



Półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej UNIMA 2000
za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2013 roku

Spis treści

I.	INFORMACJE OGÓLNE	3
II.	PODSTAWOWE WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWE	5
III.	ISTOTNE CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻENIA	11
IV.	WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ SĄDOWYCH	13
V.	ZESTAWIENIE ZMIAN W STANIE POSIADANIA AKCJI PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE	13
VI.	ZESTAWIENIE ZMIAN W STANIE POSIADANIA AKCJI PRZEZ OSOBY NADZORUJĄCE	13
VII.	ZMIANY W STRUKTURZE WŁASNOŚCI ZNACZNYCH PAKIETÓW AKCJI	13
VIII.	INFORMACJE O NIETYPOWYCH, ISTOTNYCH TRANSAKcjACH ZAWIERANYCH Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI NA WARUNKACH INNYCH NIŻ RYNKOWE	14
IX.	INFORMACJE O UDZIELONYCH PORĘCZENIACH KREDYTÓW LUB POŻYCZEK LUB UDZIELENIU GWARANCJI.....	14
X.	INNE INFORMACJE, KTÓRE ZDANIEM ZARZĄDU SPÓŁKI UNIMA 2000 SĄ ISTOTNE DLA OCENY JEJ SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN, ORAZ KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ SPÓŁKĘ ORAZ GRUPĘ KAPITAŁOWĄ UNIMA2000.	14
XI.	CZYNNIKI ,KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ GRUPĘ WYNIKI FINANSOWE W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO KWARTAŁU:.....	15

I. INFORMACJE OGÓLNE

1. PODSTAWOWE DANE EMITENTA

Statutowa i handlowa nazwa Spółki

Stosownie do § 1 ust. 1 Statutu, Spółka działa pod firmą UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna.

Miejsce rejestracji oraz numer rejestracyjny

Spółka została zarejestrowana w Rejestrze Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000218370 na podstawie postanowienia z dnia 1 października 2004 r. Sądu Rejonowego dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział XI Krajowego Rejestru Sądowego (sygnatura akt: KR.XI NS-REJ.KRS/16635/4/019). Działalność faktycznie wykonywana przez Spółkę ogranicza się do działów telekomunikacja (64.20) oraz informatyka (72).

Data utworzenia Spółki oraz czas na jaki została utworzona

Poprzednikiem prawnym Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne SA była „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w Krakowie, wpisana do Rejestru Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000179377 (zarejestrowana poprzednio w dniu 28.12.1998 roku pod numerem H/B 8320 rejestru handlowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział Gospodarczy Rejestrowy).

Akt przekształcenia Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością na Spółkę Akcyjną został sporządzony i podpisany dnia 17 września 2004 r. w formie aktu notarialnego do Repertorium A numer 4310/2004 w Kancelarii Notarialnej Piotra Farona w Krakowie. UNIMA 2000 została zarejestrowana jako spółka akcyjna w dniu 1 października 2004 roku

Siedziba i forma prawna Spółki, przepisy prawa, na podstawie których i zgodnie z którymi działa Spółka, kraj siedziby oraz adres i numer telefonu jego siedziby (lub głównego miejsca prowadzenia działalności, jeżeli jest ono inne niż siedziba)

Nazwa (firma):	UNIMA 2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE SPÓŁKA AKCYJNA
Forma Prawna:	Spółka akcyjna
Kraj:	Polska
Przepisy prawa zgodnie z którymi działa Spółki	Prawo polskie
Siedziba:	Kraków

Adres: ul. Skarżyńskiego 14, 31-866 Kraków
Telefon: (12) 298 05 11
Faks: (12) 298 05 12
Adres strony internetowej: www.unima2000.pl
Adres poczty elektronicznej: kontakt@unima2000.pl

Władze Spółki

Skład Zarządu:

Krzysztof Kniszner – Prezes Zarządu,
 Magdalena Kniszner – Wiceprezes Zarządu,
 Krzysztof Sikora – Wiceprezes Zarządu
 Jolanta Matczuk - Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej :

