

Szanowni Akcjonariusze,

w imieniu Zarządu Trans Polonia S.A. mam przyjemność przedstawić Państwu raport roczny podsumowujący działalność Grupy w minionym roku 2013 oraz przedstawiający perspektywy dalszego rozwoju w przyszłości.

W minionym roku po raz kolejny zanotowaliśmy dodatnią dynamikę przychodów ze sprzedaży oraz poprawiliśmy rentowność prowadzonego biznesu. W 2013 roku przychody netto ze sprzedaży wyniosły 54,2 mln zł, zysk z działalności operacyjnej 4,8 mln zł a zysk netto 3,8 mln zł. Postawiliśmy na rozwój organiczny, systematycznie inwestując w nowoczesny sprzęt do przewozu ładunków. W samym roku 2013 zakupiliśmy 18 ciągników siodłowych, 13 naczep-cystern oraz 10 naczep-chłodni za łączną kwotę ponad 11 mln zł. Pozwala to nam systematycznie zwiększać sprzedaż i umacniać pozycję na wąskim rynku logistyki płynnych surowców chemicznych i spożywczych. W ciągu 10 lat funkcjonowania Spółki Trans Polonia S.A. na rynku udało nam się zbudować od podstaw dobrze funkcjonujące przedsiębiorstwo, świadczące specjalistyczne usługi w zakresie transportu i logistyki, według najwyższych standardów bezpieczeństwa i jakości usług. Obecnie realizujemy usługi poprzez stworzoną w tym celu Grupę Kapitałową, wykonywujące zlecenia dla klientów z całej Europy. W kolejnych latach przewidujemy konsekwentną realizację przyjętej strategii polegająca na zwiększaniu przychodów ze sprzedaży. Szczególny nacisk kładziemy z rozwój oferty związanej z transportem drogowym. Do realizacji tej strategii posłużą nam poczynione w ostatnich latach inwestycje. Widzimy utrzymujące się duże zapotrzebowanie na specjalistyczne usługi transportowe wykonywane nowoczesnym taborem, dlatego konsekwentnie rozwijać będziemy ofertę dla klientów z zakresu logistyki szerokiej gamy produktów płynnych chemicznych i spożywczych oraz produktów stałych przewożonych w temperaturze kontrolowanej. Jeśli zajdzie taka potrzeba będziemy inwestować w kolejne jednostki transportowe. Poza dążeniem do zwiększania sprzedaży nasza uwaga skupiona będzie na poprawieniu rentowności świadczonych usług. Po zanotowaniu niezadawalających rentowności sprzedaży w roku 2012, udało się w roku 2013 istotnie poprawić efektywność prowadzonego biznesu. Utrzymanie rentowności na wysokim poziomie będzie jednym z istotnych zadań na kolejne lata.

Z wyrazami szacunku

Dariusz Cegielski

Prezes Zarządu Trans Polonia S.A.