roku spadł do poziomu 8% przychodów, natomiast w latach 2011-2012 poziom kosztów zarządu utrzymywał się na poziomie 12% przychodów. W I półroczu 2013 roku nastąpił spadek ogólnego poziomu kosztów działalności spółki w stosunku do osiągniętych przychodów. W I półroczu 2013 roku udział kosztów działalności podstawowej w uzyskiwanych przychodach stanowił 59%, natomiast w I półroczu 2012 roku wskaźnik ten kształtował się na poziomie aż 84% (w 2011 roku wynosił 85%) co znacznie obniżało rentowność sprzedaży.

Zmniejszenie poziomu kosztów działalności jest związane z bieżącą kontrolą kosztów oraz wynikiem negocjacji z dostawcami. W 2012 roku odbywały się bieżące kontakty z dostawcami surowców i materiałów wykorzystywanych w produkcji, na których przedstawiona została obecna strategia Spółki, założenia działalności i perspektywy dalszej współpracy. Efektem spotkań jest poprawa zaufania do firmy, i co najważniejsze udało się istotnie wydłużyć terminy płatności oraz obniżyć ceny.

Udział kosztów działalności w przychodach w I półroczu 2013 rok oraz w I półroczu 2012 i 2011 roku



Wyniki

Należy podkreślić, że w półroczu br. nastąpiło znaczne zwiększenie przychodów (68%) w stosunku do roku 2012, natomiast w stosunku do 2011 roku wzrost przychodów wyniósł 208%. Znaczny wzrost przychodów umożliwił Spółce wypracować ogromny w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego zysk netto, który na koniec I półrocza 2013 roku wyniósł 5 473,9 tys. zł (przy 1 008,7 tys. zł w 2012 roku oraz 565,5 tys. zł w 2011 roku). Przyrost zysku netto wyniósł 443% w stosunku do 2012 roku oraz 868% w stosunku do 2011 roku.

Realizacja przyjętej przez Spółkę racjonalnej polityki kosztowej oraz agresywnej działalności rynkowej dała pozytywny efekt w postaci wypracowanego na wysokim poziomie, dodatniego wyniku na sprzedaży. Przy 68% wzroście przychodów ze sprzedaży (w stosunku do roku poprzedniego), przy jednocześnie realizowanej przez Zarząd restrukturyzacji kosztów bieżącej działalności na działalności podstawowej Spółka uzyskała dodatni wynik na sprzedaży, który na koniec I półrocza 2013 roku wyniósł **6.589.364,34 zł.** przy zysku na sprzedaży w 2012 roku na poziomie 1.532 tys. zł. **(przyrost 330% w 2012 roku oraz przyrost 734% w stosunku do 2011 roku).**

Wyniki uzyskiwane na poszczególnych etapach rachunku wyników przedstawione w ujęciu syntetycznym przedstawia tabela poniżej.

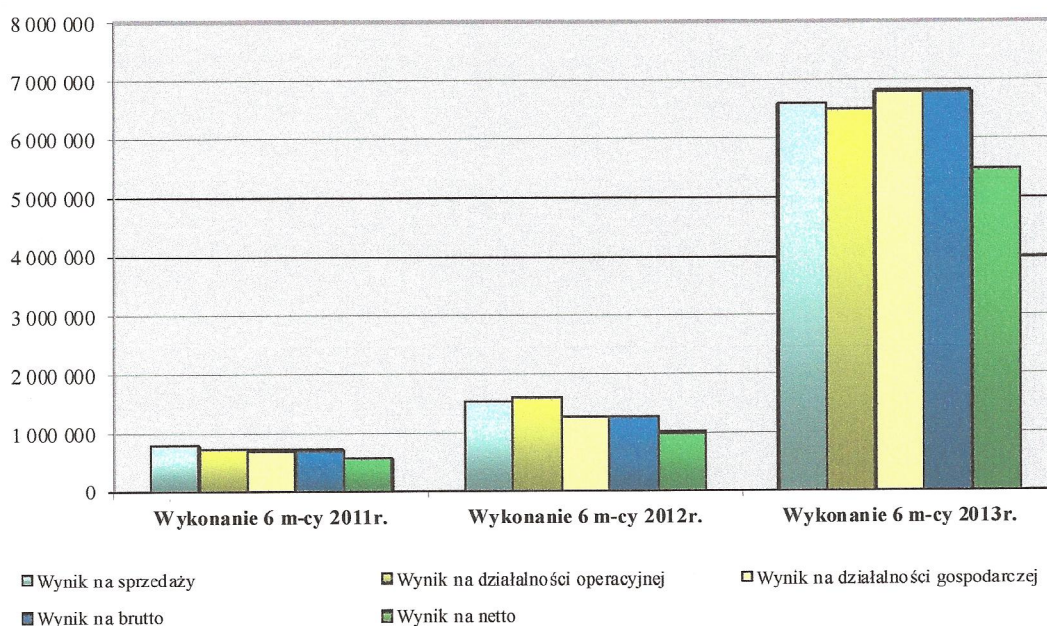
Przychody ze sprzedaży produktów – nastąpił wzrost w stosunku do 2012 roku o 68% oraz 208% w stosunku do 2011 roku. Wzrost sprzedaży jest efektem agresywnej działalności spółki w dziedzinie handlu i marketingu w całej Europie i USA. W wyniku tych działań w ostatnich miesiącach już są znaczne efekty stopniowego zwiększenia ilości klientów oraz zapotrzebowania na mikrosferę. Osiągnięty wynik był możliwy dzięki kontynuowaniu działalności restrukturyzacyjnej skierowanej głównie na odzyskiwaniu rynku utraconego przez Eko Export S.A oraz znajdowaniu nowych rynków zbytu.

