

**Informacja dodatkowa
za III kwartał 2013 roku**

1. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń ich dotyczących.

III kwartał 2013 r. w Grupie Paged upłynął głównie pod znakiem restrukturyzacji w spółce Paged Meble S.A. Efektem tych działań ma być poprawa rentowności, płynności i ogólnej kondycji tej spółki. Działania restrukturyzacyjne były realizowane przy wsparciu i zaangażowaniu członków Zarządu „Paged” S.A. (Prezes Zarządu „Paged” S.A. od dnia 7 maja 2013 r. pełni również funkcję Prezesa Zarządu Paged Meble S.A., Wiceprezes Zarządu „Paged” S.A. dnia 1 października 2013 r. został Wiceprezesem Zarządu ds. Finansów w Paged Meble S.A.). Działania były ukierunkowane na obniżenie kosztów funkcjonowania spółki (m.in. optymalizacja kosztów zatrudnienia i zakupu materiałów), poprawienie funkcjonowania zakładów produkcyjnych (m.in. optymalizacja produkcji, terminowość). Zarząd skupił się także na zapewnieniu spółce Paged Meble S.A. finansowania na odpowiednim poziomie, czego efektem jest uzgodnienie z bankiem finansującym długoterminowego planu finansowego opartego na Planie Restrukturyzacji Spółki na lata 2013-2016 oraz podpisanie aneksów do umów kredytowych (przedłużenie okresu spłaty oraz zmniejszenie wysokości rat na kolejne 12 miesięcy dla kredytu inwestycyjnego oraz przedłużenie finansowania dla kredytu obrotowego), o czym „Paged” S.A. informował w raporcie bieżącym 31/2013 z dnia 2 października 2013 r. Jednocześnie Zarząd spółki podejmował działania w obszarach sprzedaży i marketingu, mające na celu zwiększenie realizowanych przychodów ze sprzedaży mebli (m.in. nowe zatrudnienia, przegląd aktualnej oferty, przegląd magazynów wyrobów gotowych, nowe kanały dystrybucji, rozwój sprzedaży na niemieckim rynku mieszkaniowym, polityka cenowa).

Efekty powyższych działań są zauważalne w III kwartale 2013 r. EBITDA spółki Paged Meble S.A. za ten kwartał wyniosła 1,7 mln PLN, podczas gdy w analogicznym okresie roku poprzedniego było to 0,3 mln PLN. Również na poziomie netto zmiana jest znacząca (0,5 mln PLN zysku netto w III kwartale 2013 r., wobec straty netto w wysokości 1,6 mln PLN w III kwartale roku ubiegłego).

Bardzo dobre wyniki w ramach Grupy Paged w okresie sprawozdawczym odnotowały spółki segmentu sklejkowego „Paged-Sklejka” S.A. oraz „Sklejka-Pisz” Paged S.A. Spółki te koncentrowały się na realizacji podstawowej działalności w celu maksymalizacji przychodów i zysków oraz kontynuacji rozpoczętych programów inwestycyjnych. W okresie III kwartału 2013 roku segment ten uzyskał łącznie EBITDA w wysokości 22,5 mln PLN dla Grupy Paged (wobec 13,9 mln PLN w tym III kwartale 2012 r.).

W okresie III kwartału 2013 r. spółka celowa Mineralna Development Sp. z o.o. prowadziła dalsze działania związane z realizacją projektu deweloperskiego Grupy Paged – budowa parku handlowego o powierzchni handlowej ok. 8.700 m² na własnej działce przy ul. Mineralnej w Warszawie. Aktualnie projekt znajduje się w fazie komercjalizacji.

W segmencie zarządzania wierzytelnościami w raportowanym okresie istotny wpływ na wynik finansowy Grupy DTP miały przede wszystkim odzyski uzyskiwane w procesie windykacji na zakupionych portfelach wierzytelności oraz prowizja z tytułu udzielonych pożyczek. Ważnym z punktu widzenia pozyskiwania kompetencji do obsługi, choć nie tak

istotnym wartościowo czynnikiem, mającym wpływ na poziom przychodów, jest wzrost liczby portfeli wierzytelności obsługiwanych na zlecenie. W okresie III kwartału 2013 roku segment zarządzania wierzytelnościami osiągnął zysk operacyjny na poziomie 3,1 mln PLN (wobec 0,5 mln PLN w III kwartale 2012 r.) oraz zysk netto 4,8 mln PLN (wobec 0,5 mln PLN w III kwartale 2012 r.)

Na koniec III kwartału 2013 roku łączna wartość aktywów zarządzanych (zarówno zakupionych, jak i obsługiwanych na zlecenie) przez spółki segmentu zarządzania wierzytelnościami, wyniosła 2,2 mld PLN (wzrost o 93,8% r/r), z czego 1,9 mld PLN stanowią portfele zakupione, a 0,3 mld PLN portfele zlecone.

W III kwartale 2013 r. spółki segmentu zarządzania wierzytelnościami zakupiły wierzytelności o łącznej wartości nominalnej 71 mln PLN. Przyczyniło się to do wzrostu wartości nominalnej portfela kupionego do poziomu przeszło 1,9 mld PLN. Wartość nabytych portfeli wierzytelności w stosunku do stanu na koniec 2012 r. wzrosła o 41%. Nabyte portfele wierzytelności pochodzą przede wszystkim z sektora bankowego, który stanowi 98% wszystkich posiadanych portfeli i w którego skład wchodzi portfele niedetaliczne (w znakomitej przewadze wierzytelności z segmentu małych i średnich przedsiębiorstw oraz marginalnie wierzytelności korporacyjne) i detaliczne.

Komentarz do wyników finansowych Grupy Kapitałowej „Paged” S.A. (dalej: Grupa Paged) na poziomie skonsolidowanym

Grupa Paged w III kwartale 2013 roku osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości 187,0 mln PLN, w stosunku do 150,2 mln PLN w III kwartale 2012 roku (wzrost o 24,5% r/r).

Grupa odnotowała istotny wzrost zysku z działalności operacyjnej (EBIT) w III kwartale 2013 roku w porównaniu do III kwartału roku poprzedniego. Wypracowany EBIT wyniósł 23,0 mln PLN, wobec 11,7 mln PLN w III kwartale 2012 roku (wzrost o 96,3% r/r).

