

**Sprawozdanie
z działalności Grupy Kapitałowej Unima 2000
w 2014 roku**

**UNIMA 2000
Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna
z siedzibą w Krakowie**

1. PODSTAWOWE DANE SPÓŁKI DOMINUJACEJ

Nazwa (firma):	UNIMA 2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE SPÓŁKA AKCYJNA
Forma Prawna:	Spółka akcyjna
Kraj:	Polska
Przepisy prawa zgodnie z którymi działa Spółka	Prawo polskie
Siedziba:	Kraków
Adres:	ul. Skarżyńskiego 14, 31-866 Kraków
Telefon:	(12) 298 05 11
Faks:	(12) 298 05 12
Adres strony internetowej:	www.unima2000..pl
Adres poczty elektronicznej:	kontakt@unima2000..pl

Stosownie do § 1 ust. 1 Statutu, Spółka działa pod firmą UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna. Spółka może używać skrótu firmy UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.

Spółka została zarejestrowana w Rejestrze Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000218370 na podstawie postanowienia z dnia 1 października 2004 r. Sądu Rejonowego dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział XI Krajowego Rejestru Sądowego (sygnatura akt: KR.XI NS-REJ.KRS/16635/4/019). Poprzednikiem prawnym Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne SA była „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w Krakowie, wpisane do Rejestru Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000179377 (zarejestrowana poprzednio w dniu 28.12.1998 roku pod numerem H/B 8320 rejestru handlowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział Gospodarczy Rejestrowy). Akt przekształcenia Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością na Spółkę Akcyjną został sporządzony i podpisany dnia 17 września 2004 r. w formie aktu notarialnego do Repertorium A numer 4310/2004 w Kancelarii Notarialnej Piotra Farona w Krakowie. UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. została zarejestrowana jako spółka akcyjna w dniu 1. 10 .2004 roku.

Skład Zarządu na dzień 31.12.2014 i nadal :

Krzysztof Kniszner	– Prezes Zarządu,
Magdalena Kniszner	– Wiceprezes Zarządu,
Krzysztof Sikora	– Wiceprezes Zarządu
Jolanta Matczuk	- Członek Zarządu

Skład Rady Nadzorczej na dzień 31.12.2014 i nadal :

Zbigniew Pietroń	- Przewodniczący Rady Nadzorczej
Adam Bodzoń	- Członek Rady Nadzorczej
Elżbieta Zalecińska	- Członek Rady Nadzorczej

Sławomir Jarosz - Członek Rady Nadzorczej
 Sławomir Kamiński - Członek Rady Nadzorczej

2. STRUKTURA GRUPY KAPITAŁOWEJ

LP.	JEDNOSTKA	SIEDZIBA	CHARAKTER POWIĄZANIA	UDZIAŁ W KAPITAŁE-STAN NA 31.12.2012	UDZIAŁ W CAŁKOWITEJ LICZBIE GŁOSÓW	METODA KONSOLIDACJI
1	IQnet Sp. z o. o.	Katowice	podmiot zależny od UNIMA2000 S.A	99,90%	99,90%	metoda pełna
2	LOCKUS Sp. z o.o.	Kraków	podmiot zależny od UNIMA2000 S.A	99,99%	99,99%	metoda pełna
3	Teleinvention Sp. z o. o	Kraków	podmiot zależny od Lockus Sp. z o.o	98,66%	98,66%	metoda pełna

W omawianym okresie nie miały miejsca żadne połączenia ani podziały jednostek . 18 grudnia 2014 r. Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. zbyła udziały w kapitale zakładowym Spółki Teleinvention Sp. z o.o. na rzecz Spółki zależnej Lockus Sp. z o.o.. Zbyte udziały obejmują 14 800 udziałów o wartości nominalnej 100 zł. Udziały zostały zbyte za cenę łączną 1 500 000 zł. /Rap. bieżący 34/1014 /. Z uwagi na to, że Lockus Sp. z o.o. jest zależna w 99.99% od Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. transakcja nie powoduje utraty wpływów nad spółką Teleinvention Sp. z o.o .

3. WAŻNIEJSZE WYDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ I WYNIKI FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ

1. W okresie objętym sprawozdaniem kontynuowano rozpoczęte w poprzednich latach projekty dla takich klientów jak: ARŁAMÓW-Wschodnioeuropejskie Centrum Konferencyjno-Sportowe, Bank Millenium, DHL, Arvato, Uniwersytet Jagielloński czy Szpital Rydygiera. Rozpoczęto nowe projekty, rozszerzono ofertę produktową oraz nawiązano współpracę z nowymi klientami.

2. Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. została autoryzowanym partnerem firmy e-Gain, producenta zaawansowanej platformy komunikacyjnej łączącej w sobie możliwość wielokanałowej obsługi Klienta z inteligentną bazą wiedzy. Platforma zdobyła uznanie wielu analityków z branży IT oraz wiodących firm na całym świecie. e-Gain wspiera działania biznesowe polegające na pozyskaniu i utrzymaniu klienta oferując mu wysoki poziom dostarczanych usług i niezbędnej pomocy.

W ramach wprowadzenia nowych technologii podjęto współpracę z producentem rozwiązań trunkingowych Sepura. Współpraca zaowocowała pozyskaniem sporego rynku firm produkcyjnych, którym spółka oferuje wdrożenie systemu łączności trunkingowej.

3. Aby spełnić oczekiwania bardzo dynamicznie rozwijającego się rynku związanego z zarządzaniem nieruchomościami, szczególnie zaawansowanymi technologicznie obiektami komercyjnymi, grupa od nowego roku obsługuje i sprzedaje system informatyczny Axserion. Prowadzone są działania mające na

celu wprowadzenie systemu Axxerion na polski rynek. Spółka dominująca jest jedynym przedstawicielem tego rozwiązania w Polsce. Produkt cieszy się bardzo dużym powodzeniem na świecie. Korzystają z niego m.in. takie firmy jak: DHL, UPC, Honeywell, T-Mobile i wiele innych. Producent ma swoich przedstawicieli w wielu krajach Europy oraz w Stanach Zjednoczonych i Arabii Saudyjskiej.

4. W celu zwiększenia portfela zamówień grupa aktywnie działała w zakresie promocji oferowanych rozwiązań zarówno w obszarze telekomunikacji, rozwiązań dla rynku budowlano-inwestycyjnego czy projektów call/contact center. Uczestniczy w ważnych branżowych konferencjach, organizuje cykliczne warsztaty technologiczne dla klientów w swojej siedzibie oraz promuje renomowane konferencje i spotkania organizowane bezpośrednio przez producentów rozwiązań.

Do najważniejszych należały:

- Konferencja organizowana przez firmę AVAYA, która odbyła się w Zakopanem w dniach 11-13 marca 2014 roku
- Warsztaty nt. systemów wideokonferencyjnych Radvision Scopia.
- Warsztaty poświęcone rozwiązaniom Avaya Aura 6 oraz aplikacjom UC na których przedstawiono najbardziej innowacyjne aplikacje UC oraz komponenty składowe Avaya Aura 6.
- Warsztaty dla obecnych i potencjalnych Klientów w zakresie systemów trunkingowych i konsoli dyspozytorskich, zrealizowane wspólnie z firmami SRS Polska i Novatel.
- Warsztaty poświęcone rozwiązaniom Axxerion.
- „Trendy w nieruchomościach”-podczas konferencji zorganizowanej w Krakowie oraz w ramach bezpłatnego cyklu warsztatów organizowanych w siedzibie Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. szeroko zaprezentowano system Axxerion
- 12 edycja SPIN – na konferencji zaprezentowano rozwiązania wideokonferencyjne Avaya Scopia jak również rozwiązania sieciowe HP.

5. Grupa stale rozszerza swoje kompetencje :

- Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. rozszerzyła status JSD (Joint Service Delivery) o nową grupę rozwiązań AVAYA - wideo. Pozwala to dostarczać naszym Klientom usługi serwisowe w zakresie Avaya Scopia Video Collaboration na najwyższym poziomie.
- Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. otrzymała status brązowego partnera firmy Fortinet. Fortinet to pionier i światowej klasy lider rynku zintegrowanych i akcelerowanych sprzętowo systemów zarządzania zagrożeniami – Unified Threat Management (UTM). Rozwiązania naszego partnera stosowane są przez firmy i dostawców usług telekomunikacyjnych w celu zwiększenia bezpieczeństwa przy jednoczesnym obniżeniu całkowitych kosztów operacyjnych. Systemy firmy Fortinet integrują wiele funkcji bezpieczeństwa. Dzięki technologii ASIC oferują nie tylko ochronę sieci każdej wielkości, ale też zarządzanie i raportowanie.

- Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. uzyskała status Platynowego Partnera Firmy Avaya. Aktualny status jest potwierdzeniem najwyższych kompetencji naszych pracowników w zakresie sprzedażowym i wdrożeniowym rozwiązań Avaya. Ponadto firma Avaya uhonorowała naszą firmę trzema prestiżowymi nagrodami:

1. Partner Roku 2013 – Sprzedaż rozwiązań Avaya IP Office
2. Partner Roku 2013 – Sprzedaż rozwiązań Avaya Networking
3. Partner Roku 2014 – Sprzedaż rozwiązań Avaya Networking

Otrzymane nagrody są potwierdzeniem skuteczności prowadzonej polityki sprzedażowej oraz motywują do dalszych działań.

- W celu zapewnienia najwyższej jakości świadczenia usług Call/Contact Center pracownicy Teleinvention Sp. z o.o. uczestniczą w cyklicznych szkoleniach rozwoju kompetencji z zakresu sprzedaży i komunikacji. Program szkoleń skierowany jest zarówno do pracowników na stanowiskach telemarketerów, jak i specjalistów oraz kadry kierowniczej. W roku 2014 uczestniczono w projekcie rozwoju MŚP z branży ICT „Zielony” - programu wspieranego przez Europejski Fundusz Społeczny.

6. Klienci:

- W ramach rozszerzającej się współpracy z liderem nieruchomości w Krakowie podpisano aneksy do znaczących umów zwiększające zakres i wartość prac. Raporty bieżące 2,6-9/2014, 19/2014,25/2014,27/2014,30/2014

- Zrealizowano projekt dla jednej z największych firm medycznych w Europie w zakresie wdrożenia rozwiązań wideokonferencyjnych AVAYA Scopia. Projekt obejmuje mostek na 40 portów, 10 terminali wideokonferencyjnych oraz obsługę użytkowników mobilnych na smartfonach, tabletach i laptopach. Wdrożenie jest realizowane w lokalizacjach klienta zarówno w Polsce jak i w innych krajach Europy.

- Podpisano aneks do znaczącej umowy (Rap. bieżący 19/2013 z dnia 6 września 2013) zwiększający zakres i wartość prac przy modernizacji Stadionu Miejskiego w Tychach. Aneksem nr 1 rozszerzono zakres prac o kompleksowe wykonanie instalacji automatyki i BMS. Wartość dodatkowych prac określono na poziomie 1.063.999,- zł. netto. Po podpisaniu Aneksu nr 1 łączna wartość prac wynosi netto 6.879.129,-zł z czego wartość prac przypadająca Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. wynosi 5.014.372,94 zł. Rap. bieżący 11/2014

- Rozpoczęto realizację kompleksowej dostawy i wykonania instalacji elektrycznych – silne i słabe prądy na budowie budynku biurowo – usługowego klasy A "AVIA" przy al. Jana Pawła II w Krakowie w ramach podpisanej umowy znaczącej Rap. 13/2014 Stronami umowy są Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. – Podwykonawca i RE-Bau Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie- Wykonawca. Wartość umowy wynosi 4 360 000,00 zł netto.

- W kwietniu 2014 roku rozpoczęto projekt, którego przedmiotem jest kompleksowe wykonanie instalacji elektrycznych silnopiędowych, niskopiędowych, BMS z automatyką budynkową do central wentylacyjnych w Ponadregionalnym Centrum Onkologii Dziecięcej we Wrocławiu - "Przylądek Nadziei". Projekt jest realizowany w ramach umowy znaczącej Rap. bieżący 14/2014. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. – Podwykonawca i Erbud S.A. z siedzibą w Warszawie-Wykonawca. Wartość umowy wynosi 5 870 000,00 zł netto.
- Rozpoczęto realizację umowy znaczącej /Rap. bieżący 24/2014/, której przedmiotem jest wykonanie instalacji Teletechnicznych Obiektu - Kompleks Biurowy "A4 Business Park" w Katowicach przy ul. Francuskiej. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i A4 Business Park - "Iris Capital" Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością - Spółka Komandytowo-Akcyjna z siedzibą w Kielcach- Zlecający. Wartość umowy 1 998 000,00 zł netto.
- Zrealizowano wdrożenie systemu wideokonferencyjnego w Miejskim Przedsiębiorstwie Wodociągów i Kanalizacji w Warszawie. W ramach projektu wdrożono 40 portowy mostek konferencyjny umożliwiający korzystanie z systemu przez wszystkich pracowników MPWiK. Powstały również dwie sale konferencyjne z pełną infrastrukturą wideo. Dodatkowo w ramach projektu wykonano integrację z systemem telekomunikacyjnym klienta (Alcatel).
- U naszego stałego Klienta – jednego z największych banków w Polsce rozbudowano system Avaya wraz z Call Center. Ponadto wdrożono rozwiązania AVAYA Scopia Video Collaboration.
- Nawiązano współpracę z nowymi klientami i rozpoczęto nowe projekty sprzedażowe w branży energetycznej, dotychczas nie obsługiwanej przez CC. Projekt dotyczy sprzedaży prądu dla biznesu.
- W spółce zależnej Teleinvention Sp. z o.o. została podpisana umowa na obsługę nowych akcji sprzedażowych, lojalizacyjnych i utrzymaniowych do klientów indywidualnych w branżach: bankowej, finansowej, operatorów telewizji i Internetu.
- Również w Teleinvention Sp. z o.o. rozpoczęto obsługę i rozwój infolinii sprzedażowej i technicznej (helpdesk) dla czołowego polskiego dystrybutora sprzętu IT/elektro.
- W IV kwartale 2014 roku została otwarta nowa, druga lokalizacja Teleinvention Sp. z o.o., w której zaplanowano rozwój kluczowych projektów realizowanych w CC. W pierwszej, planowanej fazie rozbudowy uruchomiono 130 stanowisk CC, w kolejnej zaplanowane jest uruchomienie kolejnych 100 stanowisk, co łącznie z główną siedzibą Teleinvention pozwoli na osiągnięcie ok. 300 stanowisk CC.
- Spółka Lockus w minionym okresie postawiła na rozwój swojej działalności poprzez nowe projekty. Spółka opracowała i zrealizowała autorski projekt - wydarzenie Integrated Multimedia Systems Event. Pierwsza edycja IMSE odbyła się 8-9 października 2014 w Krakowie. IMSE jest wydarzeniem dedykowanym branży rozwiązań multimedialnych. Głównym celem wydarzenia było stworzenie platformy dla kontaktów z potencjalnymi partnerami biznesowymi, wniknięcie wewnątrz

świata nowoczesnych technologii multimedialnych i wskazanie możliwości rozwoju biznesu. IMSE to także miejsce wymiany doświadczeń wśród partnerów, sprzedawców, instalatorów i klientów.

- Spółka Lockus nawiązała współpracę marketingową z czołowymi producentami z branży niskich prądów, dla których zrealizowała i realizuje cykliczne indywidualne konferencje i eventy. Ponadto spółka kontynuuje oraz rozwija swoje 2 sztandarowe projekty SPIN i SPIN Extra, które są już wydarzeniami wysoko uplasowanymi wśród partnerów i uczestników, a dedykowane do projektantów rozwiązań inteligentnych systemów i zabezpieczeń budynkowych.

7. Parametry finansowe :

- Obroty grupy były wyższe o 38,14 % w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego.
- Wygenerowano zysk netto na poziomie 908 tys. (przy stracie 1 057 tys. zł za 2013 rok.)

4. SYTUACJA KADROWA

Założenia polityki kadrowej grupy służą realizacji planów dynamicznego rozwoju i umacniania rynkowej pozycji. Strategia zarządzania kapitałem ludzkim stawiana jest na równi ze strategią sprzedażową czy marketingową. Pozwala na zatrudnianie osób, które dysponują odpowiednim zasobem specjalistycznej wiedzy oraz mogą sprostać wysokim wymaganiom stawianym przez klientów, a jednocześnie odnajdują się wewnątrz organizacji. Grupa cieszy się opinią dobrego pracodawcy, utrzymanie atrakcyjności rynkowej zarówno dla poszukujących pracy jak i zatrudnionych stanowi ważny element strategii zarządzania kapitałem ludzkim. Obserwowane zmiany zatrudnienia mają dwojaki charakter. Po pierwsze stanowią one naturalne procesy wymiany kadr, jak również wynikają ze zmian jakościowych i ilościowych stanowisk pracy, wynikających z tworzenia nowych stanowisk, czy zmianą istniejących. Grupa utrzymuje zatrudnienie dostosowane do aktualnych potrzeb. Systematycznie pozyskuje coraz lepszych specjalistów w obszarach działalności o największym potencjale wzrostu. Grupa stosuje motywacyjny system wynagradzania pracowników. Wynagrodzenie pracowników składa się z części stałej i zmiennej tj. premii uznaniowej uzależnionej od osiągniętych wyników. Premie są przyznawane przez Zarządy poszczególnych spółek w zależności od stopnia wykonania planu lub realizacji powierzonych zadań. Na 31.12.2014 w grupie kapitałowej zatrudnionych było 77 pracowników etatowych z czego 45 w spółce dominującej. Średniomiesięcznie z grupą współpracowało ok. 103 agentów telefonicznych.