Zbigniew Pietroń -Przewodniczący Rady Nadzorczej
 Adam Bodzoń - Członek Rady Nadzorczej
 Elżbieta Zalecińska - Członek Rady Nadzorczej
 Sławomir Jarosz - Członek Rady Nadzorczej
 Sławomir Kamiński - Członek Rady Nadzorczej

Zmiany w składzie Władz Spółki

W okresie objętym sprawozdaniem nie nastąpiła żadna zmiana w składzie osób zarządzających i nadzorujących podmiotem dominującym grupy kapitałowej Unima2000.

2. STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ

Na dzień 30.06.2013 roku w skład Grupy Kapitałowej UNIMA2000 wchodziły następujące podmioty :

Lp.	Jednostka	Siedziba	Charakter powiązania	Udział w kapitale- stan na 30.06.2013	Udział w całkowitej liczbie głosów	Metoda konsolidacji
1	IQnet Sp. z o. o.	Katowice	podmiot zależny od UNIMA2000 S.A	99,90%	99,90%	metoda pełna
2	LOCKUS Sp. z	Kraków	podmiot zależny	99,99%	99,99%	metoda

	o.o.		od UNIMA2000 S.A			pełna
3	Teleinvention Sp. z o. o	Kraków	podmiot zależny od UNIMA2000 S.A	98,66%	98,66%	metoda pełna
4	iGPM Sp. z o.o.	Kraków	podmiot stowarzyszony z UNIMA2000 S.A	41,96%	41,96%	metoda praw własności

3. ZMIANY W STRUKTURZE JEDNOSTKI ORAZ ICH SKUTKI

W okresie objętym sprawozdaniem nie wystąpiły żadne zmiany w strukturze grupy kapitałowej oraz jednostki dominującej .

II. PODSTAWOWE WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWE

1. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ.

Unma2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. nie publikowała prognoz.

2. SYTUACJA MAJĄTKOWA, FINANSOWA I DOCHODOWA

2.1 Skonsolidowane wybrane dane finansowe

	w tys. zł			w tys. EUR		
	01.01.2013	01.01.2012	01.01.2012	01.01.2013	01.01.2012	01.01.2012
	30.06.2013	31.12.2012	30.06.2012	30.06.2013	31.12.2012	30.06.2012
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	13 600	29 298	12 628	3 227	7 020	2 989
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-234	1 047	403	-56	251	95
III. Zysk (strata) brutto	-364	1 182	516	-86	283	122
IV. Zysk (strata) netto	-386	887	373	-92	213	88
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 795	-4 446	-2 482	426	-1 065	-588
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-35	-422	-272	-8	-101	-64
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 338	765	-252	-318	183	-60

VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	422	-4 103	-3 006	100	-983	-712
IX. Aktywa, razem	23 676	26 361	24 489	5 469	6 448	5 747
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	7 785	9 195	7 696	1 798	2 249	1 806
XI. Zobowiązania długoterminowe	1 479	1 447	1 414	342	354	332
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	6 306	7 748	6 282	1 457	1 895	1 474
XIII. Kapitał własny przypisany do podmiotu dominującego	15 893	17 165	16 793	3 671	4 199	3 941
XIV. Kapitał zakładowy	2 735	2 735	2 735	632	669	642
XV. Liczba akcji (w szt.)	2 735 500	2 735 500	2 735 500	2 735 500	2 735 500	2 735 500
XVI. Średnioważona liczba akcji (w szt.)	2 735 500	2 735 500	2 735 500	2 735 500	2 735 500	2 735 500
XVII. Kapitały mniejszości	0,00	1,00	0,00	0,00	0,24	0,00
XVIII. Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	-0,14	0,32	0,14	-0,03	0,08	0,03
IX. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	5,81	6,28	6,14	1,34	1,54	1,44
XX. Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	5,81	6,28	6,14	1,34	1,54	1,44
XXI. Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	0,25	0,23	0,23	0,06	0,06	0,05

