



QUALITY OF CREATIVE MEDIA

SKRÓCONE KWARTALNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

**ZA OKRES ZAKOŃCZONY
DNIA 30 WRZEŚNIA 2013 R.**

Grupa Kapitałowa

Warszawa, 14 listopada 2013 r.

1. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z DOCHODÓW CAŁKOWITYCH

Skonsolidowane sprawozdanie z dochodów całkowitych za okres zakończony dnia 30 września 2013 roku jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony dnia 30 września 2012 roku (w złotych)

	01.01-30.09.2013	III kwartał 2013	01.01-30.09.2012	III kwartał 2012
Działalność kontynuowana				
Przychody ze sprzedaży produktów	27 043 638,78	9 156 279,60	43 707 989,27	12 807 630,96
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	-	-	-	-
Przychody ze sprzedaży	27 043 638,78	9 156 279,60	43 707 989,27	12 807 630,96
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	(18 377 687,72)	(6 434 603,38)	(33 183 056,04)	(10 084 621,53)
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-	-	-	-
Koszt własny sprzedaży	(18 377 687,72)	(6 434 603,38)	(33 183 056,04)	(10 084 621,53)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	8 665 951,06	2 721 676,22	10 524 933,23	2 723 009,43
Koszty sprzedaży	-	-	-	-
Koszty ogólnego zarządu	(10 798 874,40)	(3 660 989,07)	(9 931 143,70)	(3 120 113,91)
Pozostałe przychody operacyjne	2 381 734,71	570 409,81	58 559,51	21 512,65
Pozostałe koszty operacyjne	(756 918,26)	(790,61)	(565 462,29)	(2,70)
Przychody i koszty finansowe netto	(188 528,33)	(54 700,48)	(27 343,88)	9 584,24
Udział w wyniku finansowym jednostek stowarzyszonych			(43 820,68)	(19 080,34)
Zysk (strata) brutto	(696 635,22)	(424 394,13)	15 722,19	(385 090,63)
Podatek dochodowy	(662 085,00)	(298 257,00)	(618 772,00)	132 269,00
podatek odroczony	530 319,24	204 586,51	351 407,59	83 089,58
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	(828 400,98)	(518 064,62)	(251 642,22)	(169 732,05)
Działalność zaniechana				
(Strata) za okres z działalności zaniechanej				
Zysk /(strata) netto za okres	(828 400,98)	(518 064,62)	(251 642,22)	(169 732,05)
Inne całkowite dochody:				
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych				
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży				
Zabezpieczenia przepływów pieniężnych			-	
Zysk z aktualizacji wyceny rzeczowych aktywów trwałych				
Zyski (straty) aktuarialne z programów emerytalnych - programy określonych świadczeń				
Udział w innych całkowitych dochodach jednostek wycenianych metodą praw własności				
Podatek odroczony dotyczący składników innych całkowitych dochodów			-	
Inne całkowite dochody netto	-	-	-	-
CAŁKOWITY DOCHÓD ZA ROK OBROTOWY	(828 400,98)	(518 064,62)	(251 642,22)	(169 732,05)
Zysk ogółem przypadający na				
- akcjonariuszy jednostki dominującej	(837 232,67)	(543 098,17)	(190 427,33)	(126 333,29)
- udziały nie dające kontroli	8 831,69	25 033,55	(61 214,89)	(43 398,76)
	(828 400,98)	(518 064,62)	(251 642,22)	(169 732,05)

2. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów c.d.

Łączne całkowite dochody przypadające na

- akcjonariuszy jednostki dominującej	(837 232,67)	(526 896,35)	(148 221,54)	(66 311,37)
- udziały nie dające kontroli	8 831,69	8 831,73	(103 420,68)	(103 420,68)
	<u>(828 400,98)</u>	<u>(518 064,62)</u>	<u>(251 642,22)</u>	<u>(169 732,05)</u>

Zysk/(strata) netto na jedną akcję

- podstawowy z zysku za okres	(0,11)	(0,11)	(0,03)	(0,03)
- podstawowy z zysku z działalności kontynuowanej	(0,11)	(0,11)	(0,03)	(0,03)
- rozwodniony z zysku za okres	(0,11)	(0,11)	(0,03)	(0,03)
- rozwodniony z zysku z działalności kontynuowanej	(0,11)	(0,11)	(0,03)	(0,03)

3. SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

Skonsolidowane Sprawozdanie z sytuacji finansowej za okres zakończony 30 września 2013 roku, 30 czerwca 2013 i 31 grudnia 2012 roku jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony 30 września 2012 roku.

AKTYWA	30.09.2013	30.06.2013	31.12.2012	30.09.2012
Aktywa trwałe (długoterminowe)	19 833 732,65	18 570 242,31	17 490 825,69	17 941 028,42
Rzeczowe aktywa trwałe	11 571 519,10	11 796 297,42	11 591 014,27	11 710 711,14
Nieruchomości inwestycyjne	-	-	-	-
Wartość firmy	4 236 378,87	4 236 378,87	3 917 294,90	3 246 730,82
Pozostałe wartości niematerialne i prawne	1 488 923,02	1 549 377,08	1 370 331,98	899 037,81
Inwestycje w jednostkach współzależnych i stowarzyszonych	-	-	-	285 434,32
Udziały i akcje	368 518,00	218 518,00	218 518,00	215 769,86
Pozostałe aktywa finansowe	1 233 115,43	50 271,68	-	1 122 989,66
Kaucje z tytułu umów o budowę	-	-	-	-
Należności handlowe i pozostałe	39 592,00	39 614,00	39 614,00	39 614,00
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	895 686,24	679 785,27	354 052,54	420 740,81
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	39 956 826,88	34 293 685,25	38 493 994,26	32 980 410,98
Należności handlowe i pozostałe	20 869 413,18	20 278 245,78	25 116 585,93	18 341 235,08
Rozliczenia międzyokresowe - kwoty od odbiorców	12 374 133,86	10 673 590,27	10 220 562,21	10 657 803,38
Bieżące aktywa podatkowe	26 006,46	26 006,46	81 236,46	258 268,00
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 909 955,20	2 705 842,74	3 075 609,66	3 723 104,52
Pozostałe aktywa finansowe	4 777 318,18	610 000,00	-	0,00
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży	-	-	-	-
SUMA AKTYWÓW	59 790 559,53	52 863 927,56	55 984 819,95	50 921 439,40
PASYWA				
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)	30 936 317,96	31 454 382,58	32 128 943,94	30 867 343,69
Kapitał zakładowy	728 450,00	728 450,00	728 450,00	728 450,00
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	18 063 513,88	18 063 513,88	18 063 513,88	18 063 513,88
Pozostałe kapitały	121 962,15	121 962,15	121 962,15	121 962,15
Zyski zatrzymane	12 022 391,93	12 540 456,55	13 215 017,91	11 953 417,66
Kapitał z aktualizacji wyceny	-	-	-	-
Kapitały własny akcjonariuszy mniejszościowych	254 490,84	254 490,84	439 406,88	281 857,17
Kapitał własny ogółem	31 190 808,80	31 708 873,42	32 568 350,82	31 149 200,86
Zobowiązania długoterminowe	3 561 964,66	843 703,75	1 819 750,52	1 903 645,52
Kredyty i pożyczki	3 326 395,23	637 769,96	1 811 510,37	1 895 405,37
Kaucje z tytułu umów o budowę	-	-	-	-
Rezerwy długoterminowe	8 240,15	8 240,15	8 240,15	8 240,15
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych	-	-	-	-
Zobowiązania handlowe i pozostałe	-	-	-	-
Dotacje	227 329,28	197 693,64	-	-
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-	-	-	0,00
Zobowiązania krótkoterminowe	25 037 786,07	20 311 350,39	21 596 718,61	17 868 593,02
Kredyty i pożyczki	3 830 758,04	3 066 072,01	2 074 627,78	1 333 252,17
Zobowiązania handlowe i pozostałe	11 659 434,36	10 758 750,46	15 130 250,00	11 557 949,47
Rozliczenia międzyokresowe - kwoty należne odbiorcom	7 215 017,54	3 803 143,20	1 814 528,71	2 379 108,12
Otrzymane zaliczki	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	188 369,00	67 655,00	-	0,00
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	-	-	0,00
Rezerwy krótkoterminowe	2 114 829,69	2 586 352,28	2 577 312,12	2 598 283,26
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	-	-	-	-
Dotacje	29 377,44	29 377,44	-	-
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-
Stan zobowiązań ogółem	28 599 750,73	21 155 054,14	23 416 469,13	19 772 238,54
SUMA PASYWÓW	59 790 559,53	52 863 927,56	55 984 819,95	50 921 439,40

4. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres obrotowy zakończony dnia 30 września 2013 roku jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony 30 września 2012 roku (w złotych).