5. INFORMACJA O PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI

Grupa jest dostawcą różnego rodzaju sprzętu, usług, projektów, umacnia swoją dotychczasową pozycję na rynku solidnego dostawcy zaawansowanych rozwiązań dla sektora średnich i dużych firm i instytucji. W ramach segmentu projektów teleinformatycznych grupa realizuje projekty telekomunikacyjne, projekty automatyki budowlanej oraz profesjonalne usługi w zakresie

outsourcingu usług call i contact center. Ważnym segmentem działalności grupy są usługi SLA. Grupa realizuje sprzedaż głównie na rynku krajowym. Dąży do maksymalnej dywersyfikacji portfela odbiorców oraz do świadome i adekwatnie do prowadzonej polityki dobiera dostawców technologii. Spółka dominująca posiada autoryzację oraz wysoki status partnerstwa firmy Avaya. Pozostaje kompleksowym dostawcą i integratorem większości liczących się światowych dostawców technologii dla call i contact center, takich jak: Avaya, Vocalcom, Verint, Sytel, Nuance.

W zakresie systemów bezpieczeństwa i automatyki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A jest między innymi partnerem firm: Bosch, Siemens, Delta Controls, Honeywell, Schrack Seconet, HP, Fortinet. W 2014 roku grupa zrealizowała w ramach wiodących działalności przychody o 38,32% wyższe niż w roku ubiegłym. Największy wzrost odnotowano na projektach automatyki budynkowej. Większość przychodu została zrealizowana poprzez sprzedaż pośrednią do Generalnego Wykonawcy inwestycji budowlanych, mniejsza część sprzedaży była skierowana do odbiorcy końcowego. W bardzo niewielkim stopniu sprzedawano usługi do operatorów telekomunikacyjnych.

Przychody w głównych obszarach działalności w tys. PLN :

	31.12.2014	31.12.2013
Projekty teleinformatyczne	32 003	22 769
Usługi serwisowe SLA	3 484	2 887
RAZEM:	35 487	25 656

6. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH I USŁUGACH

Podstawowa działalność grupy koncentruje się na trzech grupach produktów, rozwiązań i usług :

- Telekomunikacyjnych i teleinformatycznych (rozwiązania typu ICT);
- Niskoprądowych i automatyki budynkowej;
- Call/Contact Center;

W ramach produktów telekomunikacyjnych spółka proponuje szereg nowoczesnych rozwiązań , w tym głównie :

- Systemy Call/Contact center: Avaya, Vocalcom, Aspect, Sytel
- Rozwiązania DATA: Avaya, HP
- Telefonía IP Avaya
- Telefonía bezprzewodowa typu DECT,TETRA
- Aplikacje biznesowe w tym m.in. autorskie rozwiązania CCRM U2K
- Unified messaging Avaya, w tym systemy wideokonferencyjne
- Systemy archiwizacji i rejestracji danych Nice, Verint , TRX

- Systemy identyfikacji oraz biometrii głosu oraz systemy analizy głosu
- Systemy Workforce Management
- Usługi profesjonalne – Umowy SLA
- Integracja systemów teleinformatycznych
- Audyt i doradztwo

Podstawowe produkty i usługi w zakresie instalacji teletechnicznych i automatyki budynkowej to:

- Monitoring wizyjny CCTV
- Systemy Kontroli Dostępu i Włamania
- Systemy Sygnalizacji Pożaru
- Dźwiękowe Systemy Ostrzegawcze
- Systemy Zarządzania Bezpieczeństwem Pożarowym
- Sieci i systemy LAN
- Systemy Integrujące, Wizualizujące i Zarządzania Obiektami

W ramach usług call i contact center grupa oferuje :

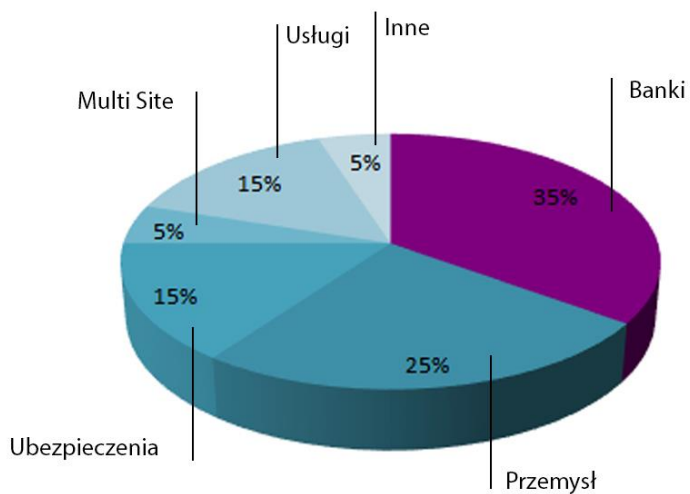
- Badania CATI
- Infolinie
- Sprzedaż
- Telemarketing

7. INFORMACJE O RYNKACH ZBYTU

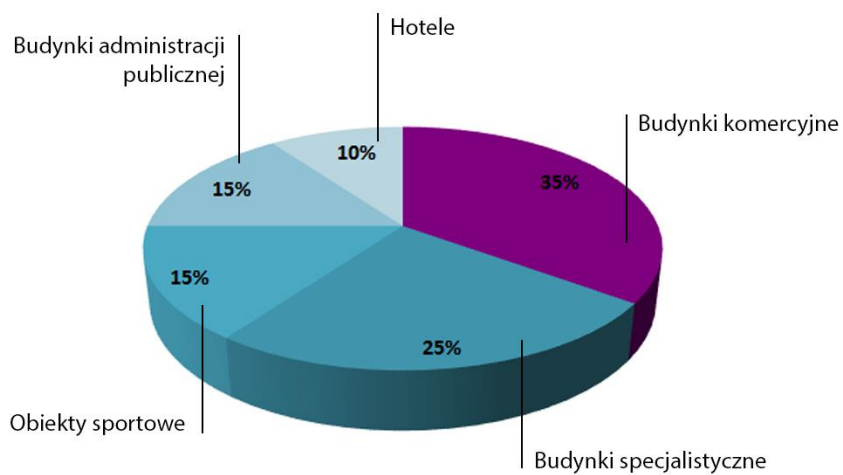
Grupa realizuje sprzedaż głównie na rynku krajowym. Posiada zdywersyfikowany portfel odbiorców i dostawców. Przychody grupy nie są uzależnione od jednego odbiorcy. W zakresie produktów telekomunikacyjnych największą grupę odbiorców stanowią instytucje finansowe, w automatyce budynkowej budownictwo specjalne, a w CC dostawcy TV sat. Poniżej zaprezentowano procentowy udział poszczególnych grup odbiorców w zależności od obszaru działalności. Dla projektów telekomunikacyjnych z uwagi na autoryzację i wysoki status partnerstwa największy udział w zaopatrzeniu mają autoryzowani dostawcy produktów firmy Avaya. Jednakże zgodnie z prowadzoną polityką dywersyfikacji grupa zaopatruje się u większości liczących się światowych dostawców technologii dla call i contact center. W przypadku zaopatrzenia dla projektów niskoprądowych grupa korzysta z wielu dostawców, na podobnym poziomie obrotu, bez szczególnego wyróżniania konkretnego dostawcy. Działalność Call/Contact Center oparta jest na podaży odpowiedniej kadry. Dlatego też grupa współpracuje z wieloma agencją pracy, jak również sama planuje rozpocząć działalność w tym zakresie. W roku 2014 obroty z firmami : ERBUD,RE-BAU przekroczyły 10% wartości przychodów ze sprzedaży ogółem. Brak powiązań między w/w Firmami i grupą kapitałową.

Udział poszczególnych grup odbiorców w zależności od obszaru działalności

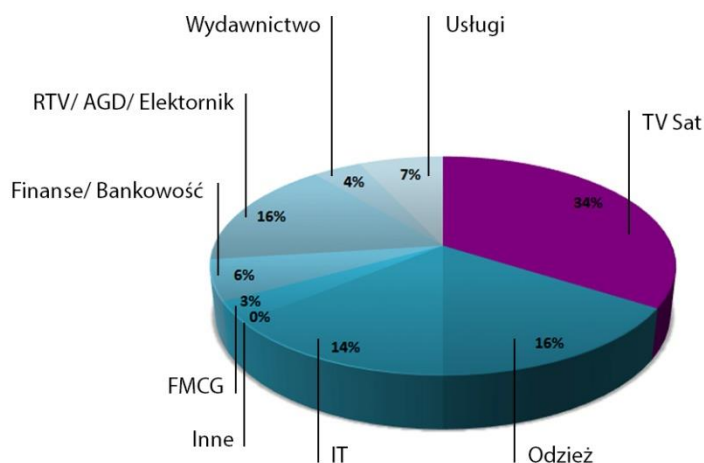
TELEKOMUNIKACJA



AUTOMATYKA BUDYNKOWA



USŁUGI CALL/ CONTACT CENTER



8. POSTAWOWE WIELKOŚCI EKONOMICZNO FINANSOWE

Komentarz do rachunku zysków i strat

Wybrane pozycje rachunku zysków i strat
za okres 01.01.2014-31.12.2014

	01.01.2014 31.12.2014	01.01.2013 31.12.2013
Przychody ze sprzedaży	37 404	27 076
Koszt własny sprzedaży	29 923	21 884
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	7 481	5 192
Zysk (strata) ze sprzedaży	1 729	-76
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	1 587	-578
Zysk (strata) na działalności finansowej	-149	-479
Zysk (strata) brutto	1 438	-1 057
Podatek dochodowy	530	2
Zysk (strata) z działalności kontynuowanej	908	-1 059
Zysk (strata) netto	908	-1 059
Amortyzacja	1078	1164

W 2014 roku grupa osiągnęła przychody o 10 328 tys. zł tj. o 38,14 % wyższe niż w roku ubiegły. Wzrost jest głównie wynikiem realizacji kontraktów niskoprądowych o znacznej wartości. Uzyskano marżę ze sprzedaży na poziomie 20 % (19,18 % za rok ubiegły) oraz wygenerowano zysk na działalności operacyjnej w kwocie 1.587 tys. zł. Na działalności finansowej wygenerowano stratę głównie z uwagi na koszty obsługi finansowania zewnętrznego, które w 2014 roku kształtowały się na poziomie 191 tys. zł. /odsetki od kredytów, leasingów, opłaty za gwarancje/.