W III kwartale 2013 roku Grupa Paged wypracowała zysk na poziomie EBITDA w wysokości 27,6 mln PLN, wobec 16,3 mln PLN wypracowanych w III kwartale 2012 roku (wzrost o 69,5% r/r).

Całkowity zysk netto zrealizowany w omawianym okresie wyniósł 23,8 mln PLN, wobec 9,8 mln PLN w III kwartale 2013 roku (wzrost o 143,5% r/r), z czego zysk przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej wyniósł 28,1 mln PLN, wobec 7,9 mln PLN w III kwartale 2013 roku (wzrost o 258,4% r/r).

Bieżąca sytuacja w spółkach Grupy Paged

- **Segment sklejkowy**

Głównym obszarem działalności segmentu sklejkowego jest produkcja arkuszy fornirowych i płyt wykonanych na bazie drewna, a także ich sprzedaż hurtowa. Spółki tego segmentu prowadzą działalność handlową zarówno na rynku krajowym, jak i na rynkach zagranicznych.

Na wyniki tego segmentu Grupy Paged za III kwartał 2013 roku złożyły się wyniki „Paged-Sklejka” S.A. z siedzibą w Morągu oraz „Sklejka-Pisz” Paged S.A. z siedzibą w Piszu. Od dnia 20 czerwca 2012 roku „Sklejka-Pisz” Paged S.A. jest właścicielem 100% akcji „Paged-Sklejka” S.A.

Od dnia 15 kwietnia 2013 r. na wyniki segmentu sklejkowego wpływają wyniki osiągnięte przez „Paged” Spółka akcyjna IP Spółkę komandytową z siedzibą w Warszawie (powstała z przekształcenia Paged IP Sp. z o.o., dawniej: GALT SPV 19 Y Sp. z o.o.), albowiem obie spółki sklejkowe są jej komandytariuszami i posiadają większościowy udział w majątku, jak również w zyskach i stratach spółki komandytowej. „Paged” Spółka akcyjna IP Sp. k. jest spółką celową, której przedmiotem działalności jest zarządzanie znakami towarowymi Paged wniesionymi we wrześniu 2012 r. przez „Paged” S.A. jako składnik zorganizowanej części przedsiębiorstwa „Paged” S.A. („Paged” S.A. – Dział zarządzania licencjami). Począwszy od 1 października 2012 r. Paged IP Sp. z o.o. stała się stroną umów licencyjnych i beneficjentem opłat za korzystanie ze znaku towarowego Paged.

W okresie sprawozdawczym nie nastąpiły żadne istotne zmiany organizacyjne w spółkach segmentu sklejkowego poza wymienionymi powyżej. „Paged-Sklejka” S.A. prowadzi swoją działalność w trzech zakładach w następujących lokalizacjach: Morąg, Ełk i Bartoszyce, zaś „Sklejka-Pisz” Paged S.A. w zakładzie w Pisz.

W okresie III kwartału 2013 roku spółki segmentu sklejkowego zrealizowały 102,7 mln PLN przychodów ze sprzedaży (wzrost o 13,1% w porównaniu do III kwartału 2012 roku, w którym wyniosły one 90,8 mln PLN), z czego „Paged-Sklejka” S.A. zrealizowała 61,0 mln PLN przychodów (wobec 56,9 mln PLN w III kwartale 2012 roku, wzrost o 7,3% r/r), a „Sklejka-Pisz” Paged S.A. zrealizowała 47,9 mln PLN (wobec 41,3 mln PLN w III kwartale 2012 r., wzrost o 16,0% r/r).

W III kwartale 2013 roku segment sklejkowy wypracował zysk na podstawowej działalności operacyjnej (EBIT) dla Grupy Paged w wysokości 19,5 mln PLN (wobec 11,2 mln w 2012 roku, wzrost o 74,4%). „Paged-Sklejka” S.A. wypracowała 10,1 mln PLN (wobec 7,4 mln PLN w III kwartale 2012 roku, wzrost o 36,9% r/r) zysku z działalności operacyjnej (EBIT), a „Sklejka-Pisz” Paged S.A. wypracowała 9,3 mln PLN (wobec 3,9 mln PLN w III kwartale 2012 roku, wzrost o 139,6% r/r).

Wynik na poziomie EBITDA za III kwartał 2013 roku wypracowany w segmencie sklejkowym dla Grupy Paged wyniósł 22,5 mln PLN, co oznacza wzrost o 61,6% wobec analogicznego okresu roku poprzedniego (EBITDA na poziomie 13,9 mln PLN). „Paged-Sklejka” S.A. wypracowała 11,3 mln PLN (wobec 8,5 mln PLN w 2012 roku, wzrost o 33,0%), a „Sklejka-Pisz” Paged S.A. wypracowała 11,1 mln PLN (wobec 5,4 mln PLN w 2012 roku, wzrost o 105,6%). EBITDA segmentu sklejkowego w III kwartale 2013 r. stanowiła 81,5% łącznego EBITDA Grupy Paged.

Zysk netto segmentu wypracowany dla Grupy Paged wyniósł 18,6 mln PLN („Paged-Sklejka” S.A. 9,4 mln PLN, „Sklejka-Pisz” Paged S.A. 9,2 mln PLN) i wzrósł w stosunku do III kwartału 2012 roku o 136,6% z poziomu 7,9 mln PLN (odpowiednio 6,2 mln PLN w „Paged-Sklejka” S.A. – wzrost r/r o 51,9% oraz 1,6 mln PLN w „Sklejka-Pisz” Paged S.A. - wzrost o 472,0%).

- **Segment meblowy**

Segment meblowy Grupy Paged opiera się na działalności krajowej spółki produkcyjnej Paged Meble S.A. oraz brytyjskiej spółki handlowej BUK Ltd. (od 10 stycznia 2013 r. spółki w 100% zależnej od „Paged” S.A.).

