



## **Maria Wójcik-Korpala**

posiada wieloletnie doświadczenie w zarządzaniu projektami inwestycyjnymi na wczesnym etapie rozwoju w branży TMT, ze szczególnym uwzględnieniem infrastruktury dla usług w oparciu o protokół IP. Począwszy od 1998 roku jest zaangażowana w rozliczne projekty teleinformatyczne po stronie inwestorów branżowy jak i finansowych. W swoim dorobku ma wieloletnią współpracę z Telecom Italia oraz opracowanie i wdrażanie strategii zaangażowania tego operatora w Polsce. Także pracowała i pracuje z producentami i integratorami technologii w opracowywaniu modeli biznesowych dla ich klientów.

Specjalnością jej pozostało doradztwo ekonomiczno-finansowe oraz inwestycyjne, które zdobyła w wcześniej w międzynarodowych firmach, począwszy od analityka w Banku Światowym w Waszyngtonie, konsultanta w Kotler Marketing Group w Waszyngtonie, a potem w grupie Deloitte. Posiada też doświadczenie we współpracy z administracją państwową, będąc od początku transformacji w awangardzie przekształceń własnościowych i restrukturyzacji gospodarki Polski.

Posiada szczególne kompetencje w przeprowadzaniu analiz ekonomiczno-finansowych, wycen oraz opracowywanie strategii rozwoju oraz inwestowania.

Dotychczas pracowała bezpośrednio w zespołach z inwestorami prywatnymi oraz instytucjami finansowym w przeprowadzaniu analiz projektów oraz ich wycenie w różnych branżach gospodarki oraz pozyskiwaniu finansowania na ich realizację.

Kierowała projektami prywatyzacji przedsiębiorstw państwowych, jak również restrukturyzacji operacyjnej i finansowej firm.

Koordynowała pracę zespołów w projektach z dziedziny inwestycji kapitałowych, w tym podwyższenie kapitału, restrukturyzacja kapitałowa przy zastosowaniu różnych instrumentów finansowych, przygotowywanie strategii zakupu pakietów firm bądź całych przedsiębiorstw.

Doświadczenie w dziedzinie w branży teleinformatycznej obejmuje zlecenia z inwestorów lub spółek na wykonanie analizy, wyceny oraz doradztwo w poszukiwaniu finansowania na rozwój.

Celem większości dotychczas wykonywanych prac w tej branży było przygotowanie projektu pod zamknięcie finansowania.

W pracy w ciągu ostatnich trzech lat zdobyła gruntowną znajomość rynku inwestycji kapitałowych w projekty o podobnym zakresie niezbędnym do bycia członkiem RN spółki z tej branży.