	III kwartał 2013	01.01-30.09.2013	III kwartał 2012	01.01-30.09.2012
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
Zysk/(strata) netto	(518 064,62)	(828 400,98)	(385 090,63)	33 586,01
Korekty o pozycje:				
Amortyzacja	298 360,02	837 676,29	193 945,19	573 324,70
Odsetki i dywidendy, netto	9 270,22	110 891,34	3 349,87	14 379,91
(Zysk)/strata na działalności inwestycyjnej	(20 425,56)	(788 935,86)	(4 500,00)	(4 500,00)
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu należności	(2 208 725,57)	(533 863,41)	8 416 375,05	3 246 321,26
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu zapasów	(46 160,86)	(52 239,22)	-	-
Zwiększenie/ (zmniejszenie) stanu zobowiązań	2 758 909,69	1 754 530,33	(3 624 733,31)	(98 128,56)
Zwiększenie/ (zmniejszenie) stanu dotacji	7 344,36	12 240,60	-	-
Zmiana stanu rezerw	(446 451,73)	(437 411,57)	537 351,83	702 184,88
Podatek dochodowy zapłacony	-	(295 905,00)	-	(888 503,00)
Zmiany stanu rozliczeń międzyokresowych z tytułu kontr. długoterminowych	1 481 359,12	3 051 841,84	(4 366 999,25)	(1 609 703,21)
Pozostałe	-	-	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 315 415,07	2 830 424,36	769 698,75	1 968 961,99
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	20 425,56	788 935,86	4 500,00	4 500,00
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(13 127,64)	(1 032 372,16)	(822 145,00)	(2 352 222,88)
Sprzedaż nieruchomości inwestycyjnych	-	-	-	-
Nabycie nieruchomości inwestycyjnych	-	-	-	-
Sprzedaż aktywów finansowych	(10 855,50)	-	-	400 000,00
Nabycie aktywów finansowych	(100 000,00)	(654 000,00)	-	(157 500,00)
Dywidendy i odsetki otrzymane	39 135,92	39 135,92	-	-
Spłata udzielonych pożyczek	300 000,00	2 500 000,00	-	-
Udzielenie pożyczek	(3 307 365,70)	(6 117 365,70)	-	-
Odsetki od depozytów od lokat	2 535,87	4 997,30	-	-
Pozostałe	22 291,28	244 466,12	2 849,58	20 917,18
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(3 046 960,21)	(4 226 202,66)	(814 795,42)	(2 084 305,70)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
Wpływy z tytułu emisji akcji	-	-	-	-
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	(79 442,06)	(129 195,32)	-	-
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów	1 205 147,77	1 148 630,27	421 987,34	421 987,34
Spłata pożyczek/kredytów	(131 856,73)	(251 685,00)	(111 873,77)	(251 723,94)
Dywidendy wypłacone	(0,00)	(364 225,00)	-	-
Odsetki zapłacone, w tym	(58 191,38)	(173 401,11)	(44 542,77)	(124 604,27)
-aktywowane koszty finansowania zewnętrznego	-	-	-	-
Pozostałe	-	-	-	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	935 657,60	230 123,84	265 570,80	45 659,13
Zmiana stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(795 887,54)	(1 165 654,46)	220 474,13	(69 684,58)
Różnice kursowe netto	-	-	-	-
Środki pieniężne na początek okresu	2 705 842,74	3 075 609,66	3 502 630,39	3 792 789,10
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym	1 909 955,20	1 909 955,20	3 723 104,52	3 723 104,52

5. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres obrotowy zakończony dnia 30 września 2013 roku i 31 grudnia 2012 roku (w złotych) jako dane porównywalne zaprezentowano dane za okres zakończony 30 września 2012 roku.

	Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał rezerwowy na zabezpieczenia	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Przypadający na akcjonariuszy mniejszościowych	Kapitał własny ogółem
Kapitał akcyjny						
Na dzień 1 stycznia 2012 r. (po przekształceniu)	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	12 253 073,01	231 388,90	31 398 387,94
Korekty błędów						-
Na dzień 1 stycznia 2012 r. (po przekształceniu)	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	12 253 073,01	231 388,90	31 398 387,94
Zmiany udziału kontrolującego				30 009,62	113 270,27	143 279,89
Zysk lub (strata) okresu				931 935,28	94 747,71	1 026 682,99
Emisja akcji	-					-
Koszty emisji akcji						-
Wypłata dywidendy						-
Korekta z konsolidacji						-
Nabycie jednostki zależnej						-
Udział akcjonariuszy mniejszościowych					-	-
Na dzień 31 grudnia 2012 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	13 215 017,91	439 406,88	32 568 350,82
Na dzień 1 stycznia 2013 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	13 215 017,91	439 406,88	32 568 350,82
Zysk lub (strata) roku				(837 232,67)	8 831,69	(828 400,98)
Emisja akcji						-
Koszty emisji akcji						-
Wypłata dywidendy						-
Korekta z konsolidacji				(355 393,31)	(193 747,73)	(549 141,04)
zmiana stanu kapitału z aktualizacji wyceny						-
Nabycie jednostki zależnej						-
Na dzień 30 września 2013 r.	728 450,00	18 063 513,88	121 962,15	12 022 391,93	254 490,84	31 190 808,80

Dodatkowe informacje i objaśnienia

6. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki Dominującej w dniu 14 listopada 2013 roku.

7. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem niektórych aktywów trwałych oraz instrumentów finansowych, które są wyceniane według wartości godziwej.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych (PLN), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w PLN.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy CAM Media S.A. w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki Grupy.

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, w oparciu o MSR 8 pkt. 8, który zezwala na odstępianie od zasad zawartych w MSSF w sytuacji, gdy skutek odstąpienia od ich zastosowania nie jest istotny, nie objęto konsolidacją następujących jednostek zależnych:

	Media Power Sp. z o.o.	CAM Polski Outdoor Sp. z o.o.	razem
Suma bilansowa na 30.09.2013	60 000	5 000	65 000
Udział procentowy w sumie bilansowej jednostki dominującej (w %)	0,10%	0,01%	0,13%
Przychody za okres 01.01.2013-30.09.2013			
Udział procentowy w przychodach jednostki dominującej (w %)	0%	0%	0%
Aktywa netto na 30.09.2013	60 000	5 000	65 000
Wynik finansowy za okres 01.01.2013 - 30.09.2013	0	-	0

Udziały jednostek zależnych nie objętych konsolidacją prezentowane są w długoterminowych aktywach finansowych dostępnych do sprzedaży i wycenione zostały według ceny nabycia skorygowanej o odpisy z tytułu utraty wartości.

7.1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) przyjętymi przez Unię Europejską (UE). MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

7.2. Waluta pomiaru i waluta sprawozdań finansowych

Walutą pomiaru Spółki dominującej i walutą sprawozdawczą niniejszych skonsolidowanych sprawozdań finansowych jest złoty polski.

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji, lub kursu określonego w towarzyszącym danej transakcji kontrakcie terminowym opcji europejskich.

Na koniec okresu sprawozdawczego aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji:

- przychodów ze sprzedaży; jeżeli dotyczą należności z tytułu dostaw i usług,
- kosztu własnego sprzedaży; jeżeli dotyczą zobowiązań z tytułu dostaw i usług,

- c) pozostałych przychodów/kosztów operacyjnych, jeżeli dotyczą należności lub zobowiązań z tytułu sprzedaży/zakupu rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych,
- d) przychodów (kosztów) finansowych w przypadku pozostałych pozycji aktywów lub pasywów.

Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej są przeliczane po kursie z dnia dokonania wyceny do wartości godziwej.

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny bilansowej:

Kurs obowiązujący na ostatni dzień okresu	30.09.2013	30.09.2012
USD	3,1227	3,178
EUR	4,2163	4,1138
Kurs średni, liczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie		
	30.09.2013	30.09.2012
USD	3,1881	3,2596
EUR	4,2231	4,1948

8. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości

Sporządzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe, w stosunku do okresów poprzednich Grupa nie zmieniła dobrowolnie żadnych stosowanych uprzednio zasad rachunkowości.

Zasady rachunkowości stosowane przez Grupę kapitałową

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz jednostkowe sprawozdanie finansowe zostały sporządzone zgodnie z zasadami wynikającymi z Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską. Prezentacja sprawozdania oparta jest na MSR 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa przy zastosowaniu tych samych zasad dla okresu bieżącego i porównywalnego, z dostosowaniem okresu porównywalnego do zmiany zasad rachunkowości i prezentacji przyjętych w sprawozdaniu w okresie bieżącym.

Rzeczowe aktywa trwałe to środki trwałe:

- a) które są utrzymywane przez jednostkę w celu wykorzystywania ich w procesie świadczenia usług, w celu oddania do używania innym podmiotom na podstawie umowy najmu, lub w celach administracyjnych,
- b) które jednostka wykorzystuje przez czas dłuższy niż rok,
- c) w stosunku do których istnieje prawdopodobieństwo, iż jednostka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne związane ze składnikiem majątkowym,
- d) wartość ich można określić w sposób wiarygodny.

Rzeczowe aktywa trwałe są wykazywane według ceny nabycia/kosztu wytworzenia i pomniejszone o skumulowaną amortyzację oraz wszelkie odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Koszty poniesione po wprowadzeniu środka trwałego do użytkowania jak koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione.

Do rzeczowych aktywów trwałych zaliczane są m.in.:

- a) nieruchomości, w tym grunty własne, budowle, budynki oraz lokale będące odrębną własnością,
- b) maszyny, urządzenia i środki transportu, nośniki reklamowe
- c) ulepszenia w obcych środkach trwałych,
- d) przyjęte do odpłatnego używania lub pobierania pożytków na mocy szczególnych umów (umowy najmu, dzierżawy lub umowy o podobnym charakterze), jeżeli umowa jest zaliczana do leasingu finansowego w rozumieniu MSR 17 pkt. 8, tzn. jeżeli następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków z tytułu posiadania przedmiotu leasingu.

Do rzeczowych aktywów trwałych zalicza się również środki trwałe służące ochronie środowiska lub zapewnieniu bezpieczeństwa osób i mienia (MSR 16 pkt. 11) oraz specjalistyczne części zamienne o istotnej wartości początkowej i okresie użytkowania powyżej 1 roku.

Środki trwałe w budowie stanowią zaliczane do aktywów trwałych przyszłe środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Środek trwały uważa się za ulepszony, jeżeli jego przebudowa, rozbudowa, rekonstrukcja, adaptacja lub modernizacja powoduje wzrost wartości użytkowej w stosunku do wartości z dnia przyjęcia do używania, mierzonej w szczególności okresem używania, zdolnością wytwórczą, jakością produktów uzyskiwanych przy pomocy ulepszonych środków trwałych i kosztami ich eksploatacji.

Nieruchomości inwestycyjne (grunt, budynek lub część budynku albo oba te elementy), które Spółka traktuje jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymuje w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie obie te korzyści.

Przychody z czynszów z tytułu wynajmu nieruchomości ujmowane są w pozostałych przychodach operacyjnych.