Dodatkowy wpływ na powstanie tak wysokiego zysku na sprzedaży w okresie I półrocza 2013 roku ma znacznie zmniejszenie kosztów działalności operacyjnej, które są już na wystarczającym poziomie, aby przy określonej marży wypracować zysk o bardzo wysokim poziomie rentowności. Aktywne działania prowadzone przez Zarząd mające na celu minimalizację kosztów bieżącej działalności dały pozytywny efekt.

Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat po I półroczu 2013, 2012 i 2011 roku

Pozycja	Wykonanie 6 m-cy 2011r.	Wykonanie 6 m-cy 2012r.	Wykonanie 6 m-cy 2013r.
Wynik na sprzedaży	790 224,34	1 531 989,47	6 589 364,34
Wynik na działalności operacyjnej	740 734,05	1 596 110,30	6 500 830,57
Wynik na działalności gospodarczej	713 474,85	1 270 103,15	6 804 967,85
Wynik na brutto	713 474,85	1 270 103,15	6 804 967,85
Wynik na netto	565 483,85	1 008 658,15	5 473 865,85

Wyniki na poszczególnych etapach Rachunku Zysków i Strat po I półroczu 2013, 2012 i 2011 roku



Bilans

Obecnie zgromadzone aktywa Spółki wynoszą **40.638 tys. zł**, a ich struktura jest typowa dla spółek produkcyjnych, do których na dzień dzisiejszy także się zalicza.

W porównaniu do stanu z 6 m-cy ubiegłego roku suma bilansowa zwiększyła się aż o **9.936 tys. zł tj. o 32%**. Natomiast w stosunku do 6 m-cy 2011 roku suma bilansowa uległa zwiększeniu aż o 62% tj. o 15.566 tys. zł.

Podstawowym czynnikiem wpływającym na wzrost wartości majątku jest znaczne zwiększenie kapitałów własnych Spółki (emisja akcji na 7 mln zł oraz zysk netto za lata 2011-2013) oraz majątku obrotowego - poziomu krótkoterminowych aktywów finansowych i rzeczowych aktywów trwałych.

Dodatkowo wartość majątku zapasów wzrosła o **658 tys. zł (12%)** w wyniku znacznego zwiększenia poziomu zapasów materiałów. Znaczne wahania nastąpiły w strukturze wewnętrznej majątku obrotowego, wzrosła wartość zapasów, stanu krótkoterminowych aktywów finansowych, oraz stanu należności (o **540 tys. zł. tj. o 18%**).

Stan zapasów na koniec I półrocza 2013 roku wynosił **6.182 tys. zł**. Nastąpiło więc znaczne zwiększenie stanu zapasów, co zmniejszyło nadpłynność finansową. Jednak wysoki stan magazynowy związany jest z realizacją zamówień, którego celem było zabezpieczenie poziomu stanu magazynowego wobec realnego zagrożenia dotyczącego ciągłości produkcji oraz sezonowością dostaw materiałów. W trakcie roku Zarząd stopniowo uwalnia gotówkę zablokowaną w zapasach poprzez bieżące zmniejszanie ich stanu.