2.2 Kursy euro użyte do przeliczania wybranych danych finansowych

Pozycje aktywów i pasywów przeliczono według średniego kursu obowiązującego na dzień sporządzania sprawozdania:

- 31 grudnia 2012 – 4,0882 PLN / EURO (tabela 252/A / NBP)
- 30 czerwiec 2013 – 4,3292 PLN / EURO (tabela 124 /A / NBP)
- 30 czerwiec 2012 – 4.2613 PLN / EURO (tabela 125 /A / NBP)

Pozycje rachunku zysków i strat oraz pozycje rachunku przepływów pieniężnych przeliczono według kursu średniego EURO stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień miesiąca:

- rok 2012 – 4,1736 PLN / EURO
- II kwartał 2013 – 4,2140 PLN/ EURO
- II kwartał 2012 – 4,2246 PLN/ EURO

2.3 Komentarz do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów

Wybrane pozycje skonsolidowanego rachunku zysków i strat za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2013	01.01.2013 30.06.2013	01.01.2012 30.06.2012
Przychody ze sprzedaży	13 600	12 628
Koszt własny sprzedaży	11 064	9 948
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	2 536	2 680
Zysk (strata) ze sprzedaży	-305	259
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-234	403
Zysk (strata) brutto	-364	516
Zysk (strata) netto	-386	374

W pierwszym półroczu 2013 grupa osiągnęła przychody o 972 tys. zł tj. o 7,15 % większe niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Z uwagi na działania firm konkurencyjnych, przesunięcie wielkości sprzedaży w kierunku niskich prądów, które charakteryzują się niższą marżą niż projekty telekomunikacyjne, oraz konieczność renegocjowania umów serwisowych, nie udało się utrzymać marży brutto na sprzedaży. Uzyskano marżę na poziomie 18,65% (21,22 % za analogiczny okres roku ubiegłego) . Uzyskany zysk ze sprzedaży brutto w kwocie 2 536 tys. zł . był niższy niż w analogicznym okresie roku ubiegłego o 144 tys. zł. Z uwagi na konieczność zwiększenia kosztów obsługi sprzedaży , opłacenia kosztów pozyskania kapitału zewnętrznego spółka nie wygenerowała dodatnich wyników finansowych . Prowadzenie aktywnej polityki i działalności związanej z pozyskiwaniem kompetencji w zakresie nowych technologii i rozwiązań na rynku IT wzrosło obciążenie w postaci kosztów szkoleń, pilotażowych wdrożeniami itp. Pomimo pewnych, niekorzystnych czynników, wszystkie projekty wykonywane przez spółki grupy udało się z sukcesem zakończyć, a niektóre z tych projektów można śmiało potraktować jako kluczowe, czy też referencyjne w odniesieniu do całego rynku IT. W oparciu o zrealizowane i aktualnie prowadzone projekty zarząd grupy pozytywnie postrzega realizację przychodów oraz wyników finansowych grupy w kolejnych kwartałach 2013 roku

2.4 Komentarz do skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej

Wybrane pozycje skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej
na dzień 30 czerwca 2013 roku

	30.06.2013	31.12.2012	30.06.2012
AKTYWA			
Aktywa trwałe (długoterminowe)	13 430	13 589	14 138
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	10 246	12 772	10 351
.Zapasy	1 500	2 428	1 834
Suma aktywów	23 676	26 361	24 489

PASYWA

Kapitał własny przypisany do podmiotu dominującego	15 893	17 165	16 793
Zobowiązania długoterminowe w tym:	1 479	1 447	1 414
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	597	698	494
Zobowiązania krótkoterminowe w tym:	6 306	7 748	6 282
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	1 199	740	1 180
Suma zobowiązań	7 785	9 195	7 696
Suma pasywów	23 676	26 361	24 489

W strukturze bilansu na dzień 30.06.2013 zauważalny jest spadek sumy bilansowej w stosunku do sumy bilansowej z dnia 31.12.2012 o kwotę 2.685 tys. zł. Główna przyczyna spadku sumy bilansowej wynika z wygenerowania straty za I półrocze 2013, spadku należności i zobowiązań krótkoterminowych. Jednakże struktura bilansu nie uległa znacznej zmianie. Aktywa trwałe stanowią 56,72% (51,55% na dzień 31.12.2012) sumy Aktywów ogółem, a kapitały własne 67,12% (65,12% na dzień 31.12.2012) sumy Pasywów ogółem.