Nieruchomości inwestycyjne wyceniane są zgodnie z zasadami określonymi do wyceny środków trwałych, tj. według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Nieruchomości inwestycyjne podlegają amortyzacji wg zasad określonych w § 12 dla środków trwałych i wartości niematerialnych przeznaczonych na potrzeby jednostki. Amortyzacja oraz koszty utrzymania nieruchomości inwestycyjnych zaliczane są do pozostałych kosztów operacyjnych. Lokale wynajmowane przez Spółkę dominującą Spółkom zależnym nie są uznawane za nieruchomości inwestycyjne.

Wartości niematerialne zalicza się do tej kategorii możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów, pozostające pod kontrolą Spółki; powstałe w wyniku zdarzeń zaistniałych w przeszłości, nie posiadające postaci fizycznej, co do których istnieje prawdopodobieństwo, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne, w szczególności:

- a) licencje, koncesje,
- b) prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych oraz zdobniczych,
- c) know-how,
- d) nabyta wartość firmy,
- e) koszty prac rozwojowych zakończonych wynikiem pozytywnym,
- f) przyjęte do używania obce wartości niematerialne na mocy umowy, która jest zaliczana do leasingu finansowego w rozumieniu MSR 17 pkt 8, tzn. jeżeli następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków z tytułu posiadania przedmiotu leasingu,
- g) niezakończone prace rozwojowe od momentu, kiedy spełniają one kryteria aktywowania określone w MSR 38 pkt. 57.

Wartość firmy powstaje w momencie połączenia oddzielnych jednostek lub działalności w jedną jednostkę sporządzającą sprawozdania finansowe. W szczególności ma to miejsce w przypadku nabycia udziałów w jednostkach zależnych, stowarzyszonych lub współzależnych. Wszelkie łączenia jednostek niepowiązanych są ujmowane metodą nabycia. Wartość firmy ustalana jest jako nadwyżka kosztów poniesionych w wyniku połączenia jednostek nad udziałem nabywcy w wartości godziwej identyfikowalnych aktywów netto. Zgodnie z MSSF 3 „Połączenia Jednostek gospodarczych”. W przypadku kiedy cena nabycia jednostki lub zorganizowanej jej części jest niższa od wartości godziwej przejętych aktywów netto Spółka weryfikuje poprawność ustalenia wartości godziwej aktywów i pasywów, a następnie rozpoznaje w rachunku zysków i strat pozostałą różnicę w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

Instrumentem finansowym jest kontrakt, który powoduje powstanie aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego albo instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron pod warunkiem, że z zawartego kontraktu jednoznacznie wynikają skutki gospodarcze, bez względu na to czy wykonanie praw lub zobowiązań wynikających z kontraktu ma charakter bezwarunkowy albo warunkowy.

Aktywa finansowe są to aktywa pieniężne, instrumenty kapitałowe wyemitowane przez inne jednostki oraz wynikające z kontraktu prawo do otrzymania aktywów pieniężnych lub prawo do wymiany instrumentów finansowych z inną jednostką na korzystnych warunkach. Aktywa finansowe zaliczane są do długoterminowych, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od końca okresu sprawozdawczego (dnia bilansowego). Aktywa finansowe zaliczane są do aktywów obrotowych, jeżeli Zarząd ma zamiar zrealizować je w ciągu 12 miesięcy od końca okresu sprawozdawczego (dnia bilansowego).

1. Aktywa finansowe dzieli się na następujące kategorie:
 - a) aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
 - b) inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności,

- c) pożyczki i należności,
 - d) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.
2. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują wykazywane odrębnie dwie grupy aktywów:
- a) aktywa finansowe przeznaczone do obrotu,
 - b) aktywa finansowe wyznaczone w momencie ich początkowego ujęcia jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Składnik aktywów finansowych zalicza się do kategorii przeznaczonych do obrotu jeżeli nabyty został w celu sprzedaży w krótkim terminie, jeżeli stanowi część portfela, który generuje krótkoterminowe zyski lub też jest instrumentem pochodnym o dodatniej wartości godziwej. Spółka do kategorii przeznaczonych do obrotu zalicza przede wszystkim instrumenty pochodne oraz instrumenty dłużne lub kapitałowe, które zostały nabyte w celu ich odsprzedaży w krótkim terminie. Przez zamiar szybkiej sprzedaży/krótki termin rozumie się sprzedaż w terminie 12 miesięcy od dnia nabycia.

Składnik aktywów finansowych może zostać zaliczony do kategorii wycenianych w wartości godziwej przy początkowym ujęciu o ile spełniony jest przynajmniej jeden z następujących warunków:

- a) taka klasyfikacja eliminuje niespójności w wycenie,
- b) ocena portfela inwestycji dokonywana jest (zgodnie z udokumentowaną strategią) na podstawie zmian wartości godziwej portfela,
- c) instrument zawiera instrument wbudowany, którego wydzielenie nie jest zabronione.

Pożyczki i należności są aktywami finansowymi niebędącymi instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami, które nie są kwotowane na aktywnym rynku.

Zobowiązania oraz instrumenty kapitałowe są klasyfikowane w zależności od ich treści ekonomicznej wynikającej z zawartych umów.

Zobowiązania finansowe dzieli się na następujące kategorie:

- a) zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- b) zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują wykazywane odrębnie dwie kategorie:

- a) zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu,
- b) oraz zobowiązania finansowe wyznaczone w momencie ich początkowego ujęcia jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług nie są instrumentem odsetkowym i wykazywane są w bilansie w wartości nominalnej.

Rezerwy na zobowiązania tworzy się w przypadku, gdy na Grupie ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający z przeszłych zdarzeń i jest prawdopodobne, że wypełnienie obowiązku spowoduje zmniejszenie zasobów w wiarygodnie oszacowanej kwocie. Tworzy się rezerwy na przyszłe straty operacyjne.

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłat otrzymanych lub należnych i reprezentują należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, VAT i inne podatki związane ze sprzedażą.

Przychody ze sprzedaży usług ujmowane się w okresie, w którym świadczone usługi, w oparciu o stopień zaawansowania kosztowego konkretnego projektu określone na podstawie stanu faktycznego zaawansowania prac do całości usługi.

Przychody finansowe ujmowane są w ciągu roku, o ile istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne związane z przeprowadzoną transakcją, a kwota przychodów może być wyceniona w wiarygodny sposób. Przychody finansowe obejmują w szczególności:

- a) odsetki, które ujemne się z uwzględnieniem efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dyskontującą przyszłe wpływy gotówkowe przez szacowany okres użytkowania instrumentów finansowych, sukcesywnie, w miarę ich narastania,
- b) dywidendy, które ujemne się w momencie ustalenia praw udziałowców do ich otrzymania,
- c) naliczone i zapłacone odsetki za zwłokę w zapłacie należności,
- d) zyski ze zbycia inwestycji,
- e) naliczone i zrealizowane dodatnie różnice kursowe dotyczące środków pieniężnych i zaciągniętych kredytów, odsetek od należności i zobowiązań,
- f) dyskonto należności.

Koszty finansowe obejmują w szczególności:

- a) odsetki z tytułu kredytów i pożyczek, rat leasingowych,
- b) straty ze zbycia inwestycji,
- c) naliczone i zrealizowane ujemne różnice kursowe dotyczące środków pieniężnych i zaciągniętych kredytów, odsetek od należności i zobowiązań,
- d) dyskonto zobowiązań i rezerw,
- e) utworzenie rezerwy na zobowiązania odsetkowe, dokonanie odpisu aktualizującego należności odsetkowe.

Pozostałe przychody operacyjne są pośrednio związane z działalnością jednostki. Składają się na nie:

- a) przychody związane ze zbyciem środków trwałych oraz wartości niematerialnych,
- b) rozliczenie dotacji,
- c) rozwiązanie rezerw i odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych utworzonych w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych,
- d) kary i odszkodowania naliczone i otrzymane,
- e) naliczone i zrealizowane dodatnie różnice kursowe dotyczące pozostałych należności i zobowiązań, w tym dotyczących środków trwałych w budowie,
- f) pozostałe przychody nie uwzględnione w przychodach ze sprzedaży lub przychodach finansowych.

Pozostałe koszty operacyjne są pośrednio związane z działalnością jednostki. Składają się na nie:

- a) koszty związane ze zbyciem środków trwałych oraz wartości niematerialnych,
- b) koszty związane z likwidacją majątku trwałego,
- c) utworzenie rezerw i odpisów aktualizujących wartość aktywów trwałych,
- d) kary i odszkodowania zapłacone,
- e) naliczone i zrealizowane ujemne różnice kursowe dotyczące pozostałych należności i zobowiązań, w tym dotyczących środków trwałych w budowie,
- f) przekazane darowizny,
- g) pozostałe koszty nie uwzględnione w koszcie własnym sprzedaży, kosztach sprzedaży i kosztach ogólnego zarządu.

Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu w całości obciążają wynik bieżącego okresu

Podatek dochodowy obejmuje: podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

Bieżące obciążenie podatkowe ustala się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od zysku (straty) bilansowej w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz tych przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony wyliczany jest przy zastosowaniu metody bilansowej, w oparciu o różnice przejściowe pomiędzy wartością aktywów i zobowiązań ustaloną dla celów księgowych, a ich wartością ustaloną dla celów podatkowych.

Na koniec okresu sprawozdawczego tworzy się rezerwę na odroczony podatek dochodowy z tytułu wszystkich dodatnich różnic przejściowych, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym od osób prawnych. Rezerwy nie tworzy się na następujące różnice przejściowe: wartość firmy nie rozpoznawaną dla celów podatkowych, początkowe ujęcie aktywów lub pasywów, które nie wpływają na zysk księgowy i podatkowy, różnice związane z inwestycjami w jednostkach zależnych w zakresie, w którym nie jest

prawdopodobne, że zostaną one zrealizowane w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień bilansowy ujemne różnice przejściowe między wykazaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową powodujące w latach następnych zmniejszenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym od osób prawnych podlegają aktywowaniu.