Komentarz do sprawozdania z sytuacji finansowej

Wybrane pozycje z sytuacji finansowej na dzień 31.12.2014	31.12.2014	31.12.2013
AKTYWA		
Aktywa trwałe (długoterminowe)	11 991	12 542
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)	16 749	9 254
Zapasy	1 180	1 374
Suma aktywów	28 740	21 796
PASYWA		
Kapitał własny	15 690	14 873
Zobowiązania długoterminowe w tym:	1 207	1 290
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	514	530
Zobowiązania krótkoterminowe w tym:	11 843	5 633
Rezerwy i Przychody przyszłych okresów	955	1 357
Suma zobowiązań	13 050	6 923
Suma pasywów	28 740	21 796

W sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 31.12.2014 obserwujemy wzrost sumy bilansowej w stosunku do sumy bilansowej z dnia 31.12.2013 o kwotę 6 944 tys. zł. Wzrost wynika głównie ze wzrostu należności krótkoterminowych o kwotę 7 908 tys. zł. Należności stanowią 83,73% Aktywów Obrotowych. Po stronie Pasywów odnotowano wzrost zobowiązań krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań o kwotę 5 481 tys. zł. W strukturze bilansu obserwujemy spadek udziału aktywów trwałych z 57,54 % w roku ubiegłym do 41,72 % oraz udział kapitałów własnych z 68,24% do 54,59 % w roku bieżącym. Zarówno na wzrost sumy bilansowej jak i przesunięć w strukturze bilansu wpływ miała bardzo wysoka sprzedaż w czwartym kwartale 2014 roku z terminami płatności przypadającymi po dacie bilansowej. Spowodowało to bardzo znaczny wzrost należności oraz zobowiązań za dostawę materiałów i usług. W ocenie zarządu opisane zmiany pozostają bez wpływu na ogólną sytuację finansową grupy kapitałowej.

Komentarz do sprawozdania z przepływów środków pieniężnych.

Wybrane pozycje sprawozdania z przepływów środków pieniężnych za okres 01.01.2014-31.12.2014	31.12.2014	31.12.2013
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-256	3 402
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-57	124
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	363	-2 942
Przepływy pieniężne netto, razem	50	584
Stan środków pieniężnych na koniec okresu	1 338	1 288

W 2014 roku wartość przepływów osiągnęła wartość dodatnią. Wzrost środków pieniężnych wyniósł 50 tys. zł. Główną przyczyną uzyskania ujemnej wartości przepływów z działalności operacyjnej jest opłacenie niekorzystnych wyroków (pkt.11) w łącznej kwocie 861 tys. oraz znacznego wzrostu należności z realizacji kontraktów niskopiętrowych.

Ważniejsze wskaźniki finansowe

Wskaźnik	Definicje	31.12.2014	31.12.2013
Marża brutto	wynik finansowy brutto na sprzedaży / przychody ze sprzedaży	20,00	19,18
Rentowność brutto	wynik finansowy brutto / przychody ze sprzedaży	3,84	-3,90
Rentowność netto	wynik finansowy netto / przychody ze sprzedaży	2,43	-3,91
Rentowność EBITDA	wynik finansowy operacyjny + amortyzacja / przychody ze sprzedaży	7,50	4,02
Rentowność operacyjna	wynik finansowy operacyjny / przychody ze sprzedaży	4,24	-2,13
ROE	wynik finansowy netto / średnioroczny stan kapitałów własnych	5,94	-6,69
ROA	wynik finansowy netto / średnioroczny stan aktywów	3,59	-4,40
Wskaźnik płynności bieżącej	aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe	1,54	2,16
Wskaźnik płynności szybkiej	aktywa obrotowe- zapasy / zobowiązania krótkoterminowe	1,43	1,84
Trwałość struktury finansowania	kapitały własne +zobowiązania długoterminowe / aktywa	0,59	0,74
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	zobowiązania / pasywa	40,30	23,11

9. BADANIA I ROZWÓJ

W okresie objętym sprawozdaniem nie rozpoczęto nowych prac badawczo – rozwojowych.

10.AKCJE WŁASNE

Na dzień 31 grudnia 2014 Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. była w posiadaniu 118.382 sztuk akcji własnych o wartości 513 tys. zł. w cenach nabycia. Stanowi to 4,33 % kapitału akcyjnego. Średnia cena jednej akcji wynosi 4,33 zł. Zgodnie z uchwałą WZA z dnia 29 czerwca 2009 akcje mogą być przeznaczone w szczególności do dalszej odsprzedaży, do obsługi opcji menadżerskich czy też mogą być rozdysponowane w inny sposób z uwzględnieniem potrzeb wynikających z prowadzonej działalności.

11. INSTRUMENTY FINANSOWE

11.1 Kategorie instrumentów finansowych.

Portfel 31.12.2014	Charakterystyka	Wartość	Ilość
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Środki pieniężne	1 338	-
Pożyczki udzielone i należności własne	Należności z tyt. dostaw i usług Pożyczki	13 616	
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności			
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży			
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu			
Pozostałe zobowiązania finansowe	Zobowiązania z tyt. leasingu Kredyty i pożyczki	650 1 405	

11.2 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Celem zarządzania ryzykiem finansowym jest minimalizacja niekorzystnego wpływu poszczególnych zagrożeń. Dla zabezpieczenia ryzyka, jeżeli zajdzie taka potrzeba, grupa wykorzysta wszelkie dostępne na rynku mechanizmy, a w szczególności transakcje typu forward, swap. W roku 2014 wykorzystywano możliwość negocjacji warunków nabywania / zbywania instrumentów finansowych.

11.2.1. Ryzyko rynkowe

Ekspozycja grupy na ryzyko rynkowe jest bardzo ograniczona. Grupa nie zaciąga zobowiązań kredytowych w walutach obcych i nie jest narażona z tego tytułu na ryzyko walutowe. Jedyne zobowiązania walutowe to krótkoterminowe zobowiązania z tyt. zakupu towarów i usług, które na dzień 31.12.2014 roku w przeliczeniu na zł. wyniosły 1 048 tys. zł. Kredyty i pożyczki na dzień 31.12.2014 wynoszą 1 405 tys. zł. Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są na bazie zmiennych stóp procentowych opartych o WIBOR 1M, z odsetkami płatnymi w okresach miesięcznych od faktycznego zadłużenia. Wystawia to grupę na ryzyko przepływów miesięcznych. Pożyczka mimo, że oparta o stałą stopę procentową ujawniana jest w wartości kapitału wraz z należnymi na dzień bilansowy odsetkami dlatego też w ocenie zarządu jej wartość nie odbiega od wartości godziwej, a grupa nie posiada ekspozycji na ryzyko wartości godziwej. Na dzień 31.12.2014 roku 100 % - ową ekspozycją na ryzyko stóp procentowych stanowi kwota 1 975 tys. zł. w tym:

- z tytułu kredytów 1 325 tys. zł.

- z tytułu umów leasingowych 650 tys. zł.

Na dzień 31.12.2014 rok grupa nie korzysta z instrumentów pochodnych zabezpieczających ryzyko stóp procentowych. Analizy wrażliwości na zmienność stóp procentowych przy założeniu rzeczywistego wzrostu stóp w stosunku do stóp procentowych z dnia zaciągnięcia zobowiązania wykazała, że stopy procentowe w 2014 były niższe niż w dniu zaciągnięcia kredytu. Na dzień sporządzania niniejszego sprawozdania rzeczywiste stopy procentowe są niższe niż stopy z dnia zaciągnięcia zobowiązań finansowych. Na dzień sprawozdawczy 31 grudnia 2014 WIBOR 1M, o który oparte są stopy procentowe zaciągniętych kredytów wynosił 2,08 i był niższy o 3,56 punktu procentowego od WIBOR 1M z dnia zaciągnięcia kredytu inwestycyjnego oraz o 2,83 punktu procentowego od WIBOR 1M z dnia podpisania aneksu do umowy limitu wielocelowego. Średnia wartość WIBOR 1M w całym dotychczasowym okresie obsługi kredytu inwestycyjnego wynosi 4,04(5,64 w dacie zaciągnięcia kredytu).