2.5 Komentarz do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów środków pieniężnych

Wybrane pozycje skonsolidowanego sprawozdania z przepływów środków pieniężnych za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2013

	30.06.2013	31.12.2012	30.06.2012
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 795	-4 446	-2 482
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-35	-422	-272
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 338	765	-252
Przepływy pieniężne netto, razem	422	-4 103	-3 006
Stan środków pieniężnych na koniec okresu	1 126	704	1 801

W pierwszym półroczu 2013 roku wartość przepływów osiągnęła wartość dodatnią i wyniosła 422 tys. zł.. Mimo straty przepływy z działalności operacyjnej są dodatnie i wyniosły 1 795 tys. zł. Ujemne przepływy z działalności finansowej w kwocie -1 338 tys. zł wynikają głównie ze spłaty kredytów , opłat leasingowych oraz ponoszonych kosztów korzystania z linii kredytowej.

2.6 Ważniejsze wskaźniki finansowe

Wskaźnik	Definicje	30.06.2013	30.06.2012
Marża brutto	wynik finansowy brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży	18,65	21,22
Rentowność brutto	wynik finansowy brutto / przychody ze sprzedaży	-2,68	4,09
Rentowność netto	wynik finansowy netto / przychody ze sprzedaży	-2,84	2,95
Rentowność EBITDA	wynik finansowy operacyjny + amortyzacja / przychody ze sprzedaży	2,76	8,31
Rentowność operacyjna	wynik finansowy operacyjny / przychody ze sprzedaży	-1,72	3,19

	wynik finansowy netto / średnioroczny stan kapitałów		
ROE	własnych	-2,34	2,21
ROA	wynik finansowy netto / średnioroczny stan aktywów	-1,54	1,46
Wskaźnik płynności bieżącej	aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe	2,01	1,65
Wskaźnik płynności szybkiej	aktywa obrotowe- zapasy / zobowiązania krótkoterminowe	1,39	1,34
Trwałość struktury finansowania	kapitały własne+ zobowiązania długoterminowe / aktywa	0,73	0,71

Analiza wskaźników finansowych grupy kapitałowej Unima2000 mimo ,że wskaźniki rentowności są ujemne , wskazuje na dobrą sytuację finansową grupy. Wskaźniki płynności, wskazują na wysoką zdolność grupy do terminowego regulowania zobowiązań. Wskaźnik trwałości struktury finansowania świadczy o tym, że nie nastąpiło zwiększenie finansowania zapasów czy aktywów trwałych zobowiązaniami krótkoterminowymi.

3. INFORMACJA O PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI I SPRZEDAŻY

Podobnie jak w okresach ubiegłych grupa realizowała cały przychód poprzez sprzedaż bezpośrednią do odbiorcy końcowego, różnego rodzaju sprzętu, usług, projektów, umacniając swoją dotychczasową pozycję na rynku, jako solidnego dostawcy zaawansowanych rozwiązań dla sektora średnich i dużych firm i instytucji. W bardzo niewielkim stopniu sprzedawano usługi do operatorów telekomunikacyjnych oraz do odbiorcy innego niż „Klient Końcowy.”

