



Sosnowiec, 21 marca 2014 roku

Szanowni Państwo,

Zwracamy się do Państwa, jako Zarząd Spółki dominującej w Grupie Kapitałowej BOWIM. To już ponad dwa lata od czasu kiedy Spółka BOWIM jest notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych. Obecność Spółki na Giełdzie Papierów Wartościowych jest ważnym elementem budowania wartości Spółki, dodatkowo wzmacnia naszą wiarygodność, ułatwia nam po trudnych latach 2011-2013 odbudowę pozycji lidera dystrybucji stali na rynku krajowym i zagranicznym. W dalszym ciągu naszym priorytetem jest rozwój i wzrost wartości budowanej przez nas Spółki.

Jako podsumowanie najważniejszych zdarzeń w Spółce i jej otoczeniu rynkowym, składamy na ręce akcjonariuszy i inwestorów jednostkowy raport roczny.

Rok 2013 był kolejnym trudnym rokiem dla całej branży, czego efektem był spadek przychodów i marż, niemniej jednak jako Zarząd dołożyliśmy wszelkich starań aby Spółka funkcjonowała lepiej i efektywniej niż rynek, a nawet w niektórych segmentach działalności poprawiliśmy pozycję Spółki.

Największy udział wśród dystrybuowanych asortymentów stanowiły blachy osiągając poziom 51,2% generowanych przychodów

Przychody netto ze sprzedaży Spółki osiągnęły 765 mln PLN, a EBIT 6,6 mln PLN. Rok wcześniej było to odpowiednio: 985 mln PLN i EBIT 8,7 mln PLN. Główny wpływ na spadek przychodów miała pogorsząca się koniunktura na rynku stali. Spadek popytu na wyroby stalowe miał również wpływ na uzyskiwane na sprzedaży marże. Jako Zarząd dołożyliśmy wszelkich starań aby pomimo nie sprzyjającej koniunktury rynkowej utrzymać jak najwyższy poziom sprzedaży i marż.

Chcemy podkreślić, że poważnym problemem roku 2013 dla sektora dystrybucji stali w Polsce był nieuczciwy handel stalą, wynikający z niepłacenia podatku VAT. Problem ten dotyczył przede wszystkim prętów żebrowanych. Taka nielegalna działalność powoduje spadek marż i popytu na wyroby stalowe oferowane w legalnej dystrybucji a dla Spółki BOWIM oznaczała podjęcie w roku 2013 decyzji o zawieszeniu produkcji zbrojenia budowlanego na terenie zakładu w Sosnowcu. Jako Zarząd mamy nadzieję, że zmiany prawne w zakresie VAT wprowadzone od 1 października 2013r. tj. wprowadzenie odwróconego podatku VATu oznaczającego płatność podatku przez odbiorcę wyrobów hutniczych, a nie przez dostawcę wyeliminują nieuczciwy obrót stalą, a tym samym przywrócą na rynek zasady zdrowej konkurencji i zdecydowanie wpłyną na poprawę naszej sprzedaży i rentowności oraz spowodują powrót Spółki do realnego biznesu w asortymencie prętów żebrowanych. Kolejnym problemem rynku obserwowanym przez nas jako Zarząd jednego z największych niezależnych dystrybutorów wyrobów stalowych, jest niestabilność polityki Towarzystw Ubezpieczeniowych spowodowana ograniczaniem ryzyka w branżach jak to nazywają „podwyższonego ryzyka”, a tak naprawdę w branżach narażonych na pierwszy kontakt ze zmianami koniunkturalnymi. Jesteśmy przekonani iż w związku z szeregiem planowanych inwestycji w energetyce, kolejnictwie, napływem nowych środków unijnych oraz polubownym i długoterminowym rozwiązaniem

41-200 Sosnowiec / ul. Niwiecka 1e

tel. +48 (32) 392 93 00 / fax. 48 (32) 392 93 80

e-mail: firma@bowim.pl / www.bowim.pl

NIP 645-22-44-873 / REGON 277486060 / Kapitał zakładowy wynosi 1.951.464,70 PLN (opłacony w całości)

Sąd przechowywania dokumentów Spółki: Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII



szeroko komentowanego sporu BOWIM S.A. z Konsorcjum Stali S.A. również tutaj nastąpi odwilż w ocenie zarówno naszej spółki jak i całego rynku dystrybucji.