11.2.2. Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że kontrahenci nie dopełnią swojego obowiązku terminowego realizowania zobowiązań umownych. Dla zabezpieczenia się przed tym typem zagrożenia grupa prowadzi bardzo restrykcyjną politykę windykacyjną. Monitoruje stałych kontrahentów, oceniając ich kondycję finansową. Dla nowych kontrahentów sprzedaż dokonywana jest na podstawie przedpłat, a podstawowym terminem płatności jest 14 dni. Miesięczny okres zwłoki skutkuje skierowaniem sprawy do sądu celem przyspieszenia spłaty należności przez nierzetelnego kontrahenta. Wzrost wartości należności przeterminowanych a zwłaszcza nieściągalnych znacznie podnosi zagrożenie ryzykiem utraty płynności przez grupę. Na dzień 31.12.2014 stuprocentowa ekspozycja grupy na ryzyko kredytowe z tytułu należności własnych oraz pożyczek stanowi kwota 13 616 tys. zł. w tym:

- tyt. dostaw i usług wynosi 13 616 tys. zł.
- udzielonych pożyczek 0 tys. zł.

Odpisem aktualizującym objęte są należności z tytułu dostaw i usług przeterminowane powyżej 1 roku na łączną kwotę 247 tys. zł. Odpis utworzony został na należności identyfikowalne, a nie na grupę należności. Grupa kapitałowa szacuje ryzyko kredytowe w kwocie odpisu, gdyż analiza należności przeterminowanych powyżej 12 miesięcy wskazuje na to, że są to należności nieodzyskiwalne. Należności objęte ryzykiem są wynikiem transakcji krajowych, dokonanych w walucie polskiej i nie stanowią zobowiązań wobec grupy tylko jednego kontrahenta. Pozostała wartość należności przeterminowanych tj. kwota 1 284 tys. zł podlegała bieżącej windykacji i nie jest zagrożona przekształceniem się w należności nieodzyskiwalne.

11.2.3. Ryzyko płynności

Ryzyko płynności oznacza, że jednostka może napotkać trudności w wywiązywaniu się ze zobowiązań finansowych. Przyczyny takiej sytuacji mogą być różnorodne. Grupa narażona jest na utratę płynności rozumianej jako zdolność do bieżącego regulowania swoich zobowiązań w przypadku, gdy dłużnicy zaprzestaną terminowo regulować swoje zobowiązania wobec grupy. Ponadto wzrost poziomu finansowania zewnętrznego podnosi ryzyko utraty płynności. Pojawienie się kłopotów z utrzymaniem płynności jak również zmienność wyniku finansowego może spowodować ograniczenie dostępu do zewnętrznych źródeł finansowania działalności w postaci kredytów i pożyczek. Zarządzanie ryzykiem płynności polega na utrzymaniu odpowiedniego poziomu środków pieniężnych oraz możliwych do wykorzystania linii kredytowych.

Dostępne możliwe finansowanie kredytowe na dzień 31 grudnia 2014 wynosiło 3 500 tys. zł. Na dzień bilansowy 31.12.2014 roku grupa nie korzystała z finansowych instrumentów zabezpieczających. Zdaniem Zarządu grupy działania zmierzające do zabezpieczenia się przed ryzykiem rynkowym i kredytowym były wystarczające dla zabezpieczenia grupy przed ryzykiem utraty płynności. Zobowiązania finansowe w łącznej wysokości 2 055 tys. zł., na które składają się: kredyty i pożyczka w łącznej kwocie 1 405 tys. oraz zobowiązania z tyt. leasingu w kwocie 650 tys. zł stanowią 100%-ową ekspozycję na ryzyko utraty płynności.

11 ISTOTNE CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻENIA

Ryzyko związane z szybkim postępem technologicznym

Branżę teleinformatyczną cechuje szybki rozwój technologiczny. Wymusza to ciągłe poszukiwanie nowych rozwiązań i produktów, a posiadanie w swej ofercie nowych technologii pozwala utrzymywać pozycję na rynku. Efekty operacyjne zależą od stałego nadążania za postępem technologicznym. Wymaga to od grupy stałego ponoszenia znacznych nakładów na rozwój produktów oraz na wzrost kompetencji pracowników.

Kadra kierownicza i kluczowi pracownicy

Działalność grupy na rynku zaawansowanych technologii teleinformatycznych wymaga odpowiedniej wiedzy i przygotowania, szczególnie w odniesieniu do kadry kierowniczej i personelu technicznego. Poziom kompetencji pracowników określa ponadto zdolność grupy w prowadzeniu najbardziej zaawansowanych technologicznie projektów. Nie można wykluczyć sytuacji fluktuacji kadry i przechodzenia kluczowych pracowników do podmiotów konkurencyjnych. Ponadto wzrost popytu na specjalistów z branży teleinformatycznej może się przekładać na wzrost wynagrodzeń. Grupa dostrzega to ryzyko i podejmuje działania zapobiegawcze na dwóch płaszczyznach. Z jednej strony jest to związanie dotychczasowych pracowników z grupą. Odbywa się to poprzez wprowadzenie systemu

motywacyjnego, program szkoleń wysokospecjalistycznych i zawieranie umów o zakazie konkurencji, również po ustaniu stosunku pracy. Z drugiej strony grupa stale doskonali proces rekrutacji nowych pracowników, tak aby kadra na poszczególnych stanowiskach była zastępowalna w możliwie krótkim okresie. Grupa na bieżąco pozyskuje nowych pracowników, posiadających wysokie kompetencje oraz doświadczenie zawodowe w branży telekomunikacyjnej, jak również wiedzę, doświadczenie i obycie w obszarze sprzedażowym. Wszelkie działania zmierzające do ograniczenia wpływu niekorzystnych zjawisk wynikają z założeń polityki zarządzania kapitałem ludzkim.

Ryzyko związane ze współpracą z głównymi partnerami technologicznymi

Spółka dominująca jest dystrybutorem i integratorem najnowszych technologii światowych w sektorze teleinformatycznym. Nie będąc jednak producentem urządzeń jest związana umowami kooperacyjnymi z dostawcami technologii. W tym zakresie szczególne znaczenie mają dostawcy rozwiązań jak Avaya, Aspect, Nice, Polycom, Vocalcom. W związku z powyższym nie można wykluczyć wystąpienia w przyszłości problemów w realizacji umów z dostawcami lub pogorszenia warunków współpracy. Ryzyko dotyczące współpracy jest minimalizowane dzięki posiadaniu wysokiego stopnia akredytacji u kluczowych partnerów oraz dywersyfikacji oferowanych rozwiązań. Na korzyść przemawia w tym kontekście występująca konkurencja na rynku dostawców technologii.

Sezonowość sprzedaży

Rodzaj prowadzonej działalności nie należy do sezonowej. Jednakże wielkość przychodów generowanych przez grupę podlega wahaniom sezonowym. Tradycyjnie najlepszym okresem działalności firmy jest III i IV kwartał. Od 2012 grupa obserwuje zmiany wahań sezonowych. W latach 2013 i 2014 grupa analizowała zachowania rynku. IV kwartał 2013 i 2014 roku okazał się najlepszym kwartałem w analizowanym okresie. Jednakże na tej podstawie nie można jednoznacznie stwierdzić, że zmiany w 2012 były incydentalne. Grupa obserwuje i analizuje zachowania rynku aby móc elastycznie reagować na zmieniający się rynek.

Konkurencja na rynku teleinformatycznym.

Główną konkurencją dla grupy kapitałowej są czołowi polscy integratorzy oraz międzynarodowe firmy oferujące podobne rozwiązania z branży IT, CC, teleinformatyki czy niskich prądów. Niestety, również na skutek presji na obniżanie cen, należy zaliczyć do poważnej konkurencji bardzo małe, niejednokrotnie jednoosobowe firmy, oferujące rozwiązania wręcz po dumpingowych cenach, bez należytego wsparcia. To powoduje zwiększone oczekiwania klientów co do obniżenia wartości oferowanych rozwiązań. Wzmoczone działania konkurencji może wpłynąć niekorzystnie na sytuację grupy z uwagi na konieczność zaangażowania dodatkowego kapitału czy też zmniejszenia marż.

Ryzyko związane z działalnością spółek zależnych.

Mimo prowadzenia ścisłego nadzoru właścicielskiego i kontroli spółek zależnych istnieje ryzyko związane z działalnością operacyjną tych podmiotów. Z racji gorszej pozycji rynkowej spółek zależnych niż jednostki dominującej są one narażone w większym stopniu na oddziaływanie negatywnych zmian w otoczeniu rynkowym.