Sprzedaż koncentruje się na dwóch obszarach oferowanych rozwiązań:

- wysoko zaawansowanych technologii telekomunikacyjnych, ze szczególnym uwzględnieniem rozwiązań contact center i technologii VoIP oraz usług serwisowych SLA,
- realizacji (dostawy, wykonawstwo, integracja, serwis) kompletnych rozwiązań, obejmujących różne platformy sprzętowe i softwarowe oraz usługi w zakresie tzw.” niskich prądów”, czy też automatyki budynkowej;

Grupa realizuje sprzedaż głównie na rynku krajowym . Dąży do maksymalnej dywersyfikacji portfela odbiorców i dostawców. Posiada autoryzację oraz wysoki status partnerstwa firmy Avaya, Alcatel, Aspect, HP, Siemens, Verint, Vocalcom.. Pozostaje kompleksowym dostawcą i integratorem większości liczących się światowych dostawców technologii dla call/contact center, technologii VoIP czy też multimedialnych systemów video-konferencyjnych. Od 2012 jest partnerem Firmy Aspect ,wiodącego dostawcy rozwiązań z zakresu customer contact center oraz platformy Microsoft. Podstawowym profilem działalności grupy kapitałowej jest realizacja projektów teleinformatycznych. Ponadto jako kluczowe wyodrębniono usługi serwisowe .W pierwszym półroczu 2013 roku grupa odnotowała wzrost przychodów z tytułu realizacji projektów teleinformatycznych o 9 % w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego. Na wzrost ten miały głównie wpływ zrealizowane kontrakty w zakresie niskich prądów. Nieznaczny spadek przychodów z tytułu realizacji usług SLA jest wynikiem konieczności renegotiacji dotychczasowych warunków umów z długoletnimi klientami. W wielu przypadkach jest to też spowodowane zmianami zewnętrznymi na rynkach globalnych, na których działają duże korporacje, a właśnie takie firmy w zakresie umów serwisowych obsługują spółki grupy.

Skonsolidowane przychody w dwóch głównych obszarach działalności :

	30.06.2013	30.06.2012
Projekty teleinformatyczne	11 473	10 522
Usługi serwisowe SLA	1 409	1 495
	12 882	12 017

4. SYTUACJA KADROWA

Założenia polityki kadrowej Spółki służą realizacji planów dynamicznego rozwoju i umacniania rynkowej pozycji konkurencyjnej. W związku z tym Spółka zatrudnia w szczególności ludzi kreatywnych i ambitnych, którzy dysponują odpowiednim zasobem specjalistycznej wiedzy oraz mogą sprostać wysokim wymaganiom stawianym przez klientów. Grupa utrzymuje zatrudnienie dostosowane do aktualnych potrzeb systematycznie pozyskując coraz lepszych specjalistów w obszarach działalności o największym potencjale wzrostu. Grupa Unima 2000 stosuje motywacyjny system wynagradzania pracowników. Wynagrodzenie pracowników składa się z części stałej i zmiennej tj. premii uznaniowej uzależnionej od osiągniętych wyników. Premie są przyznawane przez Zarząd w zależności od stopnia wykonania planu lub realizacji powierzonych zadań. Na 30.06.2013 w grupie kapitałowej zatrudnionych było 79 pracowników etatowych z czego 46 w spółce dominującej.

5. FINANSOWANIE

W ocenie Zarządu spółki dominującej sytuacja finansowa spółki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S. A. oraz grupy kapitałowej jest stabilna. Grupa nie posiada znaczącego zadłużenia. Wszystkie zobowiązania grupy regulowane są terminowo.

6. BADANIA I ROZWÓJ

W okresie objętym sprawozdaniem nie rozpoczęto nowych prac badawczo – rozwojowych. Kontynuowane są prace związane z dostosowywaniem oferowanych produktów do wymagań rynku. Na uwagę zasługuje tutaj aktywność związana z wprowadzaniem nowych obszarów technologicznych, a więc wysokomarżowych, w zakresie rozwiązań Desktop Process Analytics, czy też Speech Analytics.