W dalszym ciągu naszym nadrzędnym celem strategicznym pozostaje niezmiennie ugruntowanie pozycji jednego z liderów rynku dystrybucji wyrobów hutniczych w Polsce, przy jednoczesnym dążeniu do uzyskania wysokiego poziomu rentowności prowadzonej działalności. W wyniku rozwoju BOWIM S.A. następować będzie wzrost jej wartości dla akcjonariuszy. Równocześnie zostaną podjęte działania zmierzające do zwiększenia efektywności prowadzonej działalności oraz maksymalnego wykorzystania potencjału Spółki.

W związku z sytuacją rynkową panującą w ostatnich latach strategia rozwoju BOWIM S.A. planowana na lata 2012-2014 została przełożona na lata 2014 – 2016 zakładając przeprowadzenie planu inwestycyjnego polegającego na rozbudowie sieci logistyczno – dystrybucyjnej, rozwoju usług serwisu stali oraz rozszerzeniu oferty asortymentowej. Rozbudowana sieć sprzedaży, której efektem ma być zbudowanie wielopoziomowej sieci logistyczno – dystrybucyjnej znajdującej się na terenie całego kraju, składać się będzie z sieci biur handlowych, magazynów głównych oraz magazynów dostosowanych do rynku lokalnego.

Rozwój usług serwisu stali jest niezbędny, aby Emitent stał się nowoczesnym dystrybutorem wyrobów hutniczych. Dążenie do zaawansowanego poziomu usług umożliwi Spółce dostosowanie oferty do indywidualnych potrzeb i oczekiwań odbiorców. Intensyfikacja działań w zakresie rozwoju serwisu stali stwarza szanse na zwiększenie udziału w rynku oferowanych asortymentów, a najważniejszym krokiem w tej materii jest zakończona w roku 2012 inwestycja w spółce zależnej Passat Stal.

Tak zdefiniowana strategia rozwoju umożliwi BOWIM S.A. zbudowanie efektywnej organizacji działającej na obszarze całego kraju oraz pozwoli na szybką i sprawną realizację dostaw. Nowoczesna organizacja będzie miała bardzo duży wpływ na budowanie długotrwałych relacji z klientami.

Rok 2014 zapowiada się bardziej stabilnie dla całej branży, a w związku z tym żywimy nadzieję, że podjęte przez nas działania kosztowe roku 2013, efekty zakończonej inwestycji w Płocku oraz konsekwencja zmian w przepisach VAT, pozwolą funkcjonować efektywniej od rynku i osiągnąć postawione na ten rok cele. Wierzymy również, że pod koniec tego roku i w roku następnym wraz z napływem środków unijnych powinien nastąpić zasadniczy wzrost PKB a tym samym powinna nastąpić zdecydowana poprawa koniunktury gospodarczej państw strefy Euro oraz wzrost tempa wzrostu polskiej gospodarki, co przełoży się na trendy panujące na rynku stali. Spodziewamy się utrzymania obecnych poziomów cen wyrobów stalowych. W nakładach na rozbudowę infrastruktury drogowej, kolejowej, energetyki dopatrujemy się kolejnej szansy pobudzającej popyt na rynku stali.

Pomimo ciężkiego i pełnego zawirowań roku 2013 z optymizmem patrzymy w przyszłość. Wierzymy, że skutecznie wykorzystamy szanse, kontynuując jednocześnie przyjętą strategię rozwoju, a podejmowane przez nas działania bezpośrednio przełożą się na wzrost wartości Spółki i Grupy Kapitałowej.

Z poważaniem Zarząd BOWIM S.A.