Ryzyko związane ze zmianami przepisów prawno-podatkowych

Częste zmienianie, nowelizacje przepisów prawa czy brak jednolitej interpretacji przepisów podatkowych może rodzić niepewność przy podejmowaniu decyzji biznesowych, a w konsekwencji mieć negatywny wpływ na efekty działalności. Natomiast zmiany polegające na efektywnym wzroście obciążeń podatkowych przekładają się na pogorszenie wyników działalności.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną i polityczną Polski

Wielkość uzyskiwanych przychodów przez grupę jest ściśle związana z ogólną sytuacją gospodarczą Polski. Zahamowanie tempa wzrostu PKB, wzrost stóp procentowych zmniejszają popyt na zaawansowane technologie branży telekomunikacyjnej i budowlanej co w konsekwencji może wpłynąć negatywnie na osiągnięte przez grupę wyniki finansowe.

12 WSKAZANIE ISTOTNYCH POSTĘPOWAŃ SĄDOWYCH

W chwili obecnej ani na koniec 2014 roku nie toczyły się żadne postępowania sądowe, administracyjne, w tym dotyczące zobowiązań bądź wierzytelności, których wartość stanowiłaby co najmniej 10% wielkości kapitałów własnych grupy. W roku 2014 dokonano dopłat do ceny nabycia udziałów spółki zależnej ICM Polska Sp. z o.o. (sprawa sądowa przeciwko Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. wniesiona z powództwa byłego udziałowca). Wysokość dopłat – 238 tys. zł. W omawianym okresie spółka opłaciła również sporne zobowiązanie wynikające z niekorzystnego wyniku postępowania sądowego w stosunku do wierzyciela, który nabył wierzytelność od syndyka masy upadłościowej spółki ICM Polska Sp. z o.o. Spółka dominująca nigdy nie uznała żadnych wierzytelności wobec syndyka upadłej spółki. Złożono wnioski o kasację i niestety na dzień sporządzania sprawozdania uzyskano informację o oddaleniu wniosku przez Sąd Najwyższy. Wpływ powyższych rozliczeń na wynik oraz sytuację finansową spółki dominującej oraz grupy kapitałowej został zaprezentowany w jednostkowym oraz skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2013.

13 INFORMACJE O ZAWARTYCH UMOWACH ISTOTNYCH DLA DZIAŁALNOŚCI EMITENTA, W TYM ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH ZAWARTYCH POMIĘDZY AKCJONARIUSZAMI, UMOWACH UBEZPIECZENIA, WSPÓŁPRACY LUB KOOPERACJI

W zakresie prowadzonej działalności gospodarczej w 2014 podpisano następujące umowy handlowe spełniające kryterium istotności:

1. Umowy znaczące zawarte przez spółkę dominującą:

- Aneksy do umowy znaczącej z Buma Contractor Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie- Wartość umowy po zawarciu Aneksu nr 14 wynosi 2 865 206 zł. netto. Przedmiotem umowy jest realizacja robót teletechnicznych w budynku biurowym "C" Quattro Bussines Park przy al. Bora Komorowskiego w Krakowie. Raporty bieżące 2,6-8/2014,25/2014,30/2014
- Aneksy do umowy znaczącej z Buma Contractor Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie- Wartość umowy po zawarciu Aneksu nr 2 wynosi 2 127 000 zł. netto. Przedmiotem umowy jest realizacja robót teletechnicznych w budynku biurowym "D" Quattro Bussines Park przy al. Bora Komorowskiego w Krakowie. Raporty bieżące 19/2014,27/2014.
- Aneks do umowy znaczącej z Ośrodkiem Wypoczynkowym ARŁAMÓW S.A. z siedzibą w Arłamowie. Wartość umowy po zawarciu Aneksu nr 4 wynosi 9 804 500 zł netto. Przedmiotem umowy jest wykonanie instalacji niskoprądowych w ramach budowy Wschodnioeuropejskiego Centrum Kongresowo-Sportowego Arłamów. Raport bieżący 9/2014.
- Aneks do znaczącej umowy na wykonanie instalacji elektrycznych słaboprądowych na budowie pod nazwą "Modernizacja Stadionu Miejskiego wraz z wyposażeniem" zlokalizowanej w Tychach przy ul. Edukacji 7. Stronami umowy są Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie oraz SLX Sp. z o.o. z siedzibą w Komornikach - Wykonawcy i Mostostal Warszawa Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie-Zamawiający. Wartość umowy po podpisaniu Aneksu nr 1 wynosi 6 878 129 zł netto, z czego wartość robót wykonanych przez Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. wynosi 5 014 372,94 zł netto. Rap. bieżący 11/2014.
- Umowa z RE-Bau Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca na kompleksową dostawę i wykonanie instalacji elektrycznych – silne i słabe prądy na budowie budynku biurowo – usługowego klasy A "AVIA" przy al. Jana Pawła II w Krakowie. Wartość umowy 4 360 000,00 zł. netto. Raport bieżący 13/2014, 26/2014.
- Umowa z Erbud S.A. z siedzibą w Warszawie na kompleksowe wykonanie instalacji elektrycznych silnoprądowych, niskoprądowych, BMS z automatyką do central wentylacyjnych w Ponadregionalnym Centrum onkologii Dziecięcej we Wrocławiu - "Przylądek Nadziei". Wartość umowy wynosi 5 870 000,00 zł netto. Raport bieżący 14/2014.

- Aneksy do umowy z dnia 2.11.2005 roku o udzielanie gwarancji kontraktowych w ramach limitu odnawialnego zawartej z TUIR Allianz Polska S.A. z siedzibą w Warszawie .
Na mocy niniejszych aneksów ustalono nową wartość limitu na poziomie 2 000 000 zł., z terminem ważności do 01.11.2015, w ramach którego, TUIR Allianz udziela gwarancji kontraktowych. Raport bieżący 16/2014, 28/2014.
- Umowa o podwykonawstwo nr AVIA/ELEKTROMAX/01/05/2014 z dnia 02.05.2014r do umowy zawartej przez spółkę dominującą z firmą RE-Bau Sp. z o.o. Rap. bieżący 13/2014 Stronami umowy była Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie – Wykonawca i P.M. Elektro-Max Piotr Moroński z siedzibą w Krakowie-Podwykonawca . Wartość umowy wynosi 2 851 000,00 zł. netto. Przedmiotem umowy jest kompleksowa dostawa i wykonanie instalacji elektrycznych na budowie budynku biurowo - usługowego klasy A "AVIA" przy al. Jana Pawła II w Krakowie. Raport bieżący 17/2014.
- Umowa z A4 Business Park - "Iris Capital" Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością - Spółka Komandytowo-Akcyjna z siedzibą w Kielcach na wykonanie instalacji Teletechnicznych Obiektu - Kompleks Biurowy "A4 Business Park" w Katowicach przy ul. Francuskiej (Etap Nr2). Wartość umowy 1 998 000,00 zł netto.

2. Umowy znaczące zawarte przez spółki powiązane

- Teleinvention Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością podpisała umowę najmu nr 01/11/2014 z 20 listopada 2014 z Optima Nieruchomości Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Krakowie - Wynajmujący. Przedmiotem umowy jest najem pomieszczeń użytkowych. Umowa została zawarta na czas oznaczony 36 miesięcy. Po upływie czasu oznaczonego umowa przechodzi w czas nieoznaczony. Szacunkowa wartość umowy wynosi 2 661 750 zł. Rap. bieżący 29/2014.

W ramach umów ubezpieczeniowych spółka dominująca oraz spółki powiązane zawarły umowy polis majątkowych i odpowiedzialności cywilnej z TUIR Allianz Polska S.A. oraz Sopockie Towarzystwo Ubezpieczeń Ergo Hestia S.A. Emitentowi nie są znane żadne porozumienia lub umowy zawierane w roku 2014 pomiędzy jego Akcjonariuszami.

14 OŚWIADCZENIE O STOSOWANIU ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO

Oświadczenie dotyczące stosowania zasad ładu korporacyjnego stanowi wyodrębnioną część niniejszego sprawozdania .

15 POWIĄZANIA ORGANIZACYJNE LUB KAPITAŁOWE SPÓŁKI DOMINUJĄCEJ Z INNYMI PODMIOTAMI

Na dzień 31.12.2014 spółka dominująca posiadała udziały w spółkach powiązanych wg poniższego zestawienia. Nabycie aktywów finansowych następowało w roku 2007. Zostało ono sfinansowane z środków własnych oraz w ramach realizacji celów publicznej oferty akcji serii E.

UDZIAŁY LUB AKCJE W JEDNOSTKACH POWIĄZANYCH							
Lp.	Jednostka	Siedziba	Przedmiot działalności	Wartość bilansowa udziałów	Kapitał własny	%posiadanego kapitału	Udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu
1	IQnet Sp. z o.o.	Katowice	usługi teleinformatyczne	3 937	11	99,90%	99,90%
2	LOCKUS Sp. z o.o.	Kraków	wynajem nieruchomości, organizacja szkoleń i konferencji	2 936	2 861	99,99%	99,99%

W grudnia 2014 r. Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. zbyła udziały w kapitale zakładowym Spółki Teleinvention Sp. z o.o. na rzecz Spółki zależnej Lockus Sp. z o.o.. Zbyte przez Emitenta udziały obejmują 14 800 udziałów o wartości nominalnej 100 zł. Udziały zostały zbyte za cenę łączną 1 500 000 zł /Rap. bieżący 34/1014 /. Z uwagi na to, że spółka Lockus Sp. z o.o jest zależna w 99.99% od Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne transakcja nie powoduje utraty wpływów nad spółką Teleinvention Sp. z o.o .

16 INFORMACJE O TRANSAKcjACH Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. oświadcza, że nie zawierała transakcji z podmiotami powiązanymi, których warunki różniłyby się od warunków rynkowych. Za transakcję istotną uznaje się sprzedaż udziałów opisaną w punkcie 16 niniejszego sprawozdania.

17 OPIS STRUKTURY GŁÓWNYCH LOKAT KAPITAŁOWYCH LUB INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH DOKONANYCH W RAMACH GRUPY KAPITAŁOWEJ

W roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2014 dokonano następujących inwestycji kapitałowych w ramach grupy kapitałowej:

- 15 grudnia 2014 r. Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. objęła nową emisję udziałów w kapitale zakładowym Spółki zależnej IQnet Sp. z o.o.. Objęte udziały obejmują 900 udziałów o

wartości nominalnej 500 zł i cenie emisyjnej w wysokości 1000 zł za każdy udział. Objęcie udziałów zostało pokryte w całości wkładem pieniężnym w wysokości 900.000 zł, /Rap. bieżący 32/2014 /

- 18 grudnia 2014 r. Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. zbyła udziały w kapitale zakładowym Spółki Teleinvention Sp. z o.o. na rzecz Spółki zależnej Lockus Sp. z o.o.. Zbyte przez Emitenta udziały obejmują 14 800 udziałów o wartości nominalnej 100 zł. Udziały zostały zbyte za cenę łączną 1 500 000 zł /Rap. bieżący 34/2014 /. Z uwagi na to, że spółka Lockus Sp. z o.o. jest zależna w 99.99% od Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne transakcja nie powoduje utraty wpływów nad spółką Teleinvention Sp. z o.o. .
- 18 grudnia 2014 roku Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne objęła 2 000 udziałów o wartości nominalnej 500 zł. każdy i cenie emisyjnej w wysokości 1000 zł. za każdy udział w spółce Lockus Sp. z o.o. /Rap. bieżący 33/2014 /.
- 18 grudnia 2014 r. Spółka zależna Lockus Sp. z o.o. objęła nową emisję udziałów w kapitale zakładowym Spółki Teleinvention Sp. z o.o.. Objęte przez Spółkę Lockus Sp. z o.o. udziały obejmują 2500 udziałów o wartości nominalnej 100 zł i cenie emisyjnej w wysokości 200 zł za każdy udział. / Rap. bieżący 35/2014/

Celem dokonanych inwestycji jest restrukturyzacja zadłużenia oraz rozwój spółek należących do grupy Kapitałowej.

18 INFORMACJE O ZACIĄGNIĘTYCH I WYPOWIEDZIANYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM UMOWACH DOTYCZĄCYCH KREDYTÓW I POŻYCZEK.

W roku 2014 grupa nie zaciągała nowych kredytów. Spółka Teleinvention Sp. z o.o. zaciągnęła pożyczkę od udziałowca niesprawującego kontroli w kwocie 80 tys. zł. z przeznaczeniem na rozwój spółki. Pożyczka udzielona została do 30.06.2015, oprocentowanie wynosi 5% w skali roku. Wartość bilansowa kredytu inwestycyjnego zaciągniętego przez spółkę dominującą w 2007 roku wynosi 493 tys. zł. Oprocentowanie oparte jest o WIBOR 1M+ 1,3%. Termin spłaty upływa w grudniu 2017 roku. Kredyt obsługiwany jest zgodnie z harmonogramem. Z posiadanego limitu kredytowego w kwocie 3 500 tys. zł na dzień 31 grudnia 2014 spółka dominująca wykorzystwała 832 tys. zł. w postaci kredytu obrotowego oraz 387 tys. zł w postaci kaucji gwarancyjnych. Oprocentowanie oparte jest o WIBOR 1M+ 1,7%. Żadne pożyczki ani kredyty nie zostały grupie wypowiedziane.

19 INFORMACJE O POŻYCZKACH UDZIELONYCH W ROKU OBROTOWYM

W 2014 roku nie udzielano pożyczek.

20 INFORMACJE O UDZIELONYCH I OTRZYMANYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM PORĘCZENIACH I GWARANCJACH

W 2014 grupa nie udzielała ani nie otrzymała żadnych poręczeń ani gwarancji, w szczególności podmiotom powiązanym innych niż gwarancje kontraktowe. W ramach wykonywanej działalności operacyjnej grupa jest zobowiązana do udzielania gwarancji kontraktowych (pkt 21). Na dzień 31.12.2014 wykorzystanie limitu w postaci udzielonych gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych wyniósł 2 096 tys. zł.

21 ISTOTNE POZYCJE POZABILANSOWE

Zobowiązania warunkowe na dzień 31.12.2014 grupy kapitałowej wynosiły 2 096 tys. zł. Prezentowaną kwotę stanowią w całości zabezpieczenia dobrego wykonania umów. Celem gwarancji dobrego wykonania umowy jest zabezpieczenie roszczeń powstałych w przypadku nie wykonania bądź nieprawidłowego wykonania umowy. Grupa korzysta z gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych. Gwarancji bankowych udziela PKO BP S.A. w ramach posiadanego kredytu wielocelowego. Wartość gwarancji bankowych na dzień 31.12.2014 wyniosła 387 tys. zł. Wartość gwarancji ubezpieczeniowych na dzień 31.12.2014 wyniosła 1.709 tys. zł. Udziela ich T.U. Allianz Polska S.A. w ramach limitu gwarancyjnego do kwoty 2.000 tys. zł.

POZYCJE WARUNKOWE	31.12.2014	31.12.2013
1. Należności warunkowe		
2. Zobowiązania warunkowe	2 096	822
2.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)		
2.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)	2 096	822
- umowa inwestycyjna		
- udzielonych gwarancji i poręczeń	2 096	822
3. Inne (z tytułu)		
- dopłat do umów inwestycyjnych		
Pozycje warunkowe, razem	2 096	822

22 OPIS WYKORZYSTANIA WPŁYWÓW Z EMISJI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH PRZEPROWADZONEJ W ROKU OBROTOWYM

W 2014 roku Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. jako Emitent nie przeprowadził żadnej emisji papierów wartościowych. Emisje wewnątrz grupy opisano w punkcie 18 niniejszego sprawozdania.

23 RÓŻNICE POMIĘDZY WYNIKAMI FINANSOWYMI WYKAZANYMI W RAPORCIE ROCZNYM A WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYMI PROGNOZAMI FINANSOWYMI

Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A jako Emitent nie publikował prognozy wyników finansowych na 2014 rok.

24 OCENA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI GRUPY

W ocenie Zarządu sytuacja finansowa grupy kapitałowej Unima2000 jest stabilna. W 2014 roku grupa prowadziła działalność w oparciu o kapitał własny i zewnętrzny / zobowiązania wobec dostawców, linia kredytowa wielocelowa o łącznej wysokości 3.500 tys. zł/. Na dzień 31.12.2014 wykorzystywała środków z kredytu obrotowego w kwocie 832 tys. zł., posiadała 1 338 tys. zł. własnych, wolnych środków pieniężnych . Wszystkie zobowiązania grupy są regulowane terminowo. Wskaźniki płynności oraz zadłużenia prezentowane są w pkt. 8 niniejszego opracowania.

25 OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH

W grudniu 2014 roku rozpoczęto ponoszenie nakładów na rozwój spółki Teleinvention sp. z o.o Inwestycja zakłada rozwój do 300 stanowisk , a łączną wartość nakładów szacuje się na poziomie 1 087 tys. zł. W tym celu wynajęto dodatkową powierzchnię, zakupiono część niezbędnego sprzętu informatycznego oraz licencji . Grupa zamierza sfinansować przedsięwzięcie środkami własnymi oraz kapitałem zewnętrznym/ pożyczki, kredyty, leasing/. Na dzień sporządzania niniejszego sprawozdania inwestycja jest zrealizowana w 47,2% (dysponujemy ok. 200 stanowiskami w obu lokalizacjach). Tempo dalszych inwestycji uzależnione będzie od aktualnego zapotrzebowania na kolejne stanowiska oraz możliwości finansowych grupy.

26 OCENA CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, KTÓRE MOGŁY MIEĆ WPŁYW NA WYNIKI SPÓŁKI

W 2014 roku nie wystąpiły czynniki i zdarzenia o nietypowym charakterze mające wpływ na wyniki finansowe.

27 CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ ORAZ JEJ PERSPEKTYW

W ocenie Zarządu spółki dominującej istotną rolę w kształtowaniu wyników w roku 2015 będą mieć takie czynniki, jak:

- kondycja finansowa aktualnych i potencjalnych kontrahentów;
- popyt na zaawansowane technologie oferowane przez grupę

- efektywności działania, a w tym przede wszystkim zwiększenie ilości zamówień i umów z naciskiem na wzrost ich rentowności;
- uzyskanie poprawy wyników przez spółki zależne;
- sytuacja makroekonomiczna w Polsce;
- sytuacja ekonomiczna globalnych firm mających siedzibę w Polsce i ich skłonność do inwestowania w nowoczesne technologie;
- sytuacja polityczno-ekonomiczna UE oraz gospodarki światowej;

28 CHARAKTERYSTYKA POLITYKI W ZAKRESIE KIERUNKÓW ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ

W roku 2015 grupa realizować będzie :

- założenia przyjętej przez Zarząd Strategii Spółki Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.
- decyzje związane z restrukturyzacją działalności w grupie kapitałowej

Głównymi założeniami strategii spółki dominującej w oparciu, o które prowadzona będzie działalność w latach 2015-2017 (Rap. bieżący 3/2015) są:

- Stabilny wzrost sprzedaży przy zachowaniu dotychczas wypracowanej pozycji
- Zintensyfikowanie sprzedaży o nowe technologie mobilne i facility management
- Uzyskanie marży na poziomie średniej rynkowej w branżach
- Rekomendacja WZA wypłat dywidendy na poziomie nie mniej niż 25% wypracowanego zysku netto za lata obrotowe 2015-2017
- Rekomendowanie WZA powrotu do skupu akcji własnych, który będzie realizowany w miarę posiadania wolnych środków
- Rekomendowanie WZA tworzenie z kapitału zapasowego celowych funduszy inwestycyjnych
- Utrzymanie bezpieczeństwa finansowego oraz zabezpieczenie realizacji strategii w niezbędne środki finansowe w oparciu o środki własne, krótko i długoterminowe produkty bankowe, emisję obligacji, środki z UE
- Doskonalenie zorientowanej na klienta organizacji w oparciu o wysoko wykwalifikowaną kadrę
- Budowa efektywnej struktury grupy kapitałowej dopasowanej do potrzeb biznesowych

Zmiany w grupie kapitałowej zmierzają głównie do zbudowania efektywnej i elastycznej struktury grupy w celu jak najlepszego wykorzystanie jej potencjału biznesowego. W Teleinvention Sp. z o. o. najistotniejsze w 2015 roku będzie zrealizowanie zamierzeń inwestycyjnych, które pozwolą na utrzymanie oraz pozyskanie klientów znaczących z projektami długookresowymi. Lockus Sp. z o. o. prowadzić będzie działania zmierzające do umocnienia wypracowanej pozycji na rynku co pozwoli na uzyskanie stabilnego , zadawalającego poziomu przychodów z organizacji szkoleń i konferencji. Spółka Iqnet Sp. z. o. o skoncentruje się na realizacji usług z zakresu niskich prądów. Przewiduje się realizację instalacji budynkowej o niskiej lub średniej wartości. Pozyskiwanie klientów dotyczyć będzie głównie

rynku dolnośląskiego, śląskiego, małopolskiego. Ponadto rozwojowi podlegać będzie działalność usługowa dla spółek w grupie kapitałowej w zakresie nadzoru realizacji projektów z zakresu automatyki budynkowej, pracy tymczasowej, pośrednictwa pracy, leasingu pracowniczego oraz pozostałe w zakresie wsparcia w prawidłowym i sprawnym funkcjonowaniu grupy. Realizacja wyznaczonych kierunków oznacza konieczność konkurowania z największymi firmami z poszczególnych branż. Wieloletnia obecność na rynku potwierdza, że Unima2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. i jej grupa kapitałowa jest przygotowana do takiej konkurencji.

29 ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM EMITENTA I JEGO GRUPĄ KAPITAŁOWĄ

W 2014 nie wystąpiły znaczące zmiany w zakresie zasad zarządzania grupą.

30 UMOWY ZAWARTE MIĘDZY EMITENTEM A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI, PRZEWIDUJĄCE REKOMPENSATĘ W PRZYPADKU ICH REZYGNACJI LUB ZWOLNIENIA Z ZAJMOWANEGO STANOWISKA BEZ WAŻNEJ PRZYZYNY

W 2014 roku zawarto porozumienie z Prezesem Zarządu, na mocy którego:

- spółka wypłaci kwotę 200 tys. zł, gdy zakończenie pełnienia funkcji w zarządzie nastąpi z przyczyn innych niż: odwołanie przez Radę Nadzorczą lub samodzielna rezygnacja bez uzasadnionych powodów
- spółka wypłaci rekompensatę w kwocie 100 tys. zł, gdy zakończenie pełnienia funkcji nastąpi wskutek odwołania przez Radę Nadzorczą.

31 AKCJE EMITENTA BĘDĄCE W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH LUB NADZORUJĄCYCH

Imię i Nazwisko	Funkcja	akcje	opcje na akcje	uwagi
Krzysztof Kniszner	Prezes Zarządu	655 375	brak	
Magdalena Kniszner	Wiceprezes Zarządu	659 414	brak	
Krzysztof Sikora	Wiceprezes Zarządu	18 500	brak	
Jolanta Matczuk	Członek Zarządu	0	brak	
Zbigniew Pietroń	Przewodniczący Rady Nadzorczej	0	brak	
Adam Bodzoń	Członek Rady Nadzorczej	0	brak	
Elżbieta Zalecińska	Członek Rady Nadzorczej	0	brak	
Sławomir Jarosz wraz z podmiotami powiązanymi	Członek Rady Nadzorczej	142 475	brak	
Sławomir Kamiński	Członek Rady Nadzorczej	0	brak	

Na dzień publikacji niniejszego raportu spółka nie otrzymała żadnych informacji dotyczących zmian wyżej prezentowanych danych.

Udziały spółek zależnych w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących :

- Krzysztof Kniszner posiada 1 udział o wartości nominalnej 500 zł w spółce Iqnet Sp. z o. o
- Magdalena Kniszner posiada 1 udział o wartości nominalnej 500 zł w spółce Lockus Sp. z o. o
- Krzysztof Sikora posiada 200 udziałów o wartości nominalnej 100 zł każdy / łącznie 20 tys. zł/ w spółce Teleinvention Sp. z o.o.

32 INFORMACJE O UMOWACH W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ AKCJONARIUSZY

Według wiedzy Emitenta takie umowy nie występują.

33 INFORMACJE O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH

W grupie nie funkcjonuje obecnie program opcji managerskich .

34 INFORMACJA O OGRANICZENIACH DOTYCZĄCYCH PRZENOSZENIA PRAWA WŁASNOŚCI AKCJI ORAZ O WSZELKICH OGRANICZENIACH W ZAKRESIE WYKONYWANIA PRAWA GŁOSU PRZYPADAJĄCYCH NA AKCJE

Według wiedzy Emitenta ograniczenia nie występują.

35 INFORMACJE DOTYCZĄCE UMOWY Z BIEGŁYM REWIDENTEM

Biegłym rewidentem grupy za rok 2014 była firma BDI Audyt Sp. z o. o z siedzibą w Krakowie. Umowę zawarto 30.04.2013 roku. Na 2014 rok, na posiedzeniu Rady Nadzorczej w dniu 18.03.2014 wybrano ponownie firmę BDI Audyt Sp. z o. o z siedzibą w Krakowie. Umowę z firmą audytorską podpisano 5.05.2014 roku.

Tytuł	2014	2013
Wynagrodzenie za badanie sprawozdania finansowego jednostkowego	7.000 zł	7.000 zł
Wynagrodzenie za badanie sprawozdania finansowego skonsolidowanego	7.000 zł	7.000 zł
Wynagrodzenie z tytułu przeglądu śródrocznych sprawozdań finansowych	9.000 zł	8.000 zł
Wynagrodzenie z tytułu usług doradztwa podatkowego	0 zł	0 zł
Pozostałe usługi	0 zł	0 zł

36 WYNAGRODZENIA I WSZELKIE KORZYŚCI OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH.

Zestawienia wynagrodzeń oraz innych korzyści wypłaconych , należnych , bądź potencjalnie należnych dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących prezentowane jest w jednostkowym sprawozdaniu pkt.10 Dodatkowych objaśnień do jednostkowego sprawozdania finansowego oraz w sprawozdaniu skonsolidowanym nota 43.

Kraków, 27 kwietnia 2015

CZŁONEK ZARZĄDU
GŁÓWNY KSIĘGOWY

mgr Jolanta Matczuk

PREZES ZARZĄDU

mgr inż. Krzysztof Kniszner

V-CE PREZES ZARZĄDU

mgr inż. Krzysztof Sikora

V-CE PREZES ZARZĄDU

mgr inż. Magdalena Kniszner