

Szanowni Państwo!

Zakończył się 10 rok działalności Spółki Unima 2000 S.A. Był to rok trudny, rok w którym negatywne efekty końcówki kryzysu gospodarczego dotknęły również Spółkę. Przy szeregu trudnościach Spółka Unima 2000 S.A. kończy rok 2013 przychodami na poziomie 23 766 tys. pln, tj niewiele mniejszymi, ok. 1,5 mln niż w rekordowym roku 2012 (25 400 tys). Z kolei trzeba pamiętać, że jest to przychód dużo wyższy niż w latach ubiegłych (2010 – 18 mln pln, 2011 – 21 mln pln) i z tego powodu należy ocenić, że prowadzona przez Zarząd spółki polityka i całokształt działań przynosi pozytywne efekty. Niestety, nie udało się wygenerować dodatniego wyniku finansowego, na poziomie operacyjnym, oscyluje on około „zera”. W opinii Zarządu, taka sytuacja ma charakter incydentalny, a wszelkie przesłanki wskazują, że w roku 2014 nastąpi poprawa sytuacji i uda się doprowadzić do wygenerowania zysku na działalności podstawowej.

Biorąc pod uwagę całokształt sytuacji ekonomicznej, należy również stwierdzić, że utrzymanie sprzedaży na porównywalnym, wysokim poziomie, to wynik bardzo starannie dobranej strategii działania spółki: z jednej strony bazowania na dotychczasowych obszarach aktywności spółki, z drugiej strony ich systematyczny i konsekwentny rozwój wraz poszerzaniem portfolio sprzedaży usług i produktów Spółki

Spółka Unima 2000, dzięki prowadzonej konsekwentnie od lat polityce, zrealizowała w 2013 roku kilka znaczących i intratnych kontraktów. Należy do nich zaliczyć: budowę Voice Portalu dla jednego z dużych europejskich banków, rozbudowę contact center dla lidera usług logistycznych, firmy DHL, czy też wdrożenie technologii VoIP i contact Center dla PLL LOT. Za duży sukces należy uznać utrzymanie dotychczasowego poziomu usług serwisowych SLA, co przy bardzo silnej presji rynku na „cięcie kosztów stałych” szczególnie zasługuje na uznanie, a Spółce zabezpiecza znaczny procent stałych przychodów i generuje nowe możliwości projektów u tych klientów. To w zakresie działań w obszarze Telco. Z kolei w obszarze technologii budynkowych, za sukces należy uznać pozytywne zakończenie kontraktu na budowę Centrum Urazowej Medycyny i Katastrof, czy też kontynuację i rozszerzenie kontraktów związanych z budową Wschodnioeuropejskiego Centrum Kongresowego w Arłamowie. Należy zaznaczyć, że wartość tych kontraktów znacząco wzrosła w stosunku do wartości początkowej, co oznacza uznanie Spółki na tych rynkach jako rzetelnego i cenionego wykonawcę. Rozpoczęto realizację dwóch kolejnych dużych obiektów: Quattro Business Park budynek C oraz Stadion Miejski w Tychcach. Unima 2000 nawiązała współpracę z kolejnymi Generalnymi Wykonawcami (Erbud i Re-Bau) w zakresie obiektów naukowo-dydaktycznych i szpitali.

Podjęte zostały również decyzje, a w ślad za tym skuteczne działania, polegające na implementacji nowych rozwiązań do portfolio Spółki (Helwett-Packard, E-Gain, Sytel, Verint, Delta Schrack). Działanie to miało na celu rozszerzenie oferty spółki oraz dodatkową sprzedaż u obecnych klientów. Należy jednoznacznie stwierdzić, że te działania przyniosły oczekiwany efekt.

Wyniki finansowe osiągnięte przez spółki zależne nie są satysfakcjonujące. Ma na to wpływ zaostrzająca się walka konkurencyjna, spadający poziom marż, wielki nacisk klientów na niską cenę oferowanych rozwiązań. Niemniej jednak, działania podjęte w całej grupie, w tym wzajemne pozyskiwanie nowych zleceń, jeszcze większe wykorzystywanie zasobów wszystkich spółek w ramach Grupy, w ocenie Zarządu, poprawi efekty działania spółek zależnych.

Spółka Unima 2000 decyzją zarządu postanowił zbyć udziały w spółce iGPM. Podstawową przesłanką, która wpłynęła na tą decyzję był brak ewidentnych postępów w produkcji oprogramowania, jak również brak perspektyw na sprzedaż oprogramowania w jego aktualnej postaci. Również decyzją Zarządu, powzięta została decyzja o kontynuowaniu działalności marketingo-sprzedażowej w obszarze Facility Management, ale w oparciu o inne rozwiązanie i przez działalność nowo utworzonego działu wewnątrz Spółki. Zarząd upatruje szanse na duży sukces w tym obszarze aktywności Spółki ze względu na wielki potencjał rynku oraz innowacyjność i jakość wprowadzanego na rynek rozwiązania.

W świetle wszystkich zdarzeń i działań zaistniałych w roku 2013, należy uznać, że niewielki spadek przychodów oraz brak pozytywnego wyniku finansowego, powinien mieć charakter jednostkowy. Zarząd podjął szereg decyzji, które powinny skutecznie wyeliminować niekorzystne trendy i przynieść oczekiwane wyniki finansowe w roku 2014.

Z poważaniem

Krzysztof Kniszner
Prezes Zarządu
Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.