Ze względu na skalę działalności o wynikach segmentu, zarówno pod względem przychodów, jak i kosztów, w głównej mierze decydują wyniki Paged Meble S.A. W okresie sprawozdawczym spółka ta kontynuowała swój dotychczasowy profil działalności, tj. zajmowała się projektowaniem, produkcją i dystrybucją mebli. Meble produkowane są w trzech zakładach w następujących lokalizacjach: Sędziszów Małopolski (stoły i krzesła), Jasienica (głównie krzesła, w tym gięte) oraz Jarocin (meble skrzyniowe – jadalnie, sypialnie i inne). Odbiorcami wyrobów są kontrahenci z tzw. rynku kontraktowego (hotele, restauracje, kawiarnie, hurtownicy i inni pośrednicy) oraz tzw. rynku mieszkaniowego (dystrybutorzy oraz klienci indywidualni, głównie z rynku polskiego).

Spółka BUK Ltd. jest spółką handlową operującą na rynku brytyjskim. Spółka zajmuje się m.in. dystrybucją mebli produkowanych przez Paged Meble S.A., aczkolwiek spółka ta osiąga większość swych przychodów ze sprzedaży mebli pochodzących od innych producentów, w tym m.in. od producentów z Dalekiego Wschodu.

W III kwartale 2013 roku spółki segmentu meblowego uzyskały przychody ze sprzedaży w wysokości 35,8 mln PLN (wobec 39,0 mln PLN w III kwartale 2012, spadek o 8,4%).

III kwartał 2013 roku segment meblowy zamknął zyskiem na sprzedaży w wysokości 0,9 mln PLN (w III kwartale 2012 roku segment miał stratę na sprzedaży w wysokości 0,9 mln PLN), zaś na działalności operacyjnej (EBIT) zysk segmentu wyniósł 0,9 mln PLN (w III kwartale 2012 roku strata operacyjna (EBIT) wyniosła 0,8 mln PLN). Zysk na poziomie EBITDA segmentu za III kwartał 2013 roku wyniósł 2,0 mln PLN (wobec 0,7 mln PLN zysku EBITDA w III kwartale 2012 roku PLN, wzrost o 207,8%). EBITDA segmentu meblowego w III kwartale 2013 r. stanowiła 7,3% łącznego EBITDA Grupy Paged. Zysk netto w III kwartale 2012 roku wyniósł 0,8 mln PLN (wobec 1,3 mln PLN straty netto w III kwartale 2012 roku).

- **Segment handlowy**

Handel produktami przemysłu drzewnego prowadzony jest przez wyodrębniony w ramach „Paged” S.A Oddział. Działalność handlowa prowadzona jest w formie sieci składów handlowych (agencyjnych) na terenie Polski (obecnie 14 lokalizacji).

Działalność segmentu handlowego koncentruje się bezpośrednio na sprzedaży hurtowej i detalicznej materiałów drzewnych i drewnopochodnych (sklejki, płyty drewnopochodne – OSB, wiórowe zwykłe, wiórowe laminowane, wiórowe fornirowane, płyty stolarskie, płyty pilśniowe, płyty MDF, płyty HDF, tarcica, stolarka budowlana i inne). Składy handlowe świadczą również usługi – np. cięcia płyt na formatki, okleinowania wąskich płaszczyzn. Część towarów (sklejki) pochodzi ze spółek segmentu sklejkowego Grupy Paged.

W okresie III kwartału 2013 roku przychody segmentu handlowego wyniosły 15,9 mln PLN (przychody w III kwartale 2012 roku wyniosły 20,9 mln PLN, spadek o 23,9%).

Zysk EBIT w III kwartale 2013 roku wyniósł 0,34 mln PLN, zysk netto 0,27 mln PLN (w analogicznym okresie roku ubiegłego odpowiednio: 0,48 mln PLN i 0,43 mln PLN).

- **Segment nieruchomości**

Do segmentu nieruchomości zalicza się wyniki osiągnięte przez spółki celowe:

- „Paged Property Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością” Spółka komandytowa z siedzibą w Warszawie,

- Paged Property Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (będąca komplementariuszem ww. spółki komandytowej),
- Mineralna Development Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (jednostka w 100% zależna od ww. spółki komandytowej).

W okresie III kwartału 2013 r. „Paged Property Sp. z o.o.” Spółka komandytowa kontynuowała działania w kierunku realizacji celów, do których została powołana w 2009 r., tj. zajmowała się zarządzaniem (administrowaniem) nieruchomościami, które zostały do niej wniesione przez „Paged” S.A. w formie wkładu niepieniężnego oraz poszukiwaniem optymalnego sposobu zagospodarowania tych nieruchomości (obecnie: nieruchomość w Nowym Koniku i Cisiu, gm. Halinów).

Mineralna Development Sp. z o.o. – jako spółka celowa powołana do zagospodarowania nieruchomości przy ul. Mineralnej 7 w Warszawie - kontynuowała realizację projektu, zakładającego budowę na nieruchomości obiektu typu park handlowy pod nazwą PARK HANDLOWY OKĘCIE. Spółka dysponuje prawomocną decyzją o zatwierdzeniu projektu budowlanego oraz decyzją o udzieleniu pozwolenia na budowę Parku Handlowego (Centrum handlowo-usługowego wraz z infrastrukturą towarzyszącą).

W okresie III kwartału 2013 r. kontynuowała działania w kierunku uzyskania przyłączy oraz gwarancji dostaw mediów o odpowiednich parametrach, a ponadto: prace projektowe dotyczące projektów wykonawczych poszczególnych lokali handlowych, prace projektowe dotyczące zmian obejmujących cały obiekt (tzw. projekt budowlany zamienny) oraz prace projektowe i przygotowawcze dotyczące przebudowy ulicy Mineralnej.

Projekt ten znajduje się obecnie w fazie przygotowań do rozpoczęcia właściwego procesu budowlanego, przy czym termin uzależniony jest od czynników takich jak warunki atmosferyczne, stopień komercjalizacji i finansowanie projektu. Równolegle prowadzone są działania związane z komercjalizacją projektu, tj. pozyskaniem najemców i potencjalnych najemców powierzchni handlowej, w wyniku zawieranych umów najmu oraz listów intencyjnych. Mineralna Development rozważa nawiązanie współpracy z właścicielami działek przyległych w celu wspólnego zagospodarowania terenu na cele handlowe, co może wpłynąć na zmianę harmonogramu realizacji projektu.