7. ZARZĄDZANIE RYZYKIEM FINANSOWYM

Celem zarządzania ryzykiem finansowym jest minimalizacja niekorzystnego wpływu poszczególnych zagrożeń. Dla zabezpieczenia ryzyka Grupa wykorzystuje wszelkie dostępne na rynku mechanizmy, a w szczególności transakcje typu forward, swap oraz wykorzystuje możliwość negocjacji warunków nabywania / zbywania instrumentów finansowych. Główne ryzyka na które narażona jest grupa to ryzyko rynkowe, kredytowe oraz płynności. W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 roku Grupa nie odnotowała znacznego wpływu wymienionych ryzyk na swoją sytuację finansową.

III. ISTOTNE CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻENIA

Ryzyko związane z szybkim postępem technologicznym

Branżę, w której działa grupa cechuje szybki rozwój technologiczny. Wymusza to stosowanie nowych rozwiązań i produktów., a posiadanie w swej ofercie nowych technologii pozwala utrzymywać pozycję na rynku. Efekty operacyjne zależą od stałego nadążania za postępem technologicznym , co zmusza do ponoszenia znacznych nakładów na rozwój produktów oraz na wzrost kompetencji pracowników.

Sezonowość sprzedaży

Wielkość przychodów generowanych przez grupę podlega cyklicznym wahaniom sezonowym. Tradycyjnie najlepszym okresem działalności firmy jest III i IV kwartał. Najniższe przychody przypadają z reguły w II kwartale roku. Taka struktura przychodów wynikała z rozłożenia w czasie harmonogramu zamówień i realizacji kontraktów w sektorze teleinformatycznym. Dla zapewnienia odpowiedniej płynności grupa nieustannie podejmuje działania zmierzające do spłaszczenia struktury przychodów, przy jednoczesnym zwiększeniu ogólnych obrotów. W tym zakresie szczególne znaczenie przypada przychodom z umów serwisowych oraz wprowadzeniu do oferty nowych produktów W 2012 roku tendencje odwróciły się. I IV kwartał 2012 nie przyniósł spodziewanych obrotów. Po I półroczu 2013 trudno jeszcze ocenić czy jest to trwała tendencja czy jedynie wynik ogólnej sytuacji ekonomicznej w kraju i zagranicą.

Kadra kierownicza i kluczowi pracownicy

Działalność grupy na rynku zaawansowanych technologii teleinformatycznych wymaga odpowiedniej wiedzy i przygotowania, szczególnie w odniesieniu do kadry kierowniczej i personelu technicznego. Poziom kompetencji pracowników określa ponadto zdolność grupy w prowadzeniu najbardziej zaawansowanych technologicznie projektów. Nie można wykluczyć sytuacji fluktuacji kadry i przechodzenia kluczowych pracowników do podmiotów konkurencyjnych. Ponadto wzrost popytu na specjalistów z branży teleinformatycznej może się przekładać na wzrost wynagrodzeń. Grupa dostrzega to ryzyko i podejmuje działania zapobiegawcze. Z jednej strony jest to związanie dotychczasowych pracowników z grupą. Odbywa się to poprzez wprowadzenie systemu motywacyjnego, program szkoleń wysokospecjalistycznych i zawieranie umów o zakazie konkurencji, również po ustaniu stosunku pracy. Z drugiej strony stale doskonalony jest proces rekrutacji nowych pracowników, tak aby kadra na poszczególnych stanowiskach była zastępowalna w możliwie krótkim okresie. Grupa na bieżąco pozyskuje nowych pracowników, posiadających wysokie kompetencje oraz doświadczenie zawodowe w branży telekomunikacyjnej, jak również wiedzę, doświadczenie i obycie w obszarze sprzedażowym.