Rezerwy lub aktywa z tytułu podatku odroczonego są wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej (bilansie) per saldo odpowiednio jako rezerwy z tytułu podatku odroczonego w zobowiązaniach długoterminowych lub aktywa z tytułu podatku odroczonego w aktywach długoterminowych w zależności od tego, która z kwot jest wyższa.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe CAM Media S.A. oraz sprawozdania finansowe jej jednostek zależnych sporządzone każdorazowo za okres zakończony dnia 30 września 2013 roku. Sprawozdania finansowe jednostek zależnych sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie jednostki dominującej, przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane dla transakcji i zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze. W celu eliminacji jakichkolwiek rozbieżności w stosowanych zasadach rachunkowości wprowadza się korekty.

Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane chyba, że dowodzą wystąpienia utraty wartości.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę oraz rejestracji objęcia kontroli w Krajowym Rejestrze Sądowym, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez Spółkę dominującą ma miejsce wtedy, gdy posiada ona bezpośrednio lub pośrednio, poprzez swoje jednostki zależne, więcej niż połowę liczby głosów w danej spółce, chyba, że możliwe jest do udowodnienia, że taka własność nie stanowi o sprawowaniu kontroli. Sprawowanie kontroli ma miejsce również wtedy, gdy Spółka ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną danej jednostki.

9. Nowe standardy i interpretacje.

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych interpretacji, które według stanu na dzień 31 grudnia 2012 roku nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania:

MSSF 9 „Instrumenty finansowe” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2015 roku lub później) został opublikowany przez RMSR w listopadzie 2009 roku. We wrześniu 2010 roku RMSR wydała znowelizowany MSSF 9 wprowadzający nowe wymogi dotyczące rozliczania zobowiązań finansowych i przenoszący wymogi dotyczące wyksięgowywania aktywów i zobowiązań finansowych z MSR 39.

MSSF 9 wymaga, aby wszystkie aktywa finansowe wchodzące w zakres MSR 39 były wyceniane według zamortyzowanego kosztu lub wartości godziwej. Inwestycje dłużne utrzymywane w ramach modelu biznesowego, w którym za cel jest uzyskanie odpowiednich przepływów pieniężnych, na które składają się ustalone zapłaty kwot bazowych oraz odsetki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu na koniec kolejnych okresów sprawozdawczych. Wszelkie inne inwestycje dłużne jak i inwestycje kapitałowe są wyceniane w wartości godziwej na te dni. Dodatkowo, zmiany wartości godziwej inwestycji kapitałowych które nie są przeznaczone do obrotu, można prezentować w pozostałych całkowitych dochodach, przy czym w rachunku zysków i strat ujmuje się wyłącznie dywidendę. Decyzja taka jest nieodwracalna.

W odniesieniu do wyceny zobowiązań finansowych wyznaczonych do wyceny w wartości godziwej przez wynik, MSSF 9 wymaga wszelkie zmiany wartości godziwej zobowiązań finansowych które zostały przypisane do zmian ryzyka kredytowego tego zobowiązania, prezentuje się w pozostałych całkowitych dochodach, chyba że taka prezentacja spowoduje niedopasowanie rachunkowe. Zmiany wartości godziwej przypisane do ryzyka kredytowego zobowiązania finansowego nie są przenoszone na wynik w kolejnych latach sprawozdawczych.

Zgodnie z MSR 39, cała kwota zmian wartości godziwej zobowiązania finansowego wyznaczonego do wyceny w wartości godziwej przez wynik odnoszona była na wynik.

Zarząd spodziewa się, że zastosowanie MSSF 9 może mieć znaczący wpływ na aktywa i zobowiązania finansowych (np. inwestycje Grupy w skrypty dłużne podlegające wykupowi, które są obecnie klasyfikowane jako dostępne do sprzedaży, będą musiały być wyceniane w wartości godziwej na koniec kolejnych okresów sprawozdawczych, a ich zmiany wartości godziwej będą ujmowane w wynik). Nie została jeszcze zakończona szczegółowa analiza wpływu

nowego standardu na skonsolidowane sprawozdania Grupy, w związku z tym na chwilę obecną nie jest możliwe dokonanie wiarygodnego oszacowania wpływu tego standardu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

W maju 2011 roku został opublikowany „pakiet pięciu standardów” dotyczący konsolidacji, wspólnych ustaleń umownych oraz ujawnień na temat zaangażowania w inne jednostki:

MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” zastępuje wytyczne dotyczące konsolidacji zawarte w MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe” i SKI-12 „Konsolidacja – jednostki specjalnego przeznaczenia” poprzez wprowadzenie jednolitego modelu konsolidacji dla wszystkich jednostek na podstawie kontroli. Zgodnie z MSSF 10, kontrola opiera się na tym, czy inwestor posiada (a) władzę nad inwestycją, (b) ekspozycję lub prawo do zmiennych zysków powstałych z jej zaangażowania w inwestycję, oraz (c) możliwość korzystania władzy nad inwestycją w celu wpłynięcia na wysokość zwrotu z inwestycji.

MSSF 11 „Wspólne ustalenia umowne” wprowadza nowe regulacje rachunkowości w odniesieniu do wspólnych postanowień umownych, zastępując MSR 31 „Udziały we wspólnych przedsięwzięciach”. Możliwość zastosowania metody konsolidacji proporcjonalnej w stosunku do jednostek współkontrolowanych została usunięta. Ponadto, MSSF 11 eliminuje wspólnie kontrolowane aktywa pozostawiając rozróżnienie na wspólne operacje i wspólne przedsięwzięcie. Wspólne operacje są to wspólne postanowienia umowne, w których strony mają wspólną kontrolę nad prawami do aktywów i zobowiązań. Wspólne przedsięwzięcie jest to wspólne postanowienie umowne, w którym strony mają wspólną kontrolę nad prawami do aktywów netto.

MSSF 12 „Ujawnienia na temat zaangażowania w inne jednostki” będzie wymagał dostarczenia zwiększonej informacji zarówno na temat jednostek objętych konsolidacją jak i jednostek nieobjętych konsolidacją, w których jednostka jest zaangażowana. Celem MSSF 12 jest dostarczanie informacji, tak aby użytkownicy sprawozdań finansowych mogliby ocenić podstawę kontroli, ograniczenia narzucone na skonsolidowane aktywa i pasywa, ekspozycję na ryzyko wynikające z zaangażowania w strukturalne jednostki nieobjęte konsolidacją oraz zaangażowanie niekontrolujących posiadaczy udziałów w operacjach skonsolidowanych jednostek.

MSR 27 „Jednostkowe sprawozdania finansowe” (znowelizowany w roku 2011). Wymagania dotyczące jednostkowych sprawozdań finansowych nie uległy zmianie i są zawarte w znowelizowanym MSR 27. Inne części MSR 27 zostały zastąpione przez MSSF 10.

MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych oraz wspólne przedsięwzięcia” (znowelizowany w roku 2011) MSR 28 zmieniono w wyniku publikacji MSSF 10, MSSF 11 i MSSF 12. W czerwcu 2012 dokonano zmian do MSSF 10, MSSF 11 oraz MSSF 12 w celu dostarczenia objaśnienia na temat przepisów przejściowych.

W październiku 2012 dokonano zmian do MSSF 10, MSSF 12 oraz MSR 27, które zapewniają zwolnienie z wymogu konsolidacji zgodnie z MSSF 10 oraz wymagają od jednostek inwestycyjnych do ujmowania poszczególnych jednostek zależnych w wartości godziwej przez wynik finansowy, zamiast je konsolidować. Zmiany dostarczają również wymagania dotyczące ujawnień dla jednostek inwestycyjnych. Wszystkie standardy z „pakietu pięciu” obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 roku lub później z możliwością wcześniejszego zastosowania - pod warunkiem jednoczesnego wdrożenia wszystkich pięciu standardów. Zarząd Grupy spodziewa się przyjęcia pakietu pięciu standardów w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych za okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2013 r. Zastosowanie tych standardów może mieć istotny wpływ na kwoty wykazywane w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

W odniesieniu do zmian do MSSF 10 z października 2012, spółka nie będzie korzystać ze zwolnienia z konsolidacji przewidzianego dla jednostek inwestycyjnych, jako że nie prowadzi tego rodzaju działalności.

MSSF 13 „Wycena wartości godziwej” definiuje wartość godziwą, zawiera wskazówki dotyczące ustalenia wartości godziwej i wymaga ujawniania informacji na temat wyceny wartości godziwej. Jednak MSSF 13 nie zmienia wymagań w odniesieniu do kwestii, które elementy powinny być wycenione lub ujawnione w wartości godziwej.

Zarząd Grupy spodziewa się przyjęcia MSSF 13 w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych za okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2013 r. Zastosowanie tych standardów może mieć istotny wpływ na kwoty wykazywane w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych oraz na zwiększony zakres ujawnień.

Zmiany do MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji” – kompensowanie aktywów i zobowiązań finansowych. Zmiany do MSSF 7 wymagają ujawnienia informacji o wszystkich ujętych instrumentach finansowych, które zostały skompensowane zgodnie z paragrafem 42 MSR 32. Zmiany wymagają również ujawnienia informacji o ujętych instrumentach finansowych, które dają prawo do przeprowadzania kompensat zgodnie z właściwą umową lub podobnymi umowami, nawet jeśli nie zostały one skompensowane zgodnie z MSR 32. Zmiany do MSR 32 doprecyzowują zasady kompensowania i skupiają się na czterech głównych obszarach:

- a) wyjaśnienie, na czym polega "posiadanie możliwego do wyegzekwowania prawa do przeprowadzania kompensaty";
- b) jednoczesne przeprowadzanie kompensat i rozliczeń;
- c) kompensowanie zabezpieczeń;
- d) jednostka rozliczeniowa na potrzeby kompensat.

Zmiany do MSSF 7 obowiązują w stosunku do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 a zmiany do MSR 32 z dniem 1 stycznia 2014 r. Zarząd przewiduje, iż powyższe zmiany przyczynią się do zwiększenia zakresu ujawnień w odniesieniu do kompensowanych aktywów i zobowiązań finansowych.

Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - podatek odroczony: realizacja aktywów wymagają od jednostek wyceny aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego w zależności od tego, czy jednostka planuje realizacji aktywów przez jego wykorzystanie czy sprzedaż. Dla aktywów wycenianych zgodnie z MSR 40

„Nieruchomości inwestycyjne” ocena, czy aktywa te zostaną zrealizowane przez jego wykorzystanie czy sprzedaż może być trudna i subiektywna. Zmiany rozwiązują ten problem poprzez wprowadzenie założenia, że wartość składnika aktywów realizuje się zwykle w momencie jego sprzedaży.

Zmiany do MSR 12 obowiązują do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2012 roku. Zarząd Grupy spodziewa się, iż zastosowanie tych standardów może mieć istotny wpływ na kalkulację podatku odroczonego w przyszłych okresach sprawozdawczych w odniesieniu do nieruchomości inwestycyjnych, u których wartość bilansowa zostanie w odzyskana w drodze sprzedaży. Nie została jeszcze zakończona szczegółowa analiza wpływu w/w nowych i zmienionych standardów na skonsolidowane sprawozdania Grupy, w związku z tym na chwilę obecną nie jest możliwe dokonanie wiarygodnego oszacowania wpływu tego standardu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (2012)” opublikowane przez RMSR w maju 2012 roku. Dokonano zmian do różnych standardów i interpretacji w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do Standardów (MSSF 1, MSR 1, MSR 16, MSR 32 oraz MSR 34) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa. Najważniejsze z nich to nowe lub zmienione wymogi dotyczące:

- a) ponownego zastosowania MSSF 1,
- b) kosztów finansowania zewnętrznego pod MSSF 1,
- c) doprecyzowania wymogów w odniesieniu do informacji porównawczej, klasyfikacji urządzeń na potrzeby serwisów,
- d) wpływ podatku dochodowego od dystrybucji instrumentów kapitałowych właścicielom,
- e) informacje segmentowe o łącznych aktywach i zobowiązaniach w śródrocznych sprawozdaniach finansowych.

Powyższe zmiany obowiązują do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 roku. Zarząd przewiduje, iż powyższe zmiany nie będą miały istotnego wpływu na kwoty wykazywane w sprawozdaniach finansowych Grupy.

Interpretacja KIMSF 20 „Rozliczanie kosztów usuwania nadkładu na etapie produkcji w kopalniach odkrywkowych” (obowiązująca w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2013 roku lub po tej dacie). Interpretacja określa, iż koszty związane z usuwaniem nadkładów w wydobywaniu metodą odkrywkową należy ująć jako dodatkowy element do istniejącego składnika aktywów (lub jako jego zwiększenie) i amortyzować w przewidywanym okresie użyteczności rozpoznanych zasobów dostępnych dzięki usunięciu nadkładów (przy użyciu metody jednostek produkcji, chyba że odpowiedniejsza jest inna metoda). Zarząd Grupy spodziewa się, iż zastosowanie tej interpretacji nie będzie miało istotnego wpływu na kwoty wykazywane w skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych jako, że Grupa nie wykonuje tego rodzaju działalności gospodarczej. Jednocześnie nadal poza regulacjami przyjętymi przez UE pozostaje rachunkowość zabezpieczeń portfela aktywów i zobowiązań finansowych, których zasady nie zostały zatwierdzone do stosowania w UE. Według szacunków jednostki, zastosowanie rachunkowości zabezpieczeń portfela aktywów lub zobowiązań finansowych według IAS 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” nie miałoby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby przyjęte przez UE do stosowania na dzień bilansowy.

▪ **Zmiany wprowadzone samodzielnie przez Grupę**

Grupa nie dokonała korekty prezentacyjnej danych porównywalnych za rok obrotowy zakończony 31 marca 2012 roku.

10. Korekta błędu

Nie wystąpiły

11. Skład Grupy kapitałowej

Grupa Kapitałowa CAM Media („Grupa”) składa się ze Spółki Akcyjnej CAM Media i jej spółek zależnych zaprezentowanych w tabeli poniżej. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres zakończony 30 września 2013 roku oraz zawiera dane porównywalne za okres zakończony 30 września 2012 roku.

CAM Media S.A. („Spółka dominująca” „Spółka”) została utworzona Aktem Notarialnym z dnia 5 lutego 2004 roku. Siedziba Spółki dominującej mieści się w Warszawie przy ulicy Tamka 16 lok U-4.

Spółka dominująca jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000289126. Spółce dominującej nadano numer statystyczny REGON 015664139.

Czas trwania Spółki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Grupa kapitałowa CAM Media zajmuje się rozwojem niestandardowych mediów w dwóch wymiarach.

Pierwszym z nich jest tak zwana kategoria „out-of-home”, drugim zaś Internet. W ramach segmentu „out-of-home” Emitent koncentruje się na wykorzystaniu niestandardowych metod komunikacji, wykorzystującej takie nośniki informacji reklamowej, które pozwalają dotrzeć do konsumenta w alternatywny sposób w porównaniu do mediów standardowych, takich jak telewizja, prasa, radio oraz klasyczne nośniki reklamy zewnętrznej. W ramach tej kategorii wykorzystywane są niestandardowe powierzchnie reklamowe, które pozwalają emitować przekazy reklamowe do klientów w czasie ich drogi do pracy, szkoły, w trakcie zakupów oraz w miejscach rekreacji i wypoczynku.

W ramach kategorii „out-of-home” wydzielono dwa segmenty działalności: „usługi marketingowe” oraz „niestandardowe powierzchnie reklamowe”. Do komunikacji wykorzystywany jest szeroki wachlarz sposobów dotarcia do konsumenta: od podświetlanych nośników typu „City Light” (instalowanych na kioskach, przystankach komunikacji masowej), poprzez nośniki typu „Back Light” o większej powierzchni ekspozycji, po wielkoformatowe siatki reklamowe. Emitent dysponuje szerokim zasobem „mobilnych” nośników w postaci autobusów w całej Polsce, w których reklama może być eksponowana zarówno na zewnętrznej części karoserii pojazdów, jak również i wewnątrz pojazdu na specjalnie do tego przygotowanych formatach nośników. Nowym rodzajem nośnika mobilnego jest powierzchnia reklamowa znajdująca się na rowerach miejskich.

Kolejną specyficzną grupą nośników przekazu reklamowego są nośniki „reklamy indoorowej”. Wykorzystują one powierzchnie i przestrzeń wewnątrz punktów sprzedaży detalicznej. Do najbardziej atrakcyjnych punktów detalicznych z punktu widzenia ekspozycji reklamy należą jednostki handlu nowoczesnego, takie jak supermarkety, hipermarkety oraz centra handlowe.

Drugim wymiarem komunikacji jest świat wirtualny, czyli Internet, którego znaczenie w zakresie sposobów dotarcia do pożądaných grup docelowych w ostatnich latach bardzo dynamicznie rośnie.

W obszarze Internetu Grupa kapitałowa CAM Media S.A. rozwija szeroką gamę produktów umożliwiających interaktywną komunikację z odbiorcami. Szeroki zakres oferty produktowej oferowanej przez podmioty wchodzące w skład Grupy Kapitałowej CAM Media S.A. układa się w logiczną całość ciągu komunikacji z odbiorcą. Można mu zaoferować standardowe i niestandardowe formaty reklamowe prezentowane na najczęściej odwiedzanych stronach www, wsparcie możliwości pozyskania informacji o ofercie klienta poprzez zastosowanie narzędzi SEM/SEO po bieżącym monitoringu reakcji konsumentów na emitowany przekaz reklamowy, za pomocą narzędzi monitorujących komunikację na wszelkiego typu forach społecznościowych, które w ostatnich latach nabierają coraz bardziej opiniotwórczego medium.

Według stanu na dzień sprawozdawczy struktura akcjonariatu jednostki dominującej jest następująca:

STRUKTURA KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO					
Nazwa (firma) jednostki, siedziba	Liczba	Łączna wartość nominalna w zł	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w liczbie głosów
CAM WEST s.a.r.l.	3 021 932	302 193	41,48%	6 021 932	58,55%
INVESTOR TFI S.A.	962 322	96 232	13,21%	962 322	9,36%
Quercus TFI S.A.	522 756	52 276	7,18%	522 756	5,08%
Akcjonariat rozproszony	2 777 490	277 749	38,13%	2 777 490	27,01%

Podmiotem dominującym całej Grupy CAM Media S.A. jest CAM Media S.A..

W skład Grupy wchodzi CAM Media S.A. - jednostka dominująca oraz następujące spółki zależne i pozostałe:

Nazwa jednostki	Siedziba	Zakres działalności	Metoda konsolidacji	Udział w kapitale zakładowym %	Udział w prawach głosu %
1. Media Power Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. U-5	Reklama Pośrednictwo w sprzedaży miejsca na cele reklamowe w mediach elektronicznych	zależna	100,00	100,00
2. AdInnovation Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. U-5	Działalność związana z oprogramowaniem, hosting	zależna	100,00	100,00
3. Intelisoft Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. U-5	Usługi internetowe	zależna	50,60	50,60
4. Ad-vice Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. 6,7	Usługi internetowe	zależna	95,00	95,00
5. Aduma S.A.	Wrocław, ul. Klecińska 125 Michałowice, ul. 3-go Maja 40	Usługi internetowe	pozostałe	10,06	10,06
6. CAM Polski Outdoor Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Tamka 16 lok. 6,7	Reklama Działalność portali internetowych	zależna	100,00	100,00
7. Brand 24 S.A.			zależna	50,49	50,49

Na dzień 30 września 2013 roku udział w ogólnej liczbie głosów posiadany przez Grupę w podmiotach zależnych jest równy udziałowi Grupy w kapitałach tych jednostek.

W skład Zarządu Spółki dominującej na dzień 30 września 2013 roku wchodził:

Prezes Zarządu – dr Krzysztof Przybyłowski

Wiceprezes Zarządu – Paweł Orłowski

Wiceprezes Zarządu – Adam Michalewicz

W skład Rady Nadzorczej Spółki dominującej na dzień 30 września 2013 roku wchodził:

Przewodnicząca Rady Nadzorczej – Joanna Braulińska-Wójcik

Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej - Piotr Krawczyński

Sekretarz Rady Nadzorczej – Bartosz Foroniewicz

Członek Rady Nadzorczej – Jerzy Drozdowski

Członek Rady Nadzorczej – Andrzej Szymański

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu tj. 30 sierpnia 2013 r. nie nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej.