W okresie III kwartału 2013 roku przychody segmentu wyniosły 0,35 mln PLN (w III kwartale 2012 roku przychody wyniosły 0,34 mln PLN), na poziomie zysku ze sprzedaży segment zanotował stratę w wysokości 0,09 mln PLN, zaś na poziomie zysku netto wynik w wysokości 0,07 mln PLN.

• Segment zarządzania wierzytelnościami

Na wyniki segmentu zarządzania wierzytelnościami składają się przychody i koszty osiągnięte przez Grupę Kapitałową DTP, w której podmiotem dominującym jest DTP S.A. z siedzibą w Warszawie. Wyniki Grupy DTP S.A. podlegają pełnej konsolidacji w ramach Grupy Paged od III kwartału 2012 r., przy czym „Paged” S.A. posiada 54,12% udział w kapitale zakładowym DTP S.A.

Grupa DTP to grupa spółek zajmujących się kompleksową obsługą wierzytelności, w której skład wchodzi DTP S.A. spółka holdingowa ze 100% udziałem w kapitale spółek zależnych, tj.: Debt Trading Partners Sp. z o.o., Debt Trading Partners Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością S.K.A. oraz Finanse Ratalne Sp. z o.o. Poprzez Debt Trading Partners

Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością S.K.A. Grupa DTP nadzoruje również działalność DTLex Kancelaria Radców Prawnych Rosiński i Wspólnicy S.K.A. (100% udziału w kapitale) i funkcjonowanie DTP Niestandaryzowanego Sekurytyzacyjnego Funduszu Inwestycyjnego Zamkniętego (100% certyfikatów inwestycyjnych). Obie te struktury w schemacie zarządzania Grupą są traktowane jako jej część. W bieżącym roku Grupa DTP rozpoczęła prowadzenie sprawozdawczości finansowej wg MSSF.

Działalność Grupy koncentruje się na zakupie i windykacji wierzytelności z sektorów bankowego, telekomunikacyjnego i użyteczności publicznej, obsłudze wierzytelności na zlecenie (inkaso), zlecaniu obsługi innym podmiotom windykacyjnym, pośrednictwie w zakresie obrotu wierzytelnościami, organizacji windykacji prawnej, oferowaniu usług doradczych w zakresie windykacji oraz przeprowadzaniu wyceny aktywów (w tym pierwotna ocena jakości nabywanych aktywów - badania due dilligence). Zakup wierzytelności, w zależności od potrzeb zbywcy, jest realizowany bezpośrednio do Debt Trading Partners Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością S.K.A. lub do DTP Niestandaryzowanego Sekurytyzacyjnego Funduszu Inwestycyjnego Zamkniętego.

W III kwartale 2013 r. segment zarządzania wierzytelnościami odnotował zysk operacyjny (EBIT) w wysokości 3,1 mln zł (wobec 0,5 mln PLN w III kwartale 2012 r.). Wynik netto segmentu w III kwartale 2013 roku wyniósł 4,8 mln PLN (wobec 0,5 mln PLN w analogicznym okresie 2012 r.). Poprawa wyników jest efektem realizowanej konsekwentnej polityki rozwoju, tj. reinwestowania zatrzymanych zysków, stałego zwiększania wartości nabywanych wierzytelności oraz koncentracji na unikalnym procesie windykacji z wykorzystaniem podmiotów zewnętrznych. Segment zarządzania wierzytelnościami odnotował zysk na poziomie EBITDA w wysokości 3,2 mln zł, co stanowi 11,6% łącznego EBITDA Grupy Paged za III kwartał 2013 r.

- **Segment pozostały**

Na wyniki pozostałej działalności składają się przychody i koszty nieprzypisane do ww. segmentów działalności, jak również wyłączenia powstałe przy konsolidacji. Do segmentu pozostałego zalicza również całą działalność inwestycyjną Grupy Paged, wykraczającą poza wymienione powyżej segmenty.

W wynikach tego segmentu ujęte zostały wyniki m.in. Paged Capital Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, zawiązanej przez „Paged” S.A. jako spółka celowa, której podstawowym przedmiotem działalności jest działalność inwestycyjna oraz świadczenie usług finansowych, w szczególności mających na celu zapewnienie finansowania innym podmiotom z Grupy Paged oraz usług doradczych, w szczególności na rzecz podmiotów z Grupy Paged. Spółka ta rozpoczęła swoją działalność w okresie III kwartału 2012 r., uczestnicząc w procesie restrukturyzacji zadłużenia „Paged” S.A. z tytułu obligacji wyemitowanych w 2010 r. oraz reorganizacji powiązań kapitałowych w Grupie Paged.

INFORMACJA NA TEMAT ZMIAN ORGANIZACYJNO-KAPITAŁOWYCH W GRUPIE PAGED w okresie od 1 lipca 2013 r. do 30 września 2013 r.

W okresie III kwartału 2013 r. w spółkach Grupy Paged miały miejsce następujące zmiany organizacyjne i kapitałowe:

- od 5 sierpnia do 23 września 2013 r. – nabycie przez „Paged” S.A. 197.190 akcji „Sklejka-Pisz” Paged S.A. od akcjonariuszy mniejszościowych, w wyniku czego bezpośredni udział „Paged” S.A. zwiększył się z 81,69% do 81,77% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu tej spółki, zaś łączny udział zwiększył się z 98,40% do 98,47% ogólnej liczby głosów,
- 11 września 2013 r. - podwyższenie kapitału zakładowego Spółki w trybie art. 452 §1 Kodeksu spółek handlowych z kwoty 30.200.002,00 zł do kwoty 30.380.002,00 zł, tj. o kwotę 180.000,00 zł - na podstawie uchwały nr 3 NWZ „Paged” S.A. z dnia 05 października 2011 roku o warunkowym podwyższeniu kapitału zakładowego, w związku z wykonaniem przez osobę uprawnioną praw z 90.000 warrantów subskrypcyjnych serii F.