Ryzyko związane ze współpracą z głównymi partnerami technologicznymi

Spółka dominująca jest dystrybutorem i integratorem najnowszych technologii światowych w sektorze teleinformatycznym. Nie będąc jednak producentem urządzeń jest związana umowami kooperacyjnymi z dostawcami technologii. W tym zakresie szczególne znaczenie mają dostawcy rozwiązań jak Avaya, Aspect,,, Vocalcom. W związku z powyższym nie można wykluczyć wystąpienia w przyszłości problemów w realizacji umów z dostawcami lub pogorszenia warunków współpracy. Ryzyko dotyczące współpracy jest minimalizowane dzięki posiadaniu wysokiego stopnia akredytacji u kluczowych partnerów oraz dywersyfikacji oferowanych rozwiązań. Grupa zamierza ten status jeszcze umacniać. Na korzyść grupy przemawia także w tym kontekście występująca konkurencja na rynku dostawców technologii.

Konkurencja na rynku teleinformatycznym.

Grupa posiada ścisłą specjalizację. Pomimo tego podlega presji konkurencyjnej innych podmiotów z branży. Główną konkurencją dla grupy oraz Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. są czołowi polscy integratorzy oraz międzynarodowe firmy oferujące podobne rozwiązania z branży IT , CC, teleinformatyki czy niskich prądów. Wzmoczone działania konkurencji może wpłynąć niekorzystnie na sytuację Grupy z uwagi na konieczność zaangażowania dodatkowego kapitału czy też zmniejszenia marż. Dodatkowo należy zauważyć, że bardzo istotnym elementem poprawiającym konkurencyjność działań spółek na rynku, jest ścisła współpraca z wielkimi graczami rynkowymi jakimi są operatorzy (Exatel, Netia). W obecnej chwili zauważalne są pierwsze pozytywne efekty takiej współpracy w postaci wspólnej obsługi dużych, czy też bardzo dużych klientów.

Ryzyko związane z działalnością spółek zależnych.

Mimo prowadzenia ścisłego nadzoru właścicielskiego i kontroli spółek zależnych istnieje ryzyko związane z działalnością operacyjną tych podmiotów. Z racji gorszej pozycji rynkowej spółek zależnych niż jednostki dominującej są one narażone w większym stopniu na oddziaływanie negatywnych zmian w otoczeniu rynkowym.

Ryzyko związane ze zmianami przepisów prawno-podatkowych

Częste zmieniany, nowelizacje przepisów prawa czy brak jednolitej interpretacji przepisów podatkowych może rodzić niepewność przy podejmowaniu decyzji biznesowych, a w konsekwencji mieć negatywny wpływ na efekty działalności. Natomiast zmiany polegające na efektywnym wzroście obciążeń podatkowych przekładają się na pogorszenie wyników działalności.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną i polityczną Polski

Wielkość uzyskiwanych przychodów przez grupę jest ściśle związana z ogólną sytuacją gospodarczą Polski. Zahamowanie tempa wzrostu PKB, wzrost stóp procentowych zmniejszają popyt na zaawansowane technologie branży telekomunikacyjnej i budowlanej co w konsekwencji może wpłynąć negatywnie na osiągnięte przez grupę wyniki finansowe.

IV. WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ SĄDOWYCH

W chwili obecnej, ani na koniec 30.06.2013 roku nie toczyły się żadne postępowania sądowe, administracyjne, w tym dotyczące zobowiązań bądź wierzytelności, których wartość stanowiłaby co najmniej 10% wielkości kapitałów własnych grupy.

V. ZESTAWIENIE ZMIAN W STANIE POSIADANIA AKCJI PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE

	Stan na 30.08.2013	Stan na 15.05.2013
Magdalena Kniszner	659 414	659 414
Krzysztof Kniszner	655 375	655 375
Krzysztof Sikora	17 500	17 500
Jolanta Matczuk	0	0

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółka dominująca nie otrzymała żadnych informacji dotyczących zmian wyżej prezentowanych danych.

VI. ZESTAWIENIE ZMIAN W STANIE POSIADANIA AKCJI PRZEZ OSOBY NADZORUJĄCE

	Stan na 30.08.2013	Stan na 15.05.2013
Adam Bodzoń	0	0
Elżbieta Zalecińska	0	0
Sławomir Jarosz wraz z podmiotami powiązanymi	145 925	118 075
Sławomir Kamiński	0	0

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółka dominująca nie otrzymała żadnych informacji dotyczących zmian wyżej prezentowanych danych.

VII. ZMIANY W STRUKTURZE WŁASNOŚCI ZNACZNYCH PAKIETÓW AKCJI

Akcjonariusz	ilość akcji	stan na 30.08.2013		ilość akcji	stan na 15.05.2013	
		% ogólnej liczby akcji	% głosów na WZA		% ogólnej liczby akcji	% głosów na WZA

Magdalena Kniszner	659 414	24,11	31,46	659 414	24,11	31,46
Krzysztof Kniszner	655 375	23,96	31,36	655 375	23,96	31,36
Cezary Gregorczyk	300 000	10,97	7,85	300 000	10,97	7,85

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółka dominująca nie otrzymała żadnych informacji dotyczących zmian wyżej prezentowanych danych.

VIII. INFORMACJE O NIETYPOWYCH, ISTOTNYCH TRANSAKcjACH ZAWIERANYCH Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI NA WARUNKACH INNYCH NIŻ RYNKOWE

Transakcje w ramach spółek Grupy UNIMA2000 dokonane w śródrocznym okresie zakończonym 30 czerwca 2013 roku były transakcjami typowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych, a ich charakter wynikał z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez UNIMA2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. i jednostki zależne.

IX. INFORMACJE O UDZIELONYCH PORĘCZENIACH KREDYTÓW LUB POŻYCZEK LUB UDZIELENIU GWARANCJI.

W omawianym okresie spółka dominująca ani jednostki od niej zależne nie udzielały gwarancji, poręczeń kredytów, pożyczek. W ramach wykonywanej działalności operacyjnej grupa jest zobowiązana do udzielania gwarancji kontraktowych. Na dzień 30.06.2013 wykorzystanie limitu w postaci udzielonych gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych wyniósł 280 tys.

X. INNE INFORMACJE, KTÓRE ZDANIEM ZARZĄDU SPÓŁKI UNIMA 2000 SĄ ISTOTNE DLA OCENY SYTUACJI KADROWEJ, MAJĄTKOWEJ, FINANSOWEJ, WYNIKU FINANSOWEGO I ICH ZMIAN, ORAZ KTÓRE SĄ ISTOTNE DLA OCENY MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZOBOWIĄZAŃ PRZEZ SPÓŁKĘ ORAZ GRUPĘ KAPITAŁOWĄ UNIMA2000.

Na dzień sporządzania sprawozdania brak innych informacji niż ujawnione, a istotnych z punktu widzenia oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez spółkę dominującą oraz grupę kapitałową Unima2000.

XI. CZYNNIKI ,KTÓRE W OCENIE EMITENTA BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE PRZEZ GRUPĘ WYNIKI FINANSOWE W PERSPEKTYWIE CO NAJMNIEJ KOLEJNEGO KWARTAŁU:

- efektywności działania, a w tym przede wszystkim zwiększenie ilości zamówień i podpisywanych umów z uwzględnieniem sezonowości przychodów Spółki;
- kondycja finansowa aktualnych i potencjalnych kontrahentów
- popyt na zaawansowane technologie branży telekomunikacyjnej i facility management.
- uzyskanie poprawy w zakresie realizacji zadań przez spółki zależne
- sytuacja ekonomiczna globalnych firm mających siedzibę w Polsce i ich skłonność do inwestowania w nowoczesne technologie
- sytuacja makroekonomiczna w Polsce
- sytuacja polityczno-ekonomiczna UE oraz gospodarki światowej

Kraków, 26 sierpnia 2013

CZŁONEK ZARZĄDU
GŁÓWNY KSIĘGOWY
mgr Jolanta Matczuk

PREZES ZARZĄDU
mgr inż. Krzysztof Kniszner

V-CE PREZES ZARZĄDU
mgr inż. Magdalena Kniszner

V-CE PREZES ZARZĄDU
mgr inż. Krzysztof Sikora