12. Informacja o istotnych zmianach wielkości szacunkowych

12.1 Aktywa i rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego (w tys. zł.)

Tytułu odroczonego podatku dochodowego	Stan na początek III kwartału 2013r.	Zwiększenia	Zmniejszenia	Stan na koniec III kwartału
- aktywa	2.898		592	3.490
- odpisy aktualizujące aktywa				
- aktywa netto	2.898		592	3.490
- rezerwy	2.085		375	2.460

13. Zawiązanie odpisów aktualizujących wartość aktywów i ich odwrócenie

W okresie, którego dotyczy sprawozdanie Grupa nie zawiązywała odpisów aktualizujących wartość aktywów.

14. Rezerwy pozostałe

W grupie CAM Media S.A. Spółka dominująca tworzy rezerwy na wynagrodzenia urlopowe.

	Rezerwa na koszty utylizacji i pozostałe związane z ochroną środowiska	Rezerwa na sprawy sporne, kary, grzywny i odszkodowania	Rezerwa na koszty likwidacji środków trwałych	Inne rezerwy	Ogółem
01.01.2013-30.09.2013					
Stan na początek okresu	-	-	-	207 176,47	207 176,47
Utworzenie				103 590,02	103 590,02
Rozwiązanie				(198 936,32)	(198 936,32)
Wykorzystanie					-
Rozwinięcie dyskonta					-
Stan na koniec okresu	-	-	-	111 830,17	111 830,17

	Rezerwa na koszty utylizacji i pozostałe związane z ochroną środowiska	Rezerwa na sprawy sporne, kary, grzywny i odszkodowania	Rezerwa na koszty likwidacji środków trwałych	Inne rezerwy	Ogółem
01.01.2012-30.09.2012					
Stan na początek okresu				167 859,13	167 859,13
Utworzenie				86 772,96	86 772,96
Rozwiązanie				(167 859,13)	(167 859,13)
Wykorzystanie					-
Rozwinięcie dyskonta					-
Stan na koniec okresu	-	-	-	86 772,96	86 772,96

Struktura czasowa rezerw	30.09.2013	31.12.2012	30.09.2012
część długoterminowa	8 240,15	8 240,15	8 240,15
część krótkoterminowa	103 590,02	198 936,32	78 532,81
Razem rezerwy	111 830,17	207 176,47	86 772,96

15. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych

Zobowiązania warunkowe	30.09.2013	31.12.2012
Poręczenie spłaty kredytu	100 000,00	100 000,00
Poręczenie spłaty weksła	1 173 525,80	1 173 525,80
Zobowiązania z tytułu gwarancji bankowych udzielonych w głównej mierze jako zabezpieczenie wykonania umów handlowych		
Gwarancja ubezpieczeniowa wadium	2 000 000,00	2 000 000,00
Poręczenie spłaty gwarancji bankowych		
Zobowiązanie umowne z tytułu umowy licencyjnej		
Zobowiązania z tytułu pozwów sądowych		
Zobowiązania dotyczące nierozstrzygniętych sporów w władzami podatkowymi		
Pozostałe zobowiązania warunkowe	66 726,56	129 150,00
Razem zobowiązania warunkowe	3 340 252,36	3 402 675,80

Należności warunkowe	30.09.2013	31.12.2012
Sporne sprawy budżetowe		
Otrzymane gwarancje		
Sporne sprawy sądowe i w toku		
Pozostałe należności warunkowe		
Razem należności warunkowe	-	-

16. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy CAM Media S.A. w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących

W okresie, którego dotyczy raport Emitent kontynuował swoje działania określone w ramach przyjętej strategii, polegające na wzmożonej aktywności w sferze New business, pozyskiwaniu nowych zleceń, a także w sferze rozwijania nowych produktów i innowacyjnych metod świadczenia usług. Szczególny nacisk jest kładziony na poszukiwanie takich obszarów na rynku, które mogą zagwarantować stabilny wzrost przychodów, a także rozwój nowych segmentów rynku, które mogą zaowocować dodatkowymi strumieniami przychodów w przyszłości.

W ramach podejmowanych przedsięwzięć należy zwrócić uwagę na:

- zawarcie umowy z Poczta Polska S.A. której przedmiotem jest świadczenie usług reklamowych, zarówno w postaci kampanii reklamowych, jak również wykonywanie pojedynczych usług reklamowych na zlecenie Zamawiającego.

W okresie, którego dotyczy raport Spółka ponosiła również nakłady inwestycyjne związane z rozbudową własnej sieci nośników reklamowych oraz pozyskiwanie nowych atrakcyjnych lokalizacji dla świadczenia usług.

Pozostałe Spółki Grupy CAM Media również rozwijały swoją działalność zwłaszcza, zarówno poprzez rozwijanie nowych produktów (również na rynkach międzynarodowych) jak i dalsze zwiększanie liczby klientów, na rzecz których świadczą swoje usługi.

Znaczna część działań podejmowanych przez Emitenta w okresie, którego dotyczy raport, zaowocuje przychodami w ostatnim kwartale bieżącego roku oraz w roku 2014.

17. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W okresie, którego dotyczy raport, nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze mające znaczący wpływ na osiągnięte przez Grupę Kapitałową wyniki finansowe. Osiągnięte wyniki są w dużym stopniu rezultatem działań związanych z intensyfikacją działań w sferze new business, rozwojem nowych produktów, kosztami związanymi z uczestnictwem w licznych postępowaniach przetargowych, oraz nakładami ponoszonymi na rozwój działalności

18. Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W prezentowanym okresie Grupa Kapitałowa nie dokonała emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

19. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu , na który sporządzono kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta;

Nie wystąpiły.

20. Cykliczność, sezonowość działalności

Na rynku branży reklamowej, na którym działa Spółka występuje znaczna sezonowość sprzedaży. Większość przychodów ze sprzedaży oraz zysków realizowana jest w IV kwartale poprzedzającym okres szczytu bożonarodzeniowego i noworocznego. Jednak w ostatnich latach klasyczna sezonowość uległa znacznemu zachwianiu, ze względu na kolejne fazy kryzysu, które dotykały rynek reklamy. Budżety reklamowe były przesuwane pomiędzy kolejnymi latami, i w pierwszych kwartałach roku 2013 sytuacja się powtórzyła – budżety na wydatki reklamowe, które nie zostały wykorzystane w roku 2012 zostały uruchomione w pierwszych miesiącach roku 2013. Niemniej jednak w kolejnych miesiącach bardzo wyraźnie zarysował się kryzys w branży, który spowodował zmniejszenie strumienia finansowego kierowanego do uczestników rynku. Zjawisko to bardzo wyraźnie uwidoczniło się w III kwartale 2013 roku, i spowodowało istotne zmniejszenie poziomu przychodów ze sprzedaży.

21. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki dominującej na posiedzeniu w 25 kwietnia 2013 r. podjęło decyzję o następującym podziale zysku za rok 2012 :

- a) przekazaniu kwoty 418.662,75 PLN na kapitał zapasowy (zyski zatrzymane)
- b) przeznaczeniu kwoty 364.225,- PLN na wypłatę dywidendy.

Dywidenda została wypłacona 20 maja 2013r.

22. Wybrane dane finansowe

WYBRANE DANE FINANSOWE	w tys. zł		w tys. EUR	
	III kwartał narastająco (rok bieżący) od 01.01.2013 do 30.09.2013	III kwartał narastająco (rok poprzedni) od 01.01.2012 do 30.09.2012	III kwartał narastająco (rok bieżący) od 01.01.2013 do 30.09.2013	III kwartał narastająco (rok poprzedni) od 01.01.2012 do 30.09.2012
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	27 044	43 708	6 404	10 420
II. Zysk (strata) z działalności operacyjnej	(508)	87	(120)	21
III. Zysk (strata) brutto	(697)	16	(165)	4
IV. Zysk (strata) netto	(828)	(252)	(196)	(60)
V. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2 830	1 969	670	469
VI. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 226)	(2 084)	(1 001)	(497)
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	230	46	54	11
VIII. Przepływy pieniężne netto, razem	(1 166)	(70)	(276)	(17)

	30.09.2013	31.12.2012	30.09.2013	31.12.2012
IX. Aktywa razem	59 791	55 985	14 181	13 609
X. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	28 600	23 416	6 783	5 692
XI. Zobowiązania długoterminowe	3 562	1 820	845	442
XII. Zobowiązania krótkoterminowe	25 038	21 597	5 938	5 250
XIII. Kapitał własny	31 191	32 568	7 398	7 917
XIV. Kapitał zakładowy	728	728	173	177
XV. Liczba akcji	7 284 500	7 284 500	7 284 500	7 284 500
XVI. Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	(0,11)	(0,03)	(0,03)	(0,01)
XVII. Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	(0,11)	(0,03)	(0,03)	(0,01)
XVIII. Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	4,25	4,41	1,01	1,07
XIX. Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	4,25	4,41	1,01	1,07
XX. Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł / EUR)	0,05	-	0,01	-

Powyższe dane za rok 2013 i 2012 zostały przeliczone na EUR według następujących zasad. Pozycje aktywów i pasywów według średniego kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30 września 2013 oraz 30 września 2012 r.; pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez Narodowy Bank Polski na koniec każdego miesiąca okresu sprawozdawczego. Kursy podane w pkt. 7.2.

23. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych

Segment operacyjny jest częścią składową jednostki:

- a) która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którymi może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej jednostki),
- b) której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w jednostce oraz wykorzystujący te wyniki przy decydowaniu o alokacji zasobów do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu, a także,
- c) w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Podstawowy wzór podziału sprawozdawczości Spółki oparty jest na segmentach branżowych. Organizacja i zarządzanie przedsiębiorstwem odbywają się w podziale na segmenty, odpowiednio do rodzaju oferowanych wyrobów i usług. Każdy z segmentów stanowi strategiczną jednostkę gospodarczą, oferującą inne wyroby.