Zdarzenia w okresie rozpoczętego IV kwartału 2013 r.:

- 1 października 2013 r. - zmiany w składzie Zarządu Paged Meble S.A. (spółka zależna od „Paged” S.A.): powołanie Roberta Ditrych na Wiceprezesa Zarządu ds. finansów (Robert Ditrych z dniem 30 września 2013 r. złożył rezygnację z funkcji członka Rady Nadzorczej tej spółki),
- 31 października 2013 r. – nabycie przez „Paged” S.A. 774.298 akcji własnych, stanowiących łącznie 5,10% ogólnej liczby akcji oraz tyle samo ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu „Paged” S.A., przy czym podstawę prawną do nabycia przez Spółkę akcji własnych stanowił art. 362 §1 ust. 8 Kodeksu spółek handlowych oraz Uchwała nr 4 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 20 stycznia 2012 r. w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do zakupu akcji własnych.

2. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

W okresie III kwartału 2013 roku nie odnotowano istotnych zdarzeń o nietypowym charakterze mającym wpływ na osiągnięte wyniki finansowe Grupy Paged.

3. Objasnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności emitenta w prezentowanym okresie.

W segmencie produkcji sklejek i płyt oraz meblowym do najślabszych miesięcy należą początkowe miesiące roku kalendarzowego oraz miesiąc grudzień (segment sklejkowy), natomiast spółka brytyjska największe obroty osiąga w miesiącach wiosenno-letnich. Różnice pomiędzy poszczególnymi miesiącami i kwartałami w działalności Grupy Paged nie są jednak na tyle istotne, aby można mówić o sezonowości sprzedaży.

W segmencie handlowym – ze względu na prowadzoną działalność i ścisłą korelację z budownictwem – najślabszymi miesiącami są miesiące zimowe.

Działalność spółek Grupy Paged operujących w innych segmentach nie jest obciążona istotną sezonowością.

4. Informacje o odpisach aktualizujących wartość zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania i odwróceniu odpisów z tego tytułu.

W III kwartale 2013 roku zdarzenia takie wystąpiły w spółkach segmentu sklejkowego. W spółkach sklejkowych odwrócono odpisy o wartości jednostkowej poniżej 0,2 mln PLN oraz utworzono odpis o wartości 0,03 mln PLN i nie miało to istotnego wpływu na wyniki tych spółek.

5. Informacje o odpisach aktualizujących z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i prawnych lub innych aktywów oraz odwróceniu takich odpisów

W III kwartale 2013 r. w spółkach Grupy Paged odpisy takie wystąpiły w „Paged-Sklejka” S.A., (należności: utworzenie odpisu o wartości 12 tys. PLN, odwrócenie odpisu o wartości 41 tys. PLN) oraz Paged Meble S.A. (należności: utworzenie odpisów o wartości 339 tys. PLN), a zatem nie miały istotnego wpływu na wynik Grupy.

6. Informacje o utworzeniu, zwiększeniu, wykorzystaniu i rozwiązaniu rezerw

W III kwartale 2013 roku spółki Grupy Paged tworzyły i rozwiązywały rezerwy. W poszczególnych spółkach zależnych (poza segmentem zarządzania wierzytelnościami oraz segmencie meblowym) wartości netto były nieistotne z punktu widzenia sprawozdania skonsolidowanego.

W spółkach segmentu zarządzania wierzytelnościami w III kwartale 2013 r. utworzono rezerwę na świadczenia pracownicze w kwocie 0,6 mln PLN oraz pozostałe rezerwy w łącznej kwocie 0,27 mln PLN.

W okresie III kwartału 2013 r. spółka Paged Meble S.A. utworzyła rezerwy: 0,5 mln PLN na nagrody jubileuszowe, 0,1 mln PLN na koszty sprzedaży oraz 0,05 mln PLN na koszty wytworzenia. Jednocześnie wykorzystana została rezerwa na niewykorzystane urlopy w kwocie 0,5 mln PLN.

W III kwartale na poziomie skonsolidowanym rozwiązano rezerwę na gwarancję zatrudnienia - 0,28 mln PLN.

7. Informacje o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W spółkach Grupy Paged w okresie sprawozdawczym łączna wartość rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego zmalała netto o 1,5 mln PLN, zaś wartość netto aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego - o 0,69 mln PLN.

8. Informacje o istotnych transakcjach nabycia i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych

Wydatki inwestycyjne za III kwartał 2013 r. wyniosły 8 mln PLN. Były to inwestycje mające na celu zwiększenie efektywności produkcji w segmencie sklejkowym. W kwocie tej zawierają się inwestycje, które w poprzednich okresach były w trakcie realizacji i zostały zakończone w III kwartale 2013 roku.

Jednocześnie w okresie III kwartału 2013 r. wpływy z tytułu zbycia rzeczowych aktywów trwałych wyniosły 0,2 mln PLN.

9. Informacje o istotnych zobowiązaniach z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych

Na koniec III kwartału 2013 r. „Sklejka-Pisz” Paged S.A. posiadała zobowiązania z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych na kwotę 3,5 mln PLN, zaś „Paged-Sklejka” S.A. – na kwotę 2,5 mln PLN.

10. Informacje o istotnych rozliczeniach z tytułu spraw sądowych

Wobec Spółki, jak i jednostek od niej zależnych (z wyłączeniem spółek z Grupy DTP ze względu na charakter prowadzonej działalności), nie toczą się postępowania sądowe dotyczące zobowiązań lub wierzytelności, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych.

11. Wskazanie korekt błędów okresów poprzednich.

Nie dokonywano korekty błędów okresów poprzednich.

12. Informacje na temat zmian sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostki, niezależnie od tego, czy te aktywa i zobowiązania są ujęte w wartości godziwej czy w skorygowanej cenie nabycia (koszcie amortyzowanym)

W III kwartale 2013 roku nie wystąpiły znaczące zmiany sytuacji gospodarczej oraz warunki prowadzenia działalności, które miałyby istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych. Ze względu na duży udział eksportu w przychodach segmentu sklejkowego i meblowego, a także poziom zobowiązań finansowych, spółki Grupy Paged narażone są na ryzyko zmiany kursu walut – w szczególności EUR oraz ryzyko zmiany stóp procentowych. Proces identyfikacji, oceny i zabezpieczania ryzyka w Grupie jest ściśle nadzorowany przez zarządy spółek.

13. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego

W Paged Meble S.A. według stanu na 30 września 2013 r. naruszone zostały kowenanty wynikające z umów kredytowych zawartych z BZ WBK S.A. Bank pomimo naruszenia kowenantów nie wypowiedział umów. W dniu 1 października 2013 r. doszło do uzgodnienia (pomiędzy „Paged” S.A., Paged Meble S.A. oraz BZ WBK S.A.) długoterminowego planu finansowego opartego na Planie Restrukturyzacji Spółki na lata 2013-2016.

Strony uzgodniły sposób wsparcia Paged Meble S.A. przez „Paged” S.A. (jedynego akcjonariusza) oraz restrukturyzację istniejącego zadłużenia wobec Banku, obejmującego m.in.:

- wydłużenie przez Bank okresu finansowania Spółki kredytem inwestycyjnym, tj. przesunięcie o 12 miesięcy (do dnia 30 września 2016 r.) terminu spłaty pozostałej kwoty kredytu wynikającego z umowy o kredyt inwestycyjny z dnia 20 listopada 2007 r. (do spłaty pozostaje kwota 2.121 tys. euro),
- zmianę harmonogramu spłat kwoty kredytu inwestycyjnego, polegającą na zmniejszeniu wysokości rat kapitałowych w okresie najbliższych 12 miesięcy (ulegają przesunięciu na kolejne okresy),
- przedłużenie przez Bank finansowania Spółki kredytem obrotowym w kwocie 12.400.000 zł, wynikającego z umowy o kredyt obrotowy z dnia 5 czerwca 2003 r., tj. przesunięcie daty ostatecznej spłaty kredytu obrotowego do dnia 29 września 2014 r.

Potwierdzeniem uzgodnień było zawarcie pomiędzy Paged Meble S.A. a BZ WBK S.A. w dniu 1 października 2013 r. aneksów do umów kredytowych o kredyt inwestycyjny oraz o kredyt obrotowy, o czym „Paged” S.A. informował w raporcie bieżącym 31/2013 z dnia 2 października 2013 r.

14. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe, wraz ze wskazaniem ich wartości, przy czym informacje dotyczące poszczególnych transakcji mogą być zgrupowane według rodzaju, z wyjątkiem przypadku, gdy informacje na temat poszczególnych transakcji są niezbędne do zrozumienia ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy emitenta.

Pomiędzy spółkami Grupy nie występowały transakcje na warunkach innych niż rynkowe.

15. W przypadku instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej – informacje o zmianie sposobu (metody) jej ustalenia

Zdarzenia takie nie miały miejsca.

16. Informacje dotyczące zmiany klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu lub wykorzystania tych aktywów.

Zdarzenia takie nie miały miejsca.

17. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

W okresie III kwartału 2013 r. „Sklejka-Pisz” Paged S.A. wykupiła obligacje własne wraz z odsetkami o wartości 1,3 mln PLN, wobec podmiotu w ramach Grupy Paged.

Na koniec września 2013 r. w spółkach segmentu zarządzania wierzytelnościami przeprowadzono wykup oraz umorzenie części certyfikatów inwestycyjnych DTP Niestandaryzowany Fundusz Sekurytyzacyjny Zamknięty oraz emisję certyfikatów nowej serii.

W okresie III kwartału 2013 r. Debt Trading Partners Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością S.K.A. (spółka zależna od DTP S.A.) przeprowadziła emisję 3-letnich obligacji o łącznej wartości 12 270 tys. PLN w celu pozyskania środków na finansowanie działań w zakresie jej podstawowej działalności operacyjnej.

18. Informacje dotyczące wypłaconej (lub zadeklarowanej) dywidendy, łącznie i przeliczeniu na jedną akcję, z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane.

W okresie sprawozdawczym spółka „Paged” S.A. nie wypłacała dywidendy, ani nie deklarowała, iż dywidenda zostanie wypłacona.

19. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki.

Po dniu 30 września 2013 r. nie wystąpiły zdarzenia nieujęte w kwartalnym sprawozdaniu finansowym, mogące w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki.

20. Informacje dotyczące zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły istotne zmiany zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

21. Inne informacje mogące w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego emitenta.

Nie wystąpiły.

22. Wykaz udzielonych poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji.

Zdarzenia takie nie miały miejsca.

23. Stanowisko zarządu w odniesieniu do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych.

Zarząd „Paged” S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych „Paged” S.A., ani Grupy Kapitałowej Paged na 2013 rok.

24. Informacja o przychodach i wynikach przypadających na poszczególne segmenty branżowe.

Przychody i wyniki za trzy kwartały (9 miesięcy) oraz III kwartał 2013 r. (w tys. PLN) przypadające na poszczególne segmenty branżowe (po wyłączeniach konsolidacyjnych bez wyłączeń udziałów mniejszości) przedstawiają się następująco:

[podano w odrębnych tabelach na następnych stronach]

Informacje dotyczące segmentów działalności Grupy Paged - 9 miesięcy 2013 r.

	Segment meblowy	Segment sklejkowy	Segment handlowy	Segment nieruchomości	Segment zarządzania wierzytelnościami	Pozostałe nieprzypisane do segmentów	Wyłączenia	Wartość skonsolidowana
Sprzedaż na zewnątrz	109 896	284 707	43 813	1 005	96 651	51		536 123
Sprzedaż między segmentami	19	10 268	1 007	105	0	11 429	-22 828	
Przychody ogółem	109 915	294 975	44 820	1 110	96 651	11 480	-22 828	536 123
Wynik na sprzedaży	1 073	52 069	617	-322	25 196	-4 910	24	73 747
Pozostałe przychody operacyjne	808	1 312	162	124	62	1 208	-735	2 941
Pozostałe koszty operacyjne	659	510	111	2	33	201		1 516
Wynik segmentu	1 222	52 871	668	-200	25 225	-3 903	-587	75 296
Przychody finansowe	126	1 864	135	15	1 147	1 706	-969	4 024
Koszty finansowe	1 491	7 786	207	75	1 871	2 159	-1 256	12 333
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych						0		0
Zysk przed opodatkowaniem	-143	46 949	596	-260	24 501	-4 356	-300	66 987
Podatek dochodowy	0	4 981	69	0	3 853	-932	-196	7 775
Zysk netto	-143	41 968	527	-260	20 648	-3 424	-104	59 212
Pozostałe informacje								
Aktywa segmentu	106 121	487 506	15 506	64 096	161 672	384 118	-483 969	735 050
Zobowiązania segmentu	65 959	177 586	9 094	1 907	54 848	56 444	-32 955	332 883
Wydatki inwestycyjne	2 321	22 638	173	0	697	46		25 875
Amortyzacja	3 560	8 520	272	420	392	44	315	13 523
EBITDA (Zysk operacyjny + amortyzacja)	4 782	61 391	940	220	25 617	-3 859	-272	88 819