Istotną pozycję w bilansie stanowią należności z tytułu dostaw i usług, których na 30.06.2013r. było **3.537 tys. zł**. Należności te wynikają głównie z tytułu sprzedaży produktów. Aktualnie Zarząd Spółki planuje stopniowe odzyskanie tych środków, w celu zwiększenia płynności finansowej i możliwości zakupu większej ilości surowca na okres zimowy.

Majątek trwały spółki będący w posiadaniu Spółki jest znaczny i stanowi aż 55% ogólnego poziomu aktywów, tj. **22.270 tys. zł**. Na majątek trwały składają się głównie budynki, maszyny oraz grunty które zapewniają zdolności produkcyjne spółki. W 2013 roku nastąpił znaczny przyrost wartości niematerialnych i prawnych (wzrost o 0,7 mln zł tj. o 62%) oraz wartości posiadanego rzeczowego majątku (wzrost o 0,7 mln zł tj. o 6%).

W przypadku źródeł finansowania posiadanego majątku, czyli pasywów, na dzień 30.06.2013r. wartość kapitału własnego wynosi **30.436 tys. zł**, co stanowi aż **75%** ogólnego poziomu pasywów. Pozostałą część pasywów tj. **25%** - stanowią zobowiązania i rezerwy na zobowiązania.

W strukturze zobowiązań główne to zobowiązania handlowe wobec dostawców, pozostała część to zobowiązania wobec banków i pożyczkodawców, które dostarczają środki w ramach kredytu obrotowego i pożyczek oraz z tytułu podatków i ubezpieczeń.

Wskaźniki

Wskaźniki	Jedn. miary	I półrocze 2011	I półrocze 2012	I półrocze 2013	Wartości rekomendowane
- Wskaźniki rentowności					
ROE (wynik netto/średni stan kapitału własnego*)	%	2,52%	3,68%	18,94%	15-25%
ROA (wynik netto/średni stan aktywów ogółem*)	%	3,26%	3,29%	15,35%	5-8%
Rentowność sprzedaży (ROS) (wynik ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi)	%	15,11%	15,97%	40,95%	3-8%
Rentowność netto (wynik netto/przychody ogółem)	%	10,81%	10,51%	34,02%	5-15%
- Wskaźniki płynności					
Wskaźnik bieżącej płynności I (aktywa obrotowe/zobowiązania krótkoterminowe)	wsk	8,3	9,4	2,0	1,2-2
Wskaźnik szybkiej płynności II (aktywa obrotowe-zapasy-rozl. międzyokresowe/zobowiązania krótkoterminowe)	wsk	5,5	5,8	1,3	≥ 1
Wskaźnik szybkiej natychmiastowej III (śr. pieniężne + krótkoter.pap.wartość/zobowiązania krótkoterminowe))	wsk	3,0	4,0	0,9	0,1-0,2
- Wskaźniki zadłużenia					
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (kapitał obcy/aktywa ogółem)	wsk	11%	11%	25%	55-65%
- Wskaźniki rotacji i produktywności					
Wskaźnik obrotu należnościami (średni stan należności *365/przychody ogółem)	w dniach	149	54	37	
Wskaźnik obrotu zobowiązaniami (średni stan zobowiązań krótkoterm. *365/koszty ogółem)	w dniach	69	35	97	
Wskaźnik obrotu zapasami (średni stan zapasów *365/koszty działalności operacyjnej)	w dniach	187	125	111	
Przychodowość pracownika (przychody ze sprzedaży i zrównane z nimi/śr. liczba zatrudnionych)	wsk	237 700	417 212	731 415	wskaźnik rosnący

- Wskaźniki poziomu kosztów					
Wskaźnik poziomu kosztów					poniżej
<i>(koszty operacyjne ogółem/przychody ogółem)</i>	%	85%	84%	59%	100%

Wnioski

Należy podkreślić, że w I półroczu 2013 roku:

1. Plan sprzedaży został wykonany w 100%,
2. Poziom przychodów ze sprzedaży za I półrocze 2013 jest najwyższy w całej historii spółki,
3. Uzyskano przyrost przychodów ze sprzedaży na poziomie 68% w stosunku do roku poprzedniego i 208% w stosunku do 2011 roku,
4. Uzyskano bardzo wysoki zysk na sprzedaży (wartość 6.589 tys. zł)
5. Rentowność na sprzedaży za 6 m-cy 2013 r. osiągnięto na rekordowym poziomie 41% (przy rentowności w 2012 roku na poziomie 16% oraz 15% w 2011 roku),
6. Rentowność netto za 6m-cy 2013 roku wyniosła aż 34%, gdy w 2012 roku rentowność netto za 6m-cy wyniosła 10,5% a w 2011 roku 10,8%,
7. Rentowność majątku ROA i rentowność kapitałów własnych w 2012 roku wzrosła pięciokrotnie pomimo znacznego przyrostu majątku i kapitałów własnych (emisja akcji)
8. W 2013 roku utrzymano prawidłową płynność finansową na każdym poziomie,
9. Cykl obrotu należnościami został skrócony z 149 dni w 2011 roku do 37 dni w roku bieżącym
10. Cykl obrotu zapasów został skrócony z 187 dni w 2011 roku do 111 dni w roku bieżącym (jest to działalnie zamierzone i uwarunkowane sezonowością dostaw surowców).
11. Nastąpiła znaczny przyrost przychodów uzyskiwanych na jednego zatrudnionego pracownika spółki. Po I półroczu 2013 uzyskano przychód na zatrudnionego na poziomie 731 tys zł przy 417 tys. zł w I półroczu 2012 . (wzrost o 76%) oraz 237 tys. zł w I półroczu 2011 (wzrost o 118%)
12. Spółka aktualnie posiada pakiet znaczny pakiet zamówień na najbliższy rok

3. Opis czynników i zdarzeń w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczących wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

Nie wystąpiły żadne zdarzenia o nietypowym charakterze, mające znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

4. Objasnienia dotyczące sezonowości i cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie.

Umowa wieloletnia na dostawę suchej mikrosfery powoduje, że w zakresie dostaw mikrosfery szarej efekt sezonowości został w praktyce wyeliminowany.

Dodatkowo została zawarta kolejna wieloletnia umowa na zakup mikrosfery szarej, co przyczyni się do poprawy sytuacji w zakresie tego asortymentu.

Poprzez budowę zakładu stacjonarnego w Astanie, którego rozruch jest planowany na koniec sierpnia 2013r. a uruchomienie produkcji na IV kwartał br. powinien zostać wyeliminowany efekt sezonowości dotyczący mikrosfery białej. Zaopatrzenie w białą mikrosferę ulegnie poprawie po uruchomieniu suszarni. Termin tego uruchomienia nie został jeszcze ustalony.

5. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

W omawianym okresie nie miało to miejsca.

6. Informacja dotycząca wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy.

Dywidenda nie została wypłacona.

7. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na wszystkie wyniki finansowe.

- podpisanie umowy w dniu 28.06.2013r. z Profesorem w Wyższej Uczelni w Kazachstanie (Spółka informowała o tym fakcie w raporcie bieżącym nr 31/2012) na zakup praw autorskich do projektu urządzeń stacjonarnych do pozyskiwania mikrosfery za kwotę 125 000 EUR, tj. 541 850 zł.

Zaliczka w wysokości 50% została zapłacona w dniu 01.07.2013r., zaś pozostała część zostanie przekazana w momencie złożenia wszystkich niezbędnych dokumentów w Kazachskim Urzędzie Patentowym – co powinno nastąpić w połowie lipca br.

Składającym dokumenty i właścicielem patentu będzie Eko Export S.A.

Patent na urządzenie stacjonarne będzie zastrzeżony w następujących krajach: Kazachstan, Rosja, Ukraina, Polska a następnie w Chinach.

- potwierdzenie w dniu 02.07.2013r. kolejnego zamówienia na dostawę szarej mikrosfery frakcji 150 mikronów dla dużej skandynawskiej firmy z branży wypełniaczy z dostawą w lipcu 2013r. na kwotę 82.800,00 EUR tj. ca 358.714,00 zł..

- otrzymanie w dniu 12.07.2013r. wiadomości od Partnera z branży wydobywczej ropy i gazu (jednego z 3-ch największych na świecie), że przesłane do Partnera próbki mikrosfery białej frakcji 300 mikronów przeszły pozytywnie badania i zostały dopuszczone do stosowania przy procesach wydobywczych. Partner zaakceptował również cenę za dostarczany przez Emitenta towar.

8. Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

- w czerwcu 2013 roku, w związku z realizacją dostaw mikrosfery przez Partnera z Europy o czym informowaliśmy w raporcie nr 34/2012 nastąpiła częściowa krzyżowa wymiana akcji pomiędzy właścicielami Partnera z Europy a akcjonariuszami założycielami Eko Export S.A.

- w dniu 27.03.2013. została zawarta umowa pożyczki i przewłaszczenia na realizację projektu budowy linii stacjonarnej do poławu mikrosfery w Astanie.

Prezes Zarządu

Jacek Dzięgieł