CAM Media wyodrębniło dwa podstawowe segmenty operacyjne:

- a) segment – usługi marketingowe,
- b) segment – niestandardowe powierzchnie reklamowe.
- c) segment – usługi internetowe

W poniższych tabelach przedstawione zostały dane dotyczące przychodów i zysków oraz niektórych aktywów i zobowiązań poszczególnych segmentów operacyjnych Spółki za okres obrotowy zakończony odpowiednio 30 września 2013 roku i 30 września 2012.

01.01.2013 - 30.09.2013	Działalność kontynuowana					Działalność ogółem
	usługi marketingowe	niestandardowe powierzchnie reklamowe	usługi internetowe	Pozycje nieprzypisane	Razem	
Przychody						
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych, w tym	12 004 821,26	9 661 510,46	6 332 411,93	790 073,28	28 788 816,93	28 788 816,93
- od klientów, z którymi wartość transakcji w okresie przekracza 10% lub więcej przychodów					-	-
Sprzedaż między segmentami				(1 745 178,15)	(1 745 178,15)	(1 745 178,15)
Przychody segmentu ogółem	12 004 821,26	9 661 510,46	6 332 411,93	(955 104,87)	27 043 638,78	27 043 638,78
Koszty						
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(9 331 075,73)	(7 125 286,26)	(3 390 290,16)	(276 213,72)	(20 122 865,87)	(20 122 865,87)
Koszt własny sprzedaży między segmentami				1 745 178,15	1 745 178,15	1 745 178,15
Koszty segmentu ogółem	(9 331 075,73)	(7 125 286,26)	(3 390 290,16)	1 468 964,43	(18 377 687,72)	(18 377 687,72)
Wynik						
Zysk (strata) segmentu	2 673 745,53	2 536 224,20	2 942 121,77	513 859,56	8 665 951,06	8 665 951,06
Koszty sprzedaży					-	-
Koszty ogólnego zarządu	(1 588 002,08)	(1 439 052,07)	(3 009 425,78)	(4 762 394,47)	(10 798 874,40)	(10 798 874,40)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu nieprzypisane					-	-
Pozostałe przychody operacyjne			182 389,82	2 199 344,89	2 381 734,71	2 381 734,71
Pozostałe koszty operacyjne			(2 022,62)	(754 895,64)	(756 918,26)	(756 918,26)
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i kosztami finansowymi	1 085 743,45	1 097 172,13	113 063,19	(2 804 085,66)	(508 106,89)	(508 106,89)
Przychody z tytułu odsetek			24 082,95	121 336,81	145 419,76	145 419,76
Koszty z tytułu odsetek			(79 564,01)	(194 088,94)	(273 652,95)	(273 652,95)
Pozostałe przychody/koszty finansowe netto			(6 573,40)	(53 721,74)	(60 295,14)	(60 295,14)
udział jednostek stowarzyszonych				-	-	-
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	1 085 743,45	1 097 172,13	51 008,73	(2 930 559,53)	(696 635,22)	(696 635,22)
Podatek dochodowy					(131 765,76)	(131 765,76)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	1 085 743,45	1 097 172,13	51 008,73	(2 930 559,53)	(828 400,98)	(828 400,98)
Aktywa i zobowiązania						
Aktywa segmentu	17 445 540,55	23 799 986,40	5 882 346,98		47 127 873,93	47 127 873,93
Aktywa nieprzypisane				12 663 565,94	12 663 565,94	12 663 565,94
Aktywa ogółem	17 445 540,55	23 799 986,40	5 882 346,98	12 663 565,94	59 791 439,87	59 791 439,87

Zobowiązania segmentu	13 884 185,69	6 402 677,42	3 219 147,49		23 506 010,60	23 506 010,60
Zobowiązania nieprzypisane				5 349 111,32	5 349 111,32	5 349 111,32
Kapitały własne				30 936 317,96	30 936 317,96	30 936 317,96
Zobowiązania i kapitały ogółem	13 884 185,69	6 402 677,42	3 219 147,49	36 285 429,28	59 791 439,88	59 791 439,88

01.01-30.09.2012	Działalność kontynuowana					Działalność ogółem
	usługi marketingowe	niestandardowe powierzchnie reklamowe	usługi internetowe	Pozycje nieprzypisane	Razem	
Przychody						
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych, w tym	23 450 392,73	13 583 778,67	6 673 817,87		43 707 989,27	43 707 989,27
- od klientów, z którymi wartość transakcji w okresie przekracza 10% lub więcej przychodów					-	-
Sprzedaż między segmentami				-	-	-
Przychody segmentu ogółem	23 450 392,73	13 583 778,67	6 673 817,87	-	43 707 989,27	43 707 989,27
Koszty						
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(15 162 171,73)	(13 129 452,50)	(4 891 431,81)		(33 183 056,04)	(33 183 056,04)
Koszt własny sprzedaży między segmentami				-	-	-
Koszty segmentu ogółem	(15 162 171,73)	(13 129 452,50)	(4 891 431,81)	-	(33 183 056,04)	(33 183 056,04)
Wynik						
Zysk (strata) segmentu	8 288 221,00	454 326,17	1 782 386,06	-	10 524 933,23	10 524 933,23
Koszty sprzedaży					-	-
Koszty ogólnego zarządu	(941 901,87)	(2 451 962,13)	-		(3 393 864,00)	(3 393 864,00)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu nieprzypisane				(6 537 279,70)	(6 537 279,70)	(6 537 279,70)
Pozostałe przychody/koszty operacyjne					-	-
Pozostałe przychody/koszty operacyjne nie przypisane				(506 902,78)	(506 902,78)	(506 902,78)
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i kosztami finansowymi	7 346 319,13	(1 997 635,96)	1 782 386,06	(7 044 182,48)	86 886,75	86 886,75
Przychody z tytułu odsetek					-	-
Koszty z tytułu odsetek					-	-
Pozostałe przychody/koszty finansowe netto				(27 343,88)	(27 343,88)	(27 343,88)
udział jednostek stowarzyszonych				(43 820,68)	(43 820,68)	(43 820,68)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	7 346 319,13	(1 997 635,96)	1 782 386,06	(7 115 347,04)	15 722,19	15 722,19
Podatek dochodowy				(267 364,41)	(267 364,41)	(267 364,41)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	7 346 319,13	(1 997 635,96)	1 782 386,06	(7 382 711,45)	(251 642,22)	(251 642,22)
Aktywa i zobowiązania						
Aktywa segmentu	14 623 261,16	16 404 510,26	1 613 973,49		32 641 744,91	32 641 744,91
Aktywa nieprzypisane				18 279 694,49	18 279 694,49	18 279 694,49
Aktywa ogółem	14 623 261,16	16 404 510,26	1 613 973,49	18 279 694,49	50 921 439,40	50 921 439,40
Zobowiązania segmentu	8 689 168,77	4 133 334,06	3 986 593,56		16 809 096,39	16 809 096,39
Zobowiązania nieprzypisane				2 963 142,15	2 963 142,15	2 963 142,15
Kapitały własne				31 149 200,86	31 149 200,86	31 149 200,86
Zobowiązania i kapitały ogółem	8 689 168,77	4 133 334,06	3 986 593,56	34 112 343,01	50 921 439,40	50 921 439,40

24. Wskazanie skutków zmian w strukturze emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej emitenta; inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Na dzień 30 września 2013 roku CAM Media SA posiadała udziały w kapitale zakładowym MEDIA POWER Sp. z o.o., INTELISOFT Sp. z o.o., ADINNOVATION Sp. z o.o., Ad-vice Sp. z o.o., CAM Polski Outdoor Sp. z o.o., ADUMA Sp. z o.o., BRAND24 S.A. oraz Nextbike Polska Sp. z o.o.

Spółki zależne INTELISOFT Sp. z o.o., ADINNOVATION Sp. z o.o. i Ad-vice Sp. z o.o. oraz BRAND24 S.A. budują kompetencje Grupy kapitałowej CAM Media w obszarze Internetu.

25. Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie rocznym w stosunku do wyników prognozowanych.

Grupa kapitałowa CAM Media SA nie publikowała prognoz finansowych na 2013 rok.

26. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego tj. 14 listopada 2013 roku.

Poniższa tabela przedstawia wykaz akcjonariuszy, posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu CAM Media SA na dzień przekazania raportu kwartalnego, tj. 14 listopada 2013 roku.

Akcjonariusz	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
CAM WEST s.a.r.l.	3.021.932	41,48	6.021.932	58,55
INVESTORS TFI S.A.	962.322	13,21	962.322	9,36
QUERCUS TFI S.A.	522.756	7,18	522.756	5,08

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego (tj. od dnia 30 sierpnia 2013 roku) w strukturze własności znacznych pakietów akcji CAM Media SA nie wystąpiły zmiany.

27. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu okresowego tj. 14 listopada 2013 roku.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie stanu posiadania akcji CAM Media SA przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania raportu okresowego, tj. 14 listopada. 2013 roku.

Akcjonariusz	Liczba akcji (szt.)	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów
Krzysztof Przybyłowski - Prezes Zarządu	324.000	4,45%	324.000	3,15%
Paweł Orłowski - Wiceprezes Zarządu	323.581	4,44%	323.581	3,15%
Adam Michalewicz - Wiceprezes Zarządu	340.500	4,67%	340.500	3,31%
Członek Rady Nadzorczej*	5.103	0,07%	5.103	0,05%

*Osoba ta nie wyraziła zgody na publikowanie jej danych osobowych.

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (tj. od dnia 30 sierpnia 2013 roku) nie wystąpiła żadna zmiana w stanie posiadania akcji CAM Media SA przez osoby zarządzające i nadzorujące.

28. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Na dzień 30 września 2013 roku Spółka CAM Media SA była lub jest stroną następujących postępowań sądowych:

- 1) postępowanie przed Naczelnym Sądem Administracyjnym w Warszawie ze skargi kasacyjnej CAM Media SA (wspólnie z CAM Polski Outdoor Sp. z o.o. z siedzibą w Michałowicach – spółka zależna) wniesionej od wyroku WSA w Warszawie z dnia 21 marca 2013 roku w sprawie o sygn. Akt VI SA/Wa-2670/12 – oczekiwanie na wyznaczenie terminu rozprawy
- 2) postępowanie przed Sądem Rejonowym dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu Wydział VIII Gospodarczy ds. upadłościowych i naprawczych w stosunku do dłużnika - Dynamicom Sp. z o.o. w upadłości likwidacyjnej (sygnatura akt: VIII GUp 2/13), gdzie CAM Media SA dokonała zgłoszenia wierzytelności w postępowaniu upadłościowym na kwotę 94.204,85 zł.

Poza wyżej wymienionymi, CAM Media nie jest stroną bądź uczestnikiem innych postępowań sądowych, tak w charakterze pozwanego jak i powoda, nie dochodziła również swoich roszczeń w postępowaniu egzekucyjnym, a nadto nie była uczestnikiem innego postępowania układowego czy upadłościowego.

29. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

W III kwartale 2013 roku Spółka dominująca CAM Media S.A., jak również Spółki zależne nie zawierały istotnych transakcji z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe.

30. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji stanowi równowartość co najmniej 10% kapitałów własnych emitenta.

W okresie trzeciego kwartału 2013 roku CAM Media S.A., ani jej spółki zależne nie udzielały poręczeń kredytów lub pożyczek ani nie udzielały gwarancji, łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, których łączna wartość stanowiłaby co najmniej równowartość 10% kapitałów własnych CAM Media SA

31. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta.

W ocenie Zarządu w okresie trzeciego kwartału 2013 roku nie wystąpiły żadne istotne zdarzenia wpływające na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian ani zdarzenia, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę Kapitałową CAM Media SA.

32. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez grupę CAM Media S.A. wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

W ocenie Zarządu istotny wpływ na wyniki finansowe w perspektywie najbliższego kwartału może mieć niepewność sytuacji na rynku związana z zachowaniem rynku w świetle kryzysu, który uwiódł się wyraźnie w drugiej połowie roku 2012 i w dalszym ciągu wywiera negatywny wpływ na całą branżę reklamową. Widoczne zaostrenie polityki budżetowej u klientów Grupy kapitałowej CAM Media S.A. może wpływać na zmianę dynamiki przychodów ze sprzedaży usług. Natomiast stopniowe wychodzenie z kryzysu, którego pierwsze symptomy pojawiły się pod koniec trzeciego kwartału 2013 roku, będzie wpływać na poprawę koniunktury na rynku.

W wymiarze wewnętrznym najistotniejszy wpływ na obecną i przyszłą sytuację Grupy będzie miała dalsza integracja i rozwój wszystkich podmiotów wchodzących w jej skład. Wypracowanie kompleksowej, szerokiej oferty całego wachlarza usług oferowanej klientom, a także rozwój i wdrożenie kolejnych produktów poprzez efekty synergii będzie miało istotny wpływ na przyszłą działalność Grupy kapitałowej CAM Media S.A.

Drugim istotnym elementem są działania podejmowane w ramach całej Grupy CAM Media związane z optymalizacją i redukcją kosztów działalności operacyjnej. Są one nakierowane na zwiększanie rentowności realizowanych projektów, dzięki czemu możliwa będzie minimalizacja negatywnych skutków sytuacji rynkowej.

33. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Najistotniejszym zagrożeniem dla Grupy kapitałowej CAM Media S.A. są negatywne prognozy wzrostu gospodarczego, zwłaszcza w sektorze, w którym Grupa prowadzi działalność. Pierwsze poważne oznaki kryzysu polegającego na istotnym ograniczeniu wydatków marketingowych pojawiły się już w drugiej połowie roku 2012. W dalszym ciągu brak jednoznacznie optymistycznych prognoz rozwoju rynku, a nawet niektóre publikacje branżowe potwierdzają, że rok 2013 będzie charakteryzował się ujemnym współczynnikiem wzrostu, a pobudzenie nastąpi dopiero w roku 2014.

Przeciwdziałając negatywnym skutkom takiej sytuacji Grupa skupia się na realizacji projektów w obszarach, które zgodnie z posiadaną wiedzą na pewno będą wymagały intensywnych działań w obszarze marketingu, wsparcia sprzedaży. Dzięki precyzyjnej ocenie ryzyk związanych z realizacją poszczególnych projektów Grupa dąży do minimalizacji zaangażowania w te działania, które nie spełniają oczekiwanego progu rentowności

Dodatkowo w dalszym ciągu prowadzone są działania związane z optymalizacją kosztów funkcjonowania spółek w Grupie, co pozwala osiągnąć oszczędności w zakresie bieżącej działalności.

Kolejną formą przeciwdziałania negatywnym skutkom kryzysu oraz przygotowania się na okres wzrostu rynku jest realizowanie zadań inwestycyjnych zgodnie z przyjętymi założeniami. Pozwoli to na zmniejszenie kolejnego potencjalnego ryzyka związanego z przewidywaną polityką ograniczenia w zamieszczaniu reklam w przestrzeni miejskiej, wprowadzoną przez władze miejskie. Dzięki temu nakłady niezbędne do dostosowania się do nowych regulacji w tym zakresie zostaną rozłożone w czasie i będą miały mniejszy wpływ na wyniki Grupy.

34. informacje o odpisach aktualizujących wartość zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania i odwróceniu odpisów z tego tytułu

Grupa nie posiada zapasów.

35. Informacje o istotnych transakcjach nabycia i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych

W III kwartale 2013 Emitent poniósł nakłady na środki trwałe w budowie w wysokości 822.996,72pln. Pozostałe grupy środków trwałych w wartościach brutto pozostały bez zmian.

30.09.2013

TABELA RUCHU ŚRODKÓW TRWAŁYCH	Nośniki reklamowe	Budynki, lokale	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	RAZEM
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	-	9 021 376,52	838 970,03	1 455 775,35	1 865 238,98	874 742,82	14 056 103,70
b) zwiększenia (z tytułu)	1 000 000,00	-	3 940,65	-	-	822 996,72	1 826 937,37
- zakup		-	3 940,65	-	-	822 996,72	826 937,37
- przyjęcie z inwestycji						-	-
- modernizacja							-
- odniesienie kosztów likwidacji na wartość początkową							-
- nakłady inwestycyjne na środki trwałe w budowie							-
- inwestycje w obcym środku trwałym							-
- przejęte na podstawie umowy leasingu finansowego	1 000 000,00						1 000 000,00
- koszty finansowania zewnętrznego							-
- rozszerzenie grupy kapitałowej							-
- inne							-
c) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	-	-	(794 624,63)	(412 879,80)	(1 207 504,43)
- sprzedaż					(794 624,63)		(794 624,63)
- likwidacja							-

- przeniesienie na środki trwałe w budowie							-
- reklasifikacja do innej grupy rodzajowej						(412 879,80)	(412 879,80)
- darowizny							-
- przeniesienie do inwestycji w nieruchomości							-
- inne							-
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	1 000 000,00	9 021 376,52	842 910,68	1 455 775,35	1 070 614,35	1 284 859,74	14 675 536,64
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	-	(868 223,44)	(672 293,85)	(722 086,08)	(202 486,06)	-	(2 465 089,43)
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	(83 333,80)	(169 650,09)	(61 128,46)	(192 280,59)	(132 535,17)	-	(638 928,11)
- roczny odpis amortyzacyjny	(83 333,80)	(169 650,09)	(61 128,46)	(192 280,59)	(172 266,54)		(678 659,48)
- sprzedaż środka trwałego					39 731,37		39 731,37
- likwidacja środka trwałego							-
- darowizna środka trwałego							-
- reklasifikacja do innej kategorii							-
- inne (zmniejszenia)							-
- przeniesienie do grupy aktywów przeznaczonych do odsprzedaży - zmniejszenie							-
- rozszerzenie grupy kapitałowej							-
- inne (zwiększenia)							-
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	(83 333,80)	(1 037 873,53)	(733 422,31)	(914 366,67)	(335 021,23)	-	(3 104 017,54)
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	-	-	-	-	-	-	-
zwiększenie(z tytułu)	-	-	-	-	-	-	-
- utworzenie odpisów z tytułu trwałej utraty wartości odniesionych w ciężar wyniku finansowego							-
zmniejszenie(z tytułu)	-	-	-	-	-	-	-
- sprzedaż środka trwałego							-
- likwidacja środka trwałego							-
- odwołanie odpisów z tytułu trwałej utraty wartości - odniesione na wynik finansowy							-
- wykorzystanie odpisu							-
- inne							-
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	-	-	-	-	-	-	-
j) wartość netto środków trwałych na początek okresu	-	8 153 153,08	166 676,18	733 689,27	1 662 752,92	874 742,82	11 591 014,27
k) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	916 666,20	7 983 502,99	109 488,37	541 408,68	735 593,12	1 284 859,74	11 571 519,10

36. Informacje o istotnym zobowiązaniu z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych

W III kwartale 2013 w Grupie CAM Media S.A. nie zaciągnięto istotnych zobowiązań z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych

37. Informacje na temat zmian sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych Grupy, niezależnie od tego, czy te aktywa i zobowiązania są ujęte w wartości godziwej czy w skorygowanej cenie nabycia (koszcie zamortyzowanym)

Nie wystąpiły.

38. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego

W prezentowanym okresie spłaty zaciągniętych kredytów przez Spółki Grupy były regulowane zgodnie z harmonogramem spłat.

39. Informacje o zmianie sposobu (metody) ustalenia wartości instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej

Nie dotyczy.

40. Informacja dotycząca zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu lub wykorzystania tych aktywów

Nie dotyczy.

41. Informację dotyczącą emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W omawianym okresie emisje, wykup i spłata nie udziałowych i kapitałowych papierów wartościowych nie miała miejsca.

42. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

Wypłacona dywidenda za rok 2012 wyniosła 0,05 zł na akcję zwykłą i uprzywilejowaną.

43. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe, nieuwjętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta

Nie wystąpiły.

44. Inne informacje mogące w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego emitenta.

Nie dotyczy.