Informacje dotyczące segmentów działalności Grupy Paged – III kwartał 2013 r.

	Segment meblowy	Segment sklejkowy	Segment handlowy	Segment nieruchomości	Segment zarządzania wierzytelnościami	Pozostałe nieprzypisane do segmentów	Wyłączenia	Wartość skonsolidowana
Sprzedaż na zewnątrz	35 778	99 377	15 627	322	35 927	14	0	187 045
Sprzedaż między segmentami	-3	3 372	256	32	0	3 167	-6 824	
Przychody ogółem	35 775	102 749	15 883	354	35 927	3 181	-6 824	187 045
Wynik na sprzedaży	943	19 094	342	-87	3 043	-1 609	559	22 285
Pozostałe przychody operacyjne	352	486	2	30	0	0	-55	815
Pozostałe koszty operacyjne	415	32	0	-152	-16	-182	0	97
Wynik segmentu	880	19 548	344	95	3 059	-1 427	534	23 033
Przychody finansowe	54	614	7	7	533	610	-547	1 278
Koszty finansowe	144	-738	27	28	722	697	-579	301
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych	0	0	0	0	0	0	0	0
Zysk przed opodatkowaniem	790	20 900	324	74	2 870	-1 514	566	24 010
Podatek dochodowy	0	2 253	56	0	-1 964	-138	-2	205
Zysk netto	790	18 647	268	74	4 834	-1 376	568	23 805
Pozostałe informacje								
Aktywa segmentu	106 121	487 506	15 506	64 096	161 672	384 118	-483 969	735 050
Zobowiązania segmentu	65 959	177 586	9 094	1 907	54 848	56 444	-32 955	332 883
Wydatki inwestycyjne	414	7 363	27	0	147	23	0	7 974
Amortyzacja	1 121	2 931	82	140	143	15	105	4 537
EBITDA (Zysk operacyjny + amortyzacja)	2 001	22 479	426	235	3 202	-1 412	639	27 570

25. Wskazanie czynników, które w ocenie emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Najważniejszy wpływ na osiągane wyniki w Grupie Paged w III kwartale 2013 roku oraz w kolejnych okresach będą miały:

- **czynniki wewnętrzne, takie jak:**

- dalsza restrukturyzacja kosztowa i finansowa spółki Paged Meble S.A.,
- rozwój sprzedaży i optymalizacja wykorzystania aktywów produkcyjnych w segmencie meblowym,
- realizacja inwestycji w spółkach segmentu sklejkowego - „Sklejka-Pisz” Paged S.A. i „Paged-Sklejka” S.A.
- połączenie i integracja spółek segmentu sklejkowego – „Sklejka-Pisz” Paged S.A. i „Paged-Sklejka” S.A.,
- rozwój spółek segmentu nieruchomości (Paged Property oraz Mineralna Development) i realizacja projektów w tym segmencie,
- rozwój spółki i projektu DTP S.A.,
- inwestycje kapitałowe poza branżą drzewno-meblową,

- **czynniki zewnętrzne, takie jak:**

- ceny surowca – surowiec drzewny, zwłaszcza w segmencie sklejkowym jest istotnym składnikiem kosztów wytworzenia, a jego podaż jest ograniczona. Zasadnicza część surowca jest dostarczana przez Lasy Państwowe, które okresowo wprowadzają podwyżki cen drewna w związku ze wzrostem popytu krajowego; podejmowane są działania mające na celu złagodzenie skutków podwyżek poprzez import drewna z krajów nadbałtyckich, Białorusi, Rosji oraz Ukrainy, gdzie surowiec jest stosunkowo atrakcyjniejszy cenowo, lecz czynnikiem ograniczającym jest koszt transportu do Polski oraz uwarunkowania natury polityczno-gospodarczej (ograniczenia wywozu, cła),
- kursy walut – wśród głównych ekonomistów krajowych banków spodziewana jest zmienność waluty krajowej w kolejnych kwartałach, taka sytuacja może skutkować zmiennością wyników finansowych, w tym możliwym czasowym obniżeniem obrotów handlowych i uzyskiwanych marż,
- koniunktura gospodarcza na świecie – jej konsekwencje w istotny sposób będą kształtować portfele zamówień w eksporcie, w przypadku dekonunktury należy liczyć się z presją na obniżanie cen również w walutach, co może oznaczać ryzyko utraty części zamówień i obniżenia wolumenu / wartości sprzedaży,
- popyt na rynku krajowym – popyt ze strony konsumentów jest pochodną dostępności kredytów konsumpcyjnych i hipotecznych, co przekłada się np. na sprzedaż mebli na rynku mieszkaniowym oraz materiałów budowlanych (w tym sklejek) do budowy nowych mieszkań, ograniczenie aktywności kredytowej przez banki finansujące na rynku polskim może przełożyć się na ograniczenie popytu,
- kondycja finansowa kontrahentów – zdolność do terminowej obsługi zobowiązań

wpływa na możliwości współpracy i poziom ryzyka prowadzonej działalności,

- rozwój rynku zarządzania wierzytelnościami – dalszy rozwój sektora wierzytelności oraz polityka instytucji finansowych (głównie banków) wobec portfela kredytowego.

26. **Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu kwartalnego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu oraz wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.**

Akcjonariusze posiadający ponad 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu (według stanu na dzień 14 listopada 2013 roku):

- 1) Fresita Limited Alfa Spółka Komandytowo-Akcyjna**
al. Wilanowska nr 7A/32, 02-765 Warszawa
 - liczba akcji: 1.432.569
 - udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **9,43%**
- 2) Yellema Holdings Limited Spółka Komandytowo-Akcyjna**
ul. Wielicka 40/U1, 02-657 Warszawa
 - liczba akcji: 1.432.569
 - udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **9,43%**
- 3) Ksati Investments Sp. z o.o. Spółka Komandytowo-Akcyjna**
Al. Jana Pawła II 61 bud. C lok. 304, 01-031 Warszawa
 - liczba akcji: 1.432.569
 - udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **9,43%**
- 4) Polski Instytut Inwestycyjny Sp. z o.o.**
ul. Nowogrodzka 31, 00-511 Warszawa
 - liczba akcji: 1.432.569
 - udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **9,43%**
- 5) CI Consulting Sp. z o.o. Spółka Komandytowo-Akcyjna**
ul. Żytnia 18A, 01-014 Warszawa
 - liczba akcji: 1.417.353
 - udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **9,33%**
- 6) Generalna Dyrekcja Lasów Państwowych w Warszawie**
ul. Wawelska 52/54, 00-922 Warszawa
 - liczba akcji: 1.265.000
 - udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **8,33%**
- 7) Daniel Mzyk (osoba fizyczna)**
 - liczba akcji: 1.083.050
 - udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **7,13%**

8) Mzyk Edmund (osoba fizyczna)

- liczba akcji: 1 076.526
- udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **7,09%**

9) CC14 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty

ul. Grójecka 5, 02-019 Warszawa

- liczba akcji: 1.020.680
- udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **6,72%**

10) YAWAL Spółka Akcyjna

ul. Lubliniecka 35, 42-284 Herby

- liczba akcji: 899.999
- udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **5,92%**

11) „Paged” Spółka Akcyjna (akcje własne)

ul. Żurawia 45, 00-680 Warszawa

- liczba akcji: 774.298
- udział w kapitale zakładowym (=głosów na Walnym Zgromadzeniu): **5,10%**

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego (tj. raportu półrocznego za 2013 r., który został przekazany w dniu 27 sierpnia 2013 r.) nastąpiły następujące zmiany wśród akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki:

- a) zmniejszenie w dniu 31 października 2013 r. przez Yawal S.A. - w wyniku zbycia akcji „Paged” S.A. przez tę spółkę - stanu posiadania akcji poniżej 10% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki,
- b) przekroczenie w dniu 31 października 2013 r. przez „Paged” S.A. stanu posiadania akcji powyżej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu „Paged” S.A. - w wyniku nabycia akcji własnych.

UWAGA: powyższe dane, dotyczące struktury akcjonariatu „Paged” S.A., zostały zebrane i przedstawione z zachowaniem należytej staranności na podstawie wiedzy Spółki na dzień 14 listopada 2013 roku, jednakże mogą one nie uwzględniać ewentualnych transakcji kupna – sprzedaży akcji przez akcjonariuszy, o których Spółka nie została poinformowana.

27. Zestawienie zmian w stanie posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich (opcji) przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta, zgodnie z posiadanymi przez emitenta informacjami, w okresie od przekazania poprzedniego raportu kwartalnego.

W okresie od przekazania poprzedniego raportu okresowego (tj. raportu półrocznego za 2013 r., który został przekazany w dniu 27 sierpnia 2013 r.):

- a) Daniel Mzyk – Prezes Zarządu „Paged” S.A., zwiększył stan posiadania akcji Spółki i według stanu na dzień 14 listopada 2013 roku posiada łącznie 1.083.050 akcji Spółki,
- b) Robert Dityrch – Wiceprezes Zarządu „Paged” S.A., zwiększył stan posiadania akcji Spółki i według stanu na dzień 14 listopada 2013 roku posiada łącznie 95.000 akcji Spółki.

Poza tym nie nastąpiły zmiany w stanie posiadania akcji Spółki przez inne osoby zarządzające i nadzorujące.

UWAGA: powyższe dane, dotyczące stanu posiadania akcji „Paged” S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące, zostały zebrane i przedstawione z zachowaniem należytej staranności na podstawie wiedzy Spółki na dzień 14 listopada 2013 roku, jednakże mogą one nie uwzględniać ewentualnych transakcji kupna – sprzedaży akcji przez te osoby, o których Spółka nie została poinformowana.

Należy dodać, że na podstawie Uchwały nr 3 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia „Paged” S.A. z dnia 5 października 2011 r. w sprawie programu motywacyjnego dla kluczowych menedżerów Spółki oraz spółek zależnych, emisji warrantów subskrypcyjnych z prawem objęcia akcji oraz warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji serii F z wyłączeniem prawa poboru oraz w sprawie zmian Statutu Spółki w Spółce został wdrożony Program Motywacyjny.

Osoby uprawnione do udziału w Programie Motywacyjnym objęły łącznie 315 000 warrantów subskrypcyjnych serii F. Zgodnie z warunkami Programu Motywacyjnego osoby te w terminie do 31 grudnia 2014 r. będą mogły złożyć oświadczenia dotyczące wykonania prawa z całości lub części przyznanych im warrantów subskrypcyjnych w postaci oświadczenia o objęciu odpowiedniej ilości akcji serii F po cenie emisyjnej ustalonej przez Radę Nadzorczą na 6 PLN za jedną akcję.

W dniu 11 września 2013 r. jedna z osób uprawnionych złożyła oświadczenie dotyczące wykonania prawa z całości posiadanych warrantów subskrypcyjnych, tj. z 90 000 warrantów, i skutecznie objęła 90 000 akcji Spółki serii F. Tym samym liczba warrantów subskrypcyjnych, które mogą ulec zamianie na akcje Spółki, zmniejszyła się do 225 000.

Podpisy Zarządu

Prezes Zarządu

Daniel Mzyk

Wiceprezes Zarządu

Robert